САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТЕХНОЛОГИЙ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ

Под научно-методическим руководством Российской академии наук

АЛТАЙСКИЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

ОБЩЕСТВО. ЭКОНОМИКА. КУЛЬТУРА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ПРАКТИКА РЕШЕНИЯ

XII Международная научно-практическая конференция
(20-21 апреля 2022 г.)

ЧАСТЬ 1

Сборник научных статей

Частное образовательное учреждение высшего образования
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ТЕХНОЛОГИЙ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ»

АЛТАЙСКИЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

ОБЩЕСТВО. ЭКОНОМИКА. КУЛЬТУРА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ПРАКТИКА РЕШЕНИЯ

XII Международная научно-практическая конференция

(20-21 апреля 2022 г.)

Сборник научных статей

ЧАСТЬ 1

Барнаул
2022

УДК 3(08)+33(08)+008(08)
ББК 60я43+65я43+71я43
О 28

Редакционная коллегия:
Гриценко Г.М., доктор экономических наук, профессор;
Брижатова С.Б., доктор педагогических наук, профессор;
Трухин М.А., кандидат юридических наук, доцент.

О 28 **Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения:** сборник научных статей в 2-х ч. ч. 1 / XII Международная научно-практическая конференция (20-21 апреля 2022 г.). [Электронный ресурс]: сборник научных статей / под общ. ред. д-ра экон. наук Г. М. Гриценко; С.-Петерб. ун-т технол. упр. и экон. – Электрон. дан. (4,69 Мб). – Барнаул: Изд-во СПбУТУиЭ, 2022. – 1 электрон. опт. диск. – Систем. требования: Windows 7/8/10; Adobe Reader.

ISBN 978-5-94047-911-6

В научном издании опубликованы материалы XII Международной научно-практической конференции «Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения», на которой были рассмотрены актуальные проблемы экономики, управления, права, культуры, науки и образования в современных условиях, а также представлены результаты научно-исследовательских работ аспирантов, магистрантов, студентов вузов России, Республики Беларусь.

Сборник рассчитан на научных и практических работников, преподавателей, магистрантов, аспирантов и студентов вузов.

Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 3(08)+33(08)+008(08)
ББК 60я43+65я43+71я43

ISBN 978-5-94047-911-6

© Коллектив авторов, 2022
© ЧОУ ВО «Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики», 2022
© Алтайский институт экономики, 2022

УДК 339.562: 339.3 (470)

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА: РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕФИЦИТА ТОВАРОВ МИРОВЫХ БРЕНДОВ

Н. И. Глотова, А. Ю. Герауф
Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

В связи с политической обстановкой в мире были введены санкции в отношении России: от сотрудничества отказались некоторые компании, многие приостановили деятельность. Отмечено, что адаптация под отечественный рынок требует времени, так как ряд сфер не развивались на территории страны. Аргументирована необходимость использования механизма легализации параллельного бизнеса для решения проблемы дефицита товаров мировых брендов.
Ключевые слова: *санкции, мировые бренды, отечественный бизнес, параллельный импорт, государство.*

LEGALIZATION OF PARALLEL IMPORTS: SOLVING THE PROBLEM OF DEFICIENCY OF GOODS OF WORLD BRANDS

N. I. Glotova, A. Yu. Gerauf

Due to the political situation in the world, sanctions were imposed on Russia: some companies refused to cooperate, many suspended their activities. It is noted that adaptation to the domestic market takes time, since a number of areas have not developed in the country. The necessity of using the mechanism of legalization of parallel business to solve the problem of shortage of goods of world brands is argued.
Keywords: *sanctions, global brands, domestic business, parallel imports, government.*

Список компаний, которые ушли с российского рынка достаточно велик и постоянно лишь пополняется в результате проводимой спецоперации на Украине. Причины самые разные: это и политические последствия, и валютная волатильность на финансовом рынке, и проблемы логистического характера.

Трудности с пересечением границ в российском направлении в результате закрытия авиасообщения для европейских ретейлеров сделали невозможной доставку товаров в Россию. Для тех, кто не намерен в дальнейшем сотрудничать с Россией, политические мотивы в данной ситуации подобны санкциям. Однако, многие компании причины своих решений не раскрывают. В результате сегодня мы являемся очевидцами того, что на территории нашего государства их деятельность приостановлена, торговые центры временно закрываются.

Реакция российских покупателей, чтобы успеть закупить впрок товары любимых брендов, проявилась в образовании огромных очередей. Торговые центры Ikea перед уходом оказались намного загруженными, если сравнивать

даже с периодом больших акций. И несмотря на то, что уход, возможно, и временный, убытки брендов измеряются миллиардами долларов.

О приостановке работы в России по данным на 14 марта 2022 года сообщили порядка 375 компаний, многие из которых имели офисы, магазины и сотрудников. Так, например, один из крупнейших международных работодателей в России: McDonald's, обеспечивал рабочими местами более 62 тысяч человек, в магазинах Ikea работали 15 тысяч сотрудников, а в брендах Inditex – Zara, Oysho, Massimo Dutti, Bershka, Stradivarius и Pull&Bear – 9 тысяч. Суммарно по количеству сотрудников в России на десять компаний-лидеров приходится более 120 тысяч рабочих мест. Многие фирмы пообещали, что «продолжат поддерживать» тех, кто работал на их российские филиалы. Однако не всегда понятно, что именно кроется за этим, так как содержание персонала, не получая прибыли, в итоге негативно отразится на работе организации. Приостановка деятельности в России для Adidas приблизительно может принести убытки в размере €250 млн. Компания Apple, которая одной из первых заявила о приостановке поставок своей техники в Россию, теперь теряет до $3 млн ежедневно – столько составляют продажи iPhone. Убыток по итогам года может достигнуть $1,14 млрд. Потери от закрытия ресторанов McDonald’s в России, по предварительной оценке, будут составлять $50 млн в месяц, поскольку продолжат платить сотрудникам, арендовать помещения и покрывать другие издержки [1].

Бесспорно, ведение государственных санкций негативно скажется на работе ряда компаний. США запретили экспортировать в Россию внушительный список «предметов роскоши», в том числе косметики и парфюмерии, драгоценных камней, премиальной одежды и других товаров общей экспортной стоимостью $550 млн в год. Помимо этого, изменение курса валют затронет вынужденное повышение цен не только люксовых брендов, но и производителей косметики, предметов гигиены и бытовой химии [2].

Для наглядности показатели выручки одних из самых популярных брендов в России представлены на рис.1.

Глядя на сложившуюся ситуацию, важно понимать, что отечественная продукция, а также импорт стран, которые не воспользовались санкционной политикой в отношении России, не позволят допустить дефицита товара.

На самом деле российских брендов достаточно много и теперь часть, освободившихся ниш производства, может быть занята ими или новыми предпринимателями, что будет позитивно влиять по российскую экономику и укрепление нашей национальной валюты.

Проведенные исследования показали, что стать альтернативой шоколадным батончикам может кондитерский концерн «Бабаевский», представленный такими производителями как «Красный октябрь», «Рот Фронт», «Бабаевский».

В производстве косметических товаров вполне конкурентным брендом выступает Levrana, специализирующийся на натуральной косметики, а также российские марки Organic Shop, Natura Siberica, «Рецепты бабушки Агафьи» от ООО «Первое решение».

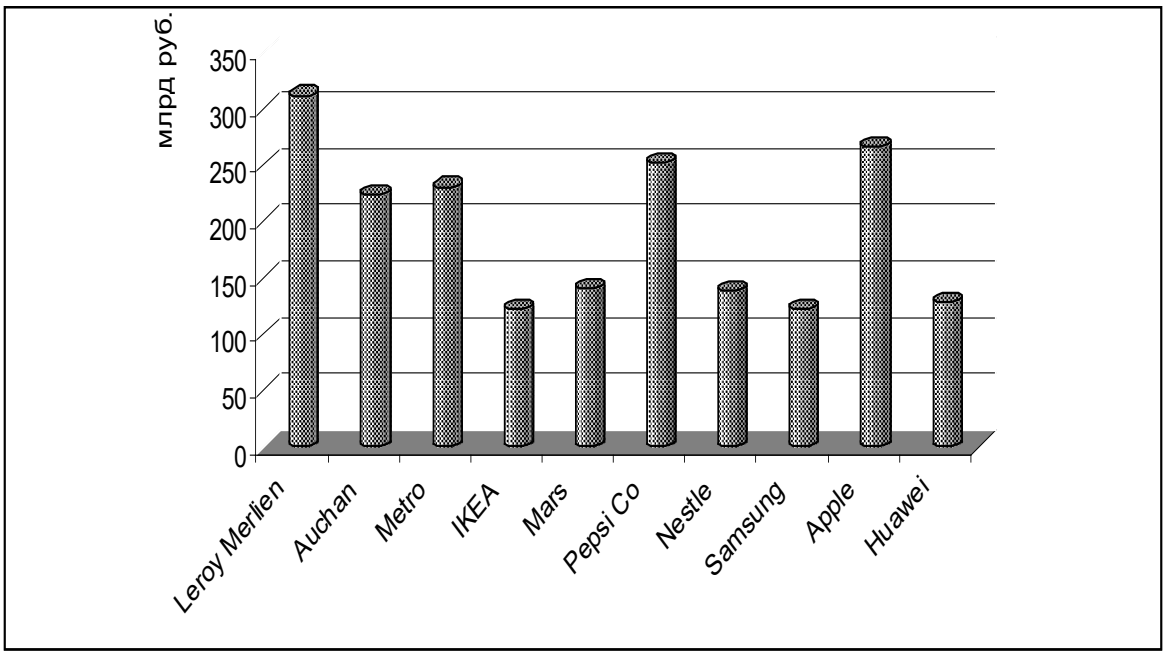


Рис.1. Выручка мировых брендов в России за 2020 г., млрд руб. [3]

Давно забытые бренды, одним из которых выступает «Vitek», выпускающая огромный ассортимент бытовой техники, вполне заменит известные компании-производители электроники.

Несмотря на то, что китайский бренды Xiaomi, Oppo и Huawei не покинули наш рынок, поставки смартфонов сократились практически в два раза. В России есть свои производители, которые могли бы вполне достойно заполнить эту нишу: BQ, DEXP, Highscreen.

Кроме того, стоит напомнить и об отечественной компании, специализирующейся на создании – Dr.Web: это продукты, как для домашнего пользования, так и для бизнеса.

Нужно признать, что наступивший кризис, с учетом отмеченных позитивных позиций, все-таки коснется наших производителей, потому что от импортного сырья отказаться сразу наша страна не в состоянии. При производстве одежды местными брендами – большая часть ткани импортная, основными поставщиками которой являются – Турция и Китай. При производстве детского питания, точнее детских смесей для грудных детей – основную массу сырья для производства везут из-за границы.

Результаты проведенных исследований говорят о том, что сельское хозяйство также столкнулось с проблемами. По итогам 2021 г. в России

приходилось порядка 4,5% ВВП на долю сельского хозяйства. Последние восемь лет отечественный агропромышленный комплекс (АПК) демонстрировал постоянно растущий спрос на сельскохозяйственную технику и оборудование. К сожалению, геополитическая реальность внесла коррективы в прогнозы развития рынка. Сегодня основной проблемой сельскохозяйственного комплекса является нарушение логистики, в результате чего приостановлено около 50-70% экспорта из России и 50% импортных поставок [3]. Дефицит семян отдельных сельскохозяйственных культур также может стать одной из проблем АПК, которая впоследствии станет причиной либо сокращения посевных площадей, либо спада производства.

Нужно заметить, что подобная ситуация несет в себе и положительные моменты. Так, например, государством приняты дополнительные меры поддержки пострадавших отраслей бизнеса, одной из которых выступает аграрный сектор [4]. Речь идет о дополнительном субсидировании на краткосрочные кредиты в объеме 35 млрд руб., а также поддержки программы льготного лизинга сельхозтехники (12 млрд руб.) [5].

По опыту санкций 2014 года, можно предположить, что дополнительным плюсом для участников российского АПК станет импортозамещение в области пищевой товарной продукции: молочной и масложировой, фруктов, овощей, мяса, колбасных и макаронных изделий [6]. Это позволит существенно повысить конкуренцию товаров на отечественном рынке, увеличив при этом объемы поставок. Российское сельхозмашиностроение в области производства комбайнов для уборки конопли и льна, также имеет возможность занять для себя закрытые ранее сегменты. Получается, что геополитическая реальность вызывает определенную панику аграриев накануне посадочного сезона и при этом открывает новые возможности в дальнейшей перспективе.

На сегодняшний день достаточно сложно предугадать последствия ухода зарубежных брендов с российского рынка. Полагаем, что одним из вариантов обхода западных санкций, которые помогут нашей стране решить проблему с импортом в тех отраслях и секторах, где без него никак не обойтись, выступает легализация параллельного импорта, представляющая собой возможность ввоза товаров без разрешения правообладателя товарных знаков с целью устранения дефицита товаров иностранных производителей.

Легализация поставок в России началась в начале марта 2022 г. в результате приостановки своей деятельности ряда зарубежных брендов. Перечень товаров, поставляемых параллельным импортом, сформирован в большей степени готовой потребительской продукцией и комплектующими для автомобилей: это порядка 50 групп наименований и примерно 200 брендов. Хочется, конечно, надеяться, что использование подобного механизма окажет результативный эффект и на предпринимателях, а также и на потребителях, позволив при этом нейтрализовать проблемы в области цены, качества и

ассортиментной составляющей по отношению к российскому потребителю со стороны правообладателя, искоренив недобросовестных конкурентов со стороны официальных дистрибьюторов товаров в отношении импортеров.

Что касается недостатков параллельного импорта, то здесь возможна приостановка гарантийного обслуживания отдельных видов товаров; между официальным правообладателем и независимыми импортерами может возникнуть конкуренция; цены могут меняться: как вырасти, так и сократиться.

Кроме того, важно понимать и то, что при принятии решения, необходимо всяческим образом сохранить, в первую очередь то, что мы уже имеем: в нашем случае это производство. Поэтому корректировать принцип исчерпания прав на продукцию, которая производится в России, либо легализовать параллельный импорт, по нашему мнению, абсолютно неразумно.

Подводя итоги, полагаем, что в современных условиях параллельный импорт будет благотворно влиять на рост числа хозяйствующих субъектов, которые импортируют товар в Россию, что позволит насытить внутренний рынок товарами, необходимыми потребителям. Помимо этого, мы видим, что конкуренцию мировым лидерам может составить малый и даже микробизнес. В силу своего положения многие из них, понимая, что выживать нужно среди сильнейших, внедряют передовые технологии. Уверены, у российского бизнеса большой потенциал за счет гибкости и трендовости, которую они перенимают у мировых брендов, хочется, чтобы он начал как можно скорее реализовываться.

Список использованной литературы

1. Брендовая идея: почти 200 компаний приостановили работу в РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://iz.ru/1302748/evgeniia-pertceva-valerii-kodachigov-valerii-voronov-vera-kuzmina/brendovaia-ideia-pochti-200-kompanii-priostanovili-rabotu-v-rf (дата обращения: 23.04.2022).

2. Могут ли вернуться покинувшие Россию бренды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/2022/03/09/mogut-li-vernutsia-pokinuvshie-rossiiu-brendy.html (дата обращения 23.04.2022).

3. Иванищева Е.Ю. Мировые бренды в условиях пандемии: состояние и тенденции развития // Вестник молодежной науки Алтайского государственного аграрного университета: сборник научных трудов. Барнаул: РИО Алтайского ГАУ, 2021. – № 1. – С. 208-211.

4. Глотова Н.И. Государственная поддержка АПК: состояние, проблемы, направления трансформации (на материалах Алтайского края) // В сборнике: Организационно-экономический механизм функционирования АПК в условиях многоукладной экономики: история, современность и перспективы. Сборник материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. Чебоксары, 2021. – С. 352-356.

5. Госбюджет спешит на помощь: как правительство поможет аграриям во время санкций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://agrobook.ru/blog/user/aleksandra-koreneva/gosbyudzhet-speshit-na-pomoshch-kak-pravitelstvo-pomozhet-agrariyam-vo (дата обращения: 23.04.2022).
6. Глотова Н.И., Тупикина А.Н. Финансово-кредитный механизм в АПК на современном этапе / Н.И. Глотова // Аграрная наука - сельскому хозяйству: сб. ст.: в 3 кн./ XII Международная научно-практическая конференция (7-8 февраля 2017 г.). Барнаул: РИО Алтайского ГАУ. 2017. – Кн. 1. – С. 161-163.

УДК 336.76

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

С. Н. Гнатюк
Могилевский государственный университет имени А.А. Кулешова, Могилев, Беларусь

В статье утверждается, что устойчивое развитие предприятия зависит от его экономического потенциала. Раскрыта сущность экономического потенциала. Сформулированы особенности его функционирования и черты. Сделан вывод, что в условиях цифровизации экономики необходимо совершенствовать экономический потенциал предприятия.
Ключевые слова: *предприятие, экономический потенциал, устойчивое развитие, ресурсы, капитал.*

ECONOMIC POTENTIAL AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF ENTERPRISE

S. N. Hnatsiuk

The article argues that the sustainable development of the enterprise depends on its economic potential. The essence of the economic potential is revealed. The features of its functioning and features are formulated. It is concluded that in the context of digitalization of the economy it is necessary to improve the economic potential of the enterprise.
Keywords: *enterprise, economic potential, sustainable development, resources, capital.*

Основным звеном экономики является предприятие. Оно производит продукцию для реализации на рынке с целью получения прибыли. Даже если высшее руководство ставит в качестве цели функционирования предприятия сохранение и освоение новых рынков сбыта, обеспечение конкурентоспособности или устойчивого развития бизнеса решение этих задач возможно только при условии прибыльности деятельности. В противном случае оно не сможет обеспечить необходимый объем инвестиций и потеряет свои преимущества в борьбе с конкурентами. Поэтому предприятие должно быстро

реагировать на изменения конъюнктуры рынка, которые происходят под влиянием разнообразных внешних причин: изменение вкусов, потребностей и доходов потребителя, развитие НТП, изменение позиций конкурентов, изменения в бюджетно-налоговой и монетарной политике государства и т.д. На эти сдвиги должны происходить соответствующие изменения во внутренней организационной структуре предприятия, изменения объема, структуры и качества ресурсов, используемых на предприятии, подходов к управлению развитием предприятия, т.е. необходимо максимально использовать внутренние возможности предприятия.

Таким образом устойчивость развития, конкурентоспособность предприятия определяется его экономическим потенциалом, под которым мы понимаем совокупность имеющимися в его распоряжении ресурсов, позволяющих организовать эффективное производство товаров с целью удовлетворения потребностей рынка и обеспечения устойчивого развития при меняющихся условиях внешней и внутренней среды.

Следовательно, экономический потенциал предприятия отражает следующие аспекты функционирования хозяйствующего субъекта в рыночной экономике:

– предприятие владеет определенными ресурсами (материально-вещественные, трудовые, финансовые и т.д.), которые используются в производстве товаров и услуг;

– предприятие, используя имеющиеся ресурсы, способно удовлетворять платежеспособные потребности субъектов в качественной продукции, обеспечивать эффективное производство и реализацию продукции;

– наличие ресурсов и их эффективное использование для производства конкурентоспособной продукции позволяет реализовать концепцию устойчивого развития предприятия;

– руководство предприятия обладает навыками и способностями эффективного использования имеющихся ресурсов (экономического потенциала) для достижения поставленных целей, несмотря на меняющиеся условия конъюнктуры рынка;

– экономический потенциал является объектом управления предприятия и от эффективности управления зависят результаты деятельности предприятия, его устойчивое развитие;

– в практике управления эффективным использованием имеющихся ресурсов учитываются не только краткосрочные, но и долгосрочного цели устойчивого развития;

– экономический потенциал предприятия должен эволюционировать под воздействием меняющихся условий внешней и внутренней среды для обеспечения устойчивого развития предприятия.

Системный подход к понятию экономического потенциала предприятия позволяет выделить его основные свойства:

– структурность так как производство требует включения разнообразных ресурсов (материально-вещественных, трудовых, интеллектуальных, инновационных, информационных, финансовых и т.д.), каждый из которых обладает определенными характеристиками и возможностями;

– иерархичность так как каждый элемент потенциала предприятия можно разложить на отдельные составляющие (например, трудовые ресурсы представлены человеческим капиталом, который можно разложить на общий и специфический человеческий капитал, капитал сотрудников и капитал управленческих кадров и т.д.);

– целенаправленность, т.е. структурные элементы потенциала предприятия должны служить достижению цели, поставленной перед хозяйственной системой.

– альтернативность путей использования и развития потенциала, так как высшие менеджеры могут ставить различные цели и задачи, которые могут быть реализованы при рациональном использовании потенциала предприятия. При этом эффективность использования и развития потенциала зависит от компетенций менеджмента предприятия;

– адаптивность, так как под воздействием изменения внешних условий необходимо перестраиваться на производство новых видов продукции, совершенствуя и развивая экономический потенциал предприятия;

– синергетический эффект, так как последствия использования различных элементов экономического потенциала являются не результатом сложения, а взаимодействия, кумулятивного эффекта полезных свойств каждого элемента потенциала.

В литературе выделяют ресурсный, результативный, целевой подходы к трактовке экономического потенциала предприятия [1-8].

На наш взгляд в зависимости от поставленных задач следует использовать каждый из этих подходов. Если нас интересует состояние экономического потенциала предприятия в данный момент времени, то следует использовать ресурсный подход и давать оценку потенциала с точки зрения имеющихся на предприятии ресурсов (объем и структура основных фондов, объем и структура занятых, их профессиональный состав, наличие информационно-технических ресурсов, научно-техническая составляющая предприятия и т.д.).

Если менеджеров интересует проблема достижения определенных целей развития предприятия, то в этом случае целесообразно использовать результативный подход, в рамках которого оцениваются не только объем имеющихся ресурсов, но и результаты их использования (объем производства, валовый доход, прибыль и т.д.).

Целевой подход к экономическому потенциалу предприятия следует использовать при стратегическом планировании развития предприятия. В этом случае необходимо сопоставить имеющийся экономический потенциал и требуемым для достижения стратегических целей и разработать комплекс мероприятий по развитию и совершенствованию экономического потенциала.

В условиях цифровизации экономики совершенствование экономического потенциала приобретает особо важное значение для обеспечения устойчивого развития. В современной экономике материальные факторы производства все в большей степени заменяются нематериальными факторами развития. Для обеспечения устойчивого развития предприятие должно использовать нематериальные компоненты, известные как интеллектуальный капитал, который, на наш взгляд, следует определить, как знания, информацию, опыт, организационные возможности, информационные каналы, которыми пользуется предприятие для получения дохода [9]. Он реализуется в производимой продукции, в организации процесса деятельности, непосредственно в самой информации. Цифровая революция, рост экономики, основанной на знаниях, привели к пониманию того, что успешно развивающиеся предприятия зависят от способности управлять знаниями и их развивать.

Список использованной литературы

1. Игнатовский, П. А. Экономический потенциал и условия действенности хозяйственного механизма / П. А. Игнатовский // Плановое хозяйство. – 1980. – №2. – С.76-86
2. Карпенко, Е.М. Потенциал производственной системы: сущность, методика оценки, процесс актуализации: моногр. / Е.М. Карпенко. — Гомель: ГГТУ им. П.О. Сухого, 2003. — 377 с.
3. Сосненко, Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия / Л.С. Сосненко. – М.: Экономическая литература, 2004. – 158 с.
4. Окорокова, Л.Г. Ресурсный потенциал предприятий / Л.Г. Окорокова. – СПб.: Изд-во СПбГТУ, 2001.– 294 с.
5. Ресурсный потенциал экономического роста / под ред. М.А. Комарова, А.Н. Романова. – М.: Путь России, 2002. – 567 с.
6. Жигунова, О.А. Теория и методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия: моногр. / О.А. Жигунова. – М.: Финансы и кредит, 2010. – 140 с.
7. Филатова, М.В. Формирование и развитие стратегического потенциала предприятий масложировой промышленности: автореф. дис. ... к-та экон. наук: 08.00.05 / М.В. Филатова – Воронеж, Воронежская гос. технологич. акад., 2006. – 24 с.
8. Гнатюк, С.Н. Оценка экономического потенциала перерабатывающих предприятий АПК Могилевской области / С.Н. Гнатюк, Е.В. Волкова

//Актуальные проблемы теории и практики управления: материалы V международной научно-практической конференции (5 июня 2015 года). – Смоленск: Изд-во СмолГУ, 2015. – С.25-32

9. Гнатюк, С.Н. Инновационная экосистема региона // Трансформация процессов управления: менеджмент и инновации, цифровизация и институциональные преобразования: сб. материалов международной науч.-практич. конф. Курск, 25 ноября 2021 г. / под ред. канд. экон. наук, доц. С.А. Гальченко; Курск. гос. ун-т. – Курск, 2021. – с. 77-82

УДК 352/354-1

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

А. А. Зюськин
Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

В статье рассматриваются некоторые вопросы, связанные с государственным регулированием и развитием малого предпринимательства в Российской Федерации.
Ключевые слова: *малое предпринимательство, государственное управление, поддержка, регулирование.*

MODERN PROBLEMS OF STATE REGULATION AND SUPPORT OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA

A. A. Zyuskin

The article discusses some issues related to state regulation and development of small business in the Russian Federation.
Keywords: *small business, public administration, support, regulation.*

Экономическое развитие России в последние 15 лет позволяет делать вывод о существенном значении малого бизнеса, как для экономики страны, так и для жизни российского общества. Ведь развитие малого бизнеса помогает не только формированию современных рыночных отношений, но и приводит к построению эффективной конкурентной среды и здоровой структуры российской экономики. Кроме этого, развитие малого предпринимательства ведет к сокращению безработицы, росту промышленного производства, привлечению внимания общества к иным подобным проблемам.

Таким образом, малый бизнес становится гарантом развития здорового общества в нашей стране в целом. Роль малого бизнеса в развитии экономики страны трудно переоценить.

Ведь оно позволяет решать насущные социальные проблемы, стоящие перед обществом, таких как:

- поддержание социального спокойствия и стабильности в государстве;
- построение сбалансированной структуры экономики страны;
- формирование успешного и процветающего «среднего» класса;
- уменьшение числа людей, оставшихся без работы;
- увеличение доходов региональных и городских (поселковых) властей всех уровней. Однако в своем развитии малый бизнес в России сталкивается с значительным «ворохом» проблем, среди которых экономические (ситуация в последние годы далека от стабильной), крайне запутанное и несовершенное законодательство и законотворчество, крайнее невежество многих предпринимателей, отсутствие нормального кредита для малого бизнеса, малый опыт успешного малого предпринимательства в стране. Поэтому развитие малого бизнеса предполагает решение всех вышеперечисленных проблем и потому остается в фокусе внимания современных исследований.

Кроме того, государственный патронаж малого бизнеса должен быть одной из главных целей экономического развития России. Без существенно более проработанной системы поддержки малого бизнеса нашей стране не обойтись, поэтому разносторонние исследования данного феномена будут и далее привлекать внимание вдумчивых исследователей.

В настоящее время малое и среднее предпринимательство стало значимой составляющей экономики России. В современной мировой экономической системе субъекты малого и среднего бизнеса создают экономическую базу рыночных отношений, создающей основу для развития крупного предпринимательства и развития государства в целом.

Конкурентное развитие современной Российской экономики позволяет делать вывод о существенном значении малого бизнеса как для экономики страны, так и для жизни всего российского общества. Ведь развитие малого бизнеса помогает не только формированию современных рыночных отношений, но и приводит к построению эффективной конкурентной среды и здоровой структуры российской экономики.

Кроме этого, развитие малого предпринимательства ведет к сокращению безработицы, росту промышленного производства, привлечению внимания общества к иным подобным проблемам.

Таким образом, малый бизнес становится гарантом развития здорового общества в нашей стране в целом.

В силу специфики российского экономического развития, усиленной введением странами Запада санкций против нашей страны и ответных мер российского правительства, малый бизнес развивается достаточно медленно и нелинейно. Причинами этого является целый спектр причин, от финансовых до административных.

Одним из важнейших факторов повышения гибкости и развития экономики любой страны является экономическая деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства. Причины тому – некоторые преимущества перед другими субъектами предпринимательской деятельности. Это, например, быстрая адаптация к местным условиям хозяйствования, большая независимость субъектов малого предпринимательства, относительно небольшой стартовый капитал, возможность быстро перестроить процесс производства в угоду требованиям рынков и др. [1, с. 28]

Малый и средний бизнес являются опорой среднего класса населения, который, как известно, выступает гарантом стабильного и обеспеченного общества. Экономическое развитие страны невозможно представить без развития предпринимательского сектора, о чем и говорит нам экономический опыт большинства развитых стран. Именно поэтому каждое государство, с целью развития национальной экономики, обязано всецело оказывать широкую государственную поддержку системе свободного предпринимательства.

Последние несколько лет Россия находилась в состоянии экономического кризиса, одной из причин которого, помимо политической, является экономически необоснованное, противоречивое отношение государства к предпринимательскому сектору. Однако, несмотря на все трудности, малый и средний бизнес развиваются, хоть и очень медленно. Чтобы понять причины подобного неудовлетворительного положения, необходимо выявить проблемы и тенденции развития государственной поддержки малого и среднего предпринимательства.

С целью поддержки предпринимателей государство ежегодно выделяет средства из бюджета. Так, например, по государственной программе «Развитие малого и среднего предпринимательства» в 2021 г. 82 субъектам РФ было выделено более 12 млрд. руб.

Однако наличие широкой финансовой поддержки еще не гарантирует положительный результат, так как существуют факторы, которые способны негативно влиять на него. В Российской Федерации уже несколько десятилетий наблюдается низкая эффективность выделяемых на малый и средний бизнес бюджетных средств, что обуславливается наличием серьезных проблем в системе господдержки.

Согласно опросу предпринимателей малого и среднего бизнеса, проведенного Росстатом в 2020 году в структуре проблем, препятствующим развитию МСБ в России выглядит следующим образом (рис. 1).



Рис. 1. Структура основных проблем, мешающих развитию малого и среднего бизнеса по результатам опроса предпринимателей, %

На современную систему государственного регулирования и поддержки малого и среднего предпринимательства в условиях нестабильной экономической ситуации оказывают влияние экономические санкции, риски, существующий экономический кризис ряде отраслей народного хозяйства и многие другие факторы.

Одной из наиболее актуальных проблем является коррупция. За последние 10 лет было выявлено огромное количество фактов злоупотребления выделенными бюджетными средствами, фактов создания липовых организация с целью получения субсидий. К сожалению, данная проблема свойственна не только сектору государственной поддержки малого и среднего бизнеса, но и всей России в целом, поэтому избавиться от нее полностью сейчас не представляется возможным.

Другой важной проблемой является спорный принцип распределения средств федерального бюджета на поддержку малого бизнеса. Согласно постановлению Правительства РФ от 30 декабря 2014 г. № 1605, распределение средств будет осуществляться, исходя из доли населения в субъекте Российской Федерации, потенциала развития сектора малого и среднего предпринимательства в регионе, эффективности реализации мероприятий, расчетной бюджетной обеспеченности. Это может означать лишь то, что средства не пойдут в достаточной мере туда, где они больше всего нужны – в

провинцию. Такой подход не обеспечит должного развития предпринимательства на территории России [1, с. 36].

К этой же проблеме относятся и новые критерии, установленные Федеральным законом от 29.06.15 № 156-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам развития малого и среднего предпринимательства в РФ». Закон значительно расширил критерии отнесения субъектов предпринимательской деятельности к малому бизнесу, в результате чего в 2015 г. субъектов малого предпринимательства стало больше, тогда как объем выделяемых бюджетных средств остался прежним, что привело к их перераспределению на большее количество предпринимателей.

Зачастую также региональные власти проводят конкурсы, условия которых не очень лояльны к предпринимателям. В качестве примера можно привести программу «Развитие предпринимательской и деловой активности в Смоленской области», в рамках которой чиновники в 2019- 2021 гг. провели конкурсные отборы по двум направлениям: первое – субсидирование начинающих предпринимателей, второе – покрытие части затрат малого бизнеса, связанных с приобретением оборудования. В итоге за 2 года на конкурсной основе поддержку получили 24 и 17 субъектов, а размер поддержки – 6 млн. руб. и 38 млн. руб. соответственно. Цифры не впечатляющие, и причина тому – одно из ключевых условий оказания поддержки, суть которого в том, что зарплаты на участвующем в конкурсе предприятии должны составлять не менее двух МРОТ, т.е. зарплата должны быть на уровне 18-35 тыс. руб. Но откуда у орловских предпринимателей, не получающих государственную поддержку, найдутся деньги для того, чтобы выплачивать своим работникам такие суммы?

Другой, пусть и не такой серьезной проблемой, является невостребованность бюджетных средств на поддержку малого и среднего предпринимательства. Не так уж и редки случаи, когда выделенные финансовые средства не расходуются полностью. Для ряда регионов это обычная практика. Дело в том, что сами предприниматели не изъявляют желания получить поддержку государства, в то время как существует большое число программ поддержки и достаточное количество средств их реализации.

Причины такого нерационального поведения разные – от проявления недоверия государству со стороны предпринимателей до банального незнания о действующих программах поддержки, но самая главная из них – высокие требования к получателям поддержки. Боязнь не справиться с тем объемом документов, который нужно будет предоставить для получения поддержки, боязнь понести серьезные убытки и потом расплачиваться за них не позволяют предпринимателям адекватно оценивать свои возможности и принимать

рациональные решения, в результате чего они просто боятся получить государственную поддержку.

Также играет роль такой фактор, как дополнительные условия господдержки, например, получение дополнительного образования. Предприниматели не всегда готовы тратить свое время на то, в чем они до конца не уверены. Данная тенденция, прежде всего, присуща гражданам, поэтому для того, чтобы избавиться от нее, необходимо проводить разъяснительные мероприятия, обучающие предпринимательской грамотности. [2, с. 126]

Стоит указать и на такую пагубную тенденцию, как нестабильность законодательства. Государство может и должно оказывать поддержку малому и среднему бизнесу через разработку и внедрение соответствующих нормативных актов. В России каждый год принимается более 20 тыс. нормативных актов, значительная часть которых касается предпринимательства, в результате чего образуется «загромождение» законодательства. Оно значительно затрудняет ведение бизнеса и также имеет негативные последствия для государства, т.к. образовываются «дыры» в законе, которыми могут воспользоваться мошенники. Также нестабильность законодательства проявляется в изменяемости законов и норм, что в купе с экономической нестабильностью попросту отталкивает потенциальных предпринимателей от того, чтобы открыть свое дело. [3, с. 797]

На данный момент в России насчитывается около 5.5 млн. субъектов предпринимательства, в которых занято около 26% всего работоспособного населения страны и которые обеспечивают 21% государственного ВВП. Данные показатели не сильно изменились с момента экономического кризиса 2014 г. и далеки от средних показателей по Европе, где средний вклад субъектов малого и среднего предпринимательства в ВВП – около 50%, а доля занятых в малом бизнесе – 60-70%.

Да, российская рыночная экономика существует не так долго по сравнению с большинством европейских стран, однако это не является причиной такого отставания. Причины заключаются в неэффективной государственной политике, в глубокой коррупции, в недостаточном поощрении государством предпринимательства и т.д. Увеличение показателей доли занятых в малом и среднем бизнесе и доли субъектов малого и среднего предпринимательства в ВВП должно быть приоритетным направлением экономической политики Российской Федерации, ибо только так можно по-настоящему развить экономику и «соскочить с нефтяной иглы». А сделать это нужно с помощью правильной и грамотной государственной поддержки, избавленной от имеющихся проблем и пагубных тенденций.

Таким образом, в качестве выводов отметим, что формирование и развитие малого бизнеса является основным условием создания конкурентной

рыночной среды, определяющей эффективность антимонопольной политики и успешность рыночных реформ в России.

Малое предпринимательство обеспечивает необходимую мобильность в условиях рынка, что позволяет предприятиям выжить, приспособиться к динамично меняющимся условиям функционирования экономики. Являясь более гибкой и динамичной формой предпринимательской деятельности, предприятия малого бизнеса более оперативно реагирую на изменение конъюнктуры рынка.

Значение малого бизнеса в развитии экономики регионов становится все более определяющим. Мелкие и средние компании создают новые рабочие места, тем самым обеспечивая достойную жизнь большинству населения страны; способствуют увеличению доходной базы региональных бюджетов.

Однако, в настоящее время темпы развития малого предпринимательства в России незначительны, конкурентоспособность предприятий малого бизнеса на региональных, межрегиональных рынках невелика. Данные тенденции объясняются существованием в стране высоких рисков для занятия предпринимательством, ограниченностью его финансовых резервов, потребностью в привлеченных ресурсах, нестабильностью налогового законодательства, незащищенностью прав бизнесменов.

Следует констатировать, что в России использование экономического потенциала малого бизнеса и его направленность на устойчивое развитие страны и ее регионов по-прежнему не является реальным приоритетом государственной политики, а используемые инструменты его поддержки не приносят ожидаемой отдачи.

Такие меры, как снижение административных барьеров, изменения в системе налогообложения и даже финансирование малого бизнеса на основе федеральных программ способствуют развитию благоприятствующих условий, но не стимулируют его к саморазвитию.

Список использованной литературы

1. Глебова И.С., Садыртдинов Р.Р. Государственное регулирование малого и среднего предпринимательства: Учебное пособие. – Казань: Казанский государственный университет им. В.И. Ульянова-Ленина, 2017. 327 с.
2. Чеботарь Ю.М., Безденежных В.И Государственная поддержка малого предпринимательства и управление проектами государственно-частного партнерства в городе Москве: монография/– М.: Автономная некоммерческая организация «Академия менеджмента и бизнес-администрирования», 2018. – 180 с.

3. Иванов А.В. О возможностях формирования показателей оценки эффективности региональной поддержки малого и среднего предпринимательства // Экономика и предпринимательство. 2017. №5-2. С. 795–798.

УДК 336.02

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА КАК ФАКТОР УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДНОЙ БАЗЫ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА (НА ПРИМЕРЕ МАГАДАНСКОЙ ОБЛАСТИ)

С. Г. Ковальчук, А. А. Голубева
Северо-Восточный государственный университет, Магадан, Россия

В статье рассматривается состояние малого и среднего предпринимательства, анализ влияния действующих систем налогообложения на финансовое состояние субъектов малого и среднего бизнеса на территории Магаданской области, а также предлагаются средства совершенствования системы налогообложения для увеличения бюджета региона.
Ключевые слова: *система налогообложения, малое и среднее предпринимательство, Магаданская область.*

IMPROVING THE TAXATION SYSTEM FOR SMALL AND MEDIUM sized BUSINESSES AS A FACTOR OF INCREASING THE INCOME BASE OF THE REGIONAL BUDGET (BY THE EXAMPLE OF THE MAGADAN REGION)

S. G. Kovalchuk, A. A. Golubeva

The article discusses the state of small and medium-sized businesses, analyzes the impact of existing taxation systems on the financial condition of small and medium-sized businesses in Magadanskaya, and also suggests ways to improve the taxation system to increase the region's budget.
Keywords: *taxation system, small and medium-sized businesses, measures of state support for small and medium-sized businesses.*

Предпринимательство это один из главных элементов рыночной экономики, который обеспечивает экономическую стабильность в стране, способствует созданию новых рабочих мест, повышает конкурентоспособность организаций. Отталкиваясь от истории мирового опыта и практики в экономике страны должно преобладать малое и среднее предпринимательство по причине своих преимуществ (рис.1) [1].

На территории Магаданской области расположение субъектов малого и среднего предпринимательства неравномерно, около 80% предприятий находятся в областном центре (городе Магадан) и лишь 20% распределены

между городскими округами. Доминирующими сферами на территории Магаданской области в 2020 году являлись:

− оптовая и розничная торговля 39,2 %;

− услуги по операции с недвижимым имуществом 21 %;

− обрабатывающее производство 10,3 % [2].

Рассмотрим динамику численности предприятий Магаданской области, а также динамику сумму среднесписочной численности работников МСП занятых на предприятиях в Магаданской области за 2018–2020 года, представленную в табл. 1 [3, 5, 6].

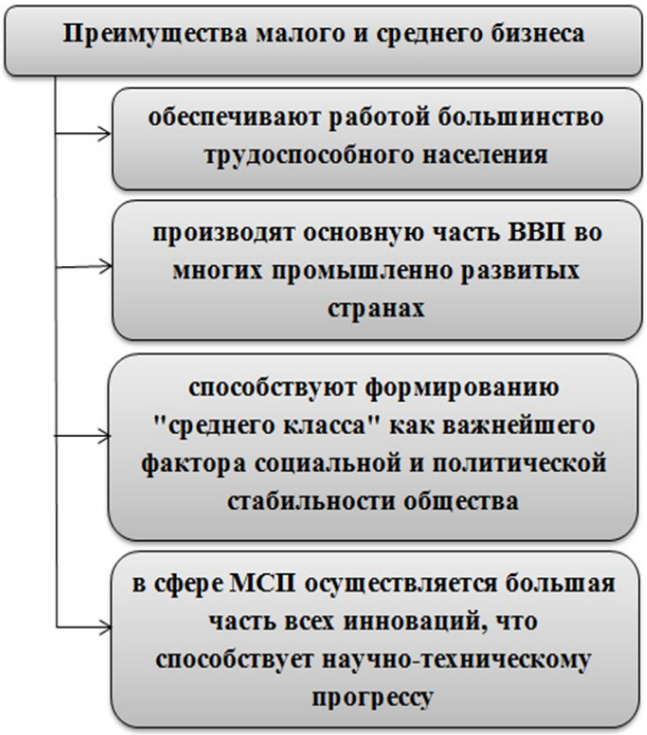


Рис.1. Преимущества малого и среднего бизнеса

По данным табл.1 мы видим, что в анализируемый период наблюдалась стабильная тенденция роста численности предприятий на территории Магаданской области. Но, несмотря на положительную направленность общего числа организаций, численность малых и средних предприятий за данный период сократилась примерно на 510 единиц, что составляет 7,14 %. С начала 2018 года по настоящее время динамика числа предприятий МСП ухудшилась и показывает темпы снижения. Доля среднесписочной численности работников, занятых в сфере МСП, в общей численности занятого населения региона в 2018, 2019 и 2020 году составляла 22,47 %, 22 % и 22,27 % соответственно.

Также необходимо отметить, что согласно данным статистической отчетности доля субъектов МСП в Магаданской области в настоящее время составляет порядка 14,8 %.

Что касается суммы среднесписочной численности работников, то доля работающих на малых и средних предприятиях в 2018, 2019 и 2020 году составляла 21,9 %, 60,1 % и 61,6 % соответственно. В период с 2018 по 2020 год наблюдалась стабильная тенденция спада суммы среднесписочной численности работников на территории Магаданской области. В период с 2019 по 2020 год среднесписочная численность работников перестала показывать темпы спада и начала понемногу расти. Однако, численность работников за данный период сократилась примерно на 717 человек, что составляет 3,8 %.

Таблица 1

Динамика численности предприятий Магаданской области и сумма среднесписочной численности работников МСП в 2018-2020 гг.

Показатель	**2018 год**	**2019 год**	**2020 год**
Численности предприятий			
Число организаций, всего	46 223	46 301	47 836
Микропредприятия	6 808	6 565	6 342
Малые предприятия	307	272	266
Средние предприятия	22	22	20
Всего субъектов МСП	7 137	6 859	6 628
Сумма среднесписочной численности работников			
Общая численность занятого населения региона	83 549	81 829	81 073
Всего в организациях	32 401	30 001	29 301
Микропредприятия	7 493	6 882	6 987
Малые предприятия	8 271	8 024	8 346
Средние предприятия	3 012	3 100	2 726
Всего в МСП	18 776	18 006	18 059

Одной из причин сокращения субъектов МСП и суммы среднесписочной численности работников с 2019 по 2020 год стала пандемия COVID-19, которая была вызвана вспышкой вируса SARS-CoV-2, впервые зафиксированного в Китай в декабре 2019 года [4].

Для обеспечения устойчивого экономического роста Российской Федерации и регионов необходимо проведение такой налоговой политики, которая не только бы обеспечивала формирование необходимой ресурсной базы государства, но и учитывала бы интересы налогоплательщиков. Налогообложение играет важную роль на экономический рост регионов, так как этот процесс включает в себя накопление и направления части денежных средств в пользу всего общества.

В настоящее время для субъектов МСП доступны системы налогообложения, показанные на рис. 2.



Рис.2. Системы налогообложения МСБ

Рассмотрим подробнее вышеперечисленные режимы налогообложения и сравним их между собой (табл. 2) [6].

Из табл. 2 можно сделать вывод, что, из вышеперечисленных налоговых режимов самым сложным является ОСНО, так как предприниматель, находящийся на ней, платит большее число налогов, из-за чего учет и отчетность становиться гораздо сложнее и объемнее, чем на других режимах.

Таблица 2

Сравнение режимов налогообложения

Налоговый режим		**Объекта налогообложения**	**Налоговая ставка**	**Налоговый период**
УСН		Доходы	6%	Календарный год
		Доходы, уменьшенные на величину расходов	15%	Календарный год
ОСНО	Для ООО	Доходы, уменьшенные на величину расходов	20% (налог на прибыль)	Календарный год
		Доходы	20% (НДС)	Квартал
		Движимое и недвижимое имущество организации, учитываемое на балансе в качестве основных средств	от 0,1% до 2,2% (налог на имущество)	Календарный год
		Транспортное средство	Ставка на транспортный налог принимается в регионе	Календарный год
		Земельный участок	0,3% или 1,5% (земельный налог)	Календарный год

Продолжение табл. 2

	Для ИП	Доход, уменьшенный на налоговые вычеты	13 % (НДФЛ)	Календарный год
		Исходящий НДС уменьшенный на входящий НДС	20% (НДС)	Квартал
		Движимое и недвижимое имущество организации, учитываемое на балансе в качестве основных средств	от 0,1% до 2,2% (налог на имущество)	Календарный год
ЕСХН		Доходы, уменьшенные на величину расходов	6%	Календарный год
ПСН		Потенциально возможный доход	6%	Календарный год или срок действия патента

Рассмотрим подробнее налоговые отчисления, перечисленные в консолидированный бюджет Магаданской области за 2018–2020 года (рис.3) [7-9].

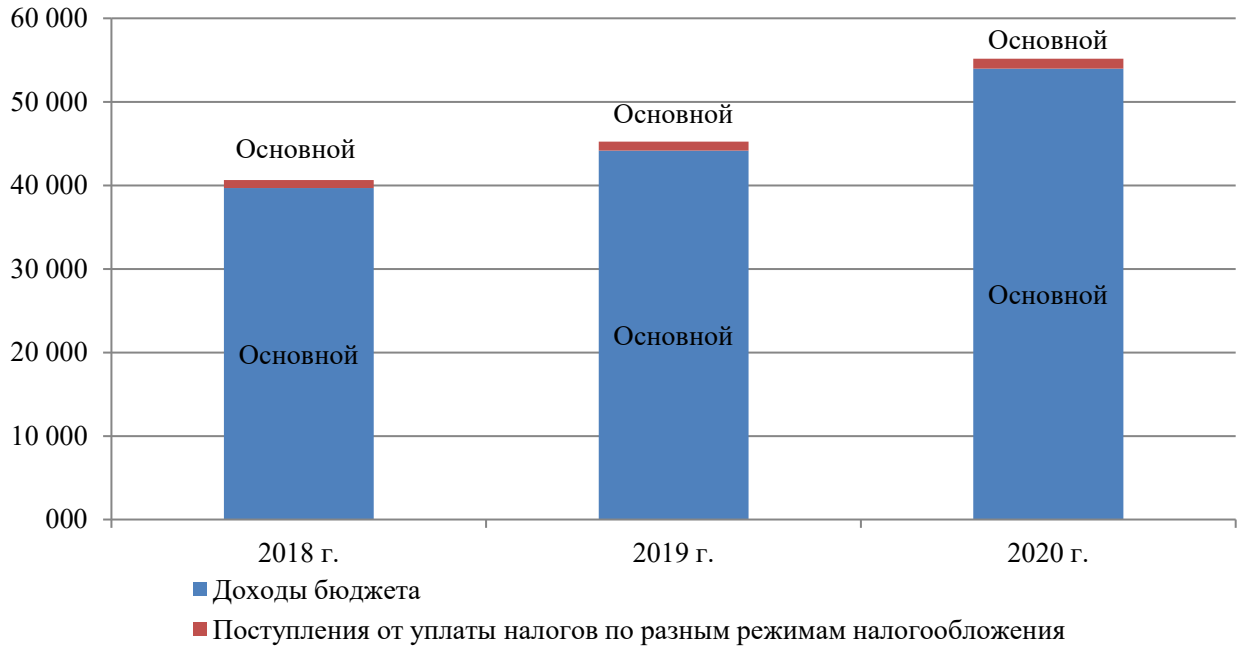


Рис. 3. Динамика поступления налогов в бюджет Магаданской области

По данным рис. 3 можно сделать вывод, что в анализируемый период видна стабильная тенденция роста доходов консолидированного бюджета Магаданской области, также можно наблюдать увеличение суммарных налоговых поступлений за счет уплаты налогов по разным режимам

налогообложения. Но, несмотря на положительную направленность поступлений от уплаты налогов по разным режимам налогообложения доля поступлений от них в бюджет области за рассматриваемый период сократилась примерно на 0,23% (2,16% в 2020 году против 2,4% в 2018 году), при том, что доходы бюджета, напротив, увеличились в общей сложности на 36%.

На сегодняшний день развитие экономики России в целом и ее регионов зависит от реализации грамотной фискальной политики, разработанной государством, так как ее рост во многом зависит от объема национального бюджета и налоговых поступлений.

Налогообложение при этом должно осуществлять не только фискальную функцию, которая заключается в налоговом контроле и налоговых санкций, препятствующих к уклонению от уплаты налогов, со стороны государства, оно также должно стимулировать стремление налогоплательщика к предпринимательской деятельности, что, в конечном счете, приведет к увеличению налоговых поступлений.

Что касается развития субъектов МСП на территории Магаданской области, то с 24 марта 2009 года государственную поддержку МСП в регионе осуществляет некоммерческая организация «Магаданский региональный фонд содействию развития предпринимательства». На данный момент фонд проводит много необходимых для предпринимателей видов поддержки таких как:

− финансовая поддержка;
− имущественная поддержка;
− поддержка для самозанятых;
− поддержка для сельхозпроизводителей и т.п. [10]

Для того, чтобы увеличить поступления в бюджет региона от малого и среднего предпринимательства необходимо, прежде всего, добиться количественного увеличение субъектов МСП.

Для увеличения и развития субъектов МСП, которые находятся на территории России и в Магаданской области в частности, можно было бы видоизменить налоговую политику, предложив следующие изменения:

1) перемещение государственных услуг для МСП и отчетности перед государством в из бумажного вида в электронный. Необходимо упростить регистрацию субъектов МСП, предусмотрена возможность полностью зарегистрировать организацию онлайн за несколько часов;

2) увеличение лимитов максимально допустимой прибыли по налогам (например, повысить предельное значение прибыли по УСН до 250-300 млн. руб.), для того чтобы избежать возрастания налоговой и административной нагрузки на предприятие в момент перехода от одной системы налогообложения к другой;

3) предоставление субъектам МСП на стадии создания льготного кредита по минимально возможной ставке для избегания высокой финансовой нагрузки на начинающего предпринимателя.

Список использованной литературы

1. Башарина С. М. Экономика малого и среднего предпринимательства: учеб пособие / С. М. Башарина, Н. В. Моргунова, Н. М. Филимонова; Владим. гос. ун-т. – Владимир: Изд-во Владим. гос. ун-та, 2009. – 116 с.
2. Брачун Т.А., Ковальчук С.Г., Голубева А.А.: «Малое и среднее предпринимательство как основа экономической безопасности региона (на примере Магаданской области)» // сборник статей XIII Всероссийской научно практической конференции «Высокие технологии, наука и образование: актуальные вопросы, достижение и инновации»»: Пенза, 12 ноября 2021 г. / МЦНС «Наука и Просвещение». – 2021. –194 с. (С. 106-112).
3. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной налоговой службы. – Режим доступа: https://ofd.nalog.ru/statistics.html (дата обращения: 20.04.2022).
4. Жуйков Д.Е., Голубева А.А.: «Предпринимательская деятельность в период пандемии коронавируса: проблемы, риски, перспективы (на примере магаданской области)» // сборник статей IV Международного научно исследовательского конкурса «Лучшая научная работа 2022»: Пенза, 20 марта 2022 г. / МЦНС «Наука и Просвещение». – 2022. – 118 с. - с. 36-41.
5. Магаданская область в цифрах. 2020: Крат. стат. сб. /Хабаровскстат – г. Магадан, 2020. – 121 с.
6. Колчин С. П. Налоги и налогообложение : учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений. М. : Вуз. учебник, 2008. – 263 с.
7. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъекта российской федерации и бюджета территориального государственного внебюджетного фонда на 1 января 2019 г. [Электронный ресурс] // Министерство финансов Магаданской области. − Режим доступа: https://minfin.49gov.ru/common/upload/27/editor/file/Kopiya_0503317_na_01_01_2019_godovoy.pdf (дата обращения: 20.04.2022).
8. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъекта российской федерации и бюджета территориального государственного внебюджетного фонда на 1 января 2020 г. [Электронный ресурс] // Министерство финансов Магаданской области. − Режим доступа: https://minfin.49gov.ru/common/upload/27/editor/file/04942132200101-0503317.pdf (дата обращения: 20.04.2022).
9. Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъекта российской федерации и бюджета территориального государственного внебюджетного фонда на 1 января 2021 г. [Электронный ресурс] // Министерство

финансов Магаданской области. − Режим доступа: https://minfin.49gov.ru/common/upload/27/editor/file/04942132210101-5033171.pdf (дата обращения: 20.04.2022).

10. О создании некоммерческой организации «Магаданский региональный фонд содействия развитию предпринимательства: Постановление администрации Магаданской области от 24.03.2009 г. №116-па. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://xn--80aaakdd6cghb9d.xn--p1ai/ofonde/ (дата обращения: 22.03.2022).

УДК 339.13

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ РЕКЛАМЫ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Ж. М. Козлова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Институт экономики и управления Алтайского государственного технического университета им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

В данной статье рассматриваются преимущества и недостатки рекламы в социальных сетях, в связи с быстрым ростом популярности и высокими показателями активности аудитории в данном секторе.
Ключевые слова: *социальная реклама, таргетинг, контент, веб-сайт.*

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF ADVERTISING IN SOCIAL NETWORKS

Zh.M. Kozlova

This article discusses the advantages and disadvantages of advertising in social media, due to the rapid growth in popularity and high rates of audience engagement in this sector.
Keywords: social advertising, targeting, content, website.

Почти 3,96 миллиарда человек во всем мире пользуются социальными сетями, и теперь у компаний есть возможность охватить половину населения земного шара с помощью рекламы в социальных сетях . Это невероятный размер аудитории для любой организации, маленькой или большой, но он не может быть единственным решающим фактором для запуска кампании. Вот почему так важно обозначить преимущества и проблемы использования рекламы в социальных сетях.

В 2020 году компании потратили 40 миллиардов долларов на рекламу в социальных сетях. Ожидается, что к 2030 году рекламодатели потратят 56 миллиардов долларов. Причина повышения - выгода. Несмотря на то, что

компании достигают своего собственного уровня успеха, есть несколько основных преимуществ, которые можно ожидать от рекламы на социальных платформах [2].

Повышенный охват - учитывая огромный размер аудитории в социальных сетях, есть много возможностей охватить больше людей, чем можно с помощью обычного контента.

Улучшенный таргетинг - как одно из основных преимуществ платной рекламы, таргетинг помогает сузить аудиторию по поведению, действиям, предпочтениям, местоположению, должностям и интересам. Реклама будет отображаться для пользователей, которые больше всего соответствуют идеальным покупателям производителя, а не для широкой аудитории, которая может быть заинтересована или не заинтересована в контенте. Кроме того, эту информацию можно использовать для ретаргетинга рекламы .

Скорость вывода на рынок. Как и в случае с любой рекламой, можно быстро запустить контент для немедленного просмотра. Как только кампания будет запущена, реклама начнет показываться пользователям на выбранных социальных платформах.

Лучшая видимость контента - нам не нужно ждать, пока к нам придут люди. С помощью рекламы можно размещать свой контент перед ними с контролируемой периодичностью и бюджетом.

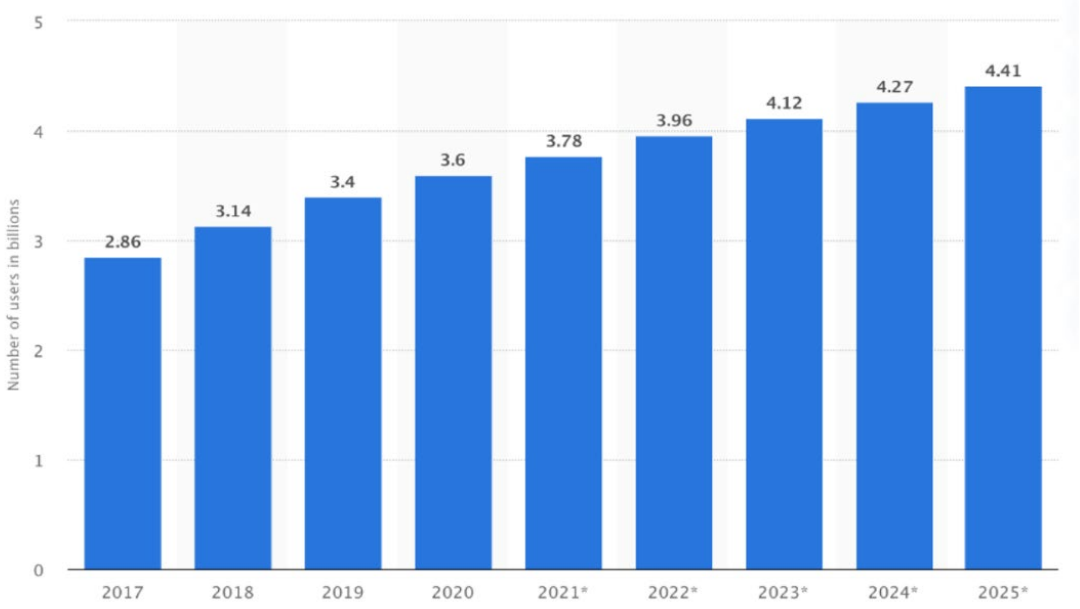


Рис.1. Затраты на рекламу в социальных сетях

Увеличение посещаемости веб-сайта или личного трафика. Увеличение трафика веб-сайта - еще одно преимущество рекламы в социальных сетях, которая может помочь повысить конверсию на страницах веб-сайта.

Усиливает присутствие в Интернете. По мере того, как пользователи социальных сетей видят рекламу, можно повысить узнаваемость бренда, поскольку люди продолжают видеть контент на платформах, на которых они проводят свое время.

Независимо от того, хотите ли вы охватить, привлечь или продать в социальных сетях, реклама может быть эффективным средством со многими преимуществами. Однако с этим каналом также могут быть связаны некоторые проблемы, которые не менее важно учитывать.

Проблемы существуют с любой рекламной инициативой, и реклама в социальных сетях не исключение. Тем не менее, как правило, преимущества такой рекламы обычно перевешивают недостатки. Вот несколько препятствий, с которыми компании могут столкнуться на своем пути:

Выбор платформ. Когда дело доходит до рекламы, платформа имеет решающее значение. Платформы с малым количеством посещений неэффективны. Необходимо убедиться в целевой аудитории, где они проводят время в социальных сетях и каковы их намерения на этих платформах. Таким образом, нужно выбрать платформу, которая принесет максимальную прибыль.

Создание реалистичных целей - прежде чем приступить к рекламе в социальных сетях, необходимо установить цели, которые являются реалистичными для бизнеса.

Определение KPI - может быть непросто определить KPI (ключевые показатели эффективности) для рекламы в социальных сетях, но это важный шаг к максимально эффективному использованию бюджета.

Повышенная конкуренция - возможности рекламы в социальных сетях не упускают из виду другие компании. Это популярный способ продвижения, а это значит, что можно ожидать большей конкуренции за рекламное место на социальных платформах.

Управление бюджетом - важно следить за тем, как бюджет распределяется между платформами, сколько плата за клик и как часто отображаются объявления. Это может быть одним из наиболее трудоемких аспектов рекламы социальных сетей, но этим должны заниматься специалисты по контекстной рекламе.

Отслеживание пользовательских данных - Apple поставила перед рекламодателями новую задачу, недавно представив подсказки для подписки для приложений. Эти всплывающие окна будут отображаться в каждом отдельном приложении, давая пользователям iOS возможность отказаться от отслеживания своей активности. Ожидается, что это создаст значительные препятствия для пользовательских данных и рекламы на платформах

социальных сетей, поскольку все больше пользователей предпочитают отказывать в доступе к своим данным.

Принимая во внимание эти проблемы, предприятиям важно учитывать эти соображения, чтобы иметь положительный опыт работы с рекламой в социальных сетях.

Список использованной литературы

1. Бианкина, А. О. Цифровые технологии и их роль в современной экономике / А. О. Бианкина // Экономика и социум: современные модели развития : межвуз. сб. науч. тр. – М., 2017. – Вып. 16. – С. 15–25.

2. Вертий, М. В. Будущее интернет-торговли / М. В. Вертий, В. В. Касьянов // Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. : в 3 ч. – Пенза, 2018. – Ч. 2. – С. 29–34.

3. Козлова Ж.М. К вопросу о цифровом маркетинге // Социально-экономическая политика страны и сибирского региона в условиях цифровой экономики: материалы XIII международной научно-практической конференции, г. Барнаул, 10-11 июня 2021 г. / под общ. ред. В.А. Ивановой, Ю.М. Ильиных. — М. Издательство Перо, 2021. — С. 81-86

УДК 339.13

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ТОВАРА: СУЩНОСТЬ, ПОНЯТИЕ

А. Ю. Колчина
Алтайский государственный колледж, Барнаул, Россия

Рассмотрена роль маркетинговых исследований в повышении конкурентоспособности товара, в деятельности предприятия. Описаны элементы конкурентоспособности товара и свойства товара.
Ключевые слова: *конкурентоспособность, маркетинг, товар, потребитель.*

PRODUCT COMPETITIVENESS: ESSENCE, CONCEPT

A. Yu. Kolchina

The role of marketing research in enhancing the competitiveness of goods, in the activities of an enterprise is considered. Elements of competitiveness of goods and properties of goods are described.
Keywords: *competitiveness, marketing, goods, consumer.*

В современных условиях рыночных отношений функционирование предприятий и организаций различных форм собственности может быть

эффективным функционировать при условии широкого использования маркетинга в своей деятельности. Только обладая полной, достоверной и своевременной информацией руководство и специалисты организаций могут быстро решать вопросы удовлетворения покупателей в конкретных товарах, соответствующих всем требованиям, чему способствует программно-целевой подход к выработке и принятию управленческих решений, на основе современных маркетинговых исследований.

Экономические условия, сложившиеся на данный момент времени, диктуют необходимость учета результатов маркетинговых исследований в повышении конкурентоспособности товаров, производимых предприятием.

При этом, под конкурентоспособностью понимаются преимущества товара на рынке, способствующие его успешной продаже в условиях конкуренции [1].

К необходимым показателям для определения конкурентоспособности определенного товара относят: качество товара, затраты потребителя на потребление и эксплуатацию товара, характеристики товара, направленные на удовлетворение спроса потребителей, отличие от аналогичного товара других производителей.

Основными элементами, определяющими конкурентоспособность товара, являются не только свойства данного товара, но и конкурирующих товаров, а кроме того, немаловажны потребительские свойства и цена товара.

Можно выделить ряд свойств товаров, характеризующих их потребительскую полезность:

1. Соответствие предмета его целевому назначению (функциональные свойства).

2. Соответствие свойств товара потребностям потребителей, принадлежащим разным социальным группам (социальные свойства).

3. Оптимальное сочетание удобства и комфорта при использовании товара (эргономические свойства).

4. Полезность, функциональность, качество исполнения и товарный вид (эстетические свойства).

5. Безвредность для потребителя и окружающей среды (экологические свойства).

6. Отсутствие неблагополучного влияния на организм человека и его работоспособность (гигиенические свойства) [2].

Конкурентоспособность товара также оценивается с точки зрения его надежности (сохранение заданных характеристик в течение определенного времени при заданных условиях).

Маркетинговая политика предприятия должна иметь общую направленность на потребителя, на повышение качества товара и его ассортимента, поскольку от эффективности работы предприятия с производимым товаром зависят все экономические показатели организации и

рыночная доля. Мировой опыт показывает, что конкурентное преимущество получают предприятия реализующие ассортиментную политику и способные эффективно ею управлять.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что конкурентоспособность – это многоаспектное понятие, включающее всю совокупность качественных, технических. эстетических и др. характеристик, соответствующих условиям рынка, запросам потребителей, с учетом затрат в период эксплуатации товара.

Список использованной литературы

1. Костина О.В. Товарно-сбытовая политика предприятий АПК - как активный инструмент в системе продовольственного обеспечения региона: автореф… дис. канд. экон. наук. – СПб.: 2009; 23 с. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://docs.yandex.ru/docs/view?url=ya-browser%3A%2F%2F4DT1uXEPRrJRXlUFoewruGzq_mWmIwGur48KE8rgd3BdEGURnSETjA_t_UaaCoZ0oLkLz7ylsxXRGWsnBon28jFqDLXg1JyYyqJz1omNtMTGDJm9uUFzFVescEceUDGByMhy2oBKpocA4L55N3hiQA%3D%3D%3Fsign%3DOiLy43GECl9wsLY7y5eaxTOlwCDI8FdYp8NtweyvMR0%3D&name=avtoreferat_kostina_olga_vladimirovna.doc&nosw=1 (дата обращения: 17.04.2022).

2. Аренков И.А., Глазов М.М., Фирова И.Г. Маркетинг предприятия: учебник / Под ред. М.М.Глазова. - СПб.: Изд-во РГГМУ, 2009. - 448 с.

УДК 336.761.6

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА РАБОТУ ФОНДОВОГО РЫНКА РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

М. Г. Кудинова, А. М. Овчарова
Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

В статье рассмотрены проблемы влияния санкций на работу фондового рынка. Взаимосвязь между фондовым рынком и экономикой России и российскими компаниями. Воздействие волотильности рынка на доходы инвесторов. Ценовое изменение стоимости индекса Московской Биржи. Движения денежного потока внутри страны. Предложены пути решения санкционных проблем.
Ключевые слова: *фондовый рынок, санкции, акции, индекс, ключевая ставка.*

THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE WORK OF THE RUSSIAN STOCK MARKET AND WAYS TO SOLVE THEM

M. G. Kudinova, A. M. Ovcharova

The article discusses the problems of the impact of sanctions on the work of the stock market. The relationship between the stock market and the Russian economy and Russian companies. The impact of market volatility on investor returns. Price change in the value of the Moscow

Exchange index. Cash flow movements within the country. The ways of solving the sanctions problems are proposed.
Keywords: *stock market, sanctions, stocks, index, key rate.*

В современных экономических реалиях Фондовый рынок является неотъемлемым звеном в экономической системе России.

Фондовый рынок – это место торговли финансовыми инструментами: акциями, облигациями, валютами, фьючерсами и прочее [1].

В экономике страны фондовый рынок осуществляет мобилизацию и концентрацию свободных денежных капиталов и накоплений, а также кредитование и финансирование государства и иных хозяйственных организаций посредством покупки их ценных бумаг.

Именно поэтому, роль фондового рынка велика для экономики страны.

В связи с последними политическими и экономическими событиями, со стороны Европы и США были введены санкций в отношении РФ.

Данные санкции негативно отразились на работе фондового рынка.

В связи с чем, с 28 февраля ЦБ РФ принял решение приостановить торговлю финансовыми инструментами на Бирже и возобновил с частичными ограничениями 29 марта [2].

В настоящее время Фондовый рынок РФ, состоящий из Московской Биржи и Биржи Санкт-Петербургской в полном объеме предоставляет своим клиентам возможность торговать на бирже, за исключением крупных российских банков, оказывающим брокерские услуги.

Такие крупные банки как ВТБ, Альфа, Сбер в связи с санкциями не могут предоставить своим клиентам возможность осуществлять сделки с акциями иностранных компаний.

Таким образом, введение санкции против крупных банков РФ нарушает мобилизацию денежных потоков как на фондовом рынке, так и в банковской системе.

Население страны, под воздействием запрета торговли ценными бумагами, увеличением инфляции, обострения политической обстановки, придерживаются принципа держать денежные средства дома, что сокращает оборот денежной массы в обращении. Это в свою очередь ведет к замедлению экономики.

Как показывает практика, даже повышение ключевой ставки ЦБ РФ до 20%, а вследствие и депозитов не выступило стимулом к размещению свободных денежных средств у населения.

Большая часть предпочла оставить денежные средства дома в физическом виде [3].

В настоящее время, большинство крупных компаний РФ разместили свои акции на бирже и относятся к первому эшелону или на биржевом сленге выступают «голубыми фишками».

К таким компаниям можно отнести Газпром, Лукойл, Роснефть, Сбер, Новатэк, Норникель и многие другие.

Компании первого эшелона являются ключевыми для российской экономики.

Именно данные компании генерируют большие налоговые поступления от своей деятельности в бюджет РФ.

При введении санкций котировки этих компаний значительно снизились в цене, что говорит о панике на рынке.

Крупные игроки покидают рынок, продают акции, частные инвесторы теряют денежные средства.

Все описанное выше нарушает движения денежного потока внутри страны.

Фондовый рынок становится неинтересным для нерезидентов, которые начинают распродавать свои активы на фондовом рынке РФ.

Так сложилось, что большая часть активов на российском фондовом рынке – иностранные активы, активы нерезидентов.

При возможности продать российские бумаги, они повлекут ещё большее снижение котировок акций российских компаний.

На рис. 1 представлен график, на котором отслеживается ценовое изменение стоимости индекса Московской Биржи.

Индекс Московской Биржи (IMOEX) – один из двух основных индексов российского фондового рынка. База расчета включает в себя акции наиболее ликвидных российских эмитентов [5].

На рис.1 прослеживается значительное снижение индекса в период обострения политической обстановки и введения санкций со стороны Запада.



Рис.1. Индекс Московской Биржи (IMOEX) [4]

Падение цен на акции ограничивает способность фирм привлекать финансовые средства на фондовом рынке.

Компании, которые планируют привлекать заемные средства, это делают через выпуск акций или облигаций. Для компании такой способ дает возможность получить денежные средства в большом количестве и относительно дёшево [6,7].

При падении фондового рынка, такой способ становится затруднительным.

Иначе, можно сказать, что фондовый рынок позволяет компаниям торговать публично и привлекать капитал, что способствует повышению инвестиционной активности. В свою очередь, привлечение капитала позволяет компаниям развивать свой бизнес, расширять операции и создавать рабочие места в экономике [8,9].

Эти инвестиции являются основным фактором экономической торговли, роста и процветания.

Стоит отметить, что компания, размещающая свои акции на бирже, получает свою прибыль лишь при первичном размещении – IPO.

После размещения, акции торгуются и находятся у покупателей. Эти покупатели перепродают их другим инвесторам, так и происходит движение выпущенных акций.

При введении санкций, акции российских компаний значительно просели, но это не отразилось на работе компаний.

Компании как производили свою продукцию, оказывали услуги, так и продолжили работу в штатном режиме.

В большей степени от падения рынка страдает частный инвестор, инвестировавший свободные средства в финансовые инструменты.

При введении ряда санкций, акции большинства компаний просели более чем на 50%, что говорит о 50% потерях инвесторов своих средств.

Но, стоит отметить, что фондовый рынок сильно волотилен и реагирует ростом и падением на различные события: экономические, политические, новостной фон.

После открытия рынка, акции многих крупных компаний вернулись к ценовому диапазону досанкционного периода.

Ярким примером выступают акции Норникеля, которые стоили 19 735 руб. после объявления санкций и закрытия фондового рынка, после открытия рынка котировка увеличилась до 21 750 руб.

Инвестор приходит на рынок с целью приумножить денежные средства.

Покупая финансовые инструменты, тем самым он обеспечивает «вливание новых денег» в экономику страны.

Зарабатывает инвестор получением фиксированной доходности (дивиденды от акций и купоны по облигациям), а также трейдингом (покупает акции дешевле, а продает дороже).

В любом случае, при получении прибыли, инвестор уплачивает налог. Как известно, налог - одна из главных составляющих бюджетного поступления. Налог уплачивает каждый резидент РФ при официальном трудоустройстве.

Как сказано выше, во время санкций, новые размещения акций и облигаций со стороны компаний затруднительно, тем самым, ограничивает получение «дешевых денег».

Компании не расширяют производство, а могут наоборот сокращать, что приводит к сокращению рабочих мест. Как следствие увеличивается уровень безработицы в стране.

К сказанному выше, можно подвести итог, что фондовый рынок и экономика РФ имеют прямую взаимосвязь.

Санкции негативно влияют на фондовый рынок. В связи с этим, уровень жизни населения снижается, уровень безработицы увеличивается, компании недополучают необходимое финансирование путем выпуска новых финансовых инструментов, инвесторы теряют вложенные средства при негативном сценарии, но при позитивном, могут значительно быстро в короткие сроки восстановить свои финансы, путем роста акций, сокращается денежная масса в обращении.

Для решения проблем, описанных выше, представлены следующие пути решения:

1. Выделение 1 трлн. рублей из Фонда национального благосостояния (ФНБ) на поддержку фондового рынка [6].
2. Запрет продажи ценных бумаг иностранным брокерам и частным инвесторам. Режим будет работать до особого распоряжения. Это позволит снизить уровень панических распродаж на биржах.
3. Повышение ключевой ставки ЦБ РФ до 20 %. Данная мера способствует стабилизации рубля по отношению к доллару.
4. Проведение жесткой денежно - кредитной политики со стороны ЦБ РФ.

Меры, предложенные выше, позитивно повлияют на работу фондового рынка России и экономики в целом.

Список использованной литературы

1. Фондовый рынок: Учебное пособие для высших учебных. заведений экономического профиля. — М.: Вита-Пресс, 2019. – 400 с.
2. Московская Биржа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.moex.com/(дата обращения: 10.03.2022).
3. ЦБ РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/

4. Инвестинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.investing.com/indices/mcx. (дата обращения: 15.03.2022).
5. БКС. Экспресс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://bcs-express.ru/ (дата обращения: 15.03.2022).
6. Финам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.finam.ru/publications/item/trillion-na-podderzhku-fondovogo-rynka-rf-eto-mnogo-ili-malo-20220303-174500/ (дата обращения: 15.02.2022).
7. Кудинова, М. Г. Эффективность внедрения проекта оптимизации деятельности ВТБ 24 (ПАО) / М. Г. Кудинова, Ю. В. Герауф // Алтайский вестник Финансового университета. – 2016. – № 1. – С. 110-121. – EDN ZEWQOD.
8. Потребительское кредитование: тенденции, проблемы и перспективы развития / М. Г. Кудинова, Н. М. Сурай, Т. Г. Елистратова [и др.] // Инновации и инвестиции. – 2022. – № 1. – С. 109-115. – EDN DQQWND.
9. Пандемия COVID-19: последствия для финансовой стабильности и принятые политические меры / В. В. Козлов, М. Г. Кудинова, Е. В. Уварова [и др.] // Финансовые рынки и банки. – 2021. – № 10. – С. 75-80. – EDN YEXYVK.

УДК 330.34:336.228

АКТУАЛЬНЫЕ ВЕКТОРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Ю. А. Мазур
Военный институт (инженерно-технический) Военной академии материально-технического обеспечения им. генерала армии А.В. Хрулева, Санкт-Петербург, Россия

В статье выделены проблемы развития отечественных предприятий в современных условиях политики импортозамещения. Проведен анализ некоторых экономических инструментов государства в сфере стимулирования отечественных предприятий. Предложены направления государственного стимулирования предприятий с целью повышения устойчивости экономики в условиях санкций.
Ключевые слова: *государственное стимулирование, предприятие, экономические инструменты, устойчивость экономики.*

CURRENT VECTORS OF STATE INCENTIVES OF DOMESTIC ENTERPRISES IN CONDITIONS OF THE IMPORT SUBSTITUTION POLICY

Yu.A. Mazur

The article deals with the problems of development of domestic enterprises in the current conditions of import substitution policy. The analysis of the state economic instruments in the

sphere of stimulating enterprises has been carried out. The directions of state incentives for enterprises in order to increase the economic stability in the face of sanctions are proposed.
Keywords: *government incentives, enterprise, economic instruments, economic sustainability.*

Устойчивое развитие экономики зависит от её эффективного государственного регулирования. Оно проявляется в создании условий, благоприятных для экономического роста на инвестиционно-инновационной основе отечественных предприятий, и налоговой системы, удобной для налогоплательщиков. Однако в современных условиях санкций многие предприятия в нефтегазовой, химической, энергетической, медицинской, фармацевтической и других отраслях экономики испытывают трудности по ведению хозяйственной деятельности. Так, согласно аналитическим исследованиям Общероссийского объединения работодателей «Российский союз промышленников и предпринимателей» [1] в марте 2022 года снизились по сравнению с апрелем 2021 года сводный индекс деловой среды на 28,73%; индекс рынка производимой продукции на 12,94%; индекс логистики на 11,25%; индекс финансовых рынков на 44,5%; индекс личных оценок делового климата на 75,98%. В марте 2022 года инвестиционно активными продолжали оставаться 47,5% предприятий; 64,2% предприятий продолжили реализовывать инвестиционные программы в соответствии с ранее утвержденным графиком и в полном объёме запланированных средств; 17% предприятий отстали от такого графика; 18,9% предприятий вынуждены сократить объёмы инвестиций; только 7,5% предприятий сумели в текущих условиях увеличить объёмы инвестиционных вложений [1]. В таких условиях государственное стимулирование хозяйственной деятельности отечественных предприятий становится актуальным направлением обеспечения устойчивости экономики в условиях санкций.

Современные векторы государства в сфере стимулирования экономики связаны с обеспечением максимально гибких условий работы для предприятий. Среди них можно выделить такие [2; 3]:

- регуляторные меры: освобождение предприятий от плановых проверок до конца 2022 года; упрощение процедур государственных закупок, сертификации при производстве продукции; продление лицензий на 12 месяцев в социально значимых отраслях (медицине, фармацевтике, сфере образования, транспорта, экологии и строительства) и прочее;

- финансовые меры поддержки хозяйственной деятельности предприятий малого и среднего бизнеса, так как они относятся к ключевому сектору российской экономики, в котором создаются рабочие места, и от их хозяйственной деятельности не только производство продукции, но и насыщение ею потребительского рынка. Это, в первую очередь, помощь в доступе к оборотным средствам. Одним из экономических инструментов финансового стимулирования таких предприятий в отраслях промышленности,

торговли и сельского хозяйства выступают кредитные каникулы, сущность которых состоит в переносе платежей по кредиту на более поздний срок либо предоставлении рассрочки по процентным платежам, если кредитный договор был заключен до 01 марта 2022 года. Для бесперебойного функционирования предприятий коммерческим банкам предоставлена возможность не останавливать кредитование малого и среднего бизнеса. Соответственно, у предприятий среднего бизнеса есть возможность получить кредиты по ставке в размере до 13,5% годовых, у малого и микробизнеса – по ставке в размере до 15% годовых. Кроме этого, Корпорация малого и среднего бизнеса утвердила кредитование под инвестиционные цели – на импортозамещение или на продолжение реализации тех инвестиционных программ, которые предприятия уже осуществляют;

- налоговые меры по стимулирования хозяйственной деятельности предприятий: до 30 июня 2027 года установление налоговой ставки НДС в размере 0% для предприятий туристического бизнеса, в 2022 году освобождение от НДС малых и средних предприятий общественного питания; закрепление кадастровой стоимости недвижимости для расчета налога на имущество организаций в 2023 году на уровне 1 января 2022 года; снижение налога на прибыль для предприятий, использующих отечественное программное обеспечение;

- отраслевые меры поддержки: для системообразующих предприятий аграрно-промышленного комплекса, промышленности и торговли предоставление льготных кредитов и адресных мер поддержки; для предприятий ИТ-бизнеса освобождение от уплаты налога на прибыль до 2024 года, предоставление кредитов по сниженной ставке (до 3% годовых), мораторий на плановые проверки до 31 декабря 2024 года; упрощение процедур градостроительной деятельности.

В условиях импортозамещения основными векторами государственного стимулирования отечественных предприятий для обеспечения устойчивого развития экономики и поддержки их инвестиционно-инновационной активности могут стать следующие направления.

Во-первых, частичный перенос налоговой нагрузки с факторов производства на потребление, экологические и ресурсные платежи, что выражается в снижении реальных ставок налога на прибыль предприятий до 15%. Это обеспечит стимулирование притока капитала в условиях санкций, уменьшение налоговых искажений в результате сближения подоходного обложения физических и юридических лиц.

Для компенсации убытков бюджета от снижения начислений на доходы предприятий целесообразно увеличить поступления от рентных платежей добывающей промышленности и существенно (в 5-6 раз) увеличить реальные поступления от экологических налогов. Такое увеличение позволит, с одной

стороны, снизить эффект негативных экстерналий, связанных с загрязнением окружающей среды, а с другой, снизить потери хозяйствующих субъектов в результате санкций.

Во-вторых, предоставление общесистемных (а не отраслевых или иных частичных) налоговых льгот, направленных на исправление провалов рынка в сфере научно-технического прогресса и инвестиционно-инновационного развития предприятий. Данное направление основано на использовании инвестиционных налоговых кредитов, предназначенных для поддержания активности промышленных предприятий в сфере инноваций и инвестиций. Для усиления налоговых стимулов развития таких предприятий рекомендуется использовать инвестиционный налоговый кредит в виде скидки на квалифицированные инвестиции, которые отвечают стратегическим направлениям развития экономики, в том числе промышленности, и приоритетам социально-экономического развития страны.

Такие предложения носят предварительный характер, основаны на результатах реализации эволюционной модели [4; 5] и анализе инвестиционно-инновационного развития предприятий в современных условиях хозяйствования и составляют гипотезу для дальнейшего исследования. Чтобы проверить ее, необходимо определить, какие факторы влияют на инвестиционно-инновационное развитие экономики России в условиях санкций, сформулировать постановку проблемы, обозначить инструменты для ее решения, провести эксперимент, с помощью которого гипотеза будет принята (или отклонена). В целом проведение такого комплексного эксперимента является этапом дальнейшего исследования.

Список использованной литературы

1. Российский союз промышленников и предпринимателей. Индекс деловой среды в марте 2022 года. URL: https://www.rspp.ru/activity/analytics/indeks-delovoy-sredy-v-marte-2022-goda/ (дата обращения: 30.03.2022).

2. КонсультантПлюс. Брифинг Министра экономического развития Максима Решетникова «Меры государственной поддержки МСП в условиях санкционных ограничений» // Новое в российском законодательстве (еженедельно). URL: https://static.consultant.ru/obj/file/doc/pr_160322-brf.rtf (дата обращения: 10.04.2022).

3. Антикризисные меры поддержки субъектов МСП в условиях санкционного режима. URL: https://247510.selcdn.ru/mybiz_production/attachments/service/isgSeiePrmvNoL1AxgmV0VTHiuZ4qoDIBUPQY1i4.pdf (дата обращения: 10.04.2022).

4. Мазур Ю.А. Налоговый фактор в неоклассических и эволюционных моделях экономического роста // Вестник УГТУ-УПИ. – 2009. – № 5. – С. 19-31.

5. Мазур Ю.А. Влияние налогово-бюджетных инструментов стимулирования инноваций на пространственное развитие России: проблемы и перспективы // Пространственный потенциал развития России: невыученные уроки и задачи на будущее: Сборник научных трудов участников Международной научной конференции – XXVI Кондратьевские чтения, Москва, 22-23 ноября 2018 года. – Москва: Межрегиональная общественная организация содействия изучению, пропаганде научного наследия Н.Д. Кондратьева, 2019. – С. 229-233.

УДК 658.5

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Л. В. Наркевич, Е. А. Наркевич
Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь

В статье представлены результаты внедрения инноваций при организации логистики, что позволило промышленному предприятию значительно повысить эффективность сбытовой деятельности за счет оптимизации ассортимента продукции в рамках кооперированных поставок. В рамках информационно-аналитического блока показана необходимость сокращения затрат ресурсов и времени на логистические операции, занимающие большую долю производственного цикла. Произведен проектный анализ эффективности управления логистической системой распределения продукции промышленного предприятия.
Ключевые слова: *продуктовые инновации, эффективность, логистическая система, материал, покрытие*

INNOVATIVE APPROACHES TO THE MANAGEMENT OF THE LOGISTICS SYSTEM OF THE ENTERPRISE

L. V. Narkevich, E. A. Narkevich

The article presents the results of the introduction of innovations in the organization of logistics, which allowed the industrial enterprise to significantly increase the efficiency of sales activities by optimizing the product range within the framework of cooperative deliveries. Within the framework of the information and analytical block, the need to reduce the cost of resources and time for logistics operations that occupy a large share of the production cycle is shown. A project analysis of the efficiency of management of the logistics system of distribution of products of an industrial enterprise has been carried out.
Keywords: *product innovations, efficiency, logistics system, material, coating.*

Продуктовые и технологические инновации в управлении логистической системой промышленного предприятия и цифровизации экономики экономических систем предприятий выступают объективной необходимостью и

мощным фактором поддержки роста конкурентоспособности. Внедрение продуктовых инноваций позволяет повысить эффективность коммерческих процессов логистической системы предприятия, технологических инноваций - снизить затраты ресурсов, времени, труда на их выполнение [1]. Актуальность инновационных подходов логистического управления и развития логистических методов и моделей для промышленных предприятий определяется рядом внутренних и внешних факторов: эффективная организация логистических процессов является важным фактором повышения конкурентоспособности предприятия.

В качестве объекта исследования выбрано предприятие ОАО «Технотекс», основным видом деятельности которого является выпуск и реализация текстильных материалов технического назначения, изделий из них. Общая производственная мощность составляет 3,6 - 3,8 млн. м2 в год готовой продукции, не подверженной сезонным колебаниям спроса. Ввод в эксплуатацию нового современного оборудования обеспечило выпуск продукции конкурентоспособной на традиционных рынках сбыта и перспективы выхода на рынки дальнего зарубежья.

Логистическая система и стратегия маркетинга ОАО «Технотекс» построена исходя из модели Портера (предприятие с небольшой долей рынка и ориентацией на четко сконцентрированную стратегию зависимости между долей на рынке и прибыльностью) и Бостон консалтинг групп (обладание эффективной и уникальной продукции и преимуществ по логистическим затратам). Исходя из данных моделей, выделен сегмент рынка, в рамках которого предприятие имеет возможность устойчивого логистического развития с учетом спроса на производимую продукцию. В качестве основной рекомендации предприятию предложено сконцентрировать усилия на расширении ассортимента товаров, предназначенных для специфических потребителей, а также повышении репутации на рынке, за счет повышения лояльности потребителей, спрос которых не был удовлетворен конкурентами.

Аналитические расчеты показали снижение эффективности логистической системы распределения продукции. Темп снижения объемов товарной продукции в сопоставимых ценах в 2020 г. относительно 2019 г. составил 93,36 %, что объясняется действием ряда объективных внешних и внутренних факторов. Показатель рентабельности продукции в динамике снизился: в 2020 г. составил 11,37 %, что ниже уровня 2019 г. на 1,23 п.п., который в свою очередь не достиг значения 2018 г. на 7,27 п.п. Рентабельность реализации продукции также уменьшилась в 2020 г. и не достигла уровня 2018 – 2019 гг. соответственно на 1,53 и 0,98 п.п. Установлено снижение коэффициента оборачиваемости оборотного капитала предприятия: в 2020 г. величина данного показателя составила 2,65 оборотов и уменьшилась по сравнению с 2019 г. на 1,61 оборот

или на 37,7 %, в то время как в 2019 г. по сравнению с 2018 г. данный показатель возрос на 0,65 оборота.

За 2020 г. общий объем выпуска готовой продукции в натуральном выражении снизился по сравнению с уровнем прошлого года на 36,46 %. Абсолютный и относительный размеры снижения соответственно составили 656 тыс. $м^2$ или 36,46 %. Уменьшение объемов производства просматривается по полотну суровому основовязальному на 797 тыс. $м^2$ или 56,21 %. При этом в 2020 г. увеличились объемы производства тентового и баннерного материалов: прирост составил 141 тыс. $м^2$ или 37,01 %. Структурны сдвиги в производстве рассматриваемых видов продукции произошли в пользу прочих текстильных тканей (+24,49 %) при одновременном снижении доли производства прочих тканей. Динамика ассортиментной структуры выпуска продукции характеризуется сдвигами в пользу прочих текстильных тканей (+10,04 %).

Выручка от реализации продукции действующей оценке возросла в 2020 г. по сравнению с 2019 г. на 965 тыс. р. или на 13,08 %. Прирост отгруженной продукции определили следующие факторы: увеличение остатков готовой продукции на начало года, увеличение объема выпуска продукции, уменьшение остатков отгруженной продукции на конец 2020 г. Перераспределение товарной продукции произошло в пользу дорогостоящих ее видов, о чем свидетельствует прирост товарной продукции в результате влияния структурных сдвигов на 2 679,5 тыс. р. Основными потребителями продукции ОАО «Технотекс» являются ОАО «Ивановоискож», г. Иваново; ООО «Гифтек», г. Москва (включая филиалы); ООО «Армитекс», г. Москва и другие. Наибольший удельный вес реализации текстильных материалов технического назначения приходится на экспорт в Российскую Федерацию, незначительные объемы отгрузки – на дальнее зарубежье и Республику Беларусь. В страны дальнего зарубежья отправлено и в 2018 г. и в 2019 г. текстильных материалов технического назначения 30 и 69 тыс. $м^2$, в Российскую Федерацию – 1 424 и 894 тыс. $м^2$. Программа сбыта продукции ОАО «Технотекс» ориентирована на экспорт: темп роста валютных поступлений в 2019 г. уменьшился на 2,4 % при программе роста на 5,8 %.

Повышение эффективности управления логистической системой ОАО «Технотекс» рассмотрено на основе продуктовых и технологических инноваций: рекомендовано разработать новые и модифицированные товары для существующих рынков; сделать упор на новые модели, улучшение качества и другие мелкие инновации, тесно связанные с уже внедренными товарами. Спроектировано расширение ассортимента текстильных материалов технического назначения за счет производства и реализации материала кровельного с поливинилхлоридным покрытием «Белоплан» (ПВХ-мембрана «Белоплан»). Мероприятия по продуктовым инновациям считаем целесообразным включить в республиканскую программу импортозамещения

продукции ОАО «Технотекс» (баннерного, тентового и кровельного материалов). Стратегия диверсификации используется для того, чтобы ОАО «Технотекс» не стала зависимой от нескольких ассортиментных групп.

Рекомендованное в 2022 г. начало производства кровельных материалов с ПВХ покрытием является еще одним шагом ОАО «Технотекс» на пути по освоению новых видов продукции, что, в свою очередь: позволит освоить новый перспективный сегмент рынка, диверсифицировать производство. Акцентирование внимания на данном виде продукции вызвано принадлежностью материала кровельного с поливинилхлоридным покрытием «Белоплан» к числу самых современных и перспективных рулонных кровельных материалов. Благодаря превосходным техническим характеристикам кровельные материалы получили широкое распространение в Европе.

В настоящее время доля полимерных покрытий на европейском рынке в среднем составляет 25 - 30 %. В России данный рынок развивается быстрыми темпами и с каждым годом количество объектов, покрытых этими материалами, неуклонно растет. Совокупный объем российского рынка полимерных покрытий составляет более 3 тыс. $м^2$. По прогнозам специалистов компании «Технониколь», в ближайшие два года емкость рынка может вырасти в 2 раза.

Определенный потенциал имеет и белорусский рынок, что подтвердили предварительные контакты с сотрудниками ООО «Оптимстройсервис» г. Минск. Основные отличительные свойства кровельных материалов с ПВХ покрытием от традиционных битумных заключаются в следующем:

- долговечность (срок службы традиционных кровельных материалов составляет 10 лет, с ПВХ покрытием – 25 лет),
- технологичность (кровельные материалы с ПВХ покрытием укладываются круглый год, сохраняя при этом эластичность; свариваются эти материалы при помощи горячего воздуха, что обеспечивает прочный (сопоставимый по прочности с самим материалом) и водонепроницаемый сварной шов,
- более высокая устойчивость к ультрафиолетовым лучам, высоким температурам, химическим веществам и микроорганизмам,
- высокая пожаробезопасность.

Из западных производителей кровельных материалов с ПВХ покрытием в странах СНГ в настоящее время известны следующие торговые марки: Alcorplan (Бельгия), Carlisle Syntec, Firestone, Genflex (США), Protan A/S (Норвегия).

Материал кровельный с поливинилхлоридным покрытием «Белоплан» представляет собой тканевую основу с поливинилхлоридным (ПВХ) покрытием. Вес ткани с покрытием ПВХ 1 500 $гр/м^2$. Материал кровельный с ПВХ покрытием относится к группе современных полимерных кровельных

гидроизоляционных материалов на основе поливинилхлорида. ПВХ - мембрана «Белоплан» обладает качеством исключительной прочности, т.к. при ее производстве применяется полиэфирная армирующая основа, которая защищает этот кровельный материал от механических повреждений. Белоплан имеет многослойную структуру, и каждый из слоев обладает своим набором уникальных качеств. Качество материала в целом содержит такие показатели как устойчивость к ультрафиолету и воздействию битума, долговечность, отсутствие гниения и разложения, морозостойкость и жаростойкость (хорошая устойчивость к неблагоприятным погодным условиям), устойчивость к атмосферным загрязнениям, другим внешним воздействиям и др.

Материал обладает высокой надежностью сварного шва, т.к. у материала высокая деформационная способность, и поэтому «Белоплан» прекрасно переносит неровности и деформации основы, обеспечивая защиту полотна от динамических проколов и прочих повреждений. Использование полимерной армирующей сетки, придает мембране высокую прочность. Устойчивость к ультрафиолетовому излучению, неблагоприятным природным условиям, долговечность способствуют значительному расширению спектра применения ПХВ-мембраны. Область применения термопластичного материала весьма разнообразна: может использоваться для гидроизоляции как новых, так и для ремонта старых кровель зданий и сооружений, универсален для гидроизоляции систем различной геометрии и расположения – как горизонтальных так и наклонных и т.д.

Безремонтный срок эксплуатации кровельного материала «Белоплан» составляет не менее 20 - 30 лет. Показатель пожаробезопасности «Белоплан» - Г 2, то есть является одной из наиболее пожаробезопасных мембран. Обладая среди прочих этим превосходным показателем, материал кровельный с ПВХ покрытием «Белоплан» не требует устройства дополнительных противопожарных рассечек, и, таким образом, позволяет достигать высокой скорости строительных работ (и снижать их стоимость) за счет возможности гидроизолировать сплошным ковром кровли любой площади без ограничений. Отличные технические характеристики ПВХ - мембраны позволяют производить работы, не меняя технологии, круглый год при неизменно высоком качестве. Кроме того, данный материал позволяет создавать однослойные кровельные покрытия, что делает конструкцию в несколько раз легче.

Мембрана «Белоплан» производится только из высококачественных европейских сырьевых компонентов, что ставит ее в один ряд с ведущими мировыми аналогами по качественным показателям. В качестве основы для изготовления кровельного материала используется полиэфирное основовязаное полотно собственного производства (сырьем служит полиэфирная нить производства ОАО «Могилевхимволокно»). В качестве нижнего и верхнего слоя ПВХ используется сырье фирмы VINNOLIT (Германия), пигментные (цветовые)

пасты, антипирен (снижение горючести материала), добавка для защиты от ультрафиолета - производства Германия. Материал кровельный с ПВХ покрытием обладает преимуществами перед традиционными кровельными материалами: устойчивость к перепадам температур, низкой степенью горючести, полное отсутствие водопоглощения и т.д. Кроме того, позволяет создавать однослойное кровельные покрытия, что делает конструкцию в пять раз легче обычной кровли.

Доля полимерных мембран на российском рынке кровельных материалов постоянно растет. Это происходит в первую очередь за счет широкого применения полимерных материалов на вновь возводимых зданиях. А также за счет уменьшения доли наплавляемых битумных материалов при реконструкции кровель. ПВХ - мембрана - это 65 тыс. квадратных метров кровель в разных широтах за последние 20 лет. ПВХ - мембрана уже более 20 лет производится компанией Alkor Draka, входящей в состав всемирно-известной химической корпорации SOLVAY. Среди объектов, выполненных с использованием мембраны в России: сеть магазинов Рамстор и Метро, супермаркет Ашан, торговые комплексы Жулебино, промышленные здания компаний Renault - Автофрамос (АЗЛК), Мишлен, Данон, Stora Enz, Автоцентры Нью-Йорк Моторс, Мицубиси-Рольф, сеть автозаправочных.

Существуют мембраны, устойчивые к воздействию битума и ультрафиолета, специальные особо прочные мембраны, обеспечивающие защиту основного гидроизолирующего полотна от динамических проколов и других повреждений. Группа SOLVAY, самый крупный европейский каландровщик, производит более 80 тыс. $м^2$ полимерных мембран в год. Высокое качество мембран гарантируется как постоянным контролем поступающего сырья и процесса производства, так и полностью разработанной схемой технологии укладки материала. ПВХ-мембрана - одна из наиболее пожаробезопасных мембран. Широкая цветовая гамма (7 стандартных цветов) допускает различные варианты архитектурных решений в цвете. Применение мембраны обеспечивает высокую скорость монтажных работ. Рулоны шириной 1,6 - 2,1 м позволяют гидроизолировать кровли любой сложности с минимальным количеством швов.

Производитель и поставщик кровельной мембраны всегда предоставляют: проектно-монтажную документацию; технологию укладки для каждого конкретного объекта; техническую поддержку, расчеты, обучение специалистов; систему контроля качества работ (гарантии на материалы до 25 лет). Подробно разработанные технологии монтажа позволяют найти оптимальное решение практически любой кровли. Отличные технические характеристики мембран и комплектующих позволяют производить работы, не меняя технологии, круглый год при неизменно высоком качестве.

Благодаря техническим решениям для всех деталей кровли, а также для нестандартных элементов - углов, труб, антенн, мест примыканий (обработка которых производится при помощи соответствующих фасонных деталей из неармированного ПВХ-материала), создается прочный кровельный ковер, безремонтный срок эксплуатации которого составляет от 20 до 30 лет.

Представленное выше исследование позволяет предположить, что изменение структуры производства с учетом рентабельности производства отдельных видов продукции, степени загруженности производственных мощностей, емкости рынка текстильных материалов технического назначения, конкурентных преимуществ ОАО «Технотекс» позволит достичь высокого уровня прибыли, повысить эффективность коммерческой деятельности, сформировать положительный имидж делового и надежного партнера в бизнесе. Предложена система показателей оценки эффективности логистической деятельности ОАО «Технотекс» и рассчитан обобщающий показатель по критерию рентабельности и оборачиваемости готовой продукции.

Предварительно произведен анализ структурной динамики сбыта произведенных технических материалов по натуральным показателям отгрузки за 2020 – 2021 гг. с учетом проекта на 2022 г. (табл.1).

Таблица 1

Перспективный анализ реализации текстильных тканей технического назначения

Вид продукции	Объем реализации, м^2			Структура реализации, %		
	2020 г.	2021 г.	2022 г. проект	2020 г.	2021 г.	2022 г. проект
Полотно суровое основовязаное	2 301 588	897 034	1 000 000	88,26	39,83	27,78
Баннерный материал	306 154	944 864	1 600 000	11,74	41,95	44,44
Тентовый материал	0	410 474	800 000	0,00	18,22	22,22
Материал кровельный ПВХ - мембрана	0	0	200 000	0,00	0,00	5,56
Итого	2 607 742	2 252 371	3 600 000	100,00	100,00	100,00

Результаты произведенных расчетов по изменению среднего уровня рентабельности по предприятию и увеличению прибыли, повышению эффективности логистической системы распределения продукции внесены в табл. 2.

Данные табл. 2 показывают, что увеличение доли производства текстильных материалов технического назначения за счет сокращения удельного веса производства полотна сурового основовязаного (оно будет использовано в производстве материалов) повысит рентабельность производственной программы на 0,36 % и обеспечит прирост прибыли в размере 5 055 тыс. р. Данный прирост прибыли увеличит величину собственного капитала предприятия, а также собственного оборотного капитала, снизит себестоимость

по статье «Проценты за использование кредитом», повысит эффективность логистической системы распределения продукции предприятия.

Таблица 2

Перспективный анализ оптимизации структуры сбыта и ее влияния на эффективность логистической системы распределения продукции

Вид продукции	Норма рентабельности, %	Структура продукции, %			Изменение рентабельности за счет структуры, %
		2021 г.	проект на 2022 г.	изменение	
Полотно суровое основовязаное	12,4	39,83	27,78	-12,05	-1,49
Баннерный материал	20,3	41,95	44,44	2,49	0,51
Тентовый материал	15,9	18,22	22,22	4,00	0,64
Материал кровельный ПВХ - мембрана	12,8	0,00	5,56	5,56	0,71
Итого	-	100,00	100,00	0,00	0,36

В табл. 3 проведен расчет обобщающих коэффициентов эффективности логистической системы распределения продукции ОАО «Технотекс» в рассматриваемом временном интервале.

Таблица 3

Проект эффективности логистической системы распределения продукции

Показатель	2020 г.	2021 г.	Проект 2022 г.
Чистая прибыль, тыс. р.	680	722	1 242
Собственный капитал, тыс. р.	1 763	2 573	2 663
Капиталорентабельность, доли единицы	0,386	0,281	0,466
Выручка от реализации, тыс. р.	7 293	8 161	14 042
Запасы готовой продукции, тыс. р.	1 045	1 927	1 050
Коэффициент оборачиваемости запасов готовой продукции	6,982	4,235	13,373
Итоговый коэффициент	1,641	1,090	2,498

Из табл. 3 видно, что спроектированный на 2022 г. результат эффективности логистической системы распределения продукции является наилучшим: капиталорентабельность составит 0,466 пунктов и возрастет по сравнению с 2021 г. на 0,185 пунктов, коэффициент оборачиваемости запасов готовой продукции соответственно составит 13,376 оборотов и увеличится на 9,138 оборотов. В 2022 г. обобщающий показатель эффективности определен в размере 2,498 пунктов и превысил уровень 2021 г. на 1,408 пунктов. Произведен расчет показателя конкурентоспособности логистической деятельности в рамках выбранных трех периодов. За период 2020 – 2021 гг. сравнительный коэффициент составил 0,66 ($\sqrt{0,73 \times 0,61}$), а за период 2021 – 2022 гг. сравнительный коэффициент эффективности логистической деятельности

определен в размере 2,29 ($\sqrt{1,66 \times 3,16}$). В 2022 г. эффективность логистической деятельности спроектирована выше, чем в 2021 г. с учетом инновационного вектора развития предприятия.

Таким образом, наиболее эффективно работающим и конкурентоспособным является запланированный на 2022 г. результат эффективности логистической системы распределения продукции. Для повышения эффективности коммерческой деятельности, укрепления финансовой устойчивости и роста платежеспособности предприятия следует больше уделять внимания инновационной деятельности, оптимизации работы по изучению спроса, управлению и отлаживанию производственных процессов, ценообразованию, что практически выражается в уровне транзакционных затрат при заключении коммерческих сделок.

Список использованной литературы

1. Дорожкина О. К. Особенности инновационного развития логистических процессов промышленного предприятия / О. К. Дорожкина, И. Н. Дорожкин, И. А. Шинкевич // Инновации. - 2016. - №8 (214). – С. 35-40.

УДК 338.2

УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Л. В. Наркевич, Д. А. Нипатрук
Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь

В статье представлены результаты оптимизации структуры капитала в системе финансового управления предприятием и цифровой трансформации экономики. В аналитическом блоке установлены диспропорции в использования собственных и заемных средств, отсутствие пропорциональности и низкая эффективность корригирования между коэффициентом финансовой рентабельности и коэффициентом финансовой устойчивости предприятия. Рекомендованы инструменты максимизации рыночной стоимости капитала.

Ключевые слова: *капитал, целевая структура, политика финансирования, оптимизация, эффективность, рычаг.*

MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION'S CAPITAL STRUCTURE

L. V. Narkevich, D. A. Nipatruk

The article presents the results of optimizing the capital structure in the financial management system of the enterprise and the digital transformation of the economy. In the analytical block, the disproportions in the use of own and borrowed funds, the lack of proportionality and low efficiency of correction between the coefficient of financial profitability and the coefficient of

financial stability of the enterprise are established. Tools for maximizing the market value of capital are recommended.
Keywords: *capital, target structure, financing policy, optimization, efficiency, leverage.*

Проблема оптимизации структуры капитала определена сложностью учета факторов внешней и внутренней среды функционирования предприятия, алгоритмов оптимизации источников финансирования деятельности предприятий без отраслевой привязки и низкого использования предприятиями инструментов цифровизации систем управления предприятиями. Проектирование системы формирования целевой структуры капитала в рамках стратегии развития предприятия на платформе оцифровки бизнес-процессов экономической системы предприятия обеспечивает максимизацию стоимости капитала, повышается рентабельность собственного капитала.

Информационно-аналитическая платформа управления капиталом построена по материалам финансовой, статистической и оперативной отчетности ОАО «Сузорье» в соответствии с регламентом [1]:

- ретроспективный анализ динамики и факторов эффективности и интенсивности использования капитала предприятия: выявлены тенденции динамики объема, состава, структуры капитала, их влияние на финансовую устойчивость и эффективность управления; произведена оценка степени стабильности финансового развития, уровень финансовых рисков, генерирующих угрозу банкротства;

- систематизация и диагностика факторов, определяющих действующую структуру капитала предприятия: установлены отраслевые особенности операционной деятельности предприятия (низкая фондоемкость производства и кредитный рейтинг с ориентацией на финансирование операционной, финансовой и инвестиционной деятельности за счет собственного капитала; одновременно умеренная продолжительность операционного цикла, что предусматривает использован в значительной мере заемного капитала);

- стадия жизненного цикла предприятия: определен статус стабильно функционирующего предприятия с низким уровнем финансовых рисков, что позитивно оценивается кредиторами;

- конъюнктура финансового рынка: произведен анализ финансового рынка с позиций стоимости заемного капитала и требований инвесторов к норме прибыли на вложенный капитал;

- аналитическая диагностика по направлениям: уровень рентабельности операционной деятельности; коэффициент операционного левериджа; отношение кредиторов к предприятию; уровень налогообложения прибыли; финансовый менталитет собственников и лиц, принимающих управленческие решения (ЛПР); уровень концентрации собственного капитала.

ОАО «Сузорье» относится к торговой отрасли с высокой оборачиваемостью капитала (длительность торгового цикла в 2020 г. составила

83,409 дня). Данная торговая организация испытывает дефицит собственных оборотных средств (коэффициент маневренности минус 0,908) и имеет высокую зависимость от рынка заемного капитала (коэффициент концентрации заемного капитала составил на конец 2020 г. 75,3 %). Дифференциал финансового рычага организации имеет отрицательное значение в рассматриваемом временном интервале 2019 – 2020 гг., что соответствует снижению рентабельности собственного капитала за счет привлечения в хозяйственную деятельность заемного капитала. Данные изменения нашли свое отражение в изучаемом финансовом механизме. В сложившихся в ОАО «Сузорье» условиях привлекать заемный капитал не выгодно, это является необходимой мерой обеспечения текущей деятельности анализируемого предприятия (финансирование товарного обеспечения) финансовыми ресурсами. В результате этого снижается доходность и сумма собственного капитала. Следовательно, в сложившихся для организации условиях необходимо рассмотреть целесообразность привлечения заемного капитала в развитие проводимого бизнеса и рассмотреть варианты диверсификации операционной деятельности данного предприятия с целью увеличения прибыли предприятия. Рекомендовано закрепить свои конкурентные позиции в операционном сегменте, стабилизировать ситуацию по росту эффективности использования совокупного капитала, инвестированного в хозяйственную деятельность предприятия.

Стоимость заемного капитала по состоянию на 31.12.2020 г. для привлеченного кредита составила 15 %, а с учетом доли данного кредита в структуре заемного капитала составляет 5,195 %, что значительно выше рентабельности совокупного капитала (1,849 %), поэтому привлекать заемный капитал невыгодно, но выступает необходимой мерой обеспечения текущей деятельности анализируемого предприятия финансовыми ресурсами, источниками финансирования его устойчивого развития в будущем. В результате привлечения заемного капитала в доходные виды деятельности рекомендовано увеличить доходность и стоимость собственного капитала на базе разработанной комплексной программы управления операционным капиталом, денежными потоками с инновационно-инвестиционным вектором развития и целевой ориентацией на повышение конкурентоспособности ОАО «Сузорье».

Отмечены наиболее важные выводы аналитического блока оптимизации капитала организации. Произведен анализ подходов к финансированию активов ОАО «Сузорье» на 31.12.2020 г.; установлена нормативная величина коэффициентов концентрации собственного (Кск), заемного (Кзк) и финансового левериджа (риска, Кфл):

- при агрессивной финансовой политике:

Кск = 47,11 х 0,6 + 39,89 х 0,5 + 13,00 х 0 = 48,211 %;

Кзк = 47,11 х 0,4 + 39,89 х 0,5 + 13,00 х 1 = 51,789 %;

Кфл = 51,789 / 48,211 = 1,074;

- при умеренной финансовой политике

Кск = 47,11 х 0,7 + 39,89 х 0,8 + 13,00 х 0 = 64,889 %;
Кзк = 47,11 х 0,3 + 39,89 х 0,2 + 13,00 х 1 = 35,111 %;
Кфл = 35,111 / 64,889 = 0,541;

- при консервативной финансовой политике

Кск = 47,11 х 0,8 + 39,89 х 1 + 13,00 х 0,5 = 84,078 %;
Кзк = 100 – 84,078 = 15,922 %;
Кфл = 15,922 / 84,078 = 0,189.

Исходя из полученных данных – значения коэффициентов - 1,074; 0,541; 0,189, а также учитывая фактическое значение коэффициента финансового левериджа за 2020 г. - 3,189, можно сделать вывод об агрессивной финансовой политике, проводимой предприятием. Причем значение расчетного показателя и фактического значительно отличаются: 3,189 > 1,074, что обусловлено высоким риском привлечения заемного капитала в хозяйственную деятельность организации, значительными вкладами ОАО «Сузорье» в организацию и технологию торговли заемных источников финансирования. Степень финансового риска значительно выше нормативного уровня при сложившейся структуре активов предприятия на 196,87 %, что связано с наличием линий погашения кредитов и займов финансовых учреждений, кредиторской задолженности предприятия в результате реализации инвестиционных проектов по развитию материально – технической базы предприятия, совершенствованию ассортиментной политики ОАО «Сузорье».

Наибольший удельный вес активов предприятия приходится на краткосрочные (оборотные) активы (52,89 % на 31.12.2020 г.); по данной группе активов удельный вес между постоянной и переменной частями распределился неравномерно: на постоянную их часть, то есть материальные оборотные активы, приходится 39,89 %; доля дебиторской задолженности, денежных средств и прочих активов определена размером 13,00 %. Капитал предприятия по имущественному комплексу представлен в основном материальной частью. Быстрооборачиваемые активы (дебиторская задолженность, денежные средства) идут на погашение кредитной линии и оплату текущих счетов поставщиков товаров.

В качестве инструмента, параметра и критерия оптимизации капитала выбран механизм управления с использованием эффект финансового рычага (ЭФР) с целевой ориентацией на рациональное соотношение между собственным и заемным капиталом. Произведенный факторный анализ эффективности финансового левериджа показал, что отрицательное значение ЭФР за 2020 г. увеличилось на 2,247 % за счет снижения по результату влияния фактора рентабельности совокупного капитала (размер влияния минус 3,039 %).

Данное отрицательное влияние в некоторой степени было погашено положительным влиянием остальных рассматриваемых факторов. Уменьшение отрицательного значения ЭФР произошло в результате влияния следующих факторов: уменьшение стоимости кредитных ресурсов за 2019 – 2020 гг. способствовало снижению отрицательного значения ЭФР на 1,758 %; уменьшение уровня налогового изъятия прибыли при условии отрицательного дифференциала финансового рычага определило снижение отрицательного значения ЭФР на 3,447 %; уменьшение финансового рычага при условии отрицательного дифференциала способствовало увеличению ЭФР на 0,081 %. Также снижение рентабельности совокупного капитала определило увеличение отрицательного значения ЭФР на 3,039 %.

В сложившейся для ОАО «Сузорье» ситуации невыгодно использовать заемные средства в обороте предприятия, так как в результате этого уменьшается доходность и сумма собственного капитала. В оперативной и инвестиционной деятельности ОАО «Сузорье» привлекает значительные кредитные ресурсы под реализацию мощностей по развитию торговой сети организации. Заемный капитал предприятия представлен краткосрочными кредитами и займами финансовых учреждений, кредиторской задолженностью.

Уровень финансового левериджа составил минус 4,281; чистая прибыль 2020 г. составила 46 тыс. р. и относительно чистой прибыли 2019 г. снизилась на 84,19 %. На основании полученных данных можно сделать вывод, что при росте прибыли от реализации продукции на 1 % чистая прибыль снизится на 4,281 %, что рассматривается отрицательно точки зрения экономического роста, финансовой устойчивости и платежеспособности. Можно сказать однозначно, что при сложившейся структуре источников капитала каждый процент прироста валовой прибыли от операционной деятельности предприятия приведет к уменьшению чистой прибыли, в такой же пропорции будут изменяться данные показатели и при спаде розничной торговли.

Данная ситуация связана с наличием отсутствием льгот по прибыли в 2019 – 2020 гг. и соответственно уровень налогообложения прибыли в 2020 г. был выше, чем в 2019 г., а увеличение данного показателя в динамике определило снижение чистой прибыли. Сделан вывод: ОАО «Сузорье» имеет реальные потенциальные возможности укрепления достигнутого уровня платежеспособности. Темп роста объемов реализованных товаров в сопоставимых ценах в 2020 г. по сравнению с 2019 г. составил 110,46 %, что объясняется действием ряда объективных внешних и внутренних факторов.

В качестве варианта укрепления финансовой устойчивости и экономического роста рассмотрена оптимизация структуры капитала по критерию максимизации уровня финансовой рентабельности. При формировании исходных данных принят собственный капитал, сложившийся на 31.12.2020 г., что определило сумму собственного капитала 5 640 тыс. р.

Заемный капитал сформирован с точки зрения значений коэффициента финансового левериджа, взятого по возрастающей в отдельных вариантах расчета.

Из величины заемного капитала выделены кредитные ресурсы банков в целях расчета средневзвешенной цены заемного капитала и соответственно суммы процентов за пользование. Рентабельности совокупного капитала определена размером 1,849 %, по уровню рентабельности 2020 г.

Ставка процента за кредит, уровень налогообложения определены также по 2020 г. Наименьший коэффициент рентабельности собственного капитала предприятия достигается при условии наибольшего привлечения на предприятие заемного капитала (коэффициент финансового левериджа равен 1,2: по состоянию на 31.12.2020 г. его величина 3,189 пунктов, то есть в 3 раза больше (табл.1).

Наибольшее значение рентабельности собственного капитала определено по второму варианту проекта в размере 0,235 %. Дифференциал финансового рычага имеет положительное значение в первых двух вариантах расчета, что соответствует снижению в дальнейшем собственного капитала за счет привлечения заемного капитала при увеличении финансового рычага.

Таблица 1

Ретроспективный формат вариации коэффициента финансовой рентабельности

Показатель	Варианты расчета						
	1	2	3	4	5	6	7
Собственный капитал, тыс. р.	5 640	5 640	5 640	5 640	5 640	5 640	5 640
Заемный капитал, тыс. р.	0	564	1 128	5 076	5 640	6 204	6 768
в том числе кредиты банков	0	282	564	2 538	2 820	3 102	3 384
Совокупный капитал, тыс. р.	5 640	6 204	6 768	10 716	11 280	11 844	12 408
Коэффициент финансового левериджа, доли единицы	0,000	0,100	0,200	0,900	1,000	1,100	1,200
Рентабельность совокупного капитала, %	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8
Ставка процента за кредит, %	0,0	1,5	3,0	13,5	15,0	16,5	18,0
Валовая прибыль, тыс. р.	104	115	125	198	209	219	229
Сумма процентов за кредит, тыс. р.	0	4	17	343	423	512	609
Валовая прибыль с учетом процентов за кредит, тыс. р.	104	110	108	-144	-214	-293	-380
Уровень налогообложения, доли единицы	0,88	0,88	0,88	0,88	0,88	0,88	0,88
Сумма налога на прибыль, тыс. р.	92	97	95	-127	-189	-258	-334
Чистая прибыль, тыс. р.	13	13	13	-17	-26	-35	-46
Рентабельность собственного капитала, %	0,222	0,235	0,230	-0,307	-0,456	-0,623	-0,808
Дифференциал финансового рычага, %	1,849	0,349	-1,151	-11,651	-13,151	-14,651	-16,151

Спроектирована вариация влияния плеча финансового рычага в зависимости от сложившихся условий на прибыль и доходность собственного капитала (табл. 2): составлен прогноз структуры капитала с учетом запланированных значений рентабельности капитала (не ниже среднего значения по отрасли в размере 5 %).

Таблица 2

Перспективный формат вариации коэффициента финансовой рентабельности

Показатель	Варианты расчета						
	1	2	3	4	5	6	7
Собственный капитал, тыс. р.	7 530	7 530	7 530	7 530	7 530	7 530	7 530
Заемный капитал, тыс. р.	0	1 506	2 259	3 012	3 765	8 283	9 036
в том числе кредиты банков	0	753	1 130	1 506	1 883	4 142	4 518
Совокупный капитал, тыс. р.	7 530	9 036	9 789	10 542	11 295	15 813	16 566
Коэффициент финансового левериджа, доли единицы	0,000	0,200	0,300	0,400	0,500	1,100	1,200
Рентабельность совокупного капитала, %	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0
Ставка процента за кредит, %	0,0	3,0	4,5	6,0	7,5	16,5	18,0
Валовая прибыль, тыс. р.	377	452	489	527	565	791	828
Сумма процентов за кредит, тыс. р.	0	23	51	90	141	683	813
Валовая прибыль с учетом процентов за кредит, тыс. р.	377	429	439	437	424	107	15
Уровень налогообложения, доли единицы	0,25	0,25	0,25	0,25	0,25	0,25	0,25
Сумма налога на прибыль, тыс. р.	94	107	110	109	106	27	4
Чистая прибыль, тыс. р.	282	322	329	328	318	80	11
Рентабельность собственного капитала, %	3,750	4,275	4,369	4,350	4,219	1,069	0,150
Дифференциал финансового рычага, %	5,000	2,000	0,500	-1,000	-2,500	-11,500	-13,000

Уровень налогового изъятия также взят в соответствии с действующим налоговым законодательством (уровень налогообложения прибыли в размере 0,25); в структуре заемного капитала выделены кредитные ресурсы банков в целях расчета суммы процентов за пользование кредитом. Рентабельность совокупного капитала определена размером 5,0 %; в расчетах исходили из условия, что предприятие в ужесточившихся условиях внешней среды функционирования предприятия и непредсказуемости рыночных факторов добьется стабильности операционной деятельности и не снизит достигнутого уровня рентабельности.

Анализируя все варианты расчета, можно сделать вывод о том, что реализация третьего варианта расчета будет наиболее эффективной и соответствует максимальной рентабельности собственного капитала предприятия в данных условиях - 4,369 %.

Данному варианту при моделировании структуры источников финансирования соответствует коэффициент финансового левериджа 0,3 (по 2020 г. его значение составило 3,189).

Таким образом, расчеты, произведенные исходя из динамики финансово-экономических показателей предприятия, позволили выбрать оптимальную структуру капитала с учетом рентабельности совокупного капитала 5,0 % и средневзвешенной стоимости заемных средств 15 %: 76,92 % собственного капитала и 23,08 % заемного капитала. Данная структура требует организационной программы повышения эффективности операционной деятельности предприятия. В представленной модели оптимизации в значительной мере учтены коммерческие, логистические, производственные, технологические риски. В ужесточившихся условиях внешней среды функционирования анализируемого предприятия и непредсказуемости рыночных факторов цель предприятия состоит в стабилизации достигнутого уровня рентабельности и его росте.

Данная модель оптимизации определяется высоким уровнем финансовых рисков, а ее внедрение требует соответствующего комплексного исследования всех сфер деятельности ОАО «Сузорье». Эффект финансового левериджа является рыночным механизмом управления капиталом предприятия, ОАО «Сузорье» может воспользоваться данным инструментом, так как точка безубыточности преодолена и предприятие имеет запас финансовой прочности.

Список использованной литературы

1. Бабоян Э. С. Алгоритм построения оптимальной структуры капитала / Э. С.Бабоян, Т. В. Лесина // Вестник евразийской науки. - 2019. - №2, https://esj.today/PDF/82ECVN219.pdf (доступ свободный).

УДК 331

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ НА ОСНОВЕ ОПТИМИЗАЦИИ ПАРАМЕТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБЪЕКТА

Т. В. Пузанова, А. В. Пестунова, Е. А. Пахомова
Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь

В статье рассматривается методика решения задачи распределения ограниченных ресурсов для выполнения комплекса работ с учетом интересов контрагентов.
Ключевые слова: *ограниченные ресурсы, математическое моделирование, однокритериальная и многокритериальная параметрическая оптимизация.*

SOLUTION OF ECONOMIC PROBLEMS IN MODERN CONDITIONS ON THE BASIS OF OPTIMIZATION OF ECONOMIC OBJECT PARAMETERS

T. V. Puzanova, A. V. Pestunova, E. A. Pakhomova

The article discusses a methodology for solving the problem of distributing limited resources to perform a set of works, taking into account the interests of contractors.
Keywords: *limited resources, mathematical modeling, single-criteria and multi-criteria parametric optimization.*

Конечный результат деятельности любой экономической системы (отрасли, предприятия, фирмы) определяется эффективностью использования ограниченных ресурсов. Наиболее эффективное использование ресурсов (рабочей силы, оборудования, сырья, материалов, энергии и т.п.) является не маловажным фактором, который способствует успешному решению большинства экономических задач. Для решения экономических проблем в современных условиях используются оптимизационные задачи, целью которых является оптимизация использования ограниченных ресурсов экономического объекта.

Для этого применяются методы решения оптимизационных задач, которые позволяют уменьшить существующий разрыв между объективными возможностями математической модели экономического объекта и ее практическим применением для принятия управленческого и планового решений по распределению ограниченных ресурсов.

Такого рода задачи часто применяются на практике – например, при решении проблем, связанных с распределением работ между структурными подразделениями (исполнителями), ресурсов, планированием производства, организацией работы транспорта и т. д. Существует множество интерпретаций такой задачи назначения: распределение работников на предприятии в зависимости от их работоспособности и навыков, квалификации и стажа, а также распределение работы различных механизмов и их энергозатрат.

Целью данной работы является формирование математической модели экономического объекта и методики ее применения для решения задач следующего вида. Заказчику необходимо выполнение комплекса, состоящего из n работ, организацией, которая имеет m исполнителей. Исполнители имеют собственные характеристики, отражающие время выполнения этих работ и плановую стоимость работ. Необходимо организовать выполнение следующих вариантов комплексов работ:

1) работы комплекса взаимосвязаны между собой (результат предыдущей работы является необходимым для выполнения следующей);

2) работы комплекса не зависимы между собой и могут выполняться одновременно.

Для решения такого вида задач можно применять надстройки, реализованные в MS Excel, с применением относительно несложных практических приемов, что позволяет разрабатывать математическую модель и определять оптимальные параметры при решении реальных производственных задач.

Рассмотрим методику решения поставленной задачи с учетом интересов заказчика и исполнителей на основе математического моделирования рассматриваемого экономического объекта, с отражением зависимости его выходных параметров, характеризующих результативность функционирования экономического объекта, от его внутренних (ресурсов, которыми он располагает) и внешних параметров, характеризующих влияние на объект внешней среды. Такая модель позволяет решить задачу анализа и определить ожидаемый результат функционирования объекта при заданных ограничениях на ресурсы с учетом воздействия внешней среды. Для оптимизации внутренних параметров объекта с целью эффективного использования ограниченных ресурсов необходимо решение задачи параметрического синтеза. При этом следует учесть интересы заказчика и исполнителей соответствующими критериями оценки принимаемых управленческих решений. В зависимости от этого определяется целевая функция, отражающая выбранный критерий или при необходимости несколько критериев одновременно.

Математическая модель в данного экономического объекта может быть представлена в матричном виде с построением матриц возможностей, назначения, временных параметров, показателей стоимости работ.

На первом этапе постановки задачи оптимизации определяются критерии, в качестве которых, исходя из характеристик объекта, это стоимость комплекса работ и время его выполнения. На втором этапе определяются управляемые (внутренние) параметры рассматриваемого объекта – трудовые ресурсы, находящиеся в его распоряжении. Для формирования целевой функции необходимо определить зависимость выбранного критерия от управляемых параметров с учетом способа организации работ, при этом интересы заказчика и исполнителей учитываются в направленности целевой функции. Для заказчика определяющим фактором является время выполнения комплекса работ, для исполнителей –стоимость работ. При этом следует учесть существующие ограничения на область изменения управляемых параметров объекта. При любом варианте организации все работы должны быть выполнены, а количество распределяемых работ одному исполнителя зависит от варианта организации их выполнения.

Рассмотрим решение такой задачи на примере, исходные данные которого представлены в табл. 1.

Анализ параметров объекта показывает, что чем выше производительность исполнителя при выполнении отдельной работы, тем выше стоимость

выполняемой работы. Поэтому желание заказчика ускорить процесс выполнения работ приводит к увеличению стоимости их выполнения. Таким образом, рассматриваемые критерии конфликтны, т.е. улучшение одного приводит к ухудшению другого, поэтому возникает необходимость поиска компромисса на основе решения многокритериальной оптимизационной задачи.

Таблица 1

Матрица возможностей и характеристик исполнителей

Номер работы	Исполнитель						
	1	2	3	4	5	6	7
	Стоимость/Время						
1	450/20		350/25			400/23	
2		760/15					720/18
3	310/34			350/32	280/36		
4	900/13				750/14		
5			410/12	500/10		470/11	
6	800/19						900/18
7		70/9		60/11		40/13	

Такого рода задача может быть решена с помощью аддитивной или мультипликативной сверток. Не стоит забывать о том, что критерии могут измеряться в разных единицах и иметь различный масштаб величин. Следовательно, при аддитивной свертке возникает необходимость приведения их к безразмерному виду путем нормирования критериев с применением лучших (планируемых, желаемых) значений. Для учета значимости выбранных критериев применяют коэффициенты веса, сумма которых должна быть равна единице.

Результат решения оптимизационных задач, то есть вариант организации комплекса работ, может быть визуализирован с применением диаграммы Ганта. На рис. 1 представлены варианты организации комплекса работ по данным табл.1 с учетом интересов заказчика. Для комплекса взаимосвязанных работ, которые выполняются последовательно во времени, наиболее выгодным для заказчика вариантом является распределение работ с участием первого, второго, четвертого и седьмого исполнителей, которые имеют наибольшую производительность (рис.1а). При этом срок выполнения комплекса работ минимально возможный и составляет 117 ед. времени, а стоимость 3930 ден. ед. На рис.1б представлен вариант организации, при котором стоимость работ для заказчика будет минимальная, при этом не задействованы второй и четвертый исполнители, а стоимость сократилась на 580 ден. ед., а срок проекта увеличился на 20 ед. времени. Компромиссное решение для заказчика представлено на рисунке 1в, при котором срок выполнения проекта увеличился на 16 ед. времени по сравнению с минимально возможным, но при этом он меньше второго варианта. Стоимость увеличилась на 340 ден. ед. по сравнению с минимально

возможной, но при этом она ниже, чем в первом варианте и не задействован второй исполнитель.

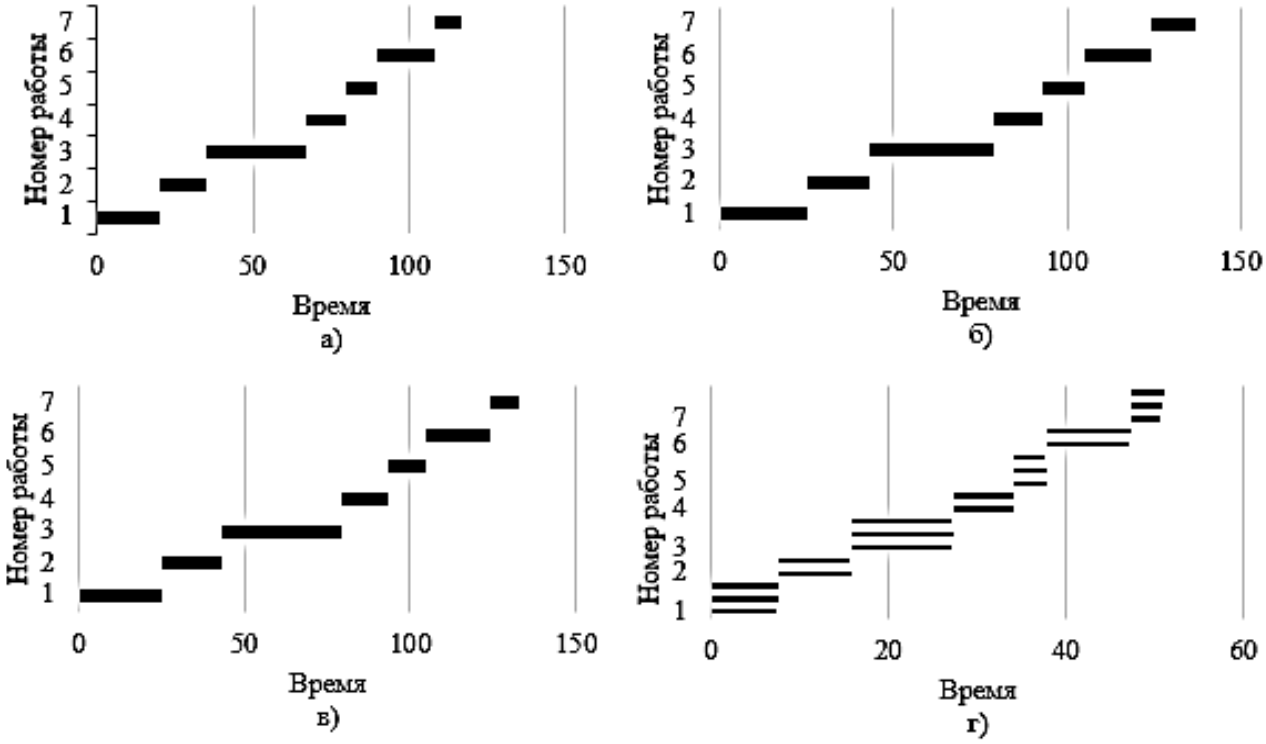


Рис.1. Графическая интерпретация результатов решения оптимизационных задач

Рассматривая интересы исполнителя следует отметить, что эффективное использование имеющихся трудовых ресурсов предполагает наиболее полную их загрузку, что не обеспечивает ни один из полученных вариантов организации комплекса работ. В этом случае проблему можно решить, применяя параллельно-последовательный способ организации, представленный на рис.1. Специфика организации работ заключается в том, что для каждой работы привлекаются все исполнители, которые могут её выполнять, работая одновременно. В этом случае сроки выполнения каждой работы и комплекса в целом существенно сокращаются, а стоимость работ при этом примерно соответствует стоимости компромиссного варианта, если ее определять, ориентируясь на фиксированную стоимость работы за единицу времени для каждого исполнителя.

Таким образом, при анализе проблем в экономике и управлении необходимо для обоснования плановых и управленческих решений осуществлять их количественную оценку, что требует разработки математической модели хозяйственной ситуации или экономического объекта,

решения на ее основе задач одновариантного и многовариантного анализа и параметрической оптимизации параметров, отражающих потребность в различных видах ресурсов. При этом важно учитывать противоречивые интересы контрагентов на основе соответствующей постановки задачи. Это позволяет найти компромиссные решения, удовлетворяющие интересы контрагентов, привлекать к сотрудничеству дополнительных клиентов, повышать качество их обслуживания, а, следовательно, повышать конкурентоспособность и эффективность деятельности предприятий и организаций.

УДК 336

ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГ КАК АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ПУТЬ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ РЕСУРСОВ В РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС С УЧАСТИЕМ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Е. М. Толмачева
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

Рассмотрены особенности развития инвестиционных процессов в РФ. Проведен сравнительный анализ инвестиционно-брокерского обслуживания ведущих банков. Рассмотрены риски трейдерских операций.
Ключевые слова: *электронный бизнес, интернет-трейдинг, инвестиции, банковские услуги.*

INTERNET TRADING AS AN ALTERNATIVE WAY TO RAISE RESOURCES IN RUSSIAN BUSINESS WITH THE PARTICIPATION OF CREDIT INSTITUTIONS

E. M. Tolmacheva

The paper examines the development of investment processes in the Russian Federation. A comparative analysis of investment and brokerage services provided by leading banks has been carried out. Risks of trading operations have been considered.
Keywords: *electronic business, Internet trading, investments, banking services.*

В настоящее время функционирование различных рынков товаров и услуг, их интеграция в экономической системе значительно изменилось. Одним из наиболее ярких примеров является развитие электронного бизнеса.

Именно становление электронного бизнеса способствовало появлению такого понятия как «новая экономика», отличительным признаком которой является информатизация и реализация новых электронных возможностей,

передачи информации и ее обработки внутри организации, так и между различными компаниями, и все это с помощью сети Интернет.

Развитие информационных услуг в сфере финансовых услуг дало толчок развитию данных операций в мировых масштабах, тем самым стимулируя интеграцию всей мировой экономики как в целом, так и в отдельных ее сферах. Внедрение онлайн-сервисов позволяет сделать пользование банковскими услугами более доступным и удобным, а также открывает возможности выхода на фондовые рынки для частных инвесторов. Население готово зарабатывать деньги и вкладывает средства в кредитные организации. Однако на сегодняшний день основным способом сохранения и приумножения денег являются депозиты. Исследуя данные по привлечению ресурсов в целом по Российской федерации, которые представлены на рис.1, можно сделать вывод о том, что, несмотря на небольшую положительную динамику, наметившуюся в 2021 году, юридические лица, в отличии от физических, неохотно вкладывают денежные средства в депозиты и другие банковские продукты.

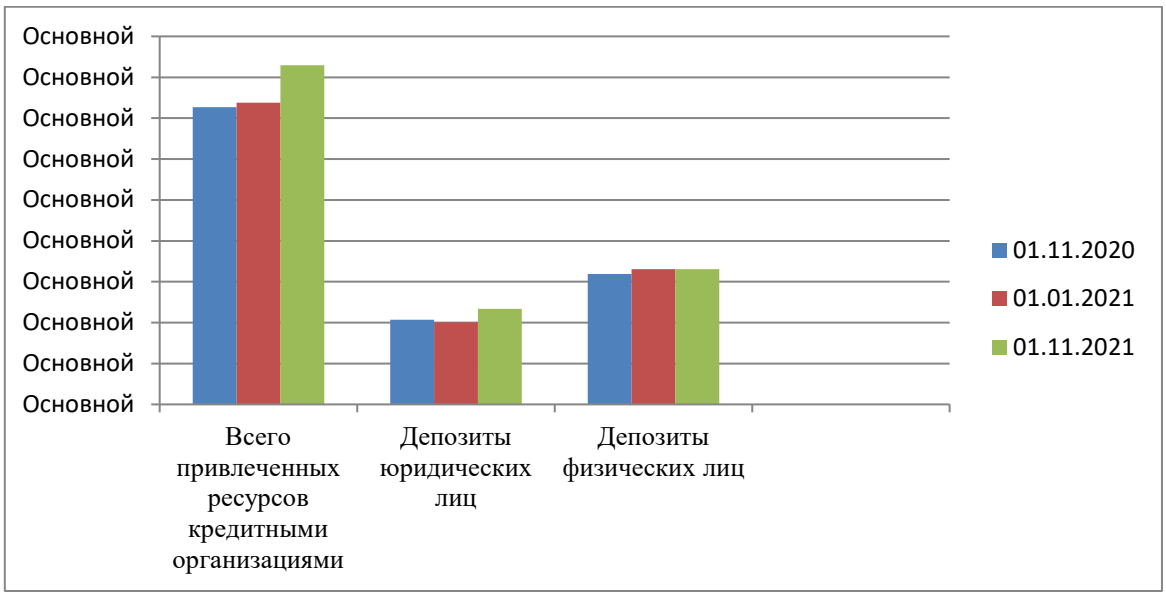


Рис.1. Показатели привлечению ресурсов кредитными организациями в РФ, тыс.руб.

Более того, в 2022 году прогнозируется спад интереса со стороны юридических лиц к данному виду вкладов.

Рассматривая аналогичные показатели по Алтайскому краю (рис.2), можно отметить, что в целом данные коррелируются с результатами, полученными в целом по стране, но, при этом, наблюдается больший разрыв между количеством депозитов юридических и физических лиц.

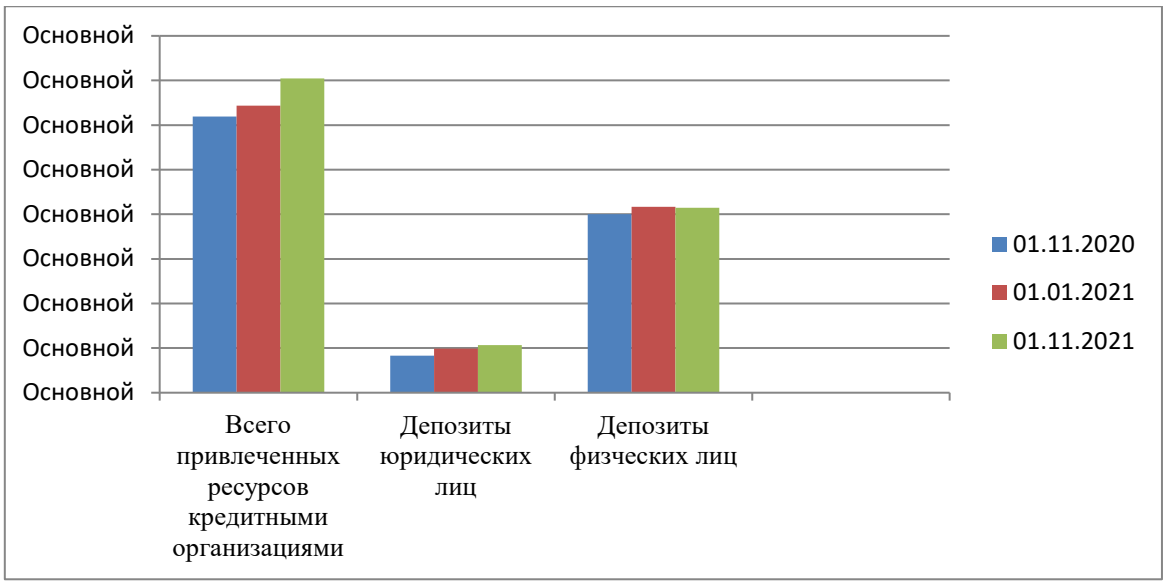


Рисунок 1 – Показатели привлечению ресурсов кредитными организациями в Алтайском крае, тыс.руб.

Более того, в 2022 году прогнозируется спад интереса со стороны юридических лиц к данному виду вкладов.

Решение об изменении ключевой ставке, как правило, принимается с учетом экономической ситуации, в частности, учитываются особенности действия трансмиссионного механизма денежно-кредитной политики в регионах. Повышение ставки, соответственно, приводит к росту кредитных и депозитных ставок. Банки, пытаясь сдержать отток депозитных средств, предлагают повышенные процентные ставки, тем самым стараясь сохранить ресурсы, привлеченные ранее.

Банк России сохраняет неизменный консервативный подход к составлению прогноза и принятию решений, учитывая не только внутренние, но и внешние факторы.

Низкая потребительская активность населения в Алтайском крае на прямую связана с невысоким уровнем жизни, особенно в сельской местности, о чем свидетельствует следующее:

1. Сохраняется отрицательная динамика доходов населения – в январе 2022 года они снизились на 0,8%.

2. По итогам 2021 года Алтайский край по качеству жизни граждан спустился на 8 позицию и занимает 74 место по РФ.

3. Низкий уровень заработной платы (12-е место среди регионов СФО, 75-е среди регионов России). За декабрь 2020 г. по сравнению с соответствующим периодом 2021 г. номинальная заработная плата в Алтайском крае выросла на 10,1% и составила 34 187 рублей, что в 1,6 раза меньше среднего уровня по России

Отсутствие свободных ресурсов у физических и юридических лиц приводит к неутешительным показателям по росту количества частных инвесторов в России за 2021 г. (рис. 3)

Однако, в условиях нестабильности и санкций в 2022 году прослеживается отток инвесторов и не желание производителей вкладывать средства в ценные бумаги других юридических лиц.

Следует отметить, что с 2016 г. на фондовом рынке России произошел резкий отток иностранных инвесторов. Часть российских компаний оказалась под угрозой международных санкций. На российском фондовом рынке количество зарубежных инвесторов крайне незначительно, преобладает зарубежный спекулятивный капитал.

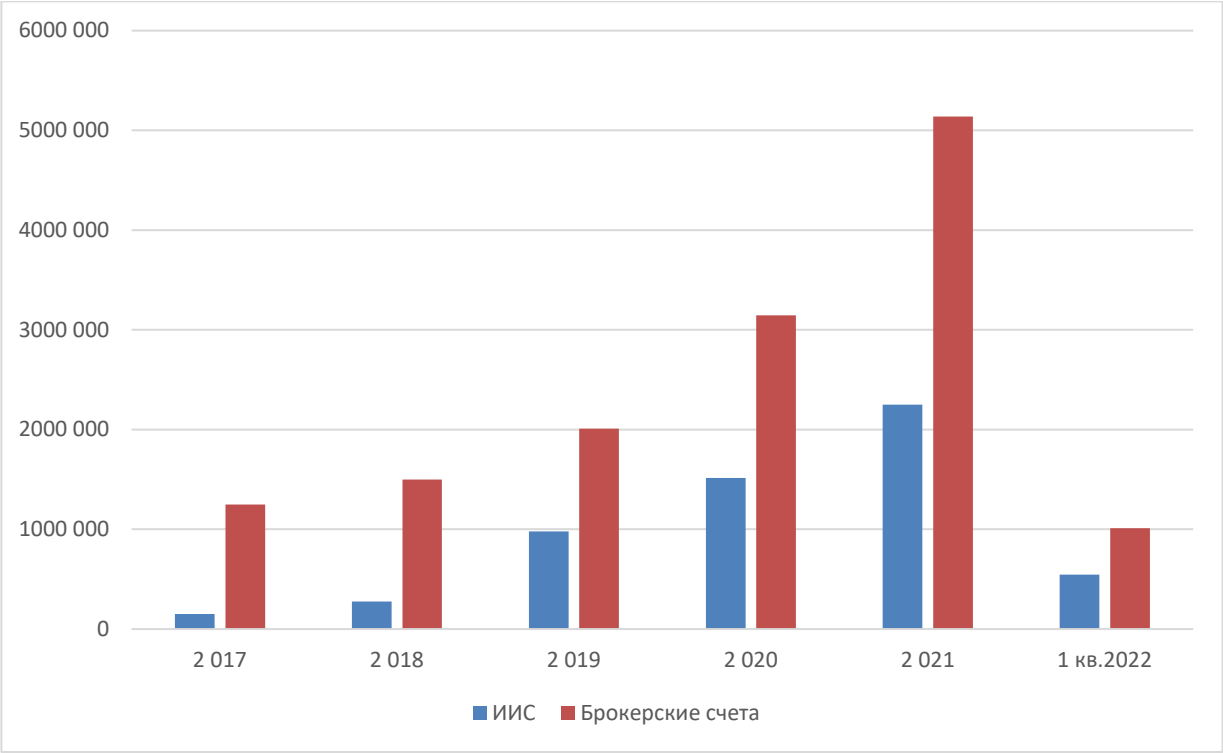


Рис. 3. Рост открытых счетов нарастающим итогом к концу 2020 г.
а – ИИС; б – брокерские счета.

Банки наравне с брокерскими компаниями начинают осваивать мобильные приложения для торговли на фондовых рынках. Банки развивают свои брокерские направления и их диджитализацию для привлечения потенциальных инвесторов и во многом уже составляют достойную конкуренцию предложениям профессиональных брокеров.

Проведем сравнительно-аналитическую характеристику инвестиционно-брокерского обслуживания банков ПАО «Сбербанк» и ПАО «ВТБ» по показателям, представленных в табл. 1.

Таблица 1

Сравнительно-аналитическая характеристика инвестиционно-брокерского обслуживания банков ПАО «Сбербанк» и ПАО «ВТБ»

Показатель	ПАО «Сбербанк»	ПАО «ВТБ»
Минимальные расходы при совершении сделок (комиссия Банка)	0,018 % (тариф «самостоятельный» при объеме сделок свыше 50 млн. руб.)	0,0413%
Аналитическая поддержка	Тариф «Инвестиционный»	Бесплатно
Комиссия за сделки на срочном рынке	0,5 руб.	1 руб.
Льготные условия для покупки-продажи ценных бумаг	Нет	Сделки без комиссии: ОФЗ-н, БПИФ «ВТБ», ОПИФ «ВТБ» вне зависимости от тарифа
Открытие и обслуживание брокерского счета и ИИС	Бесплатно	Бесплатно
Приложение банка	Сбербанк Инвестор, торговая платформа QUIK	ВТБ Инвестиции, робот советник

Анализируя итоговую сравнительную характеристику инвестиционно-брокерского обслуживания, представленную в табл. 1, можно отметить, что у ПАО «ВТБ» комиссия за сделку составляет 0,0413 % (единая ставка для тарифа «Инвестор стандарт»), в то время как у ПАО «Сбербанк» - 0,018 %. Однако для достижения комиссии в 0,018 % необходимо иметь объем сделок свыше 50 млн. руб., иначе комиссия составит 0,3 %.

Интернет-трейдинг обладает огромным количеством преимуществ (возможность достижения финансовой независимости, свободный график и свобода передвижения и другие), но есть и слабые места (рис. 4), к которым, помимо наличия определенных навыков и знаний, которые приобретаются за достаточно долгое время, существует необходимость наличия значительного объема свободных средств (чтобы интернет-трейдинг приносил существенный доход, потребуется капитал от 1000 долл).

Можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день система интернет-трейдинга для проведения операций с ценными активами и производными финансовыми инструментами доступна каждому пользователю интернета.

Развитие интернет-трейдинга в России имеет свои особенности, к которым можно отнести:

- наличие возрастных различий среди трейдеров,
- наличие разного дохода, уровня образования и т.п.



Рис.4. Преимущества и недостатки интернет-трейдинга

Таким образом, исследование системы интернет-трейнинга показало, что немаловажным аспектом при принятии решений должна быть уверенность инвестора в гарантированности эффективности вложения его капитала. При этом нужно отметить, что в условиях постоянного санкционного давления, для российских инвесторов существует значительный риск относительно доходности и сохранности вложенного капитала, а зарубежные компании в данных условиях не имеют возможности самостоятельно и в полном объеме инвестировать в российский бизнес.

Список использованной литературы

1. Толмачева Е. М. Финансовая эффективность банка и ее зависимость от развития клиентского сервиса // Социально-экономические проблемы регионального развития на современном этапе: материалы международной научной конференции. Смоленск: Издательство Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2019. - С. 232-236.

2. Толмачева Е. М., Довбыш С.А. Особенности формирования политики кредитования в Алтайском крае // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения: сборник научных статей: в 2 ч. / VIII Международная научно-практическая конференция (11 апреля 2018 г.). – Барнаул: Изд-во СПбУТУиЭ, 2018. – Ч. 1. – С. 129-131.

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ И ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГА В РФ

Е. М. Толмачева
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются разновидности, преимущества и недостатки системы интернет-трейдинга, особенности российской системы интернет-трейдинга.
Ключевые слова: *интернет-трейдинг, цифровой бизнес, цифровая экономика.*

SPECIFICS AND EVALUATION OF THE USE OF INTERNET TRADING TECHNOLOGY IN RUSSIA

E. M. Tolmacheva

This article discusses the types, advantages and disadvantages of Internet-trading, the peculiarities of Russian Internet-trading system.
Keywords: *Internet trading, digital business, digital economy.*

С появлением новых разработок в сфере телекоммуникации интернет-трейдинг стал более доступен. Сделки совершаются в онлайн режиме.

Рассмотрение преимуществ и недостатков данной системы. Брокер и инвестор располагают информацией о том, что преимущества торговли на рынке ценных бумаг и валютном рынке через эту интернет-трейдинг более ощутимы, чем недостатки, сопровождающие сделку. Особенностями российской системы интернет-трейдинга являются:

– наличие разных социальных групп частных трейдеров, работающих на рынке;

– отсутствие доверия трейдеров к брокерским услугам;

– небольшой выбор инструментов для торговли.

Кроме того, низкий рост развития интернет-трейдинга обусловлен отсутствие у населения высокого уровня финансовой грамотности. Успешный рост цифровой экономика возможен лишь при наличии большого количества участников на фондовом рынке и высоким уровнем развития информационно-коммуникационных технологий. Сокращение время на обработку запроса и покупку актива способствует увеличению скорости оборота капитала и получения прибыли.

Развитие новых технологий, вовлечение большего колличесва частных инвесторов привели к изменению характера и динамики самих рынков и обусловили снижение эффективности традиционных рыночных стратегий. В результате время диктует развитие новых экономических концепций и моделирует цифровой бизнес. Бизнесу становится интересен частный инвестор.

Развитие электронных услуг дает возможность экономитть время, становится более интересен населению и бизнесу разной возрастной категрии и с разнвм достатком.

Основные причины развития Интернет-трейдинга представлены на рис.1.

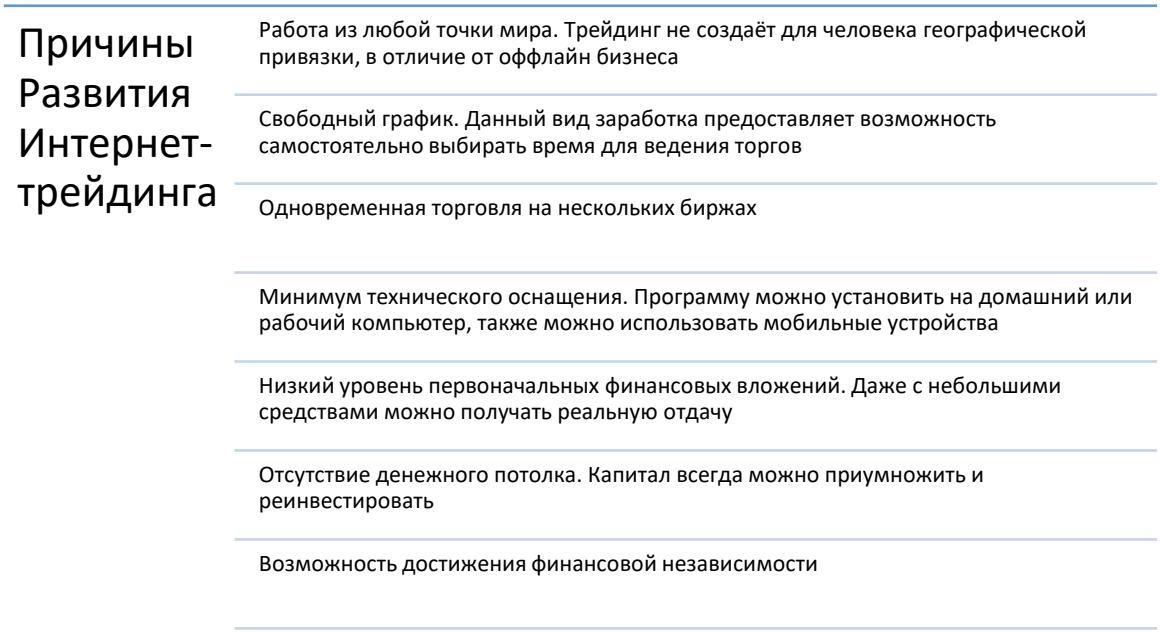


Рис.1. Причины развития Интернет-трейдинга

В мировой практике, как правило, выделяют два вида интернет-трейдинга: посреднический и самостоятельный.

Посреднический интернет-трейдинг появился первым и фактически является электронным отражением реального процесса торгов на финансовом рынке. Покупки валюты и ценных бумаг осуществляются через тогровы терминалы с подключением к торговым системам и биржам.

Кроме того, у клиента, как правило, есть возможность открытия счетов в нескольких валютах. Участник самостоятельно создает инвестиционный портфель с хенжированием тех или иных позиций.Это как правила «короткие сдкелки» на биржах.

Самостоятельный интернет-трейдинг подразумевает, что инвестор выступает как самостоятельный и полный участник фондовой биржи с использованием азличных ПО. Его преимущество заключается в оперативности, т.е. есть возможность не только совершить сделку в реальном времени по цене, выбранной им, но и отказать от сделки в момент совершения.

Кроме того, в зависимости от технологии осуществления операций выделяют относительно новый вид трейдинга – алгоритмический трейдинг. Это автоматическое заключение сделки по заранее созданному алгоритму

трейдером. За ранее прописываются условия и позиции удовлетворяющие запросы рынка и управления капиталом.

Основной формой алгоритмической торговли является высокочастотный трейдинг (HFT), который отличается высокой скоростью, быстрым оборотом капитала и короткими сроками владения активами. Для данного вида сделок пименяется современное оборудование с высокой скорость обработки информационных потоков. В процентном соотношении данные сделки имеют следующие показатели: США - 70%, Россия – 40% и Азиатский рынок -10%.

В российской системе Интернет-трейдинга существует 2 разновидности (рис. 2).

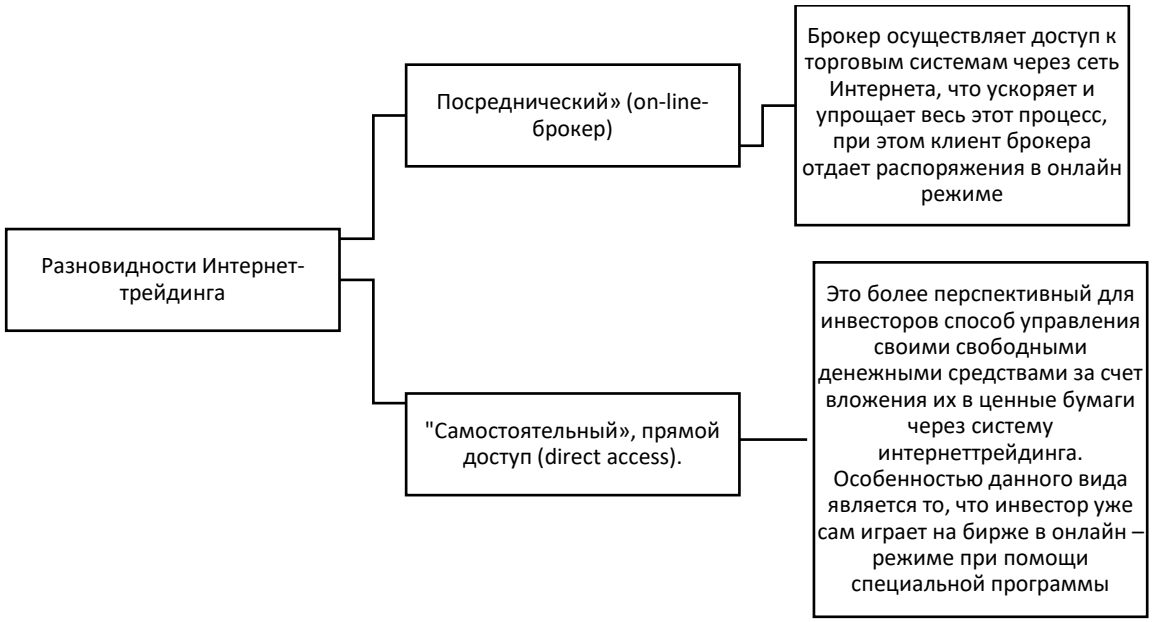


Рис. 2. Разновидности Интернет-трейдинга

Несмотря на отмеченные выше преимущества, развитие интернет-трейдинга сталкивается с целым рядом проблем. В первую очередь эти проблемы связаны с рисками, которые классифицируются следующим образом:

1) сетевые риски, связанные с передачей по телекоммуникационным сетям общего пользования конфиденциальной коммерческой информации;

2) технические риски, связанные с стабильностью работы электронной брокерской системы, реактивностью, ее защищенностью и надежностью);

3) провайдерские риски – возможность потери части пакетов, отсутствие актуальной информации для клиента или ее несвоевременное получение;

4) мошеннические риски – кража конфиденциальной коммерческой информация, выведение из строя сервера или канала связи с интернетом), которые можно значительно снизить, например, повышая финансовую грамотность населения;

5) риски, связанные с выходом на финансовый рынок участниковнепрофессионалов.

Основными проблемами развития посреднического интернет-трейдинга, на наш взгляд, являются следующие. Многие профессиональные участники рынка ведут разработку систем интернет-трейдинга самостоятельно и их привлекательность для инвесторов зависит от того, какие технологические решения будут им предложены.

Несмотря на внешнее сходство, наборы функций в этих системах могут очень сильно различаться. Это связано зачастую с отсутствием, особенно в развивающихся странах, стандартов, которым системы интернет-трейдинга должны удовлетворять по количеству одновременно обслуживаемых клиентов, надежности, максимально допустимым задержкам в передаче заявок и информации о сделках и т. д.

Кроме того, разработка систем, предназначенных для работы с большим количеством пользователей (например, с 1000 и более) в режиме реального времени и при достаточно интенсивном информационном потоке с биржи, требуют тщательного проектирования, тестирования и профессионального подхода к разработке программного обеспечения в целом, стыковки в реальном времени с различными приложениями, обеспечивающими технический анализ.

Высокочастотный трейдинг потенциально подвержен гораздо более высоким рискам, поскольку трейдеры открывают и закрывают краткосрочные позиции с большими объемами. HFT-компании имеют низкую доходность каждой сделки, но торгуют в больших объемах, совершая миллионы операций, что, как считают эксперты, создает новые сложности для финансовых рынков. Получила развитие стратегия, при которой задержки в передаче приказов на совершение сделок дают преимущество тому, кто имеет более ранний доступ к информации. Роботы за несколько миллисекунд (1/1000 секунды) посылают тысячи котировок, и если хотя бы одно из соединений работает со сбоями или происходит задержка, то HFT-трейдеры получают прибыль от расхождений в цене, поскольку возникает возможность арбитража.

Между тем искусственно создать задержку между двумя узлами достаточно просто, для этого нужно посылать на них большие потоки информации, что может привести к сбою.

К проблемам развития самостоятельного интернет-трейдинга можно отнести следующие:

- развитие высокоскоросных каналов связи,

- наличие а\простого, но функционльного интерфейся для проведенияя сделки с активами.

- высококвалифицированные трейдеры.

Таким образом, интернет-трейдинг – это принципиально новое, простое в использовании и высокоэффективное решение, дающее неограниченную возможность практически каждому желающему дистанционно участвовать в биржевых торгах в режиме реального времени, а также предоставляющее доступ

к огромному количеству аналитической информации. Однако осуществление торговли на финансовых рынках с использованием интернет-технологий сталкивается с целым рядом проблем, требующих решений как технического характера, так и в части совершенствования рыночных стратегии

Список использованной литературы

1. Новицкий П. А. Интернет-трейдинг: возможности и риски [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/internet-treyding-vozmozhnosti-i-riski/viewer (дата обращения: 05.04.2022).

2. Толмачева Е. М. Финансовая эффективность банка и ее зависимость от развития клиентского сервиса // Социально-экономические проблемы регионального развития на современном этапе: материалы международной научной конференции. Смоленск: Издательство Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2019. - С. 232-236.

УДК 338.43

СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

В. В. Чабатуль[1], А. Н. Русакович[1], А. Ю. Андрющенко[2]
[1]Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, Минск, Республика Беларусь
[2]Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь

В статье представлены основные инструменты экономического стимулирования инвестиционной деятельности в сфере импортозамещения агропродовольственной продукции.
Ключевые слова: *импортозамещение, инвестиции, стимулирование, амортизация, инвестиционный вычет, государственно-частное партнерство, проектное финансирование.*

INVESTMENT STIMULATION IN THE AGRICULTURAL PRODUCTS IMPORT SUBSTITUTION AREA

V.V. Chabatul, A.N. Rusakovich, H.Y. Andrushchanka

The article presents the main tools for economic stimulation of investment activities in the field of import substitution of agri-food products.
Keywords: *import substitution, investments, stimulation, depreciation, investment deduction, public-private partnership, project financing.*

Одним из приоритетных направлений сохранения национальной продовольственной безопасности и независимости, а также повышения

конкурентоспособности и устойчивости отечественного агропромышленного производства является механизм импортозамещения. В системе его формирования и функционирования ключевое значение имеет привлечение инвестиционных ресурсов, необходимых для реализации соответствующих проектов. Это в свою очередь предопределяет огромную роль стимулирования процесса инвестирования, особенно учитывая меньшую по сравнению с иными отраслями национальной экономики инвестиционную привлекательность агропродовольственной сферы, и особенно сельского хозяйства, в силу его рискованности и невысокой прибыльности. В теории и на практике известны и применяются различные инструменты стимулирования инвестиций в сфере импортозамещения, среди которых выделяют: субсидирование части процентной ставки по кредитам; компенсацию части понесенных инвестиционных затрат; софинансирование инвестиционных проектов; субсидирование производителей материально-технических ресурсов, необходимых для реализации инвестиционных проектов и т.п. При определении наиболее результативных и действенных направлений и инструментов стимулирования инвестирования импортозамещающих проектов необходимо учитывать не только конкретные условия хозяйствования, но также условия, требования и факторы международной и региональной экономической интеграции, особенно в контексте мер, в соответствии с которыми мероприятия по стимулированию инвестиционной деятельности не ограничиваются.

Достижение устойчивого экономического роста агропромышленного производства требует осуществления технологических изменений посредством реализации инвестиционной деятельности, основанной на внедрении передовых разработок. В то же время при определении приоритетных направлений инвестирования в АПК необходимо учитывать существующее положение в части возможности и необходимости наращивания объемов производства конкретных видов агропродовольственной продукции. Возможность увеличения объемов производства характеризуется существующим потенциалом, на использование которого могут быть направлены инвестиционные ресурсы. Необходимость (объективные предпосылки) наращивания объема производства продукции определяется сложившейся конъюнктурой на внутреннем и внешнем рынке, выражающейся объемом спроса на конкретный товар и уровнем цен на него.

В данном контексте актуальным и практически значимым является определение видов агропродовольственной продукции, для производства которых в Республике Беларусь имеется неиспользуемый потенциал и потребность в которой в настоящее время удовлетворяется за счет импорта, т.е. определение потенциальных направлений импортозамещения. При этом не менее важно, чтобы отечественная продукция была конкурентоспособной по цене и качеству для обеспечения возврата инвестированных средств. Политика импортозамещения не должна быть ориентирована на протекционизм и

субсидирование в отношении отечественных производителей импортозамещающей продукции. Основная ее цель должна заключаться в повышении эффективности внутреннего производства, росте конкурентоспособности отечественной продукции, наращивании инвестиций, модернизации технологий [1].

Учитывая теорию сравнительных преимуществ, разработанную еще представителями классической экономической школы, необходимо отметить следующее. Не весь импорт возможно и целесообразно замещать отечественной продукцией. Объективный характер международного разделения труда, специализация стран в производстве определенных видов товаров и экономическая выгода, извлекаемая каждой страной от международного обмена этими товарами, обуславливают существование импортных операций.

В ходе исследований установлено, что для выявления наличия зависимости от импорта конкретного вида продукции, определения его экономической обоснованности, оценки соответствия продукции, предполагаемой к импортозамещению, природно-климатическим условиям, установления наличия производственных мощностей для ее выпуска, а также определения степени благоприятности развития импортозамещения анализируемых субъектов при учете их инвестиционной привлекательности можно использовать методику определения целесообразности и возможности производства импортозамещающей аграрной продукции [1]. Она включает в себя два равнозначных по важности блока – определение целесообразности импортозамещения и определение его возможности. Первый содержит ряд процедур, позволяющих определить эффект от замены импортной продукции аналогичной продукцией отечественного производства. В качестве показателя, определяющего наличие импортной зависимости по предлагаемому к импортозамещению виду продукции, предлагается использовать сальдо внешней торговли данным видом продукции. Определение обоснованности импорта продукции производится с помощью изучения соотношения цены производства, цены экспорта и цены импорта. Процедуры, составляющие второй блок методики, позволяют оценить возможность производства продукции, подобной импортной.

При наличии хотя бы минимальной инвестиционной привлекательности процесса импортозамещения конкретного вида продукции организация ее производства объективно требует привлечения необходимых ресурсов, в большем или меньшем размере в зависимости от уже имеющейся инфраструктуры в регионе, благоприятном для указанного производства.

Изучение показало, что осуществление потенциально наиболее эффективных импортозамещающих инвестиционных проектов возможно путем использования механизмов государственно-частного партнерства, проектного финансирования, краудинвестинга, а также государство может использовать инструменты косвенного регулирования, в том числе: налоговую,

амортизационную, кредитную политику, таможенно-тарифное регулирование, предоставление гарантий, создание необходимых организационно-правовых условий.

Неотъемлемым элементом инвестирования при этом выступает его стимулирование. При этом очень важно соблюдать приоритет косвенных (экономических) рычагов, инструментов и методов регулирования инвестиционных процессов при разумном их балансе с методами прямого регулирования.

Значимой составляющей механизма экономического стимулирования инвестиционных процессов в сфере импортозамещения является применение налоговых льгот, в том числе в контексте реинвестирования прибыли, списания издержек при реализации инвестиционных проектов, амортизационной политики, а также инвестиционного вычета.

Использование ускоренных методов начисления амортизации основных средств позволит в первоначальный период наиболее интенсивной эксплуатации новых объектов основных средств списывать на амортизацию бóльшую часть их стоимости и, как следствие, быстро и эффективно сформировать фонд денежных средств для целей их воспроизводства [2]. Главным образом применение ускоренных методов амортизации можно рекомендовать для рентабельных организаций, при высоких темпах обновления основного капитала, что должно быть характерным для импортозамещающих производств.

Возможность использования методов ускоренной амортизации в Республике Беларусь законодательно регламентируется Постановлением Минэкономики, Минфина, Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь от 27.02. 2009 г. № 37/18/6 (ред. от 19.12. 2019 г. № 25/79/70) «Об утверждении Инструкции о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов».

Одним из вариантов ускорения амортизации может быть также предоставление возможности использования т.н. «дегрессивной амортизации», суть которой состоит в более быстром начислении износа оборудования на начальном этапе при следующем непременном условии: материальная часть должна быть новой, а срок годности – не менее 3-х лет [3].

Использование инвестиционного вычета (стандартная величина – 20 % по зданиям, сооружениям и устройствам передаточным и 40 % по машинам и оборудованию) для субъектов хозяйствования позволяет снизить налоговую нагрузку и использовать высвободившиеся средства в хозяйственном обороте, в том числе для инвестирования импортозамещающего производства.

В соответствии с подпунктом 2.2 ст. 170 Особенной части Налогового кодекса Республики Беларусь инвестиционным вычетом признается сумма, исчисленная от первоначальной стоимости используемых основных средств, а также от сформированной в бухгалтерском учете стоимости вложений в используемые основные средства, в связи с их реконструкцией, модернизацией,

реставрацией, дооборудованием, возведением последующих очередей строительства, пусковых комплексов. Сумма инвестиционного вычета включается в затраты по производству и реализации в течение двух лет [4]. Отметим, что положения указанного подпункта не подлежат применению к первоначальной стоимости и к стоимости вложений в реконструкцию основных средств, используемых или предназначенных для использования полностью или частично в деятельности, по которой организация не уплачивает налог на прибыль в связи с применением особых режимов налогообложения.

В сельском хозяйстве – ресурсоемкой отрасли, нуждающейся в постоянном обновлении материально-технической базы, что особенно важно для импортозамещающих производств – могут осуществляться проекты, предусматривающие получение положительного эффекта, совместно несколькими аграрными товаропроизводителями, сельхозорганизацией (предприятием АПК) и государством, научным учреждением и т.п. В этой связи в контексте инвестирования импортозамещающих производств в аграрной сфере целесообразным считаем бóльшее распространение софинансирования как одной из форм государственно-частного партнерства, которое может осуществляться в разнообразных формах: долевое участие заинтересованных участников в общем финансировании проектов и программ; создание государственно-частных предприятий с долей государства в их уставных фондах; предоставление государством частным субъектам хозяйствования контрактов на поставку продукции для государственных нужд, на выполнение НИОКР и т.п. [2; 5].

С целью активизации механизма государственно-частного партнерства в сфере импортозамещения целесообразно его распространение на формирование и развитие не только социальной инфраструктуры, но и производственной. При этом следует уточнить и дополнить некоторые положения Закона Республики Беларусь «О государственно-частном партнерстве» № 345-З от 30.12. 2015 г. (с последующими изменениями и дополнениями), в частности, п. 1 ст. 27; ст. 33; п. 3 ст. 34; ст. 36; ч. 2 ст. 39, с целью исключения обтекаемости и расширительности имеющихся положений и обеспечения равенства прав государственного и частного партнеров при реализации ГЧП-проектов [6].

Для реализации масштабных потенциально высокоэффективных инвестиционных проектов в сфере импортозамещения можно использовать положительно зарекомендовавший себя в зарубежной практике (в том числе в РФ) механизм проектного финансирования, представляющего собой финансовую мультиинструментальную модель с совокупностью инвестиций и долговых кредитных ресурсов специально созданной проектной компании для реализации долгосрочного капиталоемкого высокорискованного инвестиционного проекта, будущие денежные потоки которого являются основным источником возврата заемных средств и выплаты доходов инвесторам и спонсорам, а дополнительными источниками возврата могут стать созданные

в процессе реализации проекта активы. Преимуществом проектного финансирования является возможность привлечения больших объемов инвестиционных ресурсов без привязки к активам инициатора проекта, при одновременном разграничении денежных потоков и рисков исполнителя от его основной деятельности, а также обеспечении высокой степени контроля реализации проекта [7; 8]. Источниками проектного финансирования являются: акции; коммерческие кредиты; государственные средства (в виде субсидий и кредитов, а также гарантий, налоговых и других льгот); собственные средства субъектов хозяйствования; долговые финансовые обязательства; облигации; средства финансовых учреждений и др.

Также рекомендуем осуществлять государственное инвестирование (финансирование) потенциально наиболее эффективных инноваций в сфере импортозамещения на конкурсной основе с предоставлением в последующем финансовых преференций субъекту хозяйствования при успешной реализации проекта.

Применение перечисленных и иных инструментов в сочетании с другими элементами и факторами направлено на увеличение объемов привлечения эффективных инвестиций в импортозамещающие производства в агропродовольственной сфере, что будет способствовать их созданию, развитию, совершенствованию, росту за счет этого их инвестиционной привлекательности и повышение результативности аграрной отрасли.

Список использованной литературы

1. Андрющенко А.Ю. Совершенствование механизма импортозамещения в АПК Республики Беларусь: автореф. дис. … канд. экон. наук: 08.00.05 / А.Ю. Андрющенко; Ин-т сист. исслед. в АПК НАН Беларуси. – Минск, 2020. – 29 с.

2. Шпак А.П. Совершенствование инвестирования материально-технической базы аграрной отрасли / А.П. Шпак, В.В. Чабатуль, А.Н. Русакович // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. – 2021. – № 7. – С. 22-30.

3. Подгорнова Е.В. Сущность и основные инструменты государственной инвестиционной политики / Е.В. Подгорнова // Вестник Пермского ун-та. Серия: Экономика. – 2008. – № 8. – С. 44-51.

4. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть): Закон Респ. Беларусь от 29 дек. 2009 г. № 71-З (в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 № 141-З) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk0900071 (дата обращения: 18.03.2022.).

5. Шпак А.П. Инновационно-инвестиционная деятельность в АПК Республики Беларусь / А.П. Шпак, В.В. Чабатуль, И.А. Третьякова // Обеспечение качества продукции АПК в условиях региональной и

международной интеграции: материалы XIII Международной научно-практической конференции, Минск, 15-16 октября 2020 г. / под ред. В.Г. Гусакова. – Минск: Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2021. – С. 233-237.

6. Лыч Г.М. Государственно-частное партнерство в сфере аграрного инновационного инвестирования: необходимость, проблемы и пути их решения / Г. Лыч, В. Чабатуль // Аграрная экономика. – 2017. – № 4 – С. 5-12.

7. Сильверстов С.Н. Проектное финансирование инфраструктурных монополий в новой модели экономики России / С.Н. Сильверстов, Н.В. Кузнецов, В.П. Шестак. – М.: Когито-Центр, 2017. – 174 с.

8. Собина Н.В. Механизм и система проектного финансирования / Н.В. Собина, М.П. Логинов // Вопросы управления. – 2017. – № 2. – С. 113-120.

УДК 005.591.6 (476+47+57)

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ И СТРАНЫ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА В ГЛОБАЛЬНОМ РЕЙТИНГЕ ИННОВАЦИЙ

В. В. Чабатуль[1], А. Ю. Андрющенко[2], А. Н. Русакович[1]

[1] Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, Минск, Республика Беларусь

[2] Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь

Дана краткая характеристика Глобального индекса инноваций (GII) и проанализирована динамика позиций стран ЕАЭС в GII с момента начала его публикации, в том числе по сравнению с топ-20 стран рейтинга за 2017-2021 гг.

Ключевые слова: *Глобальный рейтинг инноваций, Евразийский экономический союз, Республика Беларусь, топ-20.*

THE REPUBLIC OF BELARUS AND THE COUNTRIES OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION IN THE GLOBAL INNOVATION INDEX

V.V. Chabatul, H.Y. Andrushchanka, A.N. Rusakovich

A brief description of the Global Innovation Index (GII) is given and the dynamics of the positions of the EAEU countries in the GII since the beginning of its publication is analyzed, including in comparison with the top 20 countries in the ranking for 2016-2020.

Key words: *Global Innovation Index, Eurasian Economic Union, Republic of Belarus, top 20.*

Одним из основных факторов эффективного развития агропромышленного производства – стратегической сферы национальной экономики любой страны, обеспечивающей продовольственную безопасность и независимость, в современных условиях является создание и внедрение в производство

инноваций. Важность понимания существующей ситуации в части инновационной деятельности с целью выявления имеющихся проблем и определения приоритетных направлений их решения обосновывает необходимость оценки состояния инновационного развития АПК. В настоящее время не существует рейтинга государств, характеризующего уровень инновационного развития конкретно агропромышленного производства. В этой связи одним из главных источников информации, позволяющих оценить инновационную деятельность стран мира, является Глобальный рейтинг инноваций. Представляемый в рейтинге индекс рассчитывается как взвешенная сумма оценок двух групп показателей (субиндексов) – располагаемые ресурсы и условия для проведения инноваций (институты; человеческий капитал и исследования; инфраструктура; развитие внутреннего рынка; развитие бизнеса) и достигнутые практические результаты инноваций (развитие технологий и экономики знаний и результаты креативной деятельности), что позволяет составить общее представление об инновационной деятельности, в том числе с точки зрения политической ситуации, развития образования, инфраструктуры и бизнеса.

Глобальный рейтинг инноваций (Global Innovation Index, GII) рассчитывается с 2007 г. французской Международной бизнес-школой «Европейский институт делового администрирования» INSEAD и консорциумом Корнеллского университета (США) при поддержке Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO) по восьмидесяти показателям, разделенных на семь крупных групп, каждая из которых в свою очередь включает по три компонента: 1) институциональная среда (нормативно-правовая база; политическая среда; бизнес-среда); 2) человеческий капитал и исследовательская деятельность (общее образование; высшее образование; НИОКР); 3) инфраструктура (информационно-коммуникационные технологии (ИКТ); общая инфраструктура; экологическая устойчивость); 4) развитие внутреннего рынка (кредиты; инвестиции; торговля, конкуренция и масштаб рынка); 5) развитие бизнеса (исследование работников умственного труда; инновационные связи; использование инноваций); 6) развитие технологий и экономики знаний (создание знаний; оценка влияния знаний; оценка использования знаний); 7) результаты креативной деятельности (нематериальные активы; творческие товары и услуги; онлайн-творчество). Каждый год GII представляет тематический компонент, по которому отслеживаются глобальные инновации. Охваченные исследованием экономики представляют собой более 90 % населения мира и свыше 95 % мирового ВВП [1; 2; 3].

За время существования GII закрепил за собой репутацию ценного инструмента сравнительного анализа, стимулирующего диалог между государственным и частным сектором и позволяющего представителям директивных органов, руководителям делового сообщества и другим

заинтересованным сторонам ежегодно оценивать прогресс в деле развития инноваций [1; 2; 4].

На рис. 1 представлена динамика позиций стран Евразийского экономического союза в Глобальном рейтинге инноваций с момента начала его составления. В соответствии с указанным рейтингом наиболее развитой в инновационной сфере среди стран ЕАЭС является Российская Федерация, а второй в течение исследуемого периода была Армения (кроме 2021 г., когда ее опередила Беларусь), в 2013 г. оказавшись даже выше Российской Федерации.

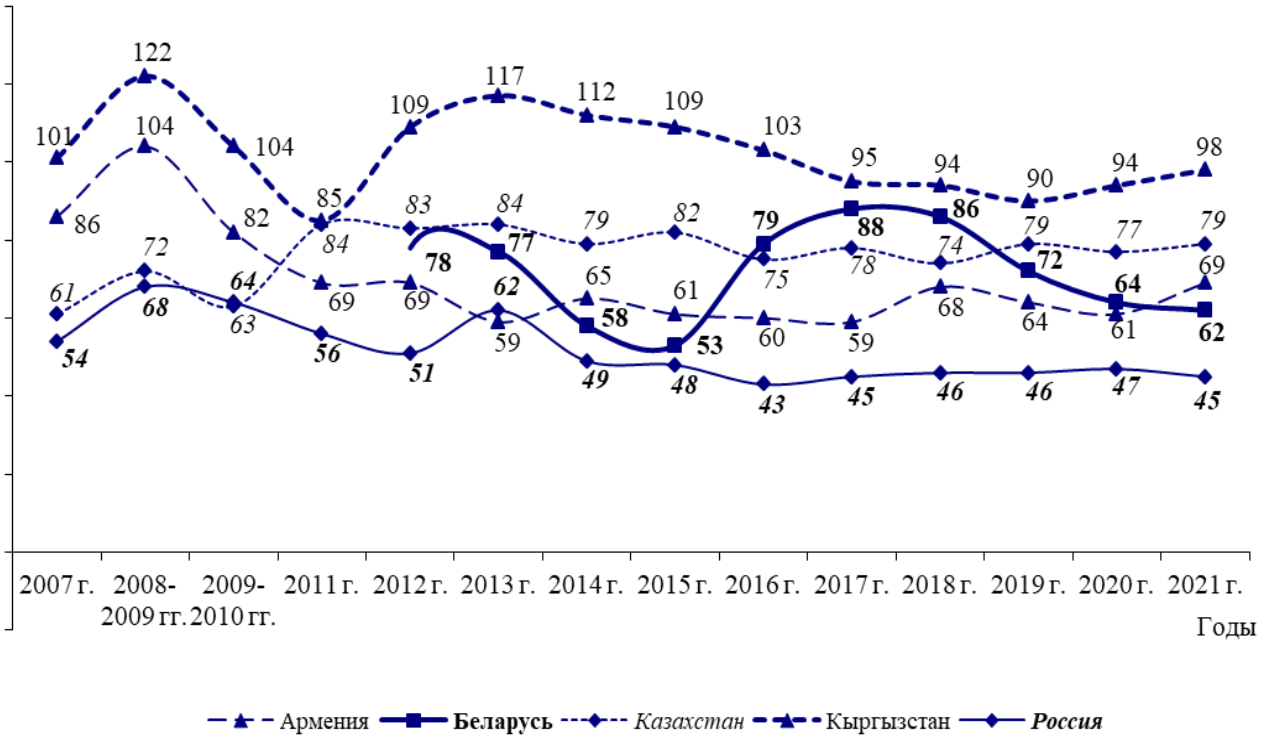


Рис.1. Динамика позиций стран ЕАЭС в Глобальном рейтинге инноваций
(Примечание. Рисунок составлен на основании литературных источников [3; 5; 6; 7])

Как показывает, проведенное нами исследование, в 41 случае из 65 наблюдений (более 63 %) Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Российская Федерация занимали места во второй половине указанного рейтинга, при этом Российская Федерация – лишь 2 раза из 13, Кыргызстан – постоянно, а Казахстан – за исключением одного года.

В Республике Беларусь наиболее высокие значения рейтинга наблюдались в 2014-2015 гг. затем в 2016-2017 гг. он снижался, в 2018-2020 гг. – вновь повышался, на что влияли разнонаправленные тенденции в уровне элементов GII. Одни из самых худших показателей среди анализируемых стран Республика Беларусь на протяжении анализируемого периода имела по уровню развития институциональной среды и бизнеса, а также по уровню результатов креативной деятельности (наравне с Кыргызской Республикой и Республикой Казахстан). И наоборот, Беларусь располагает достаточно развитыми человеческим капиталом и исследовательской деятельностью, в 2012-2020 гг. входя в топ-50 стран.

Средний уровень показателей по сравнению с анализируемыми странами наблюдается в Республике Беларусь по развитию инфраструктуры, а также технологий и экономики знаний. По уровню развития внутреннего рынка в Беларуси в исследуемом периоде наблюдаются значительные колебания: так, в 2012-2015 гг. уровень данного показателя существенно изменялся, а в 2016-2018 гг. был стабильно худшим по сравнению с иными изучаемыми странами, а в 2015 г. Республика Беларусь имела наилучший показатель.

Относительно отдельных показателей, влияющих на уровень индекса инновационного развития и связанных с аграрным сектором экономики, необходимо отметить следующее.

Одним из определяющих показателей для инновационного развития страны является научный потенциал, генерирующий инновации, уровень которого характеризует численность и качество состава научных кадров, занятых сельскохозяйственными науками. В 2012-2020 гг. в Республике Беларусь снижение численности научных кадров, занятых сельскохозяйственными науками, происходило более высокими темпами по сравнению с ближайшими партнерами по ЕАЭС – Российской Федерацией и Республикой Казахстан. Кроме того, численность научных кадров, имеющих ученую степень, сокращалась бóльшими темпами, а их доля и так была ниже по отношению со сравниваемыми государствами.

Внутренние затраты на НИОКР по сельскохозяйственным наукам в расчете на 1000 га сельскохозяйственных угодий в Республике Беларусь в 2015-2019 гг. были выше по сравнению с Республикой Казахстан, но ниже, чем в Российской Федерации. Следует отметить, что во всех странах произошел рост затрат на НИОКР по сельскохозяйственным наукам, что отражает их значимость в современных условиях хозяйствования. В структуре затрат на НИОКР в Беларуси, также как в Казахстане, преобладают прикладные исследования (на их долю в Беларуси приходится почти 70 % затрат, на фундаментальные – около 25 %, экспериментальные – 5-7 %).

В табл. 1 представлена динамика изменений состава и итогового рейтинга GII в баллах топ-20 стран за 2017-2021 гг., а также аналогичная информация по странам Евразийского экономического союза.

Таблица 1

Первая двадцатка стран и страны Евразийского экономического союза в Глобальном рейтинге инноваций в 2017-2021 гг.

Место в рейтинге	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2020 г.		2021 г.	
	Страна	Балл	Страна	Балл	Страна	Балл	Страна	Балл	Страна	Балл
1	Швейцария	67,69	Швейцария	68,40	Швейцария	67,24	Швейцария	66,08	Швейцария	65,5
2	Швеция	63,82	Нидерланды	63,32	Швеция	63,65	Швеция	62,47	Швеция	63,1
3	Нидерланды	63,36	Швеция	63,08	США	61,73	США	60,56	США	61,3
4	США	61,40	Великобритания	60,13	Нидерланды	61,44	Великобритания	59,78	Великобритания	59,8
5	Великобритания	60,89	Сингапур	59,83	Великобритания	61,30	Нидерланды	58,76	Республика Корея	59,3
6	Дания	58,70	США	59,81	Финляндия	59,83	Дания	57,53	Нидерланды	58,6
7	Сингапур	58,69	Финляндия	59,63	Дания	58,44	Финляндия	57,02	Финляндия	58,4
8	Финляндия	58,49	Дания	58,39	Сингапур	58,37	Сингапур	56,61	Сингапур	57,8
9	Германия	58,39	Германия	58,03	Германия	58,19	Германия	56,55	Дания	57,3
10	Ирландия	58,13	Ирландия	57,19	Израиль	57,43	Республика Корея	56,11	Германия	57,3
11	Республика Корея	57,70	Израиль	56,79	Республика Корея	56,55	Гонконг (Китай)	54,24	Франция	55,0
12	Люксембург	56,40	Республика Корея	56,63	Ирландия	56,10	Франция	53,66	Китай	54,8
13	Исландия	55,76	Япония	54,95	Гонконг (Китай)	55,54	Израиль	53,55	Япония	54,5
14	Япония	54,72	Гонконг (Китай)	54,62	Китай	54,82	Китай	53,28	Гонконг (Китай)	53,7
15	Франция	54,18	Люксембург	54,53	Япония	54,68	Ирландия	53,05	Израиль	53,4
16	Гонконг (Китай)	53,88	Франция	54,36	Франция	54,25	Япония	52,70	Канада	53,1
17	Израиль	53,88	Китай	53,06	Канада	53,88	Канада	52,26	Исландия	51,8
18	Канада	53,65	Канада	52,98	Люксембург	53,47	Люксембург	50,84	Австрия	50,9
19	Норвегия	53,14	Норвегия	52,63	Норвегия	51,87	Австрия	50,13	Ирландия	50,7
20	Австрия	53,10	Австралия	51,98	Исландия	51,53	Норвегия	49,29	Норвегия	50,4
…	…	…	…	…	…	…	…	…	…	…
	Россия (45)	38,76	Россия (46)	37,90	Россия (46)	37,62	Россия (47)	35,63	Россия (45)	36,6
	Армения (59)	35,65	Армения (68)	32,81	Армения (64)	33,98	Армения (61)	32,64	Беларусь (62)	32,6
	Казахстан (78)	31,50	Казахстан (74)	31,42	Беларусь (72)	32,07	Беларусь (64)	31,94	Армения (69)	31,4
	Беларусь (88)	29,98	Беларусь (86)	29,35	Казахстан (79)	31,03	Казахстан (77)	28,56	Казахстан (79)	28,6
	Кыргызстан (95)	28,01	Кыргызстан (94)	27,56	Кыргызстан (90)	28,38	Кыргызстан (94)	24,51	Кыргызстан (98)	24,5

Примечание. Таблица составлена на основании информации источников [5; 6; 7; 8; 9].

Как видим, на протяжении всего анализируемого периода лидером Глобального рейтинга инноваций является Швейцария, а в первую двадцатку входят США, Германия, Дания, Нидерланды, Канада, Израиль (за исключением 2016-2017 гг.), Япония, Франция – все это страны с развитым сельским хозяйством. В то же время следует отметить, что даже у входящих в лидирующую двадцатку стран общий балл лишь немногим превышает 50 из 100. Кроме того, например, Республика Беларусь в 2020 г. по сравнению с 2019 г. улучшила свою позицию в рейтинге, тогда как общий балл стал ниже.

Проведенное изучение свидетельствует, что в соответствии с Глобальным рейтингом инноваций наиболее развитой в инновационной сфере среди стран Евразийского экономического союза является Российская Федерация, а второй в течение исследуемого периода была Армения (кроме 2021 г., когда на вторую позицию вышла Беларусь), в 2013 г. даже опередив Россию. Две названные страны занимали наилучшие позиции в рейтинге – в пределах 50-го места, и особенно в 2013-2020 гг. В то же время Кыргызстан лишь в 2011 и 2017-2021 гг. оказывался выше 100-го места в рейтинге. Следует отметить, что у Российской Федерации постоянно, у Армении и Казахстана – с 2011 г., у Кыргызстана – с 2012 г. наблюдается относительно стабильный уровень рейтинга, тогда как у Беларуси – волнообразное развитие. В 2017-2021 гг. 15 стран (Швейцария, Швеция, Великобритания, США, Финляндия, Сингапур, Ирландия, Дания, Нидерланды, Германия, Республика Корея, Гонконг (Китай), Канада, Япония, Франция) постоянно входили в топ-20 GII. В то же время следует отметить, что у входящих в лидирующую двадцатку стран общий балл лишь немногим превышает 50 из 100.

Список использованной литературы

1. Беларусь улучшила свои позиции в Глобальном инновационном индексе // БЕЛТА – Новости Беларуси [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.belta.by/economics/view/belarus-uluchshila-svoi-pozitsii-v-globalnom-innovatsionnom-indekse-405305-2020/ (дата обращения: 30.03.2021).
2. Публикация Глобального инновационного индекса 2020 года. Кто будет финансировать инновации // WIPO. Всемирная организация интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.wipo.int/global_innovation_index/ru/2020/. (дата доступа: 31.03.2021).
3. Сайганов, А.С. Современное состояние и перспективы развития инновационной деятельности в пищевой промышленности Евразийского экономического союза / А.С. Сайганов, В.В. Чабатуль // Проблемы агрорынка (Республика Казахстан). – 2019. – № 1. – С. 112-120.
4. Беларусь поднялась на 8 позиций в Глобальном индексе инноваций // Национальный центр интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://нцис.бел/o-centre/novosti/belarus-podnyalas-na-8-pozitsiy-v-globalnom-indekse-innovatsiy-/. (дата обращения: 30.03.2021).

5. The Global Innovation Index 2019: Creating Healthy Lives – The Future of Medical Innovation [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/gii-full-report-2019.pdf. (дата обращения: 21.10. 2020).
6. The Global Innovation Index 2020: Who Will Finance Innovation? / Global Innovation Index [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/GII_2020_KeyFind_English_web.pdf. (дата обращения: 20.10. 2020).
7. The Global Innovation Index 2021: Tracking Innovation through the COVID-19 Crisis / Global Innovation Index [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/gii-full-report-2021.pdf. (дата обращения: 24.01. 2022).
8. The Global Innovation Index 2017: Innovation Feeding the World / Global Innovation Index [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/gii-full-report-2017.pdf. (дата обращения: 20.10. 2020).
9. The Global Innovation Index 2018: Energizing the World with Innovation / Global Innovation Index [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/gii_2018-report-new.pdf. (дата обращения: 21.10. 2020).

УДК 336.77:338.43(571.150)

ВЛИЯНИЕ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА ПРОЦЕСС ТЕХНИЧЕСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ АПК РОССИИ

Н. А. Шевчук
Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

В данном работе проведено исследовании механизма технической модернизации АПК России, осуществлена оценка основных показателей проведенных мероприятий с количественной и стоимостной точек зрения, а также оценена их результативность.
Ключевые слова: *техническая модернизация агропромышленного комплекса; финансовая аренда; лизинг сельскохозяйственной техники; субсидии на возмещение недополученных доходов при уплате лизингополучателем лизинговых платежей; субсидии производителям сельскохозяйственной техники.*

THE IMPACT OF LEASING OPERATIONS ON THE PROCESS OF TECHNICAL MODERNIZATION OF THE AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX OF RUSSIA

N. A. Shevchuk

In this paper, a study of the mechanism of technical modernization of the agro-industrial complex of Russia was carried out, an assessment of the main indicators of the measures carried

out from a quantitative and cost point of view was carried out, and their effectiveness was assessed.
Keywords: *technical modernization of the agro-industrial complex; financial lease; leasing of agricultural machinery; subsidies for reimbursement of lost income when the lessee pays lease payments; subsidies to manufacturers of agricultural machinery.*

Сельское хозяйство является важнейшей отраслью народного хозяйства, призванной обеспечить население страны качественными продуктами питания в необходимом объеме. Одновременно с этим сельское хозяйство обеспечивает сырьем некоторые отрасли перерабатывающей промышленности и осуществляет существенный вклад в объем валового национального продукта. Эффективность этой отрасли производства зависит от множества факторов, среди которых, в первую очередь, следует указать обеспеченность всеми видами производственных ресурсов. Целью данного исследования явилось детальное рассммотрение процесса совершенствования материально-технической базы АПК России посредством лизинга. В рамки исследования вошло изучение динамики основных показателей реализации ведомственного проекта «Техническая модернизация агропромышленного комплекса»; рассмотрение динамики объема лизинговых операций, осуществленных АО «Росагролизинг» с сельскохозяйственной и автомобильной техникой в разрезе федеральных округов РФ; выявление динамики приобретения сельскохозяйственной техники в АПК РФ.

Наличие достаточной материально-технической базы гарантирует аграрным предприятиям успешность и своевременность осуществления основных технологических процессов. Немаловажную роль при этом играет качественный состав используемых технических средств, под которым подразумевается ее технологичность и уровень износа [1,2].

Для решения проблем, связанных с техническим оснащением сельскохозяйственного производства в РФ разработан и реализуется ведомственный проект «Техническая модернизация агропромышленного комплекса», в котором предусмотрены меры государственной поддержки технической и технологической модернизации сельского хозяйства.

Изучая непосредственные результаты реализации указанного проекта, обратимся к данным табл. 1.

Данные табл.1 наглядно свидетельствуют о том, что в 2020 году резко выросло количество предоставленных субсидий на возмещение недополученных доходов при уплате лизингополучателем лизинговых платежей по договорам на льготных условиях. Почти в 4 раза больше, в сравнении с 2019 годом, данный вид субсидий выделялся по лизинговым договорам, заключенным относительно тракторов. Докапитализация АО «Росагролизинг» в целом за период выросла на 50%. За счет бюджетных ассигнований на 91,8 % выросло число приобретенных

АО «Росагролизинг» комбайнов и практически в 3 раза больше было закуплено других видов техники.

Таблица 1

Динамика основных показателей реализации ведомственного проекта «Техническая модернизация агропромышленного комплекса», ед. [3]

Наименование показателя	2019 г.	2020 г	Темп роста, %
Выделенные субсидии на возмещение недополученных доходов при уплате лизингополучателем лизинговых платежей по договорам на льготных условиях, всего	73	6990	9575,3
в том числе - по тракторам	3	11	366,7
- по комбайнам	8	14	175,0
- по другим видам техники	62	44	71,0
Приобретено техники АО «Росагролизинг»	1333	1948	146,1
в том числе - тракторов	700	295	42,1
- комбайнов	257	493	191,8
- других видов техники	376	1160	308,5

Для оценки финансовой стороны проведенных мероприятий, рассмотрим данные табл. 2.

Таблица 2

Расходы бюджета на реализацию ведомственного проекта «Техническая модернизация агропромышленного комплекса», млн. руб. [4]

Наименование показателя	2019 г.	2020 г	Абсолютный прирост, млн. руб.
Субсидии производителям сельскохозяйственной техники	14507,9	-	- 14507,9
Субсидии АО «Росагролизинг» на возмещение недополученных доходов при уплате лизингополучателем лизинговых платежей по договорам на льготных условиях	0,3	636,8	+ 636,5
Увеличение объема собственных средств АО «Росагролизинг»	4973,6	6000	+ 1026,4
Всего расходов	19481,8	6636,8	-12845

Несмотря на количественный рост предоставленных субсидий, общий размер финансовых ресурсов, выделенных для реализации данного проекта, сократился на 12845 млн. руб., что составило 66 %. В 2020 году не выделялись субсидии производителям сельскохозяйственной техники, что и сказалось на указанном сокращении. При этом, резко возросла сумма субсидий, выделяемых на возмещение недополученных доходов при уплате лизингополучателем лизинговых платежей по договорам на льготных условиях, и инвестиции в АО

«Росагролизинг». Выделение бюджетных средств по этим направлениям преследовало цель увеличения темпов обновления парка сельскохозяйственной техники, машин и оборудования и снижения финансовой нагрузки на лизингополучателей.

Неодинаковым также был объем проведенных операций в разрезе отдельных федеральных округов РФ (табл.3).

Согласно данным табл. 3, распределение финансовой поддержки между территориальными округами осуществлялось с привязкой к объемам осуществляемой ими сельскохозяйственной деятельности. Поэтому основную част выделяемых средств получили Центральный Южный, Приволжский и Сибирский федеральные округа. Во всех федеральных округах, за исключением Северо-Кавказского, отмечается рост количества проводимы лизинговых операций и финансовых ресурсов, выделенных для их осуществления.

Таблица 3

Динамика объема лизинговых операций, осуществленных АО «Росагролизинг» с сельскохозяйственной и автомобильной техникой в разрезе федеральных округов РФ [2]

	2019 г.		2020 г		Темп роста, %	
	ед.	млн. руб.	ед.	млн. руб.	ед.	млн. руб.
Центральный ФО	1926	7410,7	1931	9894,5	100,3	133,5
Северо-Западный ФО	142	618,4	196	718,4	135,9	116,2
Южный ФО	1227	5002,0	1464	6663,3	119,3	133,2
Северо-Кавказский ФО	716	2273,8	540	1962,9	75,4	86,3
Приволжский ФО	2132	8476,5	4036	18255,2	189,3	215,4
Уральский ФО	398	1508,0	523	1993,2	131,4	132,2
Сибирский ФО	464	1818,2	774	4033,0	166,8	221,8
Дальневосточный ФО	170	715,9	259	1132,3	152,4	158,2
Всего по РФ	7175	27823,1	9723	44652,8	135,5	160,5

Оценивая результаты реализации ведомственного проекта «Техническая модернизация агропромышленного комплекса», обратимся к данным рис. 1.

Мероприятия, осуществленные согласно проекту по технической модернизации АПК, нашли свое отражение в увеличение числа приобретаемых единиц сельскохозяйственной техники. За рассматриваемый период в большей степени был обновлен парк комбайнов, которые не занимаются уборкой зерна и кормов и тракторный парк [2,5].

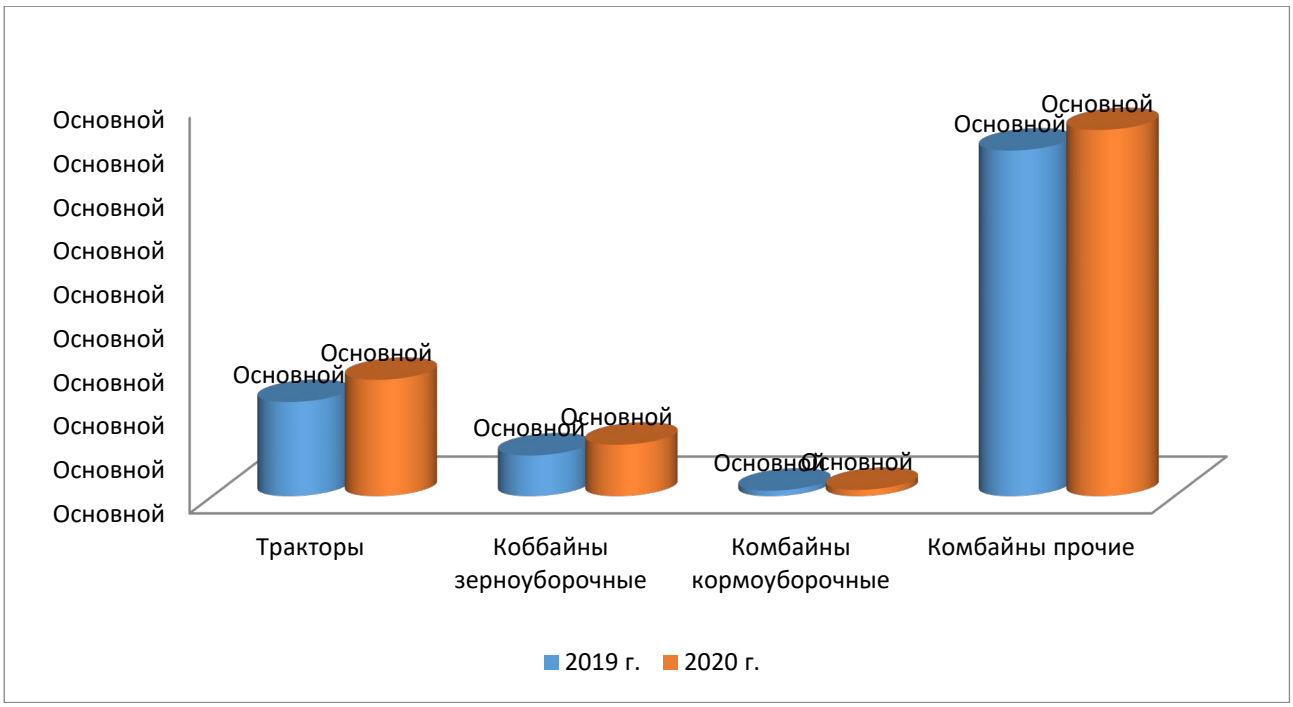


Рис. 1. Динамика приобретенной сельскохозяйственной техники в АПК РФ, ед.

Подводя итог проведенного исследования, необходимо отметить, что в ходе реализации ведомственного проекта «Техническая модернизация агропромышленного комплекса» были достигнуты значительные результаты. В качестве одной из важных причин, повлиявших на реализацию данного проекта не в полном, ожидаемом объеме, нами отмечается пандемия коронавирусной инфекции и те локдауны, которые вводились в стране для ограничения ее распространения.

Список использованной литературы

1. Козлов В. В. Применение лизинга сельскохозяйственными предприятиями Алтайского края как одного из эффективных финансовых инструментов / В. В. Козлов, М. Г. Кудинова // Лизинг. – 2019. – № 4. – С. 18-30.

2. Шевчук, Н. А. Итоги реализации ведомственного проекта «техническая модернизация агропромышленного комплекса» в РФ / Н. А. Шевчук, И. А. Вагнер // Актуальные вопросы переработки и формирование качества продукции АПК : Материалы международной научной конференции, Красноярск, 24 ноября 2021 года. – Красноярск: Красноярский государственный аграрный университет, 2021. – С. 99-102.

3. Национальный доклад о ходе и результатах реализации в 2020 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://mcx.gov.ru/upload/iblock/

953/953ee7405fb0ebba38a6031a13ec0021.pdf Заглавие с экрана. (дата обращения: 01.02.2022).

4. Тыщенко Е. П. Лизинг как инструмент улучшения материально-технической базы аграрного сектора экономики Алтайского края / Е. П. Тыщенко, Н. А. Шевчук // Наука и инновации: векторы развития : Материалы Международной научно-практической конференции молодых ученых. Сборник научных статей. В 2-х книгах, Барнаул, 24–25 октября 2018 года. – Барнаул: Алтайский государственный аграрный университет, 2018. – С. 226-230.

5. Экономическая эффективность применения лизинга сельскохозяйственными предприятиями Алтайского края / М. Г. Кудинова, Ю. А. Теселкина, Л. А. Волкова, Л. А. Молявина // Аграрная наука - сельскому хозяйству : Сборник статей: в 3 книгах, Барнаул, 04–05 февраля 2015 года. – Барнаул: Алтайский государственный аграрный университет, 2015. – С. 229-232.

УДК 334.012.63+334.012.64

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНСТИТУТА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

И. А. Шипулина[1], С. А. Довбыш[2], С. Г. Котванова[1]
[1]Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия
[2]Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

В статье рассматривается важность развития института российского малого и среднего предпринимательства, выделяются его ключевые характеристики и особенности развития на современном этапе, рассматриваются ключевые проблемы, описываются существующие меры господдержки. В заключении делается вывод о необходимости изменения парадигмы взаимодействия бизнеса и власти – от видения в российском секторе МСП объекта налогообложения к исполнителю важной социальной функции, вносящего весомый вклад не только в обеспечение занятости, но и в обеспечение населения доступными и необходимыми товарами и услугами отечественного производства; субъекту, способному существенно содействовать трансформации российской экономики от экспортно-сырьевой модели развития до эффективной конкурентоспособной экономической модели, полностью обеспечивающей себя всеми необходимыми промышленными товарами и технологиями.
Ключевые слова: *российское малое и среднее предпринимательство, механизмы государственной поддержки, основные проблемы развития.*

CURRENT DEVELOPMENT TRENDS AND MECHANISMS OF STATE SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES IN RUSSIA

I.A. Shipulina, S.A. Dovbysh, S.G. Kotvanova

The paper considers the importance of development of the institute of small and medium entrepreneurship in Russia, highlights its key characteristics and peculiarities of development at the present stage, discusses the key problems and describes the existing state support measures.
The conclusion is made about the necessity of changing the paradigm of interaction between business and government - from seeing the Russian SME sector as an object of taxation to performing an important social function, making a significant contribution not only to employment, but also to providing affordable and necessary domestic goods and services; an entity capable of making a significant contribution to the transformation of the Russian economy from an export-raw model to an efficient, competitive economic model, fully operating on the domestic market.
Keywords: *Russian small and medium-sized business, state support mechanisms, main development problems.*

Актуальность вопроса развития института малого и среднего предпринимательства в России в настоящее время возрастает, как никогда.

Сегодня в исторический для нашей страны и для всего мира момент, когда на наших глазах меняется мировая экономика, перестраиваются национальные хозяйственные системы всех без исключения стран мира, институт российского предпринимательства – это прежде всего огромный потенциал решения проблемы импортозамещения базовых иностранных товаров, возможность развития собственного производственного сектора, занятия на отечественном рынке освободившихся ниш ввиду ухода с отечественного рынка крупных западных компаний и остановки значительного количества соответствующих предприятий.

В то же время создание малых производств именно в обрабатывающем секторе важно для России с точки зрения перехода к несырьевой структуре экономики.

Таблица 1

Количественная характеристика российского предпринимательства в зависимости от размера бизнеса, тыс. предприятий на 10.04.2022

Категория предприятий	Количество, тыс. ед.	Количество, %
Крупный бизнес	13,6	0,13
Средний бизнес	18,0	0,17
Малый бизнес	211,2	2,0
Микропредприятия	5 750	54,54
Самозанятые	4 550	43,16
Итого:	10 543	100,0

Рассмотрим, что на данный момент представляет из себя российский малый и средний бизнес. Учитывая, что крупный бизнес формируют менее 1% предприятий (а именно 0,13%), предприятия МСП в количественном отношении фактически определяют предпринимательский образ экономики России. Так, численность субъектов МСП составляет 5 976 187 (на 10.04.2022) [1], количество предприятий крупного бизнеса - 13,6 тысяч единиц (табл. 1).

Оборот МСП составляет 1 841 млрд руб. (или 37% от общего по РФ).

Численность занятых в МСП 14 613 623 млн чел. или 20% от занятых в экономике (табл. 2).

Таблица 2

Структура МСП России по масштабу бизнеса на 10.04.2022

Количество	Все МСП	Микро	Малые	Средние	ИП	ЮЛ
Субъектов	5 976 187	5 746 991	211 227	17 969	3 632 152	2 344 035
Работников	14 613 623	6 926 604	5 812 283	1 874 736	2 473 789	12 139 834
Продукции	9 647	8 080	1 411	156	2 957	6 690

В структуре МСП России самым неразвитым остается сегмент среднего бизнеса, самым распространенным – микропредприятия, самый большой рост входящих в МСП предприятий фиксируют ИП (табл. 3).

Динамика субъектов за последние пять лет не увеличилась (табл. 3, рис. 1), при этом внутри рассматриваемого временного периода наибольший спад количества предприятий МСП приходится на период пандемии 2019 – 2021 гг, когда численность субъектов МСП сократилась на 360 668 или на 6%.

Таблица 3

Динамика субъектов МСП России в 2017 – 2022 гг. в единицах

Субъекты МСП	**10.04.17**	**10.04.18**	**10.04.19**	**10.04.20**	**10.04.21**	**10.04.22**	**2022 к 2017, %**
Единицы	6 019 798	6 117 086	6 141 283	5 979 899	5 780 615	5 976 187	99,3
% к предыдущему периоду	-	101,6	100,4	97,4	96,7	103,4	-

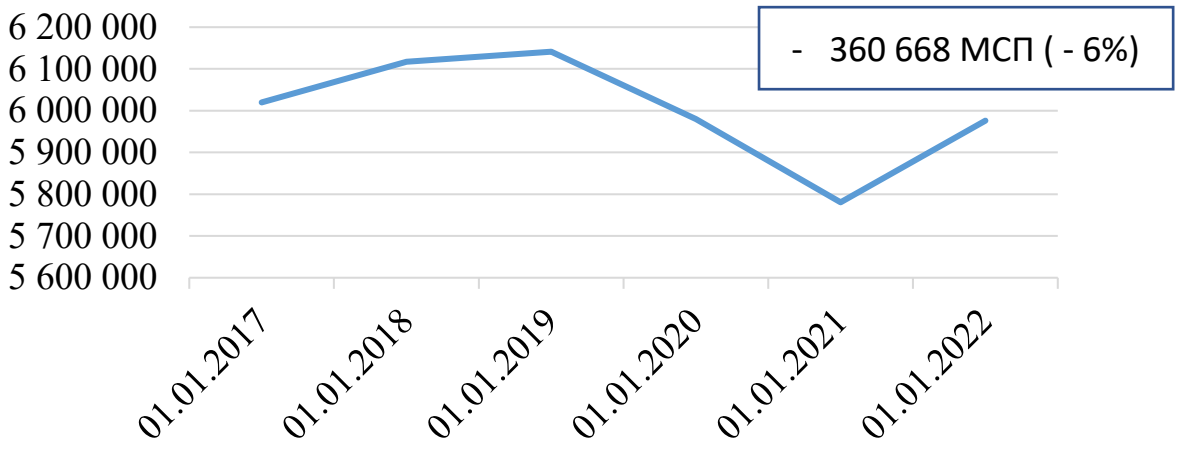


Рис.1. Динамика субъектов МСП России в 2017 – 2022 гг. в единицах

В отмеченный период негативные последствия затронули более 4 млн компаний сектора МСП от общей численности более 6 млн. На пике карантина не работало более 56% компаний.

Несмотря на то, что падение спроса коснулось 80% компаний в рассматриваемый период, и в 2021 спрос не восстановился у более, чем 52,6 % компаний, с 2021 г. и до сегодняшнего периода включительно начинается количественный рост предприятий МСП.

Однако, количественный рост, субъектов МСП, отмечающийся и в более длительной ретроспективе, не ведет к росту ключевых показателей сектора МСП, таких как доля МСП в ВВП, количество занятых в МСП, доля занятых в МСП и т.д. Все эти показатели свидетельствуют о стагнации сектора малого и среднего бизнеса в России на протяжении последних 10 лет (табл. 4). Кроме того, в нем не происходит процессов трансформации малого бизнеса в средний.

Таблица 4

Динамика ключевых показателей МСП России в 2010 – 2020 гг. в единицах

	2010	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Доля МСП в ВВП, %	19,9	19,9	21,6	21,9	20,2	20,8	19,8
Количество занятых в МСП	19,0	19,2	19,0	19,3	19,4	18,8	18,8
Доля занятых в МСП, %	27	28	26	27	27	26	27

По разным оценкам (МВФ, ФАС России, аналитические центры), доля госсектора с учетом госкомпаний в российской экономике - 40 –70 %, средняя оценка доли госсектора — 50 % [2]. Таким образом, государственный сектор в 2,5 раза больше сектора МСП, что свидетельствует о том, что институт российского МСП не является драйвером роста.

При этом следует также отметить, что показатели МСП в России традиционно ниже, чем в других крупнейших или активно развивающихся экономиках мира. Так, в США доля МСП в экономике составляет 56%, доля занятых – 52%; в Германии - 43% и 57% соответственно, в Китае – 60% и 83% [3] (табл. 5).

Самыми популярными ОКВЭДами российского МСП являются строительство и «деятельность автомобильного грузового транспорта» – на их долю приходится по 15 %, розничная торговля - 12 и 11% в зависимости от видов (рис. 2).

Таблица 5

Показатели МСП в экономике в России и в мире

	Доля в ВВП, %	Доля занятых, %
Россия	20,8	27,0
США	56,0	52,0
Германия	43,0	57,0
Китай	60,0	83,0
Япония	55,0	72,0
Малайзия	39,0	48,0
Вьетнам	40,0	50,0
Узбекистан	56,9	78,0
Израиль	62,3	68,7
ЮАР	42,0	47,0

При этом, если посчитать в сумме все зарегистрированные на апрель МСП в России, то получается, что 37% таких предприятий, то есть основная часть, работает в области оптовой и розничной торговли.



Рис. 2. 10 самых "популярных" ОКВЭД российского сектора МСП на 10.04.2022 [1]

В обрабатывающих производствах занято менее 7%. Такая структура МСП не соответствует отраслевой структуре в развитых странах (например, в Германии обрабатывающая промышленность дает не менее 20% добавленной стоимости МСП, в Китае - более 40%, в Японии МСП обеспечивают 50% добавленной стоимости промышленного сектора.

В большинстве европейских стран значительная часть базовых потребительских товаров создаётся локально именно в секторе МСП и не импортируется из других стран.

В России местный производственный сектор развит недостаточно. В тоже время в данном секторе у нас есть значительный потенциал. И при значительном спросе на внутреннем рынке, создании условий со стороны государства, промышленный сектор МСП представляет существенную возможность для притока инвестиций, роста ВВП, увеличения занятости. Это особенно важно сейчас в условиях санкций на Россию (10 128 санкций против Российской Федерации действует в настоящий момент, из них - 7 374 были введены после 24 февраля 2022 года), прекращения поставок в страну огромного перечня товаров широкого потребления импортного производства – продуктов питания, одежды, обуви, канцелярских принадлежностей. Все эти рынки представляют значительный потенциал развития и занятия освободившихся ниш российским производственным сектором МСП.

Наша страна большая, и как известно, по классической теории мировой экономики, такое государство вполне может успешно развиваться без существенных экспортно-импортных отношений, ориентируясь на собственный рынок и внутренний спрос, обеспечить который предложением может именно сектор малого и среднего предпринимательства.

Кроме отмеченных выше современных тенденций развития российского МСП следует также выделить крайнюю неравномерность локализации и развития предприятий в региональном аспекте. Так, среди лидеров развития можно отметить Центральный федеральный округ - 1 903 921 субъектов МСП, Приволжский федеральный округ - 1 052 222, Северо-Западный федеральный округ - 689 546. Замыкают рейтинг – Дальне-Восточный федеральный округ (несмотря на то, что это самый большой по площади округ России) - 310 754 предприятий МСП и Северо-Кавказский федеральный округ - 210 582.

Среди основных проблем развития российского МСП по мнению бизнеса и экспертов можно выделить пять основных.

1. Высокая налоговая нагрузка. Многие действующие налоговые меры действуют скорее формально и остаются недоступными большинству субъектов МСП.

Налоговые каникулы для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей на УСН или ПСН, которые действуют до конца 2023 года введены не во всех регионах России. И в тех регионах, где они приняты такие меры остаются доступны лишь ограниченному перечню предприятий, соответствующих определенным критериям.

2. Высокая стоимость кредитных ресурсов.

Средневзвешенная ставка по кредитам бизнесу: Россия – 9,07; Япония – 1,1; Зона евро – 1,69; США – 3,37.

Ключевая ставка: Россия – 17%; Япония – (-0,1); Зона евро – 0; США – 0,5.

По сравнению с другими ключевыми экономиками мира в России запретительный уровень ставок для бизнеса.

Даже льготные кредиты по господдержке для малого бизнеса и микропредприятий (15%) имеют самые высокие ставки по сравнению со ставками для крупного бизнеса (10%).

В результате высокой стоимости финансовых ресурсов для МСП доля малых предприятий, имеющих задолженность по кредитам (включая просроченную), от общего числа малых предприятий выросла в 2020 году с 20 до 30 % (Банк России) и остается высокой до сих пор.

3. Рост тарифов на электроэнергию, воду, сырье.

4. Падение платежеспособного спроса населения. По данным Росстата (Доклад о социально-экономическом положении России) по итогам 2021 года покупательная способность доходов граждан страны упала до многолетнего минимума. При этом во многих секторах, как упоминалось выше, спрос до сих пор не восстановился после резкого «ковидного» падения в 2019 – 2020 гг.

5. Макроэкономическая нестабильность - высокая инфляция, высокая волатильность рубля, санкционные ограничения на российский бизнес из-за спецоперации и т.д.

В дополнение к основным проблемам российского МСП можно отметить, что усилия федеральных органов власти по созданию условий для развития МСП фактически сводятся на нет региональными и муниципальными органами, не мотивированными к развитию малого бизнеса.

В вопросе государственной поддержки МСП прежде всего следует отметить, что в настоящее время реализуется беспрецедентное количество мер такой поддержки, как по объему финансирования, так и по содержанию поддержки. Всего около пятидесяти мер, большинство из которых принято в период после 24 февраля 2022 г. и учитывают предложения и недоработки 2020 - 2021 годов.

Среди важных новаций в сфере господдержки стоит отметить, что с 1 февраля 2022 года до 1 февраля 2025 года запущена Экосистема поддержки бизнеса - эксперимента по оказанию субъектам МСП господдержки на основе цифровой платформы.

В марте 2022 года введена грантовая поддержка молодым предпринимателям до 25 лет включительно от 100 до 500 тыс. (до 1 млн).

Среди действующих государственных мер поддержки МСП можно отметить компенсацию МСП расходов на систему быстрых платежей, кредитные каникулы для аграриев, льготные кредиты аграриям, мораторий на плановые проверки бизнеса, ограничение уголовных дел по налоговым преступлениям, отсрочку обязательств по субсидиям для промышленников, поддержку IT-отрасли, поддержку хлебопёков, продление лицензий, обнуление ставки НДС

для гостиничного бизнеса, льготные кредиты под 3% для инновационных МСП, кредитные каникулы для МСП, субсидии бизнесу на трудоустройство молодёжи и многие другие.

При реализации текущих мер государственной поддержки важно учитывать два ключевых момента.

1. Важность и необходимость господдержки для развития МСП в переломные моменты развития экономического цикла.
2. Доступность мер господдержки для предприятий МСП.

Справедливость первого тезиса была доказана в 2019 – 2021 гг. Когда предприниматели получили господдержку во II – IV кварталах 2020 года для преодоления последствий пандемии и смогли стабилизировать такие показатели, как спрос, оплату труда сотрудников, количество занятых, средние поступления на 1 счет МСП в реальном выражении (рис. 3).

С окончанием программ поддержки как населения, так и бизнеса и наступлением срока выполнения отложенных обязательств положение МСП уже в I-м квартале 2021 года ухудшается — падает спрос и выручка от продаж; появляется угроза снижения занятости в МСП в связи с отсутствием необходимости поддерживать число занятых по условиям программ поддержки. Таким образом, недавние события еще раз доказали, что российское МСП не выдерживает точек бифуркации без господдержки.

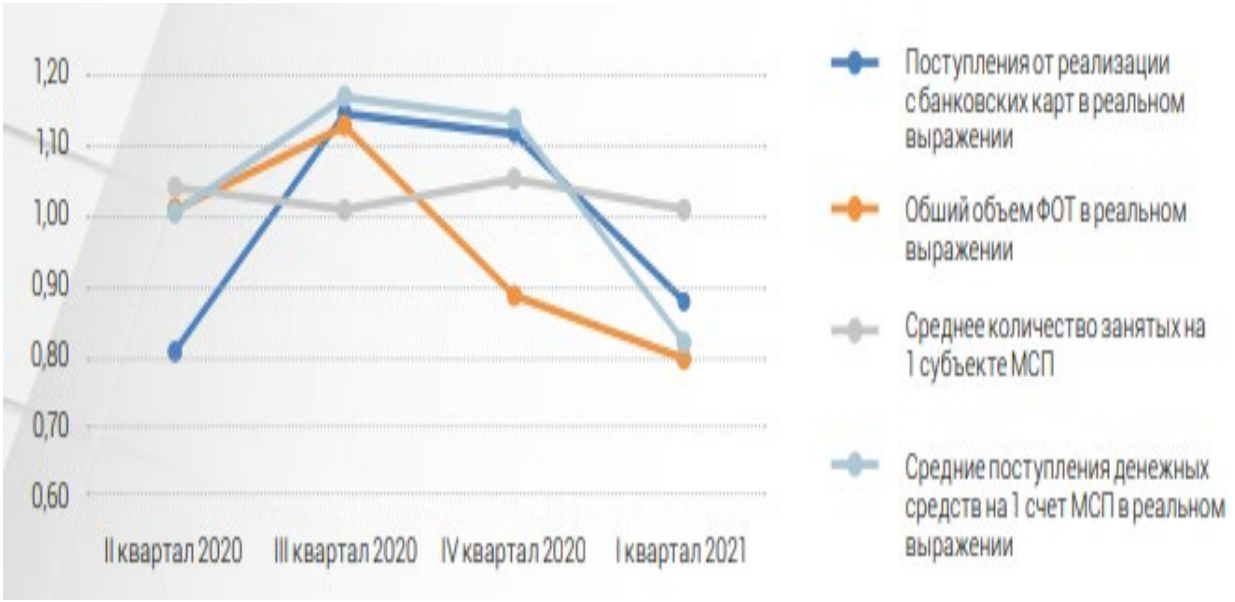


Рис.3. Эффективность господдержки в сфере МСП в 2020 – 2021 гг. [3]

По второму тезису – доступности мер господдержки, в течении 2020 года господдержку получили 42% субъекта МСП.

Не смогли воспользоваться никакими мерами поддержки 45,3% компаний.

Подводя итог вышесказанному следует отметить, что в долгосрочном плане необходимо менять парадигму взаимодействия бизнеса и власти, изменить отношение к МСП на государственном уровне - от объекта налогообложения к исполнителю важной социальной функции, вносящему не только весомый вклад в обеспечение занятости, но и в обеспечение населения доступными и необходимыми товарами и услугами.

Список использованной литературы

1. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rmsp.nalog.ru/ (дата обращения: 19.04.2022).

2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/ (дата обращения: 19.04.2022).

3. Специальный доклад Президенту Российской Федерации МСП/Постковид Время для системных решений. 2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://doklad.ombudsmanbiz.ru/2021/7.pdf. (дата обращения: 10.03.2022).

УДК 343.721

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ МОШЕННИЧЕСТВУ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА

Д. В. Абакумова, Е. В. Косьяненко
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

Рассмотрена проблема понимания способа изъятия имущества при мошенничестве с использованием электронных средств платежа. Исключение из п. 17 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» признаков объективной стороны рассматриваемого преступления и положений о разграничении с кражей привела к дискуссии о целесообразности наличия ст. 159.3 УК РФ. Не соглашаясь с подобной позицией, авторы доказывают, что разграничение мошенничества и кражи электронных денежных средств следует проводить по способу изъятия имущества у потерпевшего.
Ключевые слова: *преступление, мошенничество, кража, электронные средства платежа.*

CRIMINAL LAW POLICY OF COUNTERING FRAUD USING ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT

D. V. Abakumova, E. V. Kosyanenko

The problem of understanding the method of seizure of property in fraud using electronic means of payment is considered. The exclusion from paragraph 17 of the Resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation dated 30.11.2017 No. 48 "On judicial practice in cases of fraud, embezzlement and embezzlement" of the signs of the objective side of the crime in question and the provisions on differentiation with theft led to a discussion about the expediency of Article 159.3 of the Criminal Code of the Russian Federation. Not agreeing with such a position, the authors prove that the separation of fraud and theft of electronic money should be carried out according to the method of seizure of property from the victim.
Keywords: *crime, fraud, theft, electronic means of payment.*

Развитие новых технологий влечет появление новых способов совершения преступлений и их сокрытия, преступный мир всегда приспосабливается под меняющиеся условия, что в полной мере актуально для использования инструментов безналичных расчетов и электронных средств платежа.

Следует отметить, что в 2021 году количество совершенных мошенничеств с использованием электронных средств платежа существенно уменьшилось в сравнении с 2020 годом. Так, если в 2020 году по части 1 статьи 159.3 УК РФ было осуждено 1243 лица, то в первом полугодии 2021 года данный показатель

составил 111 человек. Аналогичная ситуация и по части 2 ст. 159.3 УК РФ (1825 и 188 лиц соответственно) [11]. Такая ситуация связана, по нашему мнению, во-первых, с усилением мер безопасности со стороны банковских организаций, ведь безопасность хранимых в них денежных средств является важным залогом привлечения клиентов. Во-вторых, потерпевшие очень часто не обращаются в правоохранительные органы для защиты своих прав.

Подтверждением наш слов, является тот факт, что без введения пин-кода использовать банковскую карту возможно при сумме покупки до одной тысячи рублей. Такое ограничение связано с политикой банков защитить своих клиентов. Покупки с использованием банковских карт, как правило, осуществляются несколько раз, не превышая указанной суммы, в силу чего потерпевшие не спешат обращаться в правоохранительные органы.

С помощью электронного средства платежа лицо может осуществить перевод принадлежащих ему денежных средств, хранящихся на его банковском счете в виде безналичных средств, с помощью электронных средств и информационных технологий. С учетом такого определения электронного средства платежа в качестве таковых могут быть названы банковская карта и электронный кошелек. Однако, изучение практики рассмотрения уголовных дел показывает, что зачастую хищение денежных средств может осуществляться просто с помощью мобильного телефона, номер которого подключен к мобильному банку, что также рассматривается как преступление, квалифицируемое по ст. 159.3 УК РФ. В судебных актах такие действия описываются, например, следующим образом: «хищения у нее мобильного телефона и денежных средств с банковского счета посредством подключенного к похищенному телефону мобильного банка; оплаты товаров с помощью данного телефона посредством перечисления денежных средств на ее счет» [9]. Однако, наиболее часто используемыми средствами платежа в электронном виде являются все-таки банковская карта и электронный кошелек.

Электронные средства платежа, получая все большее распространение, становятся средствами совершения преступлений, что потребовало адекватной и своевременной реакции законодателя. По указанным причинам в Уголовном кодекс Российской Федерации [1] (далее – УК РФ) включена в настоящее время статья 159.3, которая стала объективным ответом на мошенничество с использованием электронных средств платежа (на тот момент – с использованием платежных карт). В числе целей установления данной нормы является стремление законодателя дифференцировать ответственность за различные виды мошенничества.

Выделение законодателем данного состава в отдельный состав обусловлено специфическими способом и средствами совершения преступления, поэтому именно понимание сущности электронного средства платежа составляет отличие данного преступления от иного хищения чужого

имущества или приобретения права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием.

В Федеральном законе от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» [2] закреплено легальное определение электронного средства платежа, под которым понимается средство и (или) способ, позволяющие клиенту оператора по переводу денежных средств составлять, удостоверять и передавать распоряжения в целях осуществления перевода денежных средств в рамках применяемых форм безналичных расчетов с использованием информационно-коммуникационных технологий, электронных носителей информации, в том числе платежных карт, а также иных технических устройств.

Такое понимание данного термина не предназначено для применения в сфере регулирования уголовно-правовых отношений по охране собственности. Законодатель установил данное определение именно для сферы регулирования платежей, в качестве характеристики предмета (средства) хищения оно не может быть использовано.

Исходя из приведенного понятия непосредственно электронное средство платежа является средством совершения преступления, а не его предметом, поскольку само по себе экономической ценности не представляет.

Отметим, что понятие электронного платежного средства появилось в УК РФ только в 2018 году в связи с внесением изменений в статью 159.3 УК РФ. До этого момента использовалось понятие платежной карты, содержание которого содержалось непосредственно в самой диспозиции статьи.

Полагаем, что изменение редакции статьи 159.3 УК РФ в 2018 году является положительным моментом для правоприменительной практики, поскольку существенно расширяют сферу действия данной статьи, позволяя в соответствии с ней квалифицировать больший круг преступных деяний с использованием платежных средств, что отмечается в научной литературе [11].

Объект рассматриваемого преступления имеет некоторые особенности в сравнении с иными видами мошенничества, поскольку помимо отношений собственности данное преступление посягает также и на иные общественные отношения. Так, предметом данного вида мошенничества являются денежные средства, следовательно, объектом выступают общественные отношения, связанные с владением, пользованием и распоряжением денежными средствами собственника. Дополнительным же объектом преступления является оборот денежных средств, выпуск их в обращение, процедура конвертации и совершение различных операций [6, с. 46]. Факультативным объектом выступает нормальная деятельность банковских и иных организаций, связанная с использованием электронных средств платежа.

Далее рассмотрим некоторые спорные аспекты объективной стороны рассматриваемого вида мошенничества.

Мошенничество отличается от иных составов хищений по своему основному признаку, а именно способу совершения, которым является обман или злоупотребление доверием. В свою очередь, данному способу присущ такой его признак, как добровольность передачи имущества преступнику [4; с. 381]. Однако, мошенничество с использованием электронных платежных средств не в полной мере соответствует конституирующим признакам мошенничества. Существенные особенности представлены именно в отношении способа совершения преступления.

Обратившись вновь к редакции статьи 159.3 УК РФ, действовавшей до 2018 года, можно отметить, что законодатель, устанавливая ответственность за рассматриваемое преступное деяние, говорил об обмане уполномоченного работника кредитной, торговой или иной организации. В действующей редакции этот признак исключен, что предполагает возможность квалификации содеянного и без обмана указанных лиц.

Совершение рассматриваемого преступления таким способом, как злоупотребление доверием, на наш взгляд, невозможно, поскольку нельзя злоупотребить доверием незнакомого человека (работника кредитной или иной специализированной организации), который априори не испытывает доверия к преступнику и просто выполняет возложенные на него обязанности. Если же преступник и работник организации находятся в доверительных отношениях, и последний позволяет совершить преступлением мошеннику, то налицо соучастие.

Кроме того, мошенничество сконструировано как материальный состав, предполагающий обязательное наступление общественно опасных последствий. В связи с этим момент окончания совершения преступления совпадает с моментом получения виновным товара или денежных средств потерпевшего в свое распоряжение.

Проблематичность понимания объективной стороны данного вида мошенничества позволяет некоторым авторам высказывать мнение о необходимости исключения статьи из УК РФ, полагая, что подобные действия подпадают под признаки кражи [5; с. 262]. Изъятие из п. 17 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [3] признаков объективной стороны рассматриваемого преступления и положений о разграничении с кражей способствуют указанному предложению.

Вопрос об исключении состава преступления, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ тесно связан с разграничением этого состава с кражей, совершенной с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств (при отсутствии признаков преступления, предусмотренного статьей 159.3 УК РФ). Проведение такого разграничения позволит сделать объективный вывод о необходимости сохранения данного состава в структуре УК РФ [7].

Итак, объект и предмет рассматриваемых преступлений совпадают. Аналогично можно говорить и о субъекте смежных составов преступлений, который является общим (за исключением квалифицированного состава мошенничества – ч. 3 ст. 159.3 УК РФ, предполагающего наличие признаков специального субъекта, а именно его служебное положение, являющееся способом совершения преступления). На основании субъективной стороны рассматриваемых составов разграничить данные преступления также не представляется возможным. Следовательно, разграничение мошенничества и смежного состава кражи возможно лишь по признаку объективной стороны, а именно, способу совершения преступлений.

При краже, способ изъятия имущества является тайным, т.е. контакт потерпевшего с виновным лицом отсутствует, что охватывается умыслом последнего. Способами же мошенничества является обман или злоупотребление доверием.

Именно по способу изъятия имущества происходит разграничение этих двух преступлений и в практике. Так, Ш. признан виновным в совершении преступления, предусмотренного п. "г" ч. 3 ст. 158 УК РФ, а именно в том, что, тайно завладев банковской картой Г., зная ее пин-код, совершил три операции по снятию денежных средств и четыре операции по оплате приобретенного товара в торговых точках, тем самым тайно похитил с банковского счета потерпевшего денежные средства на общую сумму 8 863 рубля, причинив последнему значительный ущерб. Вместе с тем действия Ш., связанные с оплатой банковской картой потерпевшего товара в магазинах, как отмечается в обзор апелляционной практики, надлежало квалифицировать по ч. 1 ст. 159.3 УК РФ, поскольку в ее совершении отсутствовал признак тайности, обязательный для квалификации содеянного как кража» [8].

Таким образом, резюмируя изложенное, приходим к следующим выводам:

1. В настоящее время не выработано понятия электронного средства платежа применительно к уголовно-правовым отношениям. Установленное легальное определение может использоваться именно для сферы регулирования платежей. В связи с этим, требуется, как минимум на уровне постановления Пленума Верховного Суда РФ, раскрыть указанный термин.

2. На наш взгляд, нет оснований по исключению статьи 159.3 УК РФ из системы уголовного законодательства. Между тем, требуется большая научная проработка объективной стороны данного состава.

3. Разграничение мошенничества и кражи электронных денежных средств следует проводить по способу изъятия имущества у потерпевшего. При краже, способ изъятия имущества является тайным, т.е. контакт потерпевшего с виновным лицом отсутствует. При мошенничестве способами выступает обман.

Список использованной литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 09.03.2022) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О национальной платежной системе» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 27. Ст. 3872.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 (ред. от 29.06.2021) «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2018. № 2.
4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / К.А. Барышева, Ю.В. Грачева, Р.О. Долотов и др.; под ред. Г.А. Есакова. 9-е изд., перераб. и доп. Москва: Проспект, 2021. 816 с.
5. Маршева К.С. Объективные признаки мошенничества с использованием электронных средств платежа // Молодой ученый. 2021. № 50 (392). С. 262-265.
6. Олейник Е.Н. Объект мошенничества с использованием электронных средств платежа // Уголовное судопроизводство. 2020. № 3. С. 45 - 48.
7. Яни П.С. Мошенничество с использованием электронных средств платежа // Законность. 2019. № 4. С. 30 - 35; № 5. С. 25 - 28; № 6. С. 39 - 43; № 7. С. 39 - 43.
8. Обзор апелляционной практики по уголовным делам за март 2019 года (подготовлен Верховным судом Республики Коми) // СПС «Консультант Плюс».
9. Апелляционное определение Мурманского областного суда от 06.02.2020 № 22-151/2020 // СПС «Консультант Плюс».
10. Материалы официального сайта Судебного Департамента при Верховном Суде РФ. Электронный ресурс. URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=79. (дата обращения: 01.04.2022).
11. Хайбрахманова А.Д. Электронное средство платежа как средство совершения преступления // Universum: экономика и юриспруденция. 2022. № 2 (89). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-sredstvo-platezha-kak-sredstvo-soversheniya-prestupleniya-predusmotrennogo-st-159-3-uk-rf (дата обращения: 27.03.2022).

УДК 341.9

ТЕОРИЯ КОНТРОЛЯ В РЕДАКЦИИ 2022 ГОДА

Ю. В. Блинова
Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

В настоящей статье рассматривается теория контроля как критерий определения национальности юридического лица сквозь призму новейшего российского законодательства; анализируется актуальная судебная практика арбитражных судов; делается вывод о витальности теории контроля и постоянном присутствии в

международном частном праве. При написании статьи использованы методы: формально-юридический, сравнительно-исторический, анализа и синтеза.
Ключевые слова: *теория контроля, национальность юридического лица, недружественное государство.*

CONTROL THEORY AMENDED IN 2022

Y.V. Blinova

This article discusses the theory of control as a method for determining the nationality of a legal entity through the prism of the latest Russian legislation; analyzes the current judicial practice of arbitration courts; the author makes the conclusion about the vitality of the theory of control and the constant presence in the private international law. When writing the article, the author used the following methods: formal-legal, comparative-historical, analysis and synthesis.
Keywords: *control theory, nationality of a legal entity, foreign enemy.*

Как представлено в классических учебниках по международному частному праву, теория контроля зародилась в английской судебной практике во времена Первой мировой войны по делу Daimler Co. v. Continental Tyre & Rubber Co. [1, с. 171; 2, с. 229], когда методом снятия корпоративной вуали английским судом было установлено, что учрежденная в Англии компания фактически представляет собой немецкий капитал со сформированной субъектностью за пределами Германии. Последствия подобного признания были закреплены, в частности, в Законе Великобритании «Trading With the Enemy Act» 1914 года и проявлялись в поражении материальной и/или процессуальной правоспособности юридических лиц, имеющих статус враждебных иностранцев, например: допущение применения института конфискации частной собственности, лишение права доступа в национальный суд соответствующего государства в качестве истца [3, с. 110-111]. Как отмечается в научной литературе, в современный период теория контроля используется не только в процессе ведения военных действий, но и на основании решений международных организаций или в целях налогообложения [2, с. 230-231]. Кроме того, следует уточнить, что обращение к теории контроля обосновывается в том числе борьбой с терроризмом, а также следованием принципу законности, например, в арбитражном разбирательстве [4, с. 176-177].

Поиски определения и содержательного наполнения теории контроля обычно сопровождаются констатацией, что в отличие от всех остальных теорий при применении названной во внимание принимается не само юридическое лицо как целое, а национальность физических лиц за ним стоящих (учредителей, участников). По словам E.H. Young, это естественный вывод из другой теории – природы юридического лица, которую поддерживают в США [5, p. 2; 6, с. 116]. Согласно этой теории «юридическое лицо не более как легкое покрывало, накинутое на членов группы, в целях объединения их; оно конденсирует их в одно лицо, которое от них самих ничем не отличается, потому что оно есть они

сами. Его национальность не может быть иной, чем их национальность» [Vareilles-Somières P., цит. по: 7, с. 91]. Критерий контроля, как сказано выше, требует использовать формулу «снятия корпоративной вуали»; и тогда национальность участников (акционеров) выходит на первое место [8, p. 429]. Корпоративная вуаль опускается и скрывает участников, если речь идет об ответственности корпорации; и наоборот, корпоративная вуаль поднимается, как только речь заходит о правах, интересах участников [Там же].

Президентом Российской Федерации 28 февраля 2022 года был издан Указ № 79 «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций», предписывающий резидентам-участникам внешнеэкономической деятельности осуществлять обязательную продажу иностранной валюты в размере 80 % суммы зачисленной иностранной валюты, а также запрещающий указанным лицам предоставлять нерезидентам иностранную валюту по договорам займа, зачислять иностранную валюту на свои счета за границей или переводить денежные средства без открытия банковского счета [9].

Законодательство, направленное на нейтрализацию недружественных действий со стороны иностранных государств и международных организаций, было усилено, и 1 марта 2022 года Президент Российской Федерации подписал Указ № 81 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации», в котором устанавливается особый порядок осуществления (исполнения) резидентами отдельных сделок (операций) с иностранными лицами, связанными с недружественными государствами [10]; перечень последних установлен Распоряжением Правительства Российской Федерации от 05.03.2022 № 430-р «Об утверждении перечня иностранных государств и территорий, совершающих недружественные действия в отношении Российской Федерации, российских юридических и физических лиц» [11]. Согласно Указу Президента Российской Федерации, недружественный характер наличествует, если иностранные лица имеют гражданство недружественных государств, место регистрации, место преимущественного ведения хозяйственной деятельности или место преимущественного извлечения прибыли от деятельности, или это лица, которые *находятся под контролем недружественных лиц* (курсив – Ю.В. Блинова). Более подробно нахождение под контролем раскрывается через набор четырех признаков в ст. 5 Федерального закона от 29.04.2008 № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства»: 1) контролирующее лицо имеет право прямо или косвенно распоряжаться более чем 50 % общего количества голосов; если и при меньшем количестве голосов контролирующее имеет возможность определять решения,

принимаемые контролируемым лицом, то считается, что признак присутствует; 2) контролирующее лицо определяет решения, принимаемые контролируемым лицом, в том числе условия осуществления предпринимательской деятельности; 3) имеет право назначать единоличный исполнительный орган контролируемого лица и/или более чем 50 % состава коллегиального исполнительного органа контролируемого лица и/или может безусловно избирать более 50 % совета директоров и пр.; 4) контролирующее лицо осуществляет полномочия управляющей компании контролируемого лица [12]. Особый порядок осуществления (исполнения) сделок (операций) затрагивает кредитный договор и заем в рублях, покупку ценных бумаг и недвижимости – после 22 февраля 2022 года такие сделки (операции) допустимо осуществлять (исполнять) при наличии разрешений Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации, разрешения могут содержать условия осуществления (исполнения) таких сделок (операций). При этом в юридической аналитике уже отмечается, что в отсутствие разрешения Правительственной комиссии сделка должна быть признана, скорее, ничтожной, даже если на первый взгляд выглядит оспоримой [13]. Кроме того, со 2 марта 2022 года налагается запрет на вывоз валюты из Российской Федерации в сумме, превышающий эквивалент 10 тысяч долларов США по курсу на день вывоза.

Уже 5 марта 2022 года в России появляется Указ Президента Российской Федерации № 95 «О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами», которым Российской Федерации, субъектам Российской Федерации, муниципальным образованиям, резидентам разрешается по кредитам, займам, финансовым инструментам перед иностранными кредиторами, связанными с недружественными государствами при наличии признаков, описанных выше, исполнять свои обязательства в рублях, если размер обязательства превышает 10 миллионов рублей в календарный месяц [14]. Этим же Указом делается одно допущение, связанное с трактовкой ранее озвученных недружественных действий: в целях применения Указа Президента Российской Федерации № 81 недружественные действия по отношению к Российской Федерации отсутствуют, если иностранные лица контролируются российскими юридическими или физическими лицами или если иностранные лица раскрыли эту информацию соответствующим лицам (п. 12 Указа Президента Российской Федерации № 95), т.е. данные положения оставляют, очевидно, люфт для международных компаний в стадии редомициляции. Кроме того, оговорка этого же пункта «в том числе в случае если этот контроль осуществляется через иностранные юридические лица, связанные с такими иностранными государствами» показывает, что теория контроля способна применяться в том числе для отыскания российского (по национальности) юридического лица, зарегистрированного в иностранном правопорядке (обратное, зеркальное применение теории контроля).

Не заставил себя ждать и новый Указ Президента Российской Федерации – от 18 марта 2022 года № 126 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации в сфере валютного регулирования» [15]. Данный Указ наделяет Совет директоров Центрального Банка России правом определять размер суммы предварительной оплаты или авансового платежа резидентов в пользу нерезидентов по определенным контрактам, перевода денежных средств, приобретения иностранной валюты нерезидентами на внутреннем валютном рынке Российской Федерации. Названным Указом запрещается резиденту до конца текущего года оплачивать долю, вклад, пай в имуществе нерезидента, а также делать взнос нерезиденту в рамках договора простого товарищества.

В унисон с развитием отечественного законодательства, служащего основой теории контроля, с одной стороны, а также нормами о недружественных иностранцах, с другой стороны, разворачивается и актуальная практика российских судов – остановимся на двух «новаторских». Так, Арбитражным судом Московского округа по делу № А40-149699/2021 было удовлетворено ходатайство проигравшего ответчика, российского юридического лица ООО «Кантрева» о приостановлении исполнения в отношении истца ООО «Сименс Энергетика», юридического лица, входящего в группу компаний Siemens AG. Основанием для вынесения подобного решения суда стал фактический отказ истца от всех договорных обязательств, поскольку контролирующая истца организация поддержала санкции против Российской Федерации, следовательно, подобный отказ вкупе со стоимостью чистых активов, ниже установленного минимального размера, с высокой вероятностью может привести к банкротству истца. При таких обстоятельствах, по мнению суда, при возможной отмене решений нижестоящих инстанций будет сложно провести «поворот исполнения» и вернуть деньги ответчику (российской организации) [16]. Как видно, ООО «Сименс Энергетика» зарегистрировано в Российской Федерации, т.е. имеет согласно п. 1 ст. 1202 ГК РФ российскую государственную принадлежность. Вместе с тем, при наличии контроля со стороны Siemens AG, выразившегося в руководстве предпринимательской деятельностью ООО «Сименс Энергетика» и согласованных действиях по отказу от всех договорных обязательств на территории РФ и с участием российских контрагентов, арбитражный суд по сути применил теорию контроля и сделал вывод о немецкой национальности юридического лица. Другими словами, вследствие попадания стран ЕС в санкционный список суд распространил норму о cautio judicatum solvi на иностранное юридическое лицо, даже несмотря на то, что Россия и Германия являются участницами Гаагской конвенции по вопросам гражданского процесса 1954 года, ст. 17 которой говорит о недопустимости требования залога или обеспечения в какой бы то ни было форме на том основании, что лицо иностранец [17]; при этом ч. 4 ст. 15 Конституции РФ пока действует.

Второй пример эксплицирует зарождающуюся практику поражения в (процессуальных) правах недружественных иностранцев, которые для надежности устанавливаются при помощи теории контроля. Речь идет о следующем. Арбитражный суд Кировской области в решении от 03.03.2022 по делу № А28-11930/2021 признал действия истца – английской компании Entertainment One UK Ltd. злоупотреблением правом и отказал в иске со ссылкой на обстоятельства, имеющие преюдициальное значение для спора [18]: Великобританией приняты ограничительные (политические и экономические) меры, введенные против Российской Федерации, юридических и физических лиц, а также высших должностных лиц Российской Федерации, что является согласно Указу Президента Российской Федерации недружественными действиями. Таким образом, в современный период на территории Российской Федерации по сути в «добрых английских традициях» установлено ограничение процессуальной правоспособности юридического лица, получившего статус недружественного иностранца – невозможность выступления в качестве истца в российском суде. Примечательно, что до появления новейшего законодательства о недружественных действиях государств Entertainment One UK Ltd. выигрывала иски по всей России и получала компенсации за нарушение своих прав на товарные знаки и на произведения изобразительного искусства – рисунки Свинка Пеппа, Папа Свин [19]. И хотя в данном примере участником выступает иностранное юридическое лицо, чья государственная принадлежность определяется согласно общему правилу (закон места учреждения), тем не менее представляется, что аналогичный исход может ожидать и иных субъектов, так или иначе связанных с недружественными государствами. Данное судебное решение трудно объяснить действующими российскими законами, очевидно, суд заранее «озаботился» единообразной практикой в свете появившегося 8 марта 2022 года Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» № 46-ФЗ и п. 13 ст. 18 в нем, в котором говорится о полномочиях Правительства Российской Федерации в 2022 году принимать решения, предусматривающие перечень товаров (групп товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения ГК РФ о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы [20].

Если задуматься о перспективах использования теории контроля, а именно: может ли наступить такое время, когда международное частное право, международное инвестиционное право будут справляться без теории контроля, то на данный вопрос нужно дать отрицательный ответ. Объясняется сказанное тем, что теория контроля применяется, во-первых, как способ реализации принципа взаимности; во-вторых, как средство защиты национальной безопасности. Названные функции этаблируют теорию контроля и гарантируют

ее сохранение в международном частном праве. Другими словами, даже если юридическое лицо функционирует в условиях мирного времени, в отсутствие чрезвычайного положения, теория контроля как метод определения национальности юридического лица незримо присутствует в «спящем» режиме и проявляется, если того требуют международные отношения.

На сегодняшний день, в условиях усилившихся антагонистических отношений в отношении отдельных государств, а также непрекращающейся борьбы с международным терроризмом, можно наблюдать дифференциацию, конкретизацию национального законодательства государств, регулирующего правовой статус юридических лиц, проявляющиеся во введении в оборот новых норм, в основе которых лежит теория контроля. Фактически же это означает развитие данного критерия, что опять-таки свидетельствует о его витальности и востребованности в международном (частном) праве. Конкретизация национального законодательства о юридических лицах выступает своеобразным противовесом наличествующей унификации и гармонизации права, что демонстрирует извечные процессы конвергенции и дивергенции права.

Список использованной литературы

1. Богуславский М.М. Международное частное право: учебник. – М.: Норма, 2009. – 704 с.

2. Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. – М.: Проспект, 2009. – 688 с.

3. Чешир Дж., Норт П. Международное частное право / под ред. М.М. Богуславского. Пер. с анг. к.ю.н. С.Н. Андрианов. – М.: Прогресс, 1982. – 496 с.

4. Блинова Ю.В. Теория контроля в современном международном частном праве // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения: сборник научных статей. Ч. 1 / VII международная научно-практическая конференция (27 марта 2017 г.). – Барнаул: Изд-во Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2017. – С. 175-179.

5. Young E.H. The Nationality of Juristic Person // Harvard Law Review. – 1908. – Vol. 22. – No. 1. – P. 1-26.

6. Монастырская Ю.И. Значение критерия контроля при определении национальности юридического лица // Журнал российского права. – 2011. – № 4. – С. 114-121.

7. Ладыженский А.М. О национальности юридических лиц (В связи с национализацией компании Суэцкого канала) // Советское государство и право. – 1957. – № 2. – С. 90-95.

8. Astorga R.L. The Nationality of Judicial Persons in the ICSID Convention in Light of its Jurisprudence // Max Planck Yearbook of United Nations Law. – 2007. – Vol. 11. – P. 417-472.

9. О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций: указ Президента Российской Федерации от 28.02.2022 № 79 // РГ. – 2022. – 1 марта.

10. О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации: указ Президента Российской Федерации от 01.03.2022 № 81 (в ред. от 05.03.2022) // РГ. – 2022. – 3 марта.

11. Об утверждении перечня иностранных государств и территорий, совершающих недружественные действия в отношении Российской Федерации, российских юридических и физических лиц: распоряжение Правительства Российской Федерации от 05.03.2022 № 430-р // URL: www.pravo.gov.ru.

12. О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства: федеральный закон от 29.04.2008 № 57-ФЗ (в ред. от 27.02.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2008. – № 18. – Ст. 1940.

13. Бевзенко Р. Для многих сделок теперь требуется разрешение правительственной комиссии: что будет со сделкой, если его не получить? Комментирует Роман Бевзенко // https://shortread.ru/dlya-mnogih-sdelok-teper-trebuetsya-razreshenie-pravitelstvennoj-komissii-chto-budet-so-sdelkoj-esli-ego-ne-poluchit-kommentiruet-roman-bevzenko/ (дата обращения: 21.03.2022).

14. О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами: указ Президента Российской Федерации от 05.03.2022 № 95 // РГ. – 2022. – 9 марта.

15. О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации в сфере валютного регулирования: указ Президента Российской Федерации от 18.03.2022 № 126 [опубликован не был] // СПС Гарант.

16. Суд приостановил исполнение судебного акта из-за санкций против РФ // URL: https://pravo.ru/news/239725/ (дата обращения: 21.03.2022).

17. Конвенция по вопросам гражданского процесса (Гаага, 01.03.1954) // Сборник международных договоров о взаимной правовой помощи по гражданским и уголовным делам. – М.: Международные отношения, 1988. – 639 с.

18. Решение Арбитражного суда Кировской области от 03.03.2022 по делу № А28-11930/2021 // URL: https://kad.arbitr.ru/Card/a45fa186-05bb-43b5-87d9-1f0d3b640142 (дата обращения: 21.03.2022).

19. Гаврилюк А., Волкова Е. Свинка Пеппа не вышла гражданством // Коммерсант. – 2022. – 14 марта.

20. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 08.03.2022 № 46-ФЗ // РГ. – 2022. – 10 марта.

УДК 343

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СЛЕДСТВЕННОГО ОСМОТРА

И. Н. Бобровничий, А. П. Булгакова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются актуальные проблемы и тренды, связанные проведением осмотра как важнейшим следственным действием. Автор приходит к выводу о том, что при производстве такого следственного действия как осмотр на практике проявляется немало проблем и недочётов, которых вполне возможно избежать при следовании наработанным в криминалистике тактико-техническим рекомендациям.
Ключевые слова: *уголовно-процессуальное законодательство, следственное действие, осмотр, доказательство.*

ACTUAL PROBLEMS OF INVESTIGATORY INSPECTION

I. N. Bobrovnichiy, A.P. Bulgakova

The article deals with current problems and trends related to the inspection as the most important investigative action. The author comes to the conclusion that in the production of such an investigative action as an inspection, many problems and shortcomings appear in practice, which it is quite possible to avoid when following the tactical and technical recommendations developed in forensic science. in the production of such an investigative action as an inspection in practice, many problems and shortcomings are manifested, which it is quite possible to avoid when following the tactical and technical recommendations developed in forensic science.
Keywords: criminal procedural legislation, investigative action, inspection inspection, evidence.

Следственный осмотр является основным и наиболее значимым следственным действием. В процессе осмотра осуществляется поиск и фиксация следов, возможных существенных доказательств, выясняются условия преступления объективного и субъективного характера.

Необходимо отметить, что закон не дает определения следственного осмотра. Тем не менее, в теории существует много определений следственного осмотра. В целом, сущность осмотра, на наш взгляд, сводится к непосредственному восприятию сотрудником информации, имеющей доказательственное значение.

Как показывает анализ доктринальных источников и практики правоприменения, при производстве осмотров возникает немало проблемных аспектов, инициирующих весьма интенсивные дебаты как в научном сообществе, так и среди практикующих юристов. Рассмотрим кратко некоторые из таких актуальных проблем.

Определяя виды следственного осмотра и изучая проблемы их проведения, мы руководствовались, прежде всего, статьями 176 и 178 УПК РФ [1].

Основные проблемы следственного осмотра, на наш взгляд, связаны с неотложным следственным действием - осмотром места происшествия.

Н.В. Шепель в своем исследовании указывала на то, что: «низкий уровень раскрываемости преступлений в значительной степени объясняется существенными недостатками в использовании при проведении осмотра места происшествия научно-технических средств и методов, разработанных на данный момент» [2; с. 88].

Исследователь Б. Ю. Тхакумачев отмечал: «деятельность правоохранительных органов несовершенна, на практике имеются проблемы, связанные с тактикой применения технических методов и средств для обнаружения, фиксации и изъятия предметов и документов…» [3; с. 128].

Аналогичные проблемы, которые касаются организационных и тактических ошибок в процессе осмотра места происшествия определяют многие авторы - Н.А. Хакимов [4; с. 1-3], Т.В. Барсукова [5; с. 11-303] и другие.

Анализируя следующий, определенный статьёй 176 УПК РФ [1] вид следственного осмотра - осмотр местности и помещения, мы обратили внимание на его особое значение по делам о взяточничестве.

При расследовании данных преступлений может проводиться как обследование места задержания правонарушителей с поличным, так и других мест (встречи соучастников, хранения объектов взятки и т.п.). Например, в приговоре Советского районного суда г. Рязани, в отношении Н., которая получила взятку в виде денег за незаконные действия, мы видим, что осмотру подлежало место задержания Н. с поличным. При осмотре места происшествия был осмотрен участок местности около дома, на котором А. передал сотруднику Управления Роспотребнадзора по Рязанской области Н. денежные средства в качестве взятки. Также протоколом осмотра была обследована зона встречи соучастников, согласно которому осмотрено помещение мини-кафе [6].

Так же, при расследовании контрабанды и нарушений законов о валютных операциях местом происшествия, как правило, является место задержания правонарушителей с поличным. Например, в приговоре Химкинского городского суда, в отношении Х., который через таможенную границу Таможенного союза в нарушение закона перемещал свой наличный капитал. Согласно протоколу осмотра места происшествия и фототаблице к нему осмотрено помещение таможни, расположенное в зоне таможенного контроля в «зелёном» коридоре зала «Прилёт» терминала «F» аэропорта Шереметьево, где был задержан Х. с поличным. В ходе проведения осмотра были осмотрены ручная кладь, а именно матерчатая сумка черного цвета, карманы пиджака чёрного цвета, надетого на Х., где в ходе осмотра были обнаружены

наличные денежные средства купюры доллары США, Евро, корейские воны, рубли [7].

Аналогично, при расследовании фальшивомонетничества осмотру подлежат как место задержания злоумышленника с поличным (этот осмотр выполняется аналогично описанному выше), так и место производства фальшивых денег. По изученному приговору Михайловского районного суда Волгоградской области, в отношении Х., который сбывал заведомо подложные кредитно-денежные знаки Центрального банка Российской Федерации, мы видим, что, осмотру подлежало место задержания Х. с поличным -помещение магазина, где Х. расплачивался денежной купюрой номиналом 5000 рублей, изготовленной не производством Гознак. Также был осмотрен участок местности где Х. обнаружил две денежные купюры номиналом 5000 рублей. [8].

Следующий вид осмотра - осмотр предметов и документов всегда связан с преступной деятельностью, которая касается изготовления, хранения, перевозки или сбыта поддельных денег или ценных бумаг. Подлежит осмотру цифровая техника, различные устройства для хранения информации.

При расследовании различных видов хищений, особенно краж, грабежей, разбоев, а также преступлений, возбужденных по факту незаконного оборота наркотиков, практически всегда осуществляется осмотр предметов. Ход расследования различных проступков, которые реализованы посредством мошенничества требует проведения осмотра различных документов. Данное следственное мероприятие даст нам понять, что документы тем или иным образом связаны с расследуемым происшествием или вовсе являются предметом посягательства.

По изученному приговору Ясногорского районного суда Тульской области, в отношении А., который совершил кражу с банковского счета, принадлежащего П., мы видим, что в ходе проведения осмотра, осматриваемые предметы и документы являются носителями следов преступления. Так, из протокола осмотра документов следует, что 18 листов формата А4 с изображением скриншотов полученных потерпевшей П. из мобильного приложения «Сбербанк Онлайн», содержат сведения об осуществленных А. расчетах банковской картой Мир ПАО Сбербанк на имя П. Из протокола осмотра предметов, следует, что осмотренный диск содержит видеозапись с камеры видеонаблюдения, установленной над кассовой зоной в магазине, на которой А. опознал себя, как он расплачивается банковской картой П. за покупку [9].

Особое значение и специфику данный вид осмотра имеет при расследовании преступлений экстремистской направленности, например, публичных призывов к осуществлению экстремистской деятельности в сети Интернет. Например, в приговоре Киселёвского городского суда Кемеровской

области в отношении А., который произвёл публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности, через сети «Интернет» в отношении сотрудников ФСИН России. В ходе осмотра документов были осмотрены: скриншоты экрана сотового телефона model: №, iMEi-1: №, iMEi-2, который принадлежит А. на 11 листах формата А4: на скриншотах присутствует информация о том, что А. разместил на общедоступном Интернет ресурсе, используя учетную запись, текстовые сообщения в виде комментариев в группе, к размещенной видеозаписи, содержащие призыв к насильственным действиям (избиение) в отношении сотрудников ФСИН России [10].

По вышесказанному виду преступления обычно осматриваются документы, которые содержат следы противоправного деяния: машинописный, рукописный текст, ПИН-коды, статьи, брошюры, видеоролики т.д., которые признаны экстремистскими материалами.

В современных условиях, с учетом развития компьютерной техники и информационно-коммуникативных технологий, все чаще говорят о необходимости такого вида следственного осмотра как: «осмотр компьютерной информации, находящейся на машинных носителях, конвертных файлах.

Осмотр ноутбука, файлов на внешних носителях информации, мобильного телефона, интернет-страниц мы относим к примерам «осмотра цифрового контента», то есть, восприятие, анализ, и фиксация содержания совокупности числовых представлений различных величин в вычислительных процессах

Некоторые авторы говорят о появлении такого следственно действия как «осмотр компьютера». В понимании Оконенко Р.И. «осмотр компьютера, который, например, находится в жилище, сегодня позволяет сотрудникам правоохранительных органов получить огромный массив информации о личной жизни владельца компьютера, членов его семьи, произвести активный поиск данных без всякой необходимости получения судебного решения, заручившись только согласием жильца» [11].

Так, у Х., который сбывал наркотики с помощью сети «Интернет», в ходе проведения обследования места жительства обнаружен компьютер, при осмотре которого была получена информация о месте нахождения наркотического средства, размещенного Х. в гаражном кооперативе [12].

Такой вид следственного осмотра как осмотр трупа закреплен статьёй 178 УПК РФ. [1]

Необходимо учитывать, что труп считается составляющей осмотра места происшествия, если его обследование производится на месте происшествия. Следует сказать, если труп осматривался не на месте происшествия, а, например, в морге, то данный вид осмотра является независимым.

Например, в приговоре Забайкальского краевого суда мы видим, из прокола, что осмотру подлежала участок домовладения, на второй ступени дома,

перед входом в дом обнаружено вещество бурого цвета, похожее на кровь. Посередине комнаты обнаружен труп мужчины. На правой руке сзади в области плеча имеется повреждение в виде пореза, в подмышечной области имеется порез. Возле правой ноги трупа обнаружен тапок, а рядом нож. В данном примере труп считается составной частью осмотра места происшествия и его обследование исполнялось на месте происшествия [13].

Кроме вышеуказанных основных видов следственного осмотра в теории и практике выделяют осмотр животных. Следует также учитывать, что осмотр животных и их трупов законодательством не предусмотрен в качестве самостоятельного вида осмотра и ведется чаще всего при осмотре места происшествия. Например, в приговоре Читинского районного суд Забайкальского края в ходе проведения осмотра места происшествия обнаружена и осмотрена одна туша КРС черно-белой масти с биркой на ухе. Из головы данной КРС извлечена пуля, останки туши возвращены собственнику К. Обнаружены останки и голова КРС с биркой на ухе [14].

В некоторых случаях при расследовании, например, кражи животных может потребоваться их осмотр, принцип которого заключается в выявлении особых примет, по которым легко обозначить принадлежность скота конкретному домохозяйству или конкретному человеку. В таких случаях осмотр может производится не на месте происшествия.

Например, в ходе расследования кражи скота, а именно овец и поголовья КРС появилась необходимость в осмотре животных животноводческого комплекса. Было осмотрено личное подсобное хозяйство в виде поголовья КРС и овец, которые были помечены круглыми пластмассовыми бирками желтого цвета, прикреплённые в левое ухо, а также на некоторых овцах на левых ушах имелись матерчатые ленточки красного цвета. В ходе осмотра были выявлены признаки, которые определяют принадлежность животных хозяйству М. [15].

В целом, проведенный нами анализ теории и практики следственного осмотра показывает, что в качестве основной проблемы, можно назвать, прежде всего, недостаточно высокую квалификацию сотрудников ОВД, задействованных в этом следственном действии [16; с. 303]. Связано это чаще с непродолжительным стажем службы, т. е. небольшим опытом, и низкими компетенциями (практическими навыками) в рассматриваемой области.

Существует ещё один проблемный аспект, который требует к себе внимания, он связан с описанием предметов, при визуальном осмотре которых невозможно определить их точное назначение, материал и название [16; с. 142]. В протоколах осмотров, как известно, надлежит фиксировать только лишь те признаки, которые лицо, производящее осмотр, прямо и непосредственно наблюдало при обнаружении. Соответственно, заключение, сделанное в протоколе осмотра места происшествия, к примеру, о том, что некий предмет

является «золотом», «наркотическим средством», «отпечатком пальца подозреваемого лица» и тому подобным, будет являться неверным. Думаем, если следователь при производстве осмотра затрудняется в описании незнакомого объекта, единственно правильный выход – отказаться использовать термины, обозначающие наблюдаемые предметы и их атрибутивные характеристики, идентифицированные в процессе непосредственного восприятия. К примеру, вместо утверждения, что обнаружен наркотик, следует указать: обнаружено неизвестное вещество белого цвета без запахов. Вместо утверждения, что обнаружены следы крови, следует указать: обнаружены следы вещества бурого цвета, или, например, обнаружена канистра с бензином, следует указать: обнаружена канистра с жидкостью, с запахом горюче смазочного материала.

К сожалению, весьма распространённой ошибкой является сделанные и занесённые в протокол осмотра выводы следователя о времени и способе совершённого преступного деяния, сделанные на основании одной лишь видеосъёмки. Нередко допускается неграмотное (в уголовно-процессуальном контексте) изъятие обнаруженных предметов, значимых для производства по делу, и их приобщение к материалам дела. Так как неправильная упаковка объекта, ее повреждение или утеря зачастую служит основанием неуверенности в достоверности какого-либо вещественного доказательства и ставит под сомнение допустимость протокола осмотра места происшествия [17; с. 301].

Также необходимо отметить, что зачастую проявляются негативная практика принятия следователями решения отказаться от производства осмотров по причине того, что подозреваемые признают свою вину, дают развёрнутые показания, подтверждаемые свидетельскими показаниями и иными доказательствами. Полагаем такая практика входит вразрез с таким фундаментальным принципом уголовного процесса, как всестороннее и полное расследование по делу. Ведь, как совершенно справедливо подчёркивается Д.А. Бадиковым, по самым разным причинам, свидетели впоследствии могут и изменить показания или же обвиняемый откажется от явки с повинной [18; с. 132–133]. Поэтому осмотр места происшествия – одно из наиболее востребованных и объективно-обусловленных следственных действий, отказаться от проведения, которого возможно лишь в исключительном случае (напр., из-за существенного изменения места происшествия с течением времени, что делает невозможным криминалистическую идентификацию следов преступления).

Иногда следователи, проводящие осмотр, допускают весьма непоследовательное описание обстановки, бессистемное описание наблюдаемых предметов, расположенных в разных участках помещения, либо участка местности. Это приводит к тому, что весьма затруднительным становится формирование правильного и целостного представления о месте происшествия.

Протоколы осмотров – едва ли не через одно – грешат длинными и сложно воспринимаемыми фразами и формулировками. Так же мешают восприятию обстановки множественные дополнения и неоднократные возвраты к ранее уже описанному. В протоколах иногда забывают указывать изъятые объекты. Подобная невнимательность следователя в дальнейшем сформирует немало проблем в отыскании никак не отмеченных в протоколе объектов и в установлении доказательственной значимости выбракованных при осмотре предметов.

В целом, проведенный в нашем исследовании анализ актуальных проблем следственного осмотра показывает, что именно от правильности работы следователя, дознавателя при проведении осмотра зависит ход дальнейшего расследования, определения версий случившегося и круга лиц, которые причастны к преступлению. Безошибочная структура построения осуществляемого следственного действия должна обеспечивать всю полноту и объективность исследования обстоятельств каждого совершенного преступления. В этом случае и образуются те важные и достаточные доказательства, которые сыграют роль для принятия законных и обоснованных решений по уголовному делу.

Список использованной литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 25.03.2022) // «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, № 52 (ч. I), ст. 4921
2. Шепель Н.В. Взаимодействие следователя с сотрудником экспертно-криминалистического подразделения при раскрытии и расследовании преступлений: автореф. дисс... канд. юрид. наук. Барнаул,2014., – 88 с
3. Тхакумачев Б.Ю. Тактико-организационные особенности участия специалиста при производстве следственных действий: автореф. дис... канд. юрид. наук. Нальчик, 2014., –128 с
4. Хакимов Н.А. Повышение эффективности осмотра места происшествия // Сб. мат. Всерос. научно-практич. Конф. 2020. С. 1-3.
5. Барсукова Т.В. Актуальные проблемы проведения осмотра при проведении уголовных дел // Российский следователь. 2021. № 10. С. 11-14.
6. Приговор Советского районного суда г. Рязани 20 июля 2020 года по делу № 1- 21/2020//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).
7. Приговор Химкинского городского суда Московской области 13 мая 2020 года по делу № обезличен//Государственная автоматизированная система

Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

8. Приговор Михайловского районного суда Волгоградской области 28 мая 2020 года по делу № 1- 122/2020// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

9. Приговор Ясногорского районного суда Тульской области 21 июля 2021 года по делу № 1- 59/2021//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

10. Приговор Киселёвского городского суда Кемеровской области 27 июля 2020 года по делу № 1- 310/2020// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

11. Оконенко Р.И. К вопросу о правомерности осмотра компьютера как следственного действия // Российский следователь. 2020. № 8. С.4-6.

12. Приговор Югорского районного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югра 22 мая 2015 года по делу № 1- 28/2015// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

13. Приговор Забайкальского краевого суда Забайкальского края 26 августа 2020 года по делу № 1- 112/2020// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 10.03.2022).

14. Приговор Читинского районного суда Забайкальского края 7 октября 2020 года по делу № 1179/2020// Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 10.03.2022).

15. Приговор Таврического районного суда Омской области 26 сентября 2019 года по делу № 177/2019//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 14.04.2022).

16. Кошелева, Т. В. Основные ошибки при проведении осмотра места происшествия / Т. В. Кошелева // Modern Science. – 2022. – № 3. – С. 141–144.

17. Горных, А. С. Осмотр как следственное действие / А. С. Горных // В сборнике: Collection of articles based on the results of International scientific and practical conference. – Стерлитамак, 2022. – С. 300–303.

18. Бадиков, Д. А. Некоторые аспекты подготовки иллюстрационной таблицы к протоколу осмотра места происшествия / Д. А. Бадиков // Закон и право. 2022. № 3. С. 131–133.

УДК 343.9

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КЛАССИФИКАЦИИ ВЕЩЕСТВЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

И. Н. Бобровничий, С. А. Жадобина
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье проводится исследование видов вещественных доказательств в зависимости от совершенного преступного деяния. Выделяется проблема принадлежности электронных носителей информации к тому или иному виду доказательств, с учетом того, что они стали часто фигурировать в расследованиях.
Ключевые слова: *доказательства, вещественные доказательства, уголовно-процессуальное законодательство.*

PRACTICAL ASPECTS OF CLASSIFICATION OF PHYSICAL EVIDENCE

I. N. Bobrovnichiy, S. A. Zhadobina

The article investigates types of physical evidence depending on the committed criminal act. The problem of belonging of electronic information carriers to this or that type of evidence is singled out taking into consideration the fact that they began to appear frequently in investigations.
Keywords*: evidence, physical evidence, criminal procedural legislation.*

Вещественные доказательства имеют исключительное значение для расследования и раскрытия преступлений, служат способом выявления и установления обстоятельств уголовного дела. Это выражается в том, что в одних случаях они являются решающим удостоверением вины, а в другом, противоположном случае, опровергают или ставят под сомнение причастность лица к деянию. Вещественные доказательства незаменимы, они напрямую связаны с событиями прошлого.

Информация, которую несут вещественные доказательства определяет их уникальность, так как предмет приобретает свойство вещественного доказательства через воздействие на него преступления, а как следствие те качества, которыми он наделяется, содержат исключительную информацию, которая отличается от той, что остается в памяти свидетеля, потерпевшего, подозреваемого и обвиняемого [1, с. 180].

Необходимо отметить, что законодательно понятие «вещественные доказательства» не закреплено. Вместе с тем, важно учитывать, что, хотя перечень предметов закреплен в праве, но он не является исчерпывающим, а именно это предметы:

1) которые служили орудиями, оборудованием или иными средствами совершения преступления или сохранили на себе следы преступления;

2) на которые были направлены преступные действия: деньги, ценности или иное имущество, полученные в результате совершения преступления;

3) иные предметы и документы, которые могут служить средствами для обнаружения преступления и установления обстоятельств уголовного дела (ч. 1 ст. 81 УПК РФ) [2].

Очевидно, что вещественные доказательства могут быть самыми разнообразными. Поэтому, в различных источниках научной и учебной литературы они трактуются и классифицируются по-разному.

В связи с этим, в уголовно-процессуальном праве и криминалистике большое значение имеет классификация доказательств, так как она предоставляет возможность более полно их понимать, собирать и осуществлять доказывание по уголовному делу.

В науке существует множество критериев для классификации вещественных доказательств. Традиционно, вещественные доказательства делят на прямые и косвенные. Называют, также, первоначальные, к которым относится первоисточник сведений о факте (оригиналы документов) и производные, сведения, взятые из другого источника (копии документов). Деление доказательств на первоначальные и производные определяет не сами доказательства, а их источник. Так как сначала оценивается сам источник, а потом уже полученная информация [3, с. 112-113].

Относительно виновности лица принято выделять обвинительные и оправдательные вещественные доказательства. В ходе расследования как обвинительные, так и оправдательные доказательства, должны быть установлены, а в дальнейшем, в ходе судебного разбирательства, будут использованы только исследованные и приобщенные вещественные доказательства [4].

На наш взгляд, наиболее значимым, с практической точки зрения, является деление вещественных доказательств на орудия совершения преступления и предметы, на которые направлены преступные действия.

Следует отметить, что к орудиям совершения преступления относится, например, холодное и огнестрельное оружие, предназначенные для поражения цели. Также, под ними понимают предметы, при применении которых были причинены телесные повреждения потерпевшему. К таким предметам можно отнести кухонный нож, дубинка, бритвенный станок и т.д. ими может быть

причинен вред здоровью. А к орудиям временного поражения относят разных видов аэрозольные и другие распылители с раздражающими и слезоточивыми веществами [5].

Предметы, на которые направлены преступные действия иначе принято называть предметами преступления, например, вещи, которые были похищены в результате преступления, ценности и т.д.

В своём исследовании различных видов вещественных доказательств мы все преступления условно разделили на две основные группы: против личности и против собственности. Цель – понять какие виды вещественных доказательств становятся определяющими.

Изучение вынесенных приговоров по статье 105 Уголовного кодекса Российской Федерации позволило сделать вывод о том, что по делам данной категории вещественными доказательствами чаще всего выступают орудия совершения преступления и следы биологического происхождения. Так как в ходе совершения преступления такие следы, часто, могут быть оставлены на одежде потерпевшего. Например, виновность М., совершившего убийство, была доказана, прежде всего, вещественными доказательствами. В рассмотренном уголовном деле протоколом осмотра места происшествия был зафиксирован складной нож с веществом бурового цвета, который, как было выяснено в дальнейшем и был орудием преступления, а представленные эксперту куртка, носки, сапоги подозреваемого М., в соответствии с заключением экспертизы вещественных доказательств, имели следы-наложения высохшего вещества бурого цвета, похожего на кровь. Также доказательствами явились смывы с рук подозреваемого М. В итоге, все вещественные доказательства, подтвердили виновность подозреваемого гражданина М. [6].

Что касается другой группы преступных деяний против собственности, например, предусмотренных ст. 158 УК РФ, то исследование показало, что вещественными доказательствами являются, в большинстве случаев, похищенные вещи. Например, Н., реализуя свой преступный умысел, направленный на тайное хищение чужого имущества, незаконно проник в жилище В., откуда взял велосипед, тем самым похитив его. В ходе расследования уголовного дела было установлено место сбыта похищенного имущества. Велосипед был изъят, осмотрен и признан вещественным доказательством по уголовному делу [7].

Необходимо отметить, что в настоящее время актуальными и важными являются вопросы определения видов вещественных доказательств по мошенничествам, совершенным с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Статистика преступности за 2021 год указывает на рост количества мошенничеств (с 2218 до 2719), при этом число мошенничеств, совершенных с

использованием информационно-телекоммуникационных технологий возросло на 27,6% (с 1800 до 2296) [8].

Проведенный нами обзор судебной практики показал, что доказательствами в расследовании мошенничеств, чаще всего, становятся: скриншоты SMS-сообщений из социальных сетей; скриншоты заведомо ложных объявлений о продаже чего-либо; выписки о движении денежных средств по счетам; истории операций дебетовых карт; выписки о состоянии вкладов; информация о звонках; банковские карты; сотовые телефоны. Например, М. разместила в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» на сайте Avito заведомо ложное объявление о продаже шубы 46 размера из меха норки, а также жилетки 46 размера из меха песца, в действительности не намереваясь продавать данные вещи. Е., воспринимая указанные в объявлении сведения в качестве достоверных, в указанное время в ходе телефонных разговоров и посредством электронной переписки сообщила М. о намерении приобрести товары. М. договорилась с Е. о необходимости произвести плату в сумме 13 500 ролей через систему срочного безадресного перевода денежных средств «Форсаж» на «Почте России». Е. перечислила принадлежащие ей денежные средства, о чем сообщила М. Таким образом, путем обмана, М. похитила денежные средства Е. Вещественными доказательства, подтверждающими факт хищения денежных средств явились: детализация телефонных переговоров; выписка с расчетного счета банковской карты; скриншоты с телефона о переводе денежных средств; копия чека Почта России о переводе денежных средств [9].

Вместе с тем, вопрос о том, к какому виду доказательств относится электронная информация (скриншоты, письма, файлы и т.п.) является дискуссионным. Существуют различные точки зрения ученых: так, например, П.С. Пастухов и С.В. Зуева относят её к вещественным доказательствам, а А.В. Кудрявцева и П.С. Пастухов настаивают на том, что это отдельный вид доказательств [10, с. 390]. На наш взгляд, вещественными доказательствами будут являться носители указанной информации. Считаем, что такой подход следует, прежде всего из практики расследования.

Таким образом, проведенное нами исследование практических аспектов классификации вещественных доказательств показывает, что по различным категориям преступлений существуют наиболее распространенные и значимые виды доказательств. Так, по нашему мнению, наиболее значимыми вещественными доказательствами по преступлениям против личности являются орудия преступлений и следы биологического происхождения. По преступлениям против собственности – это, как правило, предметы преступного посягательства.

Необходимо также учитывать, что с развитием информационно-телекоммуникационных технологий круг вещественных доказательств

расширяется, ими могут признаваться новые предметы и различные состояния объектов материального мира.

Считаем целесообразным закрепление на законодательном уровне в ст. 81 УПК РФ новых видов вещественных доказательств, таких как как электронные носители информации, а также указать их признаки и развернутый перечень.

Список использованной литературы

1. Доказывание в уголовном процессе: учебник для вузов / В.А. Лазарева; Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева. – Москва: Изд-во Юрайт, 2022. – 263 с
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.04.2021) // Собрание законодательства РФ. - 18.12.2001. - № 52 - ст. 4847
3. Классификация доказательств в уголовном процессе / О.В. Левченко; Вестник Оренбургского государственного университета. – Оренбург: № 3 (152), 2013. – 111-114 с
4. Уголовный процесс: методика предварительного следствия и дознания. Руководство для следователей и дознавателей: практическое пособие / В.В. Кульков, П.В. Ракчеева; под редакцией В.В. Кулькова. – Москва: Изд-во Юрайт, 2020. – 311 с
5. Уголовный процесс: учебник / А.Д. Прошляков, В.С. Балакшин, Ю.В. Козубенко; Уральский государственный юридический университет. – Москва: Изд-во Инфотропик, 2016. – 307 с
6. Приговор Бийского городского суда Алтайского края от 08 сентября 2021 года по делу №1-591/2021 // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html. (дата обращения: 26.03.2022)
7. Уголовное дело № 12201010050000345 // Архив Бийского городского суда г. Бийска.
8. Информация о деятельности органов и подразделений внутренних дел Алтайского края за 1 полугодие 2021 года. [Электронный ресурс] Официальный сайт Главного управления МВД России по Алтайскому краю // https://22.мвд.рф/. (дата обращения: 01.12.2021).
9. Приговор Октябрьского районного суда г. Барнаула Алтайского края от 13 марта 2021 года по делу № 1-147/18 // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html. (дата обращения: 26.03.2022)
10. Классификация вещественных доказательств в уголовном судопроизводстве России: вопросы теории и практики / Э.Д. Шайдуллина, Н.А. Моругина; Вестник Казанского юридического института МВД России. – Казань: №3 (41), 2020. – 387-392 с

УДК 343.9

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

И. Н. Бобровничий, А. А. Жиляева
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье анализируется состояние борьбы с преступлениями в сфере незаконного оборота наркотиков в Алтайском крае. Рассматривается состояние преступности и её динамика. Дается характеристика личности преступника. Исследуются причины совершения преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков и возможности их предупреждения.
Ключевые слова: *наркоситуация, преступления в сфере незаконного оборота наркотиков, наркотические средства и психотропные вещества, причины, предупреждение преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков.*

CRIMINOLOGICAL ANALYSIS OF CRIMES CONNECTED WITH ILLEGAL TURNOVER OF NARCOTIC MEANS AND PSYCHOTROPIC SUBSTANCES IN ALTAY KRAI

I. N. Bobrovnichiy, A. A. Zhilyaeva

The article analyzes the state of the fight against crimes in the field of illicit drug trafficking in the Altai region. The state of criminality and its dynamics are examined. The characteristic of the personality of the criminal is given. The reasons of committing crimes in the sphere of illicit drug turnover and possibility of their prevention are investigated.
Keywords: *drug situation, drug trafficking crimes, narcotic drugs and psychotropic substances, causes, prevention of drug trafficking crimes.*

Криминальная ситуация в России имеет стабильное увеличение уровня незаконного оборота наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров и аналогов, а также растений, их содержащих. За последнее время уровень наркоагрессии возрос до реальной угрозы здоровью граждан страны, социально-экономической и политической стабильности.

В 2021 г. на территории Алтайского края всего было зарегистрировано 39070 преступлений, из них 7,9% (3092) – преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков (рис. 1).

Несмотря на снижение количества преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, их удельный вес достаточно значителен.

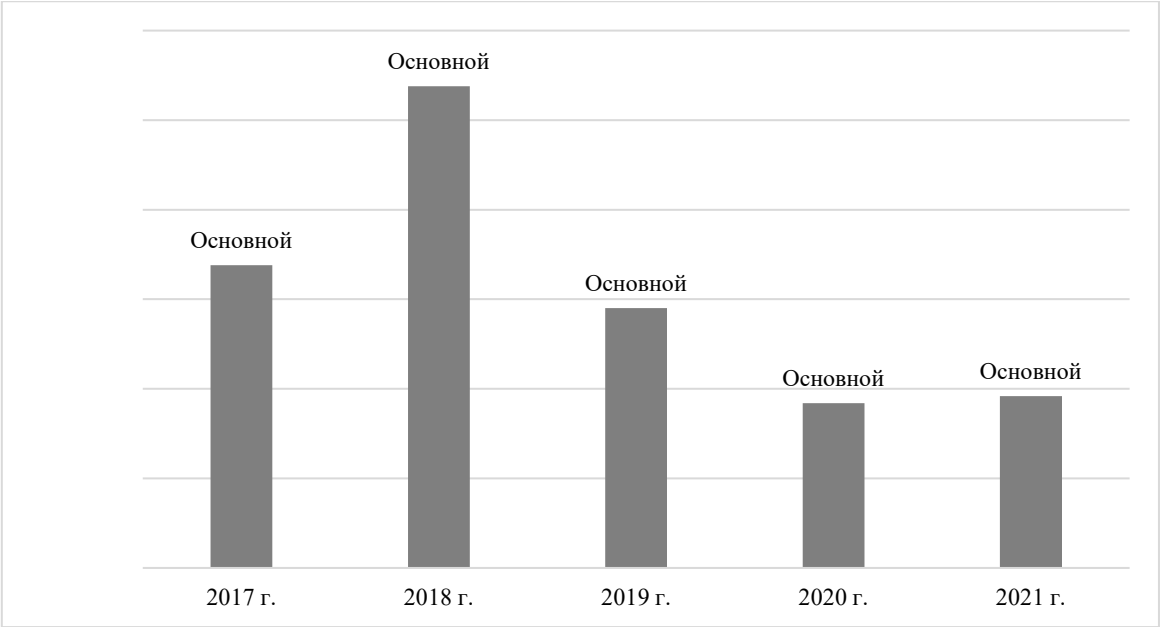


Рис. 1. Динамика преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков в Алтайском крае [1]

В структуре преступности данные преступления занимают существенную долю (рис. 2).



Рис. 2. Доля преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков в структуре преступности Алтайского края в 2021 г. [1]

Из рис. 2 можно сделать вывод, что в структуре преступности 58,6% (22876 преступлений) составляют посягательства против собственности (глава 21 УК РФ); 18,1% (7066) – против личности (раздел VII УК РФ); 7,9% (3092) – преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков; 4,0% (1250) – преступления экономической направленности.

В 2021 г. количество задокументированных сотрудниками органов внутренних дел тяжких и особо тяжких составов, связанных с незаконным оборотом наркотиков сократилось на 2,9% (с 2339 в 2020 г. до 2272), совершенных в крупном и особо крупном размере – на 9,4% (с 1433 в 2020 г. до 1299). На 3,1% (с 1436 в 2020 г. до 1480) возросло число выявленных органами внутренних дел края фактов сбыта наркотических средств.

Прекращена деятельность 18 наркопритонов (2020 год – 17).

Из незаконного оборота правоохранительными органами Алтайского края в 2021 г. изъято 328499 гр. наркотических средств различного вида (-24,4%), в том числе сотрудниками ОВД края – 322131 гр. (-24,6%). Больше изъято героина (6159 гр.), наркотико содержащих растений (53082 шт.); меньше – марихуаны (280095 гр.), синтетических наркотиков (19790 гр.) [1].

В 2021 г. напряженная ситуация по распространенности преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, наблюдается в Барнауле, Новоалтайске, Заринске, а также в Павловском и Угловском районах. Высокий уровень преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков отмечен в Чарышском, Курьинском, Петропавловском, Новичихинском, Калманском районах и городе Бийске [2].

Наряду с этим отмечается устойчивый рост числа преступных деяний, связанных с бесконтактным распространением запрещенных веществ с помощью современных IT-технологий. В качестве таких типичных преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков в Алтайском крае можно рассмотреть следующие. Так, Д. и К. получали, расфасовывали наркотическое средство для удобства незаконного сбыта в свертки – «закладки» по определенному весу, незаконно хранили это наркотическое средство в значительном размере с целью дальнейшего незаконного сбыта при себе лично, в квартире, а также в других неустановленных местах [3]. В своей преступной деятельности, связанной с незаконным сбытом наркотических средств, Д. и К. распределили между собой обязанности. Д. взял на себя все общение с оператором интернет-магазина (он получал от оператора адреса оптовых закладок с наркотиками, скидывал оператору фотографии и краткое описание местонахождения сформированных им и К. розничных закладок с наркотическим средством, обсуждали иные организационные моменты их работы). В обязанности К. входило поднятие оптовых закладок с наркотиком и последующее формирование розничных закладок из данного наркотического

средства. Местонахождение сформированных розничных закладок К. фотографировал на сотовый телефон, после чего данную информацию передавал Д. Затем Д. оформлял данную информацию в соответствии с требованиями оператора и отправлял оператору данные сведения. За поднятием оптовых закладок и формированием розничных закладок Д. и К. ездили на автомобиле. Фасовкой наркотиков по розничным закладкам Д. и К. занимались совместно. Кроме того, Д. самостоятельно занимался продажей вышеуказанного наркотического средства «из рук в руки» своим наркозависимым знакомым.

По данному уголовному делу суд признал Д. и К. виновными в совершении преступления, предусмотренного ч. 3 ст. 30, пп. «а,б» ч. 3 ст. 228.1 УК РФ.

Часто IT-технологии используются также для незаконного приобретения и хранение наркотического средства, без цели сбыта (ч.1 ст 228 УК РФ).

Так, Ц., при помощи сети интернет, через приложение «Телеграмм», установленное в его телефоне, осуществил заказ на приобретение наркотического средства, оплату за которое произвел путем перечисления денежных средств на счет банковской карты неустановленного в ходе дознания лица через приложение, установленное в его сотовом телефоне [4]. После чего, Ц. получил от неустановленного лица сообщение с фотоизображением и географическим координатами места нахождения закладки с наркотическим средством: широта: ..., долгота: ..., точность: 6,5 м. Он проследовал по указанным координатам на участок местности, на земле нашел сверток, таким образом, незаконно приобрел вещество наркотическое средство.

Как видно из примеров, в настоящее время информатизация незаконного оборота наркотиков представляет серьезную угрозу для общества и государства. Среди актуальных проблем противодействия незаконному обороту наркотических веществ можно выделить следующие: применение в процессе совершения преступлений большого количества различных программ, приложений и иных информационных технологий, которые обеспечивают высокий уровень конспирации преступников; отсутствие у сотрудников правоохранительных органов достаточных знаний, умений и навыков в области информационных технологий, опыта в раскрытии таких преступлений, а также нехватка оборудования и иных средств, которые необходимы для работы с информационными технологиями; низкая степень изученности вопросов криминалистической характеристики наркопреступлений, связанных с использованием информационных технологий, в научной литературе и пр.

В 2021 году общее число зарегистрированных больных наркоманией в регионе составило 4517 человек (в 2020 году – 4562 человека). Самый высокий показатель больных наркоманией отмечается среди лиц в возрасте 20-39 лет –

68,5 %, старше 40 лет – 28,3 %, молодежь 18-19 лет – 3,1 %, доля подростков – 0,06 %. Среди детей случаев наркомании не зарегистрировано.

Необходимо отметить, что большая категория молодых людей совершает наркопреступления в связи с тем, что сами являются наркоманами. Такие лица получают полностью или часть своей платы в натуральной форме путем получения от сбытчика наркотиков [5].

Изучение личности наркопреступника показывает, что психологический портрет наркозависимого преступника совпадает с портретом психопатической личности: присутствует эмоциональное напряжение, формирующееся из-за невозможности удовлетворить актуализированную потребность, непосредственно выражается в поведении обследуемых без учета социальных и этических норм. Поведение импульсивно, плохо контролируемо. Отмечается излишний оптимизм, включая суждения относительно судебной ситуации, склонность к избеганию и вытеснению негативной информации, непереносимость состояний фрустрации, склонность полагаться только на собственное мнение, некритичность к собственным промахам при завышенных требованиях к окружающим, страх перед неудачами. Данные лица – хорошие актеры с острым внутриличностным конфликтом, что выражается в присутствии диаметрально противоположенных качеств. Отклонения от норм внимания и памяти у наркозависимых преступников выражены нерезко. Достижение успеха, неких целей у наркозависимых преступников ассоциировано преимущественно с повышенной речевой и моторнодвигательной активностью, т.е. возможность ежедневного поиска наркотика, для чего приходится контактировать с людьми, искать поставщиков, избегать уголовной и административной ответственности, искать способы взаимодействия с оперативными сотрудниками ОВД, несколько раз в день ехать за наркотиком – смыслообразующие элементы наркоманического образа жизни, которые препятствуют осознанию проблемы. Данное осознание, в свою очередь, сопровождается экзистенциональным кризисом, который у данных лиц непереносим и подавляется наркотиками. При повышенной тревоге лиц в ситуации неопределенности наркоманический образ жизни удовлетворяет их потребность в структурированности и предсказуемости, как ни парадоксально [6, С.94].

Мышление наркозависимых преступников характеризуется склонностью к конкретно-ситуационным связям, легковесностью и эгоцентричностью в суждениях, целенаправленностью и достаточной степенью продуктивности. Уровень интеллекта – средний, культурный и образовательный уровень – низкие. Присутствует высокая потребность в эмоциональной вовлеченности, зависимость от мнения окружающих при желании им нравиться, при этом высокая степень недоверия, как итог – создаются страты наркозависимых лиц, замыкающиеся на собственном образе жизни, данные страты в итоге и

фигурируют в материалах архивных у/д в качестве групп лиц по предварительному сговору, сбывающих наркотики.

Классификацию наркоманов по их наркотической зависимости допустима, в тоже время вести речь о иерархии в данной среде нельзя, ввиду отсутствия элементарных принципов нравственности и морали у наркомана.

Дубягина О.П., Смирнов Г.Ф. приводят следующую классификацию:

– впервые употребившие – в данную категорию лиц входят подростки, реже люди более старшего поколения, которые из-за любопытства, под внешним решили на себе испытать действие того или иного наркотика. Мотивом может послужить нежелание выглядеть в глаза своих товарищей «белой вороной». Если говорить о людях более старшего поколения, то они впервые пробуют наркотики на вечеринках, мотивацией их поступка может быть действие алкоголя или же обычное любопытство. В редких случаях первый опыт знакомства с наркотиком может не зависеть от желания самого употребившего, когда наркотическое вещество он получает растворенным в напитках или пище. При этом можно констатировать, что последняя группа лиц, как правило, больше никогда не употребляет наркотики;

– периодически употребляющие – сюда следует относить как подростков, так и людей более старшего возраста. Свое влечение к наркотикам они чаще всего объясняют желанием расслабиться, отвлечься от существующих проблем. В данную категорию входят люди, имеющие средний и выше среднего достаток, и подростки из так называемых благополучных семей, где забота родителей о ребенке чаще всего сводится к выполнению всех его прихотей;

– постоянно употребляющие, как правило, относят детей из неблагополучных семей, где ребенок предоставлен сам себе, так и детей из семей с высоким достатком, в которых родители либо не видят, либо не хотят верить, что их чадо стало наркоманом [7].

Если говорить о людях, более старшего возраста, их можно разделить еще на две категории:

– сохраняющие свое достоинство наркоманы и опустившиеся. Сохраняющие свое достоинство – это, люди обеспеченные, которые тщательно скрывают свое пристрастие от окружающих, либо наркоманы с большим стажем, периодически посещающие наркоклиники, где проходят курс лечения. Они, как правило, готовят наркотики сами или, приобретают их у хорошо известных продавцов;

– опустившиеся – это лица, которые ради получения денег на очередную дозу готовы пойти на любое преступление, вступить в половую связь за небольшое количество наркотика или же продать последнее, что имеют [8].

Таким образом, анализ основных причин совершения преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных

веществ показывает, что главная из них, очевидно связана с самими потребителями и их психическими качествами, которые формируются под влиянием объективных причин (семейное воспитание, общественная обстановка и т.д.).

Очевидно, что устранение указанных причин должно являться основным содержанием работы по предупреждению преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

Следует отметить, что работа по предупреждению преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, ведется в Алтайском крае достаточно эффективно. На 01.01.2022 г. показатель распространенности наркомании в Алтайском крае, составил 119,9 на 100 тыс. населения (2020 г. - 119,9). То есть, показатель по краю практически без динамики на протяжении 3-х лет и остается ниже среднего российского уровня более чем на 20%.

В целом, проведенный криминологический анализ преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ в Алтайском крае, позволяет прогнозировать динамику их дальнейшего развития в 2022 году, как сохраняющуюся на уровне 2021 года. Основные причины совершения преступлений, по прежнему, связаны с самими потребителями и их психическими качествами В ходе проведенного анализа сведений, не получено информации, дающей основания ожидать в Алтайском крае резкого осложнения обстановки в сфере борьбы с преступлениями, связанными с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ. Тем не менее, ситуация усугубляется использованием в процессе совершения преступлений различных программ, приложений и иных информационных технологий, которые обеспечивают высокий уровень конспирации преступников.

Список использованной литературы

1. Официальный сайт ГУ МВД России по Алтайскому краю [Электронный ресурс]: Режим доступа / https://22.xn--b1aew.xn--p1ai/Dejatelnost/otchnas (дата обращения 04.04.2022).
2. Итоги заседания антинаркотической комиссии подвели в Алтайском крае [Электронный ресурс]: Режим доступа / https://katun24.ru/news/681092 (дата обращения: 04.04.2022).
3. Приговор Индустриального районного суда г. Барнаула Алтайского края 30 ноября 2021 года по делу № 1-841/2021//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс]/ https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 10.04.2022).

4. Приговор Индустриального районного суда г. Барнаула Алтайского края 28 сентября 2021 года по делу № 1-590/2021//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс]/ https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 10.04.2022).
5. Хатаева М.А. Развитие законодательства в сфере противодействия незаконному обороту наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсов // Журнал российского права. 2019. № 5. С. 34.
6. Шматов К.А. Уголовная ответственность за незаконные приобретение, хранение, перевозку, изготовление, переработку наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов: дис. … канд. юрид. наук. Красноярск, 2018. С. 94.
7. Дубягина О.П., Смирнов Г.Ф. Современный русский жаргон уголовного мира: Словарь-справочник. М.: Юриспруденция. 2019. С. 352.
8. Курындина А.Н. Криминологическая классификация и типология личности лиц, совершающих преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2019. № 3 (6). С. 82.

УДК 343.9

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

И. Н. Бобровничий, А. А. Татаркина
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье рассматривается понятие преступлений в сфере компьютерной информации, их виды, причины, также дана актуальная статистика. Предлагаются пути предупреждения преступлений в сфере компьютерной информации
Ключевые слова: *компьютерные технологии, компьютерные преступления, киберпреступность.*

CRIMINOLOGICAL ANALYSIS CRIMES IN THE FIELD OF COMPUTER INFORMATION IN MODERN CONDITIONS

I. N. Bobrovnichiy, A. A. Tatarkina

The article discusses the concept of crimes in the field of computer information, their types, causes, and provides up-to-date statistics. The ways of preventing crimes in the field of computer information are proposed.
Keywords: *computer technologies, computer crimes, cybercrime.*

В настоящее время мы наблюдаем существенный рост преступлений, совершенных в сфере компьютерной информации. В январе - декабре 2021 года зарегистрировано 6869 преступлений, совершенных в сфере компьютерной информации, что на 65% больше, чем за январь-декабрь 2020 года. За январь 2022 года зарегистрировано на 4% больше данных преступлений, по сравнению с январем 2021 года [2].

Преступления, совершенные в сфере компьютерной информации - это 25,8% от общего числа зарегистрированных преступлений [2].

Необходимо отметить, что на 93,6% преобладают преступления по ст. 272 УК РФ «неправомерный доступ к компьютерной информации», остальные 6,4% составляют преступления, предусмотренные ст. 273, 274, 274.1 УК РФ.

Рассматриваемые преступления выявляются, в основном, органами внутренних дел (96,8%). Раскрываемость их невысокая и составляет 22,49% (1545), от общего числа зарегистрированных преступлений. Только 16,81% (1155) уголовных дел были направлены в суд.

Регионами с наибольшими темпами прироста зарегистрированных преступлений являются: Чеченская Республика (135%), Тульская область (64%), Республика Адыгея (45,8%), Московская область (34,7%), Республика Дагестан (30,0%), Ярославская область (26,0%), Республика Саха (Якутия) (25,8%), Краснодарский край (17,3%), Челябинская область (17,2%), Кабардино-Балкарская Республика (17,1%).

По Алтайскому краю по итогам первого полугодия 2021 года совершено 306 таких преступлений (+67,54%) [3].

Согласно сводным статистическим сведениям Судебного департамента РФ за 2021 год о состоянии судимости в России за 1 полугодие 2021 года по главе 28 УК РФ «Преступления в сфере компьютерной информации» количество осуждённых лиц 84, большинство из них мужчин (60), женщин - 24, чаще всего совершаются с средним профессиональным (35), с высшим образованием -20, со средним - 26, начальным общим образованием или без него - 3. С постоянным местом жительства -78 человек, возраст лиц, совершивших данную категорию преступлений варьируется от 15 до 30 [4].

Необходимо отметить, что уголовная ответственность за данные преступления наступает с 16 лет и в статистику попадают не все преступные посягательства. Например, в г. Барнауле 15-ти летний девятиклассник взломал электронный дневник в своей школе с целью улучшения успеваемости. Подросток получил права администратора, после чего поставил себе и своим одноклассникам «пятерки» по математике [5].

Проведенное нами исследование преступлений в сфере компьютерной информации совершаемых в Алтайском крае позволило определить их

некоторые криминологические особенности. Следует отметить, что большинство изученных нами преступлений было совершено в г. Барнауле.

Анализ личности преступников показал, что большинство рассматриваемых преступлений совершено лицами мужского пола, в возрасте 18-30 лет, ранее не судимыми, имеющими среднее образование.

Мотивы преступлений чаще всего встречаются корыстные связанные с личным обогащением. Например, К., разместил в сети Интернет объявление с предложением об установке им за денежное вознаграждение программного обеспечения продукта «Microsoft Office», правообладателем которого является Корпорация «Microsoft Corporation» правообладателем которого он не является, соответственно активационный ключ правообладателя у него отсутствовал [6].

Следует отметить, что корыстные побуждения в рассматриваемых преступлениях, в основном, связаны с незаконным использованием объектов авторского права. Например, у Л. возник преступный умысел, направленный на незаконное использование объектов авторского и смежных прав в целях сбыта в особо крупном размере. Действуя умышленно, вопреки воле правообладателей, Л. незаконно приобрел программные продукты «1С», с целью обеспечения работы данной программы приискал вредоносные компьютерные программы, приводящие к несанкционированной нейтрализации средств защиты компьютерной информации, в результате чего программу стало возможным запустить без активационного ключа, либо подключённого USB. Приобретенные программы Л. разместил на накопителях жестких магнитных дисков, с целью дальнейшего использования в целях сбыта, продавал заранее подысканным покупателям, также выставил на продажу на ранее созданных им сайтах [7].

Аналогичные преступления встречаются часто. Гораздо реже преступления совершаются на почве каких-либо личностных мотивов, например, ревности или для получения какой-либо компьютерной информации. Так, А. совершил неправомерный доступ к компьютерной информации, произвел ее уничтожение, блокирование, модификацию и копирование. А. испытывающий к бывшей гражданской жене ревность, имея доступ к почтовому ящику и приложению изменил пароль. А. был осведомлен что аккаунты от данных приложений зарегистрированы на абонентский номер Ю., спустя некоторое время А. последовал в салон оператора, где перевыпустил сим-карту, находящуюся в пользовании у Ю., поставил данную сим-карту в свой телефон восстановил пароль от социальной сети используя перевыпущенную сим-карту и вскоре поменял пароль от социальной сети. Далее А. изучил личную переписку Ю. с несколькими лицами и зафиксировал их путем совершения снимков экрана, сохранив данные снимки на свой сотовый телефон [8].

Мотивы и способы совершения преступлений в сфере компьютерной информации, в основном, однотипны.

Анализируя причины рассматриваемых преступлений, мы обращаем внимание, прежде всего, на недостаточную защиту компьютерной информации и высокую латентность.

Необходимо учитывать, что сложность разработки системы защиты данных определяется тем, что информация может быть украдена из компьютера и в тоже время находиться на своем месте (ценность некоторых сведений состоит во владении ими, а не в удалении или модификации).

Обеспечение компьютерной безопасности и сохранения сведений – это сложное и затратное мероприятие и не столько из-за траты средств на покупку или установку средств, а из-за того, что тяжело квалифицированно выяснить границы целесообразность безопасности и необходимой поддержки системы в рабочем состоянии.

Анализ теории и практики показал, что условно выделяются три основных способа предупреждения преступлений в сфере компьютерной информации: организационные, правовые и технические.

В организационные способы входят, прежде всего, мероприятия по охране компьютерных систем, а также тщательный отбор сотрудников.

Правовые способы связаны, прежде всего, с совершенствованием уголовного законодательства, регулирующего вопросы квалификации и ответственности по преступлениям в сфере компьютерной информации. Также требуют регулирования гражданские правоотношения, особенно в сфере защиты авторских прав разработчиков программ.

Технические способы связаны, в основном, с обеспечением физической защиты компьютерных систем, в том числе от краж, пожаров затопления и т.д.

В целом проведенный нами анализ преступлений в сфере компьютерной информации позволил сделать следующие выводы:

1. Преступления имеют тенденцию к росту.
2. Большая часть преступлений от числа зарегистрированных являются не раскрытыми.
3. Преступления, в основном, совершаются по месту жительства или работы, мужчинами в возрасте 18-30 лет, ранее не судимыми, имеющими средне-специальное образование, не состоящими в браке, с корыстной целью.
4. Совершаются преступления, чаще всего, по причине недостаточной защищенности компьютерной информации и высокой латентности.

В связи с этим мы считает нужно уделять внимание вопросам компьютерной, правовой и финансовой грамотности, совершенствованию действующего уголовного и информационного законодательства, активизированию деятельности СМИ по предупреждению компьютерных преступлений. Важное значение имеет активизация работы по подготовке специалистов по «информационной безопасности», а также совершенствование

подготовки экспертов-криминалистов, по проведению судебно-компьютерных экспертиз.

Список использованной литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 17.03.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
2. Генеральная прокуратура российской федерации URL: http://crimestat.ru/
3. Главное управление МВД России по алтайскому краю URL: https://22.xn--b1aew.xn--p1ai/ (дата обращения: 15.04.2022).
4. Судебный Департамент при Верховном Суде Российской Федерации URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=5895 (дата обращения: 15.04.2022).
5. Алтайская правда URL: https://www.ap22.ru/ (дата обращения: 15.04.2022).
6. Приговор Индустриального районного суда г. Барнаула Алтайского края № 1-517/2021 от 13 июня 2021 г. URL: http://industrialny.alt.sudrf.ru/ (дата обращения: 15.04.2022).
7. Приговор Индустриального районного суда г. Барнаула Алтайского края № 1-14/2021 от 16 апреля 2021 г. URL: http://industrialny.alt.sudrf.ru/ (дата обращения: 15.04.2022).
8. Приговор Октябрьского районного суда г. Барнаула Алтайского края Дело №1-544/2021 от 23 сентября 2021 г. URL: http://oktabrsky.alt.sudrf.ru/ (дата обращения: 15.04.2022).

УДК 343.97

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ МОШЕННИЧЕСТВА, С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА

И. Н., Бобровничий, А. А. Фирсова

Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются криминологические и криминалистические аспекты мошенничества с использованием электронных средств платежа. Авторы провели анализ состояния и динамики преступлений. На основе изучения приговоров суда дана характеристика особенностей личности преступника, жертвы, также способов совершения преступлений с использованием электронных средств платежа. По результатам исследования рассмотрены вопросы предупреждения данных преступлений.

Ключевые слова: *мошенничество с использованием электронных средств платежа, потерпевшие, способы совершения преступления, предупреждение.*

SOME FEATURES OF FRAUD USING ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT

I. N. Bobrovnichiy, A. A. Firsova

The article deals with criminological and criminological aspects of fraud with the use of electronic means of payment. The authors analyzed the status and dynamics of crimes. On the basis of the study of court sentences the characteristics of the personality of the offender, the victim, as well as ways of committing crimes using electronic means of payment are characterized. According to the results of the study the issues of prevention of these crimes were considered.
Keywords: *Fraud using electronic means of payment, victims, ways of committing the crime, prevention.*

В настоящее время люди все чаще оплачивают покупки и услуги банковскими картами, электронными денежными средствами или мобильным телефоном. Электронная система расчетов активно использовалась в период пандемии, люди находясь на самоизоляции получали на карту заработную плату, государственные выплаты, приобретали онлайн необходимые товары, а также совершали другие финансовые операции. Однако популярность и удобство безналичных расчетов привлекает не только пользователей, но и мошенников.

Мошенничество - один из самых распространенных видов преступлений, составляющий 15,6% преступной структуры. Общее количество таких действий за последний период было зафиксировано на 26,6% больше, чем в прошлом году. Доля мошенничества, совершенного с использованием Интернета, мобильной связи, компьютерного оборудования или других информационных и телекоммуникационных технологий, составляет более 67% преступлений, и их количество продолжает расти (+ 69,4%).

При этом количество мошенничества с электронными платежными средствами увеличилось более чем вдвое (+ 120,1%). В целом спектр преступлений, совершаемых с использованием информационных и телекоммуникационных технологий или в области компьютерной информации, увеличился более чем в шесть раз за последние 5 лет, с 43,8 тысячи преступлений в 2015 году до 294,4 тысячи в 2020 году. К половине 2020 года их количество увеличилось почти на 92% (до 225 500). Если годом ранее эти деяния регистрировались каждые девять преступлений, то сегодня - каждые пять. Более половины всех преступлений (57%) совершаются через Интернет, более 40% - через мобильную связь (+ 104,6%, 95,4 тыс.). Более 80% этих преступлений совершаются через кражу или мошенничество (+ 105,5%, 180,9 тыс.) [1].

За 2021 год возросло количество (с 2218 до 2719) – мошенничеств, при этом число мошенничеств, совершенных с использованием электронных средств

платежа, возросло на 27,6% (с 1800 до 2296). Этот рост обусловлен тем, что у людей возникает больше поводов и оснований для безналичного расчета и появилось возможность проводить больше времени в телекоммуникационной сети интернет [1].

Данный вид мошенничества регламентируется ст. 159.3 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее УК РФ). Следует отметить, что этот состав относительно новый и появился в связи с развитием информационных технологий в 2012 году. Данная статья носила название «Мошенничество, с использованием платежных карт», но в 2018 году в статью были внесены поправки, которые расширили сферу ее применения [2].

Существует много способов данного вида мошенничества. Чаще всего мошенники выдают себя за сотрудников банка или другой организации. Под видом «ошибки базы данных», «накопления бонусов» или «подключения к социальной программе» злоумышленники просят, бывает, что требуют сказать им данные карты, код безопасности и одноразовый пароль. Получив необходимую информацию, мошенники переводят деньги со счета на свои счета, специально предназначенные для этих целей. Так же мошенники могут предлагать различные услуги и значительно занижать стоимость за них (например, предлагать услугу очистить телефон от вирусов), в конечном итоге у потерпевшего происходит снятие крупных сумм с банковского счета или баланса сотового телефона.

Также используется сотовый телефон для передачи СМС с ложной информацией. Часто потерпевшим приходят ложные сообщения от банков о снятии денежных средств, блокировке банковской карты, или о том, что они выиграли большую денежную сумму и в сообщении прикреплен сайт, после перехода на который, потерпевший вводит свои персональные данные и мошенники производят снятие денег у жертвы. Распространен такой способ мошенничества, когда преступник входит в доверие к жертве и путем предоставления ложной информации о различных видах заработка, в последствии потерпевший перечисляет свои денежные средства мошенникам и только со временем понимает, что его обманули.

Наше исследование показало, что особенностью данного вида преступления является то, что оно, также, совершается путем обмана сотрудника кредитной, банковской, торговой и иной организации с использованием чужой (поддельной) банковской карты (дебетовой, кредитной) То есть, потерпевшим является тот, у кого были похищены денежные средства с банковской карты. Например, подсудимый З. совершил мошенничество с использованием электронных средств платежа, похитив денежные средства потерпевшего с банковских карт последнего. Совокупностью исследованных судом доказательств установлено, что подсудимый, воспользовался банковской картой

потерпевшего, из корыстных побуждений, осознавая неправомерность своих действий, похитил с ее помощью денежные средства потерпевшего, осуществляя расчеты за товар бесконтактным способом, умалчивая перед сотрудниками торговых организаций о неправомерном владении им платежной картой, что объективно подтверждается признательными показаниями З. на предварительном следствии. Подтверждаются также показаниями потерпевшего об обстоятельствах утраты принадлежащей ему банковской карты и последующих денежных списаний с нее, оглашенными показаниями свидетелей, обстоятельствах приобретения подсудимым товаров, которые он оплачивал банковской картой, а также исследованными в судебном заседании письменными доказательствами [3].

Как видно в данном примере, мошенничество с использованием электронных средств платежа было совершено путем обмана (умалчивания) сотрудников торговых организаций (магазин «Мария-ра, аптека «Губернский лекарь» и др.) о незаконном владении им платежной картой, что объективно подтверждается признательными показаниями Зацепина С.В.

Изученные нами приговоры показывают, что мошенничество, совершенное с использованием электронных средств, совершается путем обмана уполномоченного работника торговой или кредитной организации. Так, например, гражданка П. завладела банковской картой умершего А. Заведомо зная пароль доступа к вышеуказанной карте, выбрала в магазинах нужные ей товары и оплатила их вышеназванной картой. То есть, она путем обмана уполномоченных работников торговых организаций «Мария- Ра», «Аникс», «Долина» и др., совершила хищение денежных средств, принадлежащих Государственному учреждению – Управлению Пенсионного фонда Российской Федерации, находящихся на вышеуказанном банковском счете [4].

Как видно, способы получения платежных карт мошенниками бывают различные. Чаще всего, потерпевшие теряют банковские карты. Так, например, Р. нашел принадлежащую и утерянную потерпевшим банковскую карту. Он, имея умысел на хищение принадлежащих потерпевшему денежных средств, путем обмана, похитил их, используя электронное средство платежа, - указанную банковскую карту, умалчивая о ее незаконном владении и обманывая тем самым сотрудников торговых организаций [5].

Следует также отметить, что достаточно часто мошенничество с использованием электронных средств платежа совершается без непосредственного использования банковской карты. Например, Ю убедила потерпевшую в том, что посредством сети «Интернет» может купить для потерпевшей различные понравившиеся ей товары народного потребления с условием предварительного перевода их стоимости на счёт её банковской карты, не желая при этом в дальнейшем в действительности осуществлять покупки

указанных потерпевшей вещей. После чего, потерпевшая, введенная Ю. в заблуждение, с банковского счёта, в счёт оплаты товаров, заказанных ею у Ю., используя систему электронных платежей при помощи приложения «Сбербанк-Онлайн» перевела Ю. на банковский счёт, принадлежащие потерпевшей денежные средства в сумме 22 133 рубля [6].

В данном случае, как мы видим, банковская карта не потребовалась. Обманутая потерпевшая сама перевела денежные средства со своего банковского счета, используя систему электронных платежей при помощи приложения «Сбербанк-Онлайн».

В своем исследовании мы рассмотрели наиболее значимые, на наш взгляд, вопросы связанные со способами мошенничества, совершенного с использованием электронных средств платежа.

Практический интерес, безусловно, имеют также и криминологические аспекты рассматриваемого мошенничества (причины, условия, личность преступника и жертвы). Это поможет бороться с преступлениями и эффективно предупреждать их.

Статистика показывает, что мошенничества, совершенные с использованием электронных средств платежа, в основном, совершают мужчины в возрасте от 30 до 49 лет, имеющие среднее общее образование, являющиеся трудоспособными, но не имеющие постоянного источника дохода [7].

Ученые выделяют различные причины совершения преступления, предусмотренного ст. 159.3 УК РФ, но основные**,** на наш взгляд, связаны с тем, что жертвы не обеспечивают надежное хранение своих банковских карт, передают карты третьим лицам, раскрывая свои персональные данные. Поэтому для предотвращения данного преступления необходимо обратить внимание на рекомендации, которые дают нам сотрудники Министерства внутренних дел Алтайского края: «при краже или потере банковской карты незамедлительно заблокируйте ее или позвоните в банк; не переходите по малоизвестным и настораживающим ссылкам; не перезванивайте на номера, вызывающие подозрения» и др. [8].

Таким образом можно сделать вывод, что с освоением новых технологий, люди столкнулись с появлением нового вида мошенничества - мошенничеством с электронными платежными средствами, которое за последние годы только набирает свои обороты. Исследования показывают, что часто преступная деятельность, к сожалению, опережает возможности правоохранительных органов, так как раскрываемость таких мошенничеств требует улучшения. В связи с этим, в полиции возросла необходимость в специалистах по информационной безопасности и разработки новых способов борьбы с мошенничеством.

Список использованной литературы

1. Генеральная прокуратура российской федерации URL: [Электронный ресурс] // http://crimestat.ru / (дата обращения: 02.04.2022).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 17.03.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
3. Приговор Железнодорожного районного суда г. Барнаула Алтайского края 06 октября 2021 года по делу № 1 –356/20211-228/2021//Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 12.04.2022).
4. Приговор Калманского районного суда Алтайского края № 1-34/2020 от 14 сентября 2020 г. https://sudact.ru/regular/doc/dGOec4o2PYWg/
5. Приговор Ленинского районного суда г. Барнаула Алтайского края № 1-380/2020 от 27 июля 2020 г. https://sudact.ru/regular/doc/atAJg7zIhIYl/
6. Приговор Локтевского районного суда Алтайского края 10 августа 2021 года по делу № 1-87/2021 //Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] https://bsr.sudrf.ru/bigs/portal.html (дата обращения: 12.04.2022).
7. Главное управление МВД России по алтайскому краю URL: [Электронный ресурс] // https://22.xn--b1aew.xn--p1ai/ (дата обращения: 02.04.2022).
8. Гречишников В.А. Детерминанты мошенничества с использованием электронных средств платежа и способы его предупреждения // Закон и право. 2020.№1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/determinantymoshen
(дата обращения: 10.04.2022).

УДК 341.2

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ ГААГСКОЙ КОНВЕНЦИИ О ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ АСПЕКТАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ПОХИЩЕНИЯ ДЕТЕЙ 1980 Г. В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Д. В. Иванов, Д. В. Абакумова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются особенности применения и исполнения Гаагской конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей 1980 г. в Российской Федерации. Участие Российской Федерации в Конвенции 1980г. позволяет

цивилизованно решать конфликтные ситуации и эффективно защищать конституционные права детей - граждан Российской Федерации, что немало важно в свете все больше и больше заключаемых браков с иностранными гражданами. Кроме того, благодаря применению положений Конвенции сократятся случаи незаконного перемещения детей за пределы нашего государства и их удержания.
Ключевые слова: *международное похищение детей, незаконное перемещение, место нахождения, розыск, возвращение ребенка.*

PROBLEMS OF APPLICATION AND IMPLEMENTATION OF THE 1980 HAGUE CONVENTION ON THE CIVIL ASPECTS OF INTERNATIONAL CHILD ABDUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

D. V. Ivanov, D. V. Abakumova

The article deals with the peculiarities of application and fulfillment of the Hague Convention on the Civil Aspects of International Child Abduction 1980 in the Russian Federation. Participation of the Russian Federation in the Convention 1980 allows civilized resolution of conflicts and effective protection of constitutional rights of children of citizens of the Russian Federation, which is important in the light of the increasing number of marriages to foreign nationals. In addition, through the application of the provisions of the Convention cases of illegal removal and retention of children outside our state will be reduced.
Keywords: *international child abduction, illegal relocation, location, search, return of the child.*

Трансграничное похищение детей стало серьезной проблемой общества, разрешение которой правовыми способами является достаточно сложным. Разрешение этой проблемы гражданско-правовыми способами является наиболее предпочтительным способом в силу своей эффективности. Именно этот метод положен в основу Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей.

25 октября 1980 года является днем принятия Гаагской конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей 1980 г. [1] (далее – Конвенция 1980 г.). В этот день в Гааге она была заключена странами – участницами, и вступила в силу 1 декабря 1983 г.

На момент принятия Конвенции СССР не участвовал в ее подписании. Это случилось гораздо позже - только в 2011 году Россия, с определенными оговорками, присоединилась к Конвенции 1980 г. [2], 1 октября 2011 года, данный документ вступил в силу в Российской Федерации.

Конвенция защищает права ребенка путем возложения обязанности по незамедлительному возвращению домой в страну постоянного (преимущественного) проживания ребенка, который был незаконно вывезен из нее и удерживается в другом государстве.

Присоединение России к Конвенции 1980 г. оценивается научным сообществом и правоприменителями, безусловно, как положительный момент [8]. Однако, применение положений Конвенции 1980 г. сопряжено с

определенными сложностями, что препятствует эффективному разрешению конфликтов, подпадающими в сферу ее деятельности.

Прежде всего, необходимо обратить внимание на то, что ряд положений российского законодательства идет в разрез с анализируемым международным нормативным правовым актом. Так, Конвенция 1980 г. признает незаконным перемещение ребенка за пределы страны постоянного проживания без согласия обоих родителей. Российское законодательство иначе расценивает данную ситуацию, не считая такое положение незаконным.

Согласно ст. 20 Федерального закона от 15.08.1996 № 114-ФЗ «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» [3], ребенок имеет право покинуть пределы страны в случае, если с ним пересекает границу нашего государства один из родителей. Согласие второго родителя в данном случае презюмируется, что достаточно спорно, особенно в свете того, что при продаже недвижимости одним из супругов согласие второго супруга должно быть сделано в нотариальной форме. На наш взгляд, в данном случае законодатель неправильно расставил ценности, установив обязательность согласия супруга на недвижимое имущество, и не установив такое же правило в отношении ребенка, пересекающего границы РФ.

Кроме того, различаются понятия опеки в понимании Конвенции 1980 г. и российского гражданского законодательства, которое определяет опеку как форму устройства детей, не достигших 14-тилетнего возраста и оставшихся без попечения родителей. Налицо расхождение с пониманием опеки, установленным в рамках Конвенции 1980 г., приведенным выше.

Российское законодательство не знает также понятие «право доступа» используемое Конвенцией 1980 г., что может вызвать определенные правоприменительные проблемы. Некоторые авторы проводят параллель между данным понятием и правом родителя, проживающего отдельно от ребенка, на общение с ним и участие в его воспитании [6]. Такой подход также вызывает неоднозначные оценки.

Далее, что следует отметить, это разночтения в отношении возраста несовершеннолетнего и вопрос, почему Конвенцией 1980 г. защищаются несовершеннолетние, не достигшие 16-ти лет, в то время как ребенок – это лицо, не достигшее 18-ти лет.

Таким образом, есть необходимость приведения норм национального законодательства в соответствие с положениями Конвенции 1980 г.

Вторая позиция, требующая особого внимания законодателя – отсутствие содержания понятия «обычное место жительства ребенка», которое никак не раскрывается в положениях Конвенции 1980 г., что предоставляет большое количество вариантов для усмотрения, как родителей, так и судейского, что недопустимо. Возможны ситуации, когда ребенок переезжает из одного

государства в другое, либо не совпадают его гражданство и место постоянного проживания.

Все это может вызвать сложности в правоприменительной практике, а, принимая во внимание эмоциональность и сложность конфликтов, касающихся детей, положения законодательства должны быть четкими и ясными.

И, конечно, на сегодняшний день, очень актуальной является проблема территориального применения Конвенции 1980 г. для Российской Федерации в связи с непризнанием присоединения России к ней ряда государств. Так, например, принимая во внимание, что Германия не подтвердила признание России как участницы Конвенции 1980 г., применить положения международного документа к правоотношениям по похищению и перемещению российского ребенка на территорию Германии будет невозможно.

Таким образом, в качестве выводов по вопросу, рассмотренному в рамках настоящего вопроса, следует сказать, что Конвенции 1980 г. требуются дополнительные положения о юрисдикции, раскрытие содержания определенных понятий. Российское законодательство также должно быть изменено и дополнено с тем, чтобы соответствовать данному международному правовому документу в полном объеме.

Еще одним действительным проблемным вопросом является проблема исполнения принятых судом решений по возврату детей, поскольку исполнению этих решений оказывается самое серьезное противодействие со стороны тех лиц, против кого состоялось судебное решение.

Исполнением судебных актов в Российской Федерации занимается Федеральная служба судебных приставов, которая в соответствии с запросами Министерства просвещения РФ - центрального органа по исполнению положений Конвенции 1980 г., о розыске ребенка, который незаконно перемещен и (или) удерживается в Российской Федерации, принимает необходимые меры по его розыску, а также осуществляет процедуры, способствующие возврату ребенка в страну постоянного проживания.

Розыск детей осуществляется службой судебных приставов как на досудебной стадии в ходе разбирательства о том, подлежит ли ребенок возвращению в страну постоянного проживания, так и в рамках уже вступившего в силу судебного акта.

Полномочия и правовые возможности приставов установлены положениями законодательства об исполнительном производстве. В рассматриваемых целях приставы используют средства массовой информации, привлекают частных детективов, а также используют возможности, предоставленные органам полиции.

Обнаружив ребенка, в отношении которого ведется розыск в соответствии запросом Министерства просвещения РФ, пристав сообщает об этом органу опеки и попечительства и Министерству просвещения РФ.

Однако, реализация предоставленных ФССП может вызвать проблемы. Так, в случае досудебного розыска ребенка и его обнаружения приставы лишь зафиксируют его место нахождения на территории РФ. В остальном они ограничены отсутствием судебного акта, например, об обеспечительных мерах. Это повышает вероятность того, что до момента судебного разбирательства ребенок будет в очередной раз перемещен либо в другое государство, либо в другой регион страны.

Проблемами службы судебных приставов, решение которых позволило бы повысить эффективность их деятельности, является необходимость использования новых информационных технологий. Прекрасным примером в этом отношении является опыт США. Поисковые системы этого государства очень эффективны, что, в числе прочих причин, делает американскую систему розыска детей одной из самых результативных в мире [7].

Кроме того, в запросе Министерства просвещения РФ должна содержаться информация о том, где предположительно находится ребенок на территории РФ, что позволит определить территориальный орган ФССП, который будет осуществлять исполнительное производство. Однако, зачастую такая информация отсутствует. Механизм осуществления исполнительных действий в этом случае законом не установлен.

Важным аспектом повышения результативности поиска детей службой судебных приставов является международное сотрудничество этого органа государственной власти с аналогичными структурами других государств, которое позволило бы внедрить позитивный опыт в работу соответствующих служб, а также разрешить многие конфликтные ситуации.

Таким образом, существуют серьезные вопросы, благодаря разрешению которых будет повышаться уровень эффективности работы по международному розыску детей.

Обобщив практическую сторону применения Конвенция 1980 г. можно выделить ряд проблемных аспектов. В сентябре 2013 года российскими судами, а именно Московским городским судом было рассмотрено первое дело, решение по которому было вынесено, исходя из положений Конвенции 1980 г.

Мосгорсудом было принято положительное решение по исковому заявлению о признании решения иностранного суда на территории нашей страны, и принудительном его исполнении, а именно: суд обязал гражданина России (бывшего мужа гражданки США Рэйчел Нойштадт) вернуть вывезенных в Россию детей [5]. С этого момента Конвенция 1980 г. стала активно применяемым нормативным правовым документов для рассмотрения соответствующих споров.

В 2019 году Верховным судом Российской Федерации было проведено обобщение споров по делам, касающихся защиты прав детей и возвращения

ребенка на основании Конвенции 1980 г., в ходе которого был принят Обзор практики, утвержденный Президиумом Верховного Суда РФ 18.12.2019 [4].

В рамках данного обзора были проанализированы некоторые дела, рассмотренные судами, которые представляют исследовательский интерес в силу тех положений, которые были выработаны правоприменителем для эффективной защиты конституционных прав детей, причем не только детей Российской Федерации, но и других государств.

При рассмотрении дел судами в каждом деле устанавливался факт действительности места проживания ребенка в определенном государстве. Суд, устанавливая данный факт, должен быть убедиться в вопросах места проживания ребенка, определив какое это государство, длительность проживания на территории этого государства, а также как он проживал, в каких условиях, как происходило его общение с родителями, иными родственниками, друзьями, как осуществлялось его обучение, какое оказывалось содействие в налаживании им социальных связей со сверстниками и т. д.

Оценка места постоянного проживания ребенка давалась путем анализа того факта, пользовался ли ребенок медицинской помощью, есть ли у ребенка французское гражданство, имелось ли у ребенка постоянное место жительство. Все данные факты не нашли своего подтверждения в судебном процессе, в связи с чем в удовлетворении иска о возвращении ребенка на территорию Франции было отказано, поскольку Франция не являлась местом постоянного проживания ребенка.

В обоснование невозможности возвращения ребенка в страну его постоянного проживания, приводились доводы об адаптации ребенка в Российской Федерации.

Суды принимали во внимание два условия: срок проживания ребенка на территории государства, куда он был незаконно ввезен, и действительность адаптации в новых условиях. Адаптация предполагала, что ребенок посещал образовательные учреждения на территории России, будь то основные образовательные организации либо учреждения дополнительного образования, дошкольные учреждения и т.д. Посещая данные учреждения, ребенок определенным образом общался со сверстниками, приобретал друзей, учился говорить на русском языке и постигал иные направления своего социального развития. Судами оценивалась обеспеченность ребенка жилым помещением, бытовыми условиями этого жилого помещения, а также масса иных обстоятельств проживания ребенка в государстве.

Конвенцией установлено, что суд откажет в возвращении ребенка в страну его постоянного проживания в случае, если это противоречит интересам ребенка. Под таким пониманием предполагается, что, если в суде будет установлен факт возможности причинения ребенку физического или психического вреда на территории государства, о возвращении которого обращается один из родителей,

ему будет отказано в возвращении ребенка, и несовершеннолетний останется в государстве, куда был вывезен другим родителем.

В РФ рассматривались судебные дела, в рамках которых стороны ссылались и на такие обстоятельства. Так, в рамках рассмотрения дела о возврате детей из Российской Федерации в Королевство Бельгию судом были приняты во внимание те меры, которые были предприняты отцом ребенка (проживающим в Бельгии) на территории страны постоянного проживания. Он получил решение национального суда о проживании детей с ним отдельно от супруги, запрет на посещение ею детей под угрозой ее выдворения из страны, лишил ее практически всех родительских прав по отношению к детям.

С учетом всех обстоятельств суд сделал вывод, что в случае возвращения детей в страну постоянного проживания мать не сможет последовать за ними и каким-либо образом осуществлять по отношению к ним родительские права. Общение с детьми для нее будет иметь уголовно-правовые последствия.

При этом суд оценивал и морально-психологическую сторону данного спора. Так, в отношении несовершеннолетних было проведено психодиагностическое экспертное обследование, которое показало сильную привязанность старшего ребенка к матери, проживание без которой причинит ему психологическую травму. В отношении младшего ребенка были сделаны практически такие же выводы. Переезд в Бельгию без матери, по мнению психолога, был бы серьезным потрясением и для младшего ребенка. Кроме того, с учетом малолетнего возраста младшего ребенка на территории этого государства у него отсутствовали социальные связи, он не владел бельгийским языком и первым языком, на котором он начал разговаривать, стал русский язык.

Кроме того, в судебном заседании были факты недопустимого обращения с детьми со стороны отца, что стало причиной заикания старшего ребенка, психоэмоциональных срывов обоих детей.

Принимая во внимание интересы детей, по такому основанию Конвенции 1980 г., как причинение вреда ребенку в случае возвращения в страну постоянного проживания, в удовлетворении иска было отказано.

Верховный Суд РФ устанавливает правило, по которому суды при рассмотрении дел данной категории обязаны учитывать мнение детей по вопросу их возвращения в страну постоянного проживания до пересечения границы нашего государства. Спорным вопросом в этом аспекте является возраст ребенка, с которого следует учитывать его мнение, Конвенция 1980 г. таких правил не устанавливает.

По российскому семейному законодательству обязательно учитывать мнение ребенка, достигшего 10-тилетнего возраста. Однако, применимость данного условия к рассматриваемым спорам достаточно условна.

В рамках одного из дел была опрошена судом несовершеннолетняя, достигшая возраста 10 лет. Давая показания, девочка вполне осознанно

объяснила, по какой причине она не хочет возвращаться в Германию и, что именно ей нравится в России. Более того, ее позиция была обоснована. С полным пониманием она пояснила суду, почему ей не нравится жить в Германии, а именно по причине отсутствия социальных связей со сверстниками, которые дразнили и обзывали ее из-за того, что она русская. В России таких проблем у нее не возникало, ей было с кем общаться, здесь к ней хорошо относятся. Таким образом, ребенок четко смог сказать, что хочет жить в России и смог обосновать почему.

Данное мнение было учтено судом апелляционной инстанции при принятии решения о том, возвращать ли ребенка в страну ее постоянного проживания. Возражения самого ребенка на заявленные требования о ее возврате были вполне осознаны и обоснованы, рассуждения показывали, что она понимает происходящую ситуацию, мнение по данному поводу ее было устойчивым, что свидетельствовало об обязательности учета ее мнения. Именно это было положено в основу отказа суда от удовлетворения требований по возврату в страну постоянного проживания. Степень развития мышления ребенка и ее возраст были признаны судом для этого достаточными.

Верховный Суд РФ указал также, что по такой категории дел, учитывая мнение несовершеннолетнего, требуется в некоторых случаях проведение судебно-психологических экспертиз, а также привлечение к участию в деле специалистов-психологов.

При разрешении вопроса о стране проживания ребенка в компетенцию суда, по мнению высшей судебной инстанции, относится также установление, где и с кем будет из родителей проживать ребенок, и какие права будут переданы второму родителю.

Таким образом, суд разрешает все вопросы, касающиеся осуществления родительских прав или, как говорит Конвенция 1980 г. – прав опеки.

В обоснование необходимости разрешения этих вопросов судебной инстанцией указано, что данные вопросы способствуют более эффективной защите прав ребенка, а нормами Конвенции 1980 г. они не разрешаются. Поэтому суды рассматривают их с позиции максимальной защиты прав ребенка в соответствии с нормами национального законодательства.

Это вопросы семейных прав ребенка, а не его права на проживание, обеспечиваемое основным законом страны.

Подводя итоги проведенному анализу, можно сказать, что в рамках рассмотрения непосредственных судебных споров о возвращении детей в места их постоянного проживания, возникает множество вопросов, не урегулированных нормами Конвенции 1980 г., в связи с чем суды применяют национальное законодательство достаточно успешно и эффективно.

Список использованной литературы

1. Конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей [рус., англ.] (Заключена в г. Гааге 25.10.1980) // Собрание законодательства РФ. 19.12.2011. № 51. Ст. 7452.

2. Федеральный закон от 31.05.2011 № 102-ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 23. Ст. 3242.

3. Федеральный закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 34. Ст. 4029.

4. Обзор практики рассмотрения судами дел о возвращении ребенка на основании Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей от 25 октября 1980 года (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 18.12.2019) // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2020. № 5.

5. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право России, Франции и Европейского союза: новые горизонты для совместного правосудия (обзор научно-исследовательского проекта Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» и Университета Париж 1 Пантеон-Сорбонна) // Международное право и международные организации. 2014. № 1. С. 117 - 165.

6. Ростовцева Н. В. Похищение детей: европейские и российские перспективы // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2014. № 3. С. 102–120.

7. Тансыккужина А. К. Особенности розыска детей в сравнительном анализе Российской Федерации и зарубежных стран // Скиф. 2017. №13.

УДК 342.98

К ВОПРОСУ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ СЛУЖЕБНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ

А. А. Левченко, Л. Ю. Корниенко
Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются особенности обеспечения личной безопасности сотрудниками полиции при выполнении служебных обязанностей.

Ключевые слова: *особенности обеспечения личной безопасности, сотрудники полиции, служебные обязанности, экстремальные ситуации, тактическая подготовка, профессиональная подготовка.*

TO THE ISSUE OF ENSURING PERSONAL SAFETY OF POLICE OFFICERS WHEN PERFORMING THEIR OFFICIAL DUTIES

A. A. Levchenko, L.Y. Kornienko

In the article the peculiarities of providing personal security by police officers when performing their official duties are discussed.
Keywords: *peculiarities of providing personal security, police officers, service duties, extreme situations, tactical training, professional training.*

Проблема, непосредственно касающаяся обеспечения личной безопасности сотрудников полиции в ситуациях, связанных с выполнением служебной деятельности сотрудниками полиции, а также связанных с решением профессиональных задач, остается актуальной в настоящее время. Стоит отметить, что данная проблема непосредственно связана с тем, что происходит потеря личного состава в процессе выполнения своего профессионального долга в экстремальных и опасных ситуациях. Сотрудник ОВД, выполняя служебную деятельность, связанную с экстремальными ситуациями должен быть морально и психологически готовым к нейтрализации нападающих лиц и самозащите, четко знать план действий и применять его, а также знать, как совладать со своими эмоциями и переживаниями в той или иной ситуации. Все вышеперечисленное позволит выработать психологическую готовность к оптимальному поведению, овладеть необходимыми приемами, своевременно распознать и правильно оценить ситуацию, опасную для жизни и здоровья. В таком случае, сотрудник, в процессе выполнения поставленных задач, сможет правильно оценить ситуацию и не допустить внезапное нападение, осуществив его предупреждение, но, если по независящим от сотрудника обстоятельствам данная ситуация все же произошла, в таком случае, правоохранитель направит все силы и средства на ограничение внезапного нападения [1]. Таким образом, он сможет обеспечить себе личную безопасность, а также безопасность лиц, находящихся рядом с ним.

Стоит отметить, что обеспечение личной безопасности сотрудников полиции долгое время остается немаловажной профессионально-нравственной задачей. Не удивителен тот факт, что именно данному направлению при работе с кадрами уделяется пристальное внимание. Для того чтобы решить данную задачу необходим комплексный подход, главную роль в котором будет играть психофизиологическая устойчивость сотрудников, оснащение необходимой техникой и оборудованием, а также профессиональная подготовка личного состава. Во время образовательного процесса у сотрудника органов внутренних дел формируются профессиональные умения, навыки, знания, а также происходит овладение методами, позволяющими эффективно обеспечить личную безопасность, в конечном итоге происходит формирование

определенного багажа знаний, позволяющего повысить компетентность в данной сфере. Под личной безопасностью сотрудника правоохранительных органов принято понимать реальную защищенность жизни и здоровья человека, его идеалов и ценностей от опасных воздействий в осуществлении их профессиональной деятельности.

Лица, имеющие аморальные и асоциальные установки, нередко демонстрирующие агрессивные и противоправные настроения, являются объектом, с которым ежедневно в процессе осуществления своей профессиональной деятельности и выполнения служебных задач и обязанностей сталкиваются сотрудники полиции. Умение правильно оценить обстановку, найти общий язык или подход к лицу, конфликтно-настроенному по отношению к сотруднику, позволяет правоохранителю избежать ситуаций, негативных и являющихся опасными для жизни и здоровья. Именно поэтому сотрудник полиции должен уметь быстро и эффективно находить выход из сложных и опасных ситуаций [2].

К личной безопасности сотрудника ОВД, как правило, относят физическую, психологическую и тактическую безопасность. Физическая безопасность позволяет сформировать у сотрудников полиции определенные установки, позволяющие снизить риск для жизни и здоровья. Немаловажную роль в обеспечении личной безопасности сотрудника играет психологическая подготовка. Перегрузки, стрессы, непосредственно связанные с профессиональной деятельностью сотрудников полиции, негативно влияют на его психоэмоциональное состояние, что может сказаться на эффективности, как выполнения возложенных на него задач, так и на обеспечении личной и общественной безопасности. К тому же сотрудник полиции должен быть морально и психологически готов к различным провокациям со стороны граждан, а также шантажу, что позволит минимизировать совершение аморальных и противоправных поступков, порочащих честь и достоинство сотрудника полиции. Что касается тактической подготовленности сотрудника, то можно отметить следующее, а именно умение сотрудника полиции принимать решения в чрезвычайных ситуациях, опираясь на правовую составляющую, теоретический и практический опыт позволит повысить эффективность и качество выполненных сотрудником полиции задач [3]. Таким образом, тип личной безопасности можно определить как «профессионально-нравственный».

Важную роль играют профессиональные качества, которые, в свою очередь, состоят из психоэмоциональной устойчивости, нравственной активности, психологической способности к службе, умения применять физическую силу, специальные средства и огнестрельное оружие, овладения приемами борьбы и стрельбы из пистолета. Также уровень безопасности сотрудников полиции зависит от профессионального опыта и степени специального обучения, их

общая психофизиологическая подготовка. Известно немало случаев, когда сотрудник полиции при проведении учебных стрельб показывал высокие результаты, а при применении оружия в реальной жизни при осуществлении служебной деятельности терялся и нервничал, что приводило к нарушению прав граждан, причинению вреда здоровью или смерти.

Таким образом, необходимо уделить пристальное внимание обучению курсантов и слушателей образовательных организации МВД России тактике и методам обеспечения личной безопасности, что значительно снизит потери среди сотрудников, так как именно курсанты являются будущими сотрудниками полиции. В тоже время необходимо особое внимание уделять правовой, огневой, психологической, тактической и физической подготовке действующих сотрудников полиции. Повышения уровня профессиональной подготовки можно добиться путем проведения тренингов, направленных на повышение профессиональной подготовки сотрудников и курсантов образовательных организаций МВД России. Цель данного обучения - сформировать компетенции у курсантов, которые будут направлены на обеспечение личной безопасности и овладение методикой саморегуляции как при выполнении служебных обязанностей, так и в не служебное время.

Список использованной литературы

1. Крысин М.В. Преподавание дисциплины «Основы личной безопасности сотрудников ОВД»: анализ проблем и регламентирующих документов // Вопросы совершенствования правоохранительной деятельности органов внутренних дел. — М., 2005.

2. Федулов Б.А., Левченко А.А. Сборник Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2016. № 14-2. С. 197-199.

3. Федулов Б.А. Аксиологические основы общенациональной российской идеи: монография/ Б.А. Федулов: АлтГАКИ,2004.-108 с.

УДК 342.98

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХДЕЛ ПРИ ПРИМЕНЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ СРЕДСТВ

В. А. Морозов
Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются основания по которым применяются спецсредства, права и обязанности сотрудников, а также особенности обеспечения безопасности сотрудников органов внутренних дел при применении спецсредств.

Ключевые слова: *безопасность, сотрудник полиции, органы внутренних дел, специальные средства.*

ENSURING OF PERSONAL SAFETY OF LAW-ENFORCEMENT OFFICERS WHILE USING SPECIAL MEANS

V. A. Morozov

The article considers the grounds on which special means are used, the rights and duties of officers, as well as the peculiarities of security of law-enforcement officers when using special means.
Keywords: *security, police officer, law-enforcement authorities, special means*.

Действующим в настоящее время законодательством Российской Федерации предусмотрено применение сотрудниками ОВД при выполнении своих служебных обязанностей в установленном порядке и при соблюдении установленных условий и ограничений специальные средства. Под ними понимают универсальные устройства, с помощью которых, с одной стороны, сотрудник обеспечивают собственную безопасность, а с другой, воздействует на правонарушителя или какой-либо материальный объект.

Сотрудники ОВД должны знать виды специальных средств, их характеристики, правила, требования закона и методику применения.

Согласно ст. 19 ФЗ «О полиции», сотрудник, перед применением специальных средств обязан [2].

– предупредить лицо о своем намерении применить в отношении него конкретное специальное средство, а также предоставить ему время для выполнения требований сотрудника (кроме случаев, когда промедление в применении специальных средств создаёт непосредственную опасность жизни и здоровью сотрудника и граждан, может повлечь иные тяжкие последствия или когда такое предупреждение в создавшейся обстановке является неуместным или невозможным);

– соблюдать установленные запреты и ограничения, предусмотренные законом;

– применяя специальные средства, стремиться к минимизации причиняемого вреда;

– обеспечить необходимую первую помощь и принять меры по предоставлению медицинской помощи в наиболее короткий срок лицам, пострадавшим в результате применения специальных средств;

– в случае причинения гражданину ранения, либо наступившей его смерти в результате применения специальных средств, по возможности сохранить место происшествия без изменения;

– уведомить в возможно короткий срок, но не более 24 часов родственников или близких лиц гражданина, который получил телесные повреждения в результате применения специальных средств;

– уведомить в срок не более 24 часов прокурора, в случае причинения гражданину ранения либо наступления его смерти в результате применения специальных средств;

– сообщить непосредственному начальнику либо руководителю ближайшего территориального органа или подразделения полиции о применении специального средства, в случае если был причинён вред здоровью гражданина или причинён материальный ущерб гражданину либо организации (а именно, предоставить рапорт в течение 24 часов с момента применения специального средства).

Поскольку применение специальных средств сотрудниками ОВД напрямую связано с выполнением ими своих служебных обязанностей, то сотрудники периодически должны проходить проверку на профессиональную пригодность и отрабатывать навыки, умения и тактику действий при использовании современных видов специальных средств.

Но нельзя забывать и про самое главное – соблюдение мер безопасности.

Например, при применении специальных газовых средств, сотрудники ОВД обязаны соблюдать следующее:

– в составе подразделения (группы), применение специальных газовых средств возможно только по приказу (распоряжению, команде) руководителя подразделения (группы);

– у сотрудников ОВД должны быть в наличии средства защиты органов дыхания (противогазы) и средства оказания первой помощи;

– для получения максимальной эффективности, выброс раствора из аэрозольных специальных средств слезоточивого (раздражающего) действия, необходимо производить на уровне груди правонарушителя на расстояния 40–70 см в течение 2–3 секунд (если расстояние до правонарушителя больше, то время нажатия на клапан увеличивается), в свою очередь, отстрел газовой гранаты производится при угле выстрела не менее 45°;

– газовая граната должна быть брошена в цель не позднее трех секунд с момента выдергивания вытяжного;

– некоторые виды газовых гранат (например, «Черёмуха-1», «Дрейф») допускается использовать только на открытой местности;

— применив специальное средство слезоточивого (раздражающего) действия, необходимо отойти в сторону, противоположную направлению ветра;

Также, при применении специальных газовых средств сотрудникам ОВД запрещается:

– распылять слезоточивые средства вблизи открытого огня;

– самостоятельно устранять поломки и разбирать носители слезоточивых (раздражающих) веществ;

– переносить газовые гранаты вне подсумка, а при наличии на гранате наружного вытяжного шнура (петли) – подвешенной за неё;

– забрасывать более одной газовой гранаты в непроветриваемое помещение, объём менее 60 куб. м;

– применять газовые гранаты в местах, где могут находиться взрывчатые и легко воспламеняющиеся вещества и материалы, а также там, где возможна утечка газа;

– использовать прямо не предназначенное для отстрела газовых гранат оружие;

– вести прицельный отстрел газовых средств (например, «Черёмуха-7», «Сирень-7») по скоплению людей и отдельным правонарушителям.

Следующей разновидностью специальных средств являются светошоковые, световые и акустические специальные средства, а также средства разрушения преград. Данные средства могут применять лишь те сотрудники ОВД, которые прошли курсы подготовки и имеющие документ удостоверяющий об этом.

При использовании данных устройств сотрудники должны соблюдать следующие меры безопасности:

– при применении малогабаритных взрывных устройств или светозвуковые гранат, сотрудник должен в бронежилете и шлеме;

– применять на расстоянии от людей расстоянии – не ближе 2 м;

– транспортировать средства инициирования отдельно гранат;

— запрещается вторично поджигать угасший огнепроводной шнур, а также приближаться к несработавшим устройствам в течение 10 минут;

– эксплуатировать светозвуковые гранаты с дефектами корпуса.

При использовании электрошоковых устройств (далее ЭШУ) сотрудники должны соблюдать следующие меры безопасности [1]:

– ЭШУ должно быть в исправном состоянии (заряжено, исправный предохранитель, блокирующее устройство и пр.) [3]

– время непрерывного воздействия ЭШУ на правонарушителя должно быть не более 3 секунд, а время паузы не менее 1 секунды;

Запрещается:

– применять ЭШУ в область сердца, головы, шеи и солнечного сплетения;

– применять ЭШУ против лиц с явными признаками инвалидности, детей, пожилых людей и беременных женщин, кроме случаев совершения ими вооружённого либо группового нападения;

– использовать ЭШУ в водной и во взрывоопасной среде;

– касаться электродов включенного ЭШУ.

Правильное и грамотное применение специальных средств, в соответствии с законом позволяет сотрудникам ОВД выполнять свои служебные обязанности на должном уровне, поскольку благодаря тактике и методике их применения сотрудник может эффективно пресекать оказываемое ему сопротивление и применять к правонарушителю меры, предусмотренные законом с целью защиты общества, государства и личности от неправомерных посягательств.

Список использованной литературы

1. Гаврилов Л. Н., Специальная техника органов внутренних дел: учеб. нагляд. пособ. / Л. Н. Гаврилов, В. А. Демидов, А. Л. Досычев и др. — М.: ИМЦ ГУК МВД России, 2004. – С. 98.

2. О полиции: федер. закон от 7 февр. 2011 г. № 3-ФЗ (с изм. и доп.) // СЗ РФ. — 2011. – № 7. – Ст. 900.

3. Сальников В. П., Сильников М. В. Боевое и служебное электрошоковое оружие МВД России: учеб. пособ. — СПб.: СПбУ МВД России, 2002. – 25 с.

УДК 332.012

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

А. В. Радонова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В данной статье представлен анализ современной системы оценки эффективности социальной защиты населения через количественные и качественные показатели ее определения. Раскрыто содержание таких категорий, как «социальная защита», «параметры результативности», «нормативы качества жизни». Определены основные критерии применения параметров оценки с учетом объективного развития регионов и возможные проблемы определения качества жизни народонаселения. По мнению автора, разработка и утверждение официальных нормативов установления уровня жизни в Российской Федерации и субъектах федерации позволят упорядочить систему оценки на государственном уровне.

Ключевые слова: *социальная защита, эффективность оценки, социальное обслуживание, параметры результативности, условия жизнедеятельности, уровень жизни.*

INDICATORS OF THE EFFECTIVENESS OF SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION

A. V. Radonova

This article presents an analysis of the modern system of assessing the effectiveness of social protection of the population through quantitative and qualitative indicators of its definition. The content of such categories as «social protection», «performance parameters», «standards of quality of life» is disclosed. The article defines the main criteria for the application of assessment parameters, taking into account the objective development of regions and possible problems of determining the quality of life of the population. According to the author, the development and approval of official standards for establishing the standard of living in the Russian Federation and the subjects of the Federation will allow to streamline the assessment system at the state level.
Keywords: *social protection, evaluation effectiveness, social services, performance parameters, living conditions, standard of living.*

Категория эффективности, являясь совокупным признаком любой деятельности, характеризует ее результат, а также социальную или личностную значимость. Исследование уровня полезности любой деятельности является важнейшей составным элементом управления этой деятельностью, необходимым средством воздействия на ее процесс.

Исходя из целей анализа допускается оценка следующих показателей соцзащиты народонаселения:

- процесса реализации;
- достигнутых результатов ее проведения;
- последствий осуществления;
- экономических, социальных, экологических показателей эффективности.

Современная политическая науки разделяет приемы и способы анализа социальной защиты на несколько групп:

- научно-аналитические – состоят в использовании разнообразных последовательных методик при исследовании отдельных социоэкономических явлений;
- экспертно-оценочные;
- контроль над процессом принятия управленческих решений.

Безусловно, оценка эффективности соцзащиты способствует выбору оптимальных механизмов стратегического управления, рациональному определению просчетов в управлении, совершенствованию системы распределения материальных и иных резервов. При этом, «методические подходы к оценке эффективности реализации социальной защиты представляют собой самостоятельное теоретическое значение как одна из важнейших составляющих теории стратегического планирования» [2, с. 161].

В связи с тем, что соцзащита – комплексная и многоуровневая деятельность, крайне затруднительно определить степень ее эффективность с помощью критериев одной группы. Результативность деятельности учреждений соцзащиты и социального обслуживания представляет собой совокупное отображение результатов использования всех активов социальной работы за

конкретный период. Хотя, на продуктивность жизнедеятельности системы соцзащиты также влияет развитие учреждений соцобслуживания, повышение качества их услуг, а также полнота использования материальных и кадровых резервов.

Современные отечественные специалисты оценивают уровень социальной защиты народонаселения по совокупности показателей:

- отдельных параметров;
- сравнения реальных результатов политики с возможным следствием развития без осуществления соцполитики;
- сопоставлением затрат и приобретений;
- объема достижения поставленных целей.

На практике, анализ эффективности соцзащиты народонаселения ведется по двум главным направлениям анализа: результатов и степени затраченных на их достижение ресурсов.

Изучение локальных документов субъектов Российской Федерации позволяет выделить три основных направления деятельности учреждений соцзащиты: экономическое, социальное и экологическое. И по каждому из этих направлений оцениваются результаты, достигнутые соответствующими органами управления.

Подчеркнем, что современная оценка эффективности соцзащиты как основной показатель использует критерий качества жизни народонаселения – концептуальную установку результатов работы властных органов государства. Составные критерии качества жизни:

- уровень и условия жизнедеятельности;
- показатели здоровья граждан и окружающей природной среды
- дают возможность заявить указанные показатели в качестве основания оценки уровня соцзащиты в обществе.

При чем, «простата использования нормативов качества жизни заключается в том, что в большинстве субъектов федерации уже установлены базовые показатели для разработки стандартов качества жизни граждан.

Основополагающим направлением мониторинга эффективности соцзащиты выступает оценка затрат на ее выполнение. Бесспорно, что при отсутствии лимитов на привлечение резервов можно достигнуть намеченных результатов и гарантировать выполнение любых показателей качества жизни.

Однако, в реалиях жизни зачастую приходится исходить из недостатка резервов. Следовательно, для повышения эффективности соцзащиты населения необходимо учитывать расходы на ее проведение в соответствии с установленными нормативами» [2, с. 163].

Анализ финансовой обеспеченности социальной защиты народонаселения включает оценку нескольких слагаемых:

- финансовые ресурсы из регионального бюджета;
- финансирование из средств местного бюджета;
- денежные суммы, поступившие из федерального бюджета;
- внебюджетные источники (средства, полученные по федеральным и иным целевым программам, из российских и иностранных фондов, реализующих социальные проекты, инвестиции).

Иными словами, «сопоставление результатов социальной защиты народонаселения через показатели качества жизни и уровня развития экономики, с совокупными расходами на ее реализацию позволит говорить об эффективности соцзащиты как целенаправленной деятельности» [1, с. 246].

Произведенный нами мониторинг позволяет говорить о всеобщности количественных и качественных показателей результативности соцзащиты, главное место среди которых занимают два определяющих ее критерия:

- мера развития объекта, явления, деятельности и т. п.;
- специфический признак субъекта, объекта, процесса, явления и т. п.

С нашей точки зрения, критерий необходимо рассматривать в качестве признака результативности явления. Причем, не все признаки исследуемого объекта/явления могут быть критериями, а лишь отвечающие ряду условий:

- объективность;
- объем имеющихся признаков должен быть целесообразным и достаточным;
- содержать необходимую информацию о процессе.

Поэтому, методы анализа (статистические, математические и др.) широко применяются при оценке результативности:

- при установлении количественных показателей полученный результат соизмеряется сопоставлением объемов фактических затрат с достижением намеченных целей;
- для определения качественных показателей достигнутый результат сравнивается с общеустановленным качеством соцобслуживания [5, с. 72].

Однако, на сегодняшний день, универсального способа при подборе критериев для всех случаев оценки результативности не установлено. Самым распространенным критерием эффективности соцзащиты выступает преодоление субъектом трудной жизненной ситуации. Причем с точки зрения результативности принципиально важно, чтобы запросы нуждающегося были удовлетворены вовремя, в полном объеме и с высоким качеством.

Мы рассматриваем в качестве оснований определения показателей результативности соцзащиты цели и задачи оказания соцуслуг, а также объем их предоставления отдельным группам населения.

При установлении потребности в социальных услугах следует учитывать следующие факторы (первая группа):

- социально-демографические (большая часть людей старшего или малолетнего возраста, требующая развития сети специализированных учреждений);
- экологические (неблагоприятная окружающая среда);
- семейно-социальные показатели (высокий уровень безнадзорности несовершеннолетних);
- условия жизнедеятельности (низкая комфортность проживания и др.) [3, с. 94].

Во вторую группу показателей относятся критерии их доступности: место нахождения служб соцзащиты; их оснащение; доступность соцуслуг и др.

К измеряемой с большим трудом третьей группе критериев относится коммуникативная результативность учреждений соцзащиты: квалификацию персонала, порядок приема и др.

Показатели эффективности социальной защиты можно разделить на три категории: минимальные, средние и максимальные.

Далее логичным будет определить принципы оценки эффективности соцзащиты народонаселения: комплексность, взвешивание оценок, системности и сопоставимости.

Не менее важны при установлении эффективности проведения соцзащиты граждан методические подходы. «Определяя успехи или проблемы соцзащиты народонаселения, говорят о состоянии дел в регионе. Безусловно, конечной целью выступает повышение качества жизни граждан, как центральный показатель развития субъекта федерации. На наш взгляд, оценивать по качеству жизни населения степень эффективности политики не совсем корректно: в этом случае не берутся в расчет территориальные условия, ее фактический потенциал и ресурсные возможности» [4, с. 27].

Поэтому, считаем принципиально ошибочной синонимацию категорий «результаты соцзащиты народонаселения» и «результативность и эффективность проведения социальной защиты населения»:

«в первой категории предметом анализа являются объективные критерии развития региона,

во второй – степень достижения поставленных целей и понесенные на это затраты.

Объективный результат соцзащиты народонаселения следует определять по тому, насколько удалось добиться выполнения количественных показателей программы социальной защиты субъекта федерации. Сопоставление достигнутых результатов и их «цены» позволяют делать окончательный вывод об эффективности соцзащиты населения. Проблема заключается в определении «нормальной» стоимости их достижения на территории конкретного региона» [3, с. 112].

По нашему мнению, избежать просчетов в оценках результативности могли бы утвержденные государственные социальные стандарты. А, пока принятые соцстандарты отсутствуют, – нет официальной величины затрат на достижение запланированных результатов. Полный отказ от оценки эффективности соцзащиты народонаселения может повлечь нерациональное расходование средств.

Уровень достижения социальных задач можно выразить через объем показателей социально-экономического развития – это позволит избежать субъективизма в оценке деятельности госорганов, поскольку будет утвержден «эталон для сравнения».

Приемы и способы сравнительной оценки эффективности соцзащиты народонаселения сложны и многогранны, затрагивают интересы широких слоев населения, для которых жизненно необходимо улучшение качества жизни.

Список использованной литературы

1. Лепихов, М. И. К вопросу об институционализации системы социальной защиты населения (социального права) в Российской Федерации // Институционализация в праве: Сборник научных статей. – М.: РАГС, 2010. – С. 236-252.
2. Радонова А. В. Анализ ситуации в бюджетной сфере сибирского региона на рубеже XX-XXI вв. // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения. – СПб.: «СПбУУиЭ», 2020. – С. 159-164.
3. Социальная защита населения и ее преобразование в сфере социальных реформ в современной России // под ред. Н. А. Волгина. – М.: Экзамен, 2008. – 527 с.
4. Стратегическое территориальное планирование в России: анализ, проблемы, предложения. Аналитический доклад / под ред. В. Е. Рохчина. – СПб.: «ИРЭ РАН», 2000. – 42 с.
5. Тимошина, Г. И. Проблемы региональной экономики. – Воронеж: ВГУ, 2009. – 256 с.

УДК 343.2/.7

ПРИЗНАК ЗАВЕДОМОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

А. С. Соколов[1], В. В. Вальчук[2]
[1]Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия
[2]Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

В статье рассматривается идея отграничения заведомого преступления от деяния, совершенного с добросовестным заблуждением. Анализируются различные подходы к понятию «заведомость», а также вопросы его правоприменительного толкования. Предлагаются варианты законодательного закрепления данного правового признака.
Ключевые слова: *заведомость, добросовестное заблуждение, субъективная сторона преступления, ложная информация.*

THE SIGN OF KNOWLEDGE IN THE CRIMINAL LAW OF RUSSIA
A. S. Sokolov, V. V. Valchuk

The article considers the idea of delimitation between the deliberate crime and the act committed with bona fide delusion. Different ways to the concept of "knowingly", as well as issues of its law enforcement interpretation are analyzed. The author offers variants of legislative fixation of this legal attribute.
Keywords: *knowingly, bona fide delusion, mental element of crime, false information.*

Рассмотрение вопроса о признаке заведомости в уголовном праве представляется как никогда актуальным. В свете последних событий, происходящих в мире, отечественные правоведы столкнулись с низкой степенью изученности настоящей проблемы. Данная уголовно-правовая категория нуждается в четком определении.

Уголовное законодательство содержит широкий спектр правовых предписаний, имеющих в своем содержании признак заведомости. В нынешнем году около 17,5 % действующих уголовно-правовых норм имеют в своем тексте указание на этот признак. Поэтому внесение некоторых поправок в марте 2022 года в Уголовный кодекс РФ заставило задуматься об установлении точного определения изучаемого явления. В частности, нормативный акт был дополнен статьей 207.3 «Публичное распространение заведомо ложной информации об использовании Вооруженных Сил Российской Федерации» [1]. Это немаловажное дополнение обусловлено внешними реалиями. Так, в последнее время в средствах массовой информации, в социальных сетях и мессенджерах стало появляться очень много неправдивых фактов о действиях Вооруженных Сил России, которые с 24 февраля выполняют спецоперацию по освобождению

ДНР и ЛНР от ВСУ. Поэтому данный вопрос был незамедлительно урегулирован нашим законодательством. Но остался один принципиально важный нюанс. А как же на практике отличать заведомо ложное от обратного?

Грамматическое толкование понятию «заведомый» дано в словаре В. И. Даля [2, с. 667]. Так, «заведомый» означает загодя ведомый, наперед известный. В Большом академическом словаре прилагательное «заведомый» понимается как хорошо известный, заранее известный, явный, несомненный [3, с. 58]. Еще одно понятие слову «заведомый» можно встретить в толковом словаре С.И. Ожегова и Н.Ю. Шведовой [4, с. 201]. Согласно этому словарю «заведомый» означает хорошо известный, несомненный. Таким образом, под заведомостью следует понимать, тот факт, что виновный без всяких сомнений знает и понимает роль своих действий заранее, до совершения общественно-опасного деяния.

В обзоре Президиума Верховного суда по отдельным вопросам судебной практики, связанным с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции (COVID-19) № 2 заведомо ложная информация понимается как «информация, которая изначально не соответствует действительности, о чем достоверно было известно лицу, ее распространявшему» [5, с. 14]. Говорить о том, что человек осознавал, что передает ложную информацию, значит говорить о том, что его вина выражается в прямом умысле. Заведомость выражается в особом психическом отношении субъекта преступления к совершаемому им деянию. Он должен осознавать возможность и неизбежность причинения вреда в результате преступления, а также желать наступления общественно-опасных последствий. Т.е. фактически, этот признак входит в понятие прямого умысла.

По мнению А. И. Рарога, заведомость стоит включать в признак субъективной стороны. Профессор говорит о том, что термин заведомость не является отдельным элементом в психической деятельности человека. «Заведомость» — это специфический способ, который применяется при выделении субъективной стороны преступления. С помощью этого приема, правоприменители находят отсылки в законе на то, что виновное лицо при совершении деяния заранее знало и понимало наличие тех или иных обстоятельств, которые напрямую влияют на квалификацию преступления или назначение наказания [6, с. 14].

Несколько другой взгляд на проблему предлагает Е. В. Маслова. Согласно её мнению, «заведомость» не подлежит включению в субъективную сторону преступления, потому что характеризует деяние лишь в силу полученной информации о каком-либо юридическом факте. Т.е. основные и факультативные признаки субъективной стороны формирует знание субъекта о конкретном

жизненном обстоятельстве. Сама по себе заведомость без привязки к юридическому факту роли не играет [7, с. 70].

В судебной практике правоприменители часто сталкиваются с неправильной оценкой заведомости. Ведь зачастую ее можно спутать с добросовестным заблуждением. «Добросовестное заблуждение» – ситуация, когда лицо, совершающее какое-либо действие (зачастую неправомерное) или распространяющее информацию, не может говорить о ее верности, но имеет достаточные основания(ошибочные) считать обратное.

Заведомость является квалифицирующим признаком состава преступления. Согласно П. С. Яни, анализирующим в своей работе редакцию Постановления Пленума Верховного Суда "О судебной практике по делам о преступлениях, предусмотренных статьями 131 и 132 Уголовного кодекса Российской Федерации", заведомость означает совершенно достоверное, а не предположительное знание о факте. Так, в соответствии с п. 14 данного документа, ответственность наступает за совершение изнасилования или насильственных действий сексуального характера в отношении заведомо несовершеннолетнего лица, когда виновное лицо достоверно знало о возрасте потерпевшего лица (являлось родственником, знакомым, соседом) или когда внешний облик потерпевшего лица явно свидетельствовал, например, о его возрасте [8]. Но редакция данного документа устарела, а впоследствии и вовсе утратила силу, что исключило всякие основания для смягчающих обстоятельств в отношении виновного при вынесении приговора по делу. Так, известный правовед А. Ю. Епихин пишет о том, исключив «заведомость» из правового акта мы рискуем столкнуться с увеличением репрессивной политики уголовного права, что незамедлительно повлечет ужесточение уголовного наказания или привлечение к уголовной ответственности лиц невиновных [9, с. 13]. Например, преступление против половой свободы и неприкосновенности, охватываемое статьей 134 УК РФ в редакции до 2012 года предусматривало признак «заведомость» в отношении потерпевшего, не достигшего шестнадцатилетнего возраста. Исключение этого признака и говорит о том, что теперь не обязательно знать заранее о возрасте потерпевшего, теперь сам факт надругательства повлечет наказание.

И если в части преступлений против половой неприкосновенности исключение заведомости является обоснованным, то, что касается преступлений против общественной безопасности и общественного порядка, данный признак играет очень важную роль при привлечении обвиняемого к уголовной ответственности. Люди в настоящее время берут всю необходимую для жизни информацию в социальных сетях и мессенджерах, реже черпают ее из экранов телевизора. Не всегда, поступающие сведения являются правдивыми, т.к.

существует множество информационных каналов и контролировать достоверность каждого из них – задача не из простых. Поэтому, именно осознанное понимание человеком, что сведения, распространяемые им, являются ложными, по моему мнению, и есть ключевой фактор в назначении наказания по соответствующей статье уголовного законодательства. А упущение данного фактора, может повлечь за собой неверную квалификацию преступления.

Кроме того, рассмотрение дел, связанных с вынесением заведомо неправосудных приговора, решения или иного судебного акта аналогично нуждается в четком определении категории заведомости. Так, Верховный Суд Республики Калмыкия признал судью Арбитражного суда Республики Калмыкия виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 305 УК Российской Федерации [10]. В приговоре суда было сказано о том, что опытный судья, рассматривая дело по иску физических лиц к юридическим нарушил требования подсудности. Дело было заслушано без участия юридических лиц, которых не известили должным образом. Суд признал действия судья противоречащим норме уголовного закона и смог доказать, что судья руководил своими действиями осознанно, предвидел наступление общественно-опасных последствий и желал их наступления. Таким образом, его деяние носило прямой умысел. Кассационная коллегия Верховного Суда РФ оставила приговор без изменения, подчеркнув в своем определении, что суждение о заведомости и неправосудности решения судьи основано на тщательном анализе материалов дела и является правильным. Таким образом, доказательства того факта, что обвиняемый в полной мере понимал характер совершаемых им действий, дают основания для того чтобы квалифицировать его деяние как уголовно-наказуемое.

В судебной практике уже были примеры, когда суд проигнорировал признак заведомости, что привело к неправильной оценке содеянного. Из приговора мирового судьи в Амурской области в отношении гражданки П. видно, что судья упустила критерий заведомости при назначении наказания за клевету [11]. Не учел суд и тот факт, что ложные суждения гражданки П., которые опорочили честь и достоинство гражданки К., были оценочными и носили характер ее собственного мнения, а не очевидного знания. Поэтому, очень важно разграничивать добросовестное заблуждение и заведомость.

Проведенный анализ понятия «заведомости» в уголовном праве позволяет прийти к выводу о том, что наше законодательство нуждается в усовершенствовании, касательно разъяснения по данному вопросу. Считаю, что нужно принять Постановление пленума Верховного Суда РФ «о судебной практике по делам, связанным с распространением заведомо ложной

информации» и сформулировать наиболее четкое определение признака заведомости, т.е. достоверного знания субъекта о ложности распространяемой им информации до начала совершения противоправного деяния, а затем включить его в данное Постановление.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 17.03.2022) // СЗ РФ. – 1996 – № 25 – Ст. 2954 – С. 46
2. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка в 4 т. Т. 1 – М.: Русский язык, 2000. – 812 с.
3. Горбачевич К.С., Герд А.С. Большой академический словарь русского языка / К. С. Горбачевич, А. С. Герд. – Москва : Наука; Санкт-Петербург: Наука, 2008. – 817 с.
4. Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка / С. И. Ожегов, Н. Ю. Шведова. − 4-е изд., доп. − Москва : Азбуковник, 2000 – 940 с.
5. 5.бзор по отдельным вопросам судебной практики, связанным с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции (COVID-19) № 2 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. - 2020. -№ 6.
6. Настольная книга судьи по квалификации преступлений. Практическое пособие / Рарог А.И. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008. - 220 с.
7. Маслова Е. В. Уголовно-правовой аспект факультативных признаков субъективной стороны состава преступления // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2012. №19. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovno-pravovoy-aspekt-fakultativnyh-priznakov-subektivnoy-storony-sostava-prestupleniya (дата обращения: 03.04.2022).
8. О судебной практике по делам о преступлениях, предусмотренных статьями 131 и 132 Уголовного кодекса Российской Федерации : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15 июня 2004 г. N 11 : [ред. от. 15.06.2004] // Российская газета. – 2004. N 136.
9. Епихин А. Ю. Проблемы исключения признака заведомости из диспозиций отдельных составов преступлений на основании Закона от 29.02.2012 № 14-ФЗ // Российский следователь. 2013. № 14. С. 12–15.
10. Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 6 октября 2005 г. № 42-005-7 // Официальный сайт Верховного Суда РФ [Электронный ресурс]. URL: http://vsrf.ru/stor_pdf.php?id=128578 (дата обращения: 04.04.2022).

11. Приговор Сковородинского районного суда Амурской области № 2 от 24.09.2010 года по делу № № 1-1/2010 [Электронный ресурс] URL: https://zasudili.ru/acts/1040/

УДК 343

ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ

А. С. Соколов[1], Д. К. Маругина[2]
[1]Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия
[2]Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

В статье рассматривается обзор изменений в реформировании судебной системы Российской Федерации до действующего состояния, устанавливаются перспективы развития судебной системы и осуществляется их прогнозирование, формируется общее представление о характере преобразований.
Ключевые слова: *судебная система, суды, нормативно-правовые акты, реформирование.*

FEATURES OF THE JUDICIAL SYSTEM'S REFORMING IN THE PRESENT RUSSIAN FEDERATION

A. S. Sokolov, D. K. Marugina

The article discusses an overview of changes in the reform of the judicial system of the Russian Federation to the current state, establishes the prospects for the development of the judicial system and their forecasting is carried out, and a general idea of the nature of the transformations is formed.
Keywords: *judicial system, courts, regulations, reforming.*

Актуальным является поиск изменений судебной системы в законодательстве как для профессиональных юристов, так и для студентов, изучающих систему судов всех уровней. Не менее важны вопросы повышения качества реформирования судебной системы Российской Федерации.

Новизна работы видится в исследовании причин принятия тех или иных реформ и их необходимости в современных условиях.

Судебная система РФ – это совокупность судов в границах Российской Федерации, осуществляющих правосудие. Упомянутая судебная система состоит из Конституционного, Верховного судов, федеральных судов общей юрисдикции, арбитражных судов и мировых судей субъектов [1].

Судебная система не остается неизменной. В соответствии с современной обстановкой и возникающей необходимостью появляются нормативно-правовые акты, отражающие в своем содержании реалии, требующие нормативного подкрепления. Это могут быть изменения отдельных формулировок, конкретных слов или же совершенно новые статьи, посвященные деятельности ранее не существовавших органов. Как правило, преобразования содержатся в федеральных конституционных или федеральных законах, на основании чего делается вывод, что изменения исходят от органов законодательной власти.

Обращаясь к различным источникам, в первую очередь, таким как Гарант и Консультант Плюс внимание уделяется статьям, посвященным внесению изменений преимущественно в федеральные конституционные законы, действующие с 1990-х гг. Это свидетельствует о длительной подготовке проектов реформ правовых актов и усилившейся необходимости нововведений в последнее время.

Согласно федеральному конституционному закону от 2014 года был создан двадцать первый арбитражный апелляционный суд в Севастополе [2]. Это изменение связано с вхождением в состав РФ республики Крым и города федерального значения Севастополь. Оно увеличило количество арбитражных апелляционных судов в РФ, и тем самым обеспечило большее число граждан возможностью обращения в суд с соответствующими категориями дел.

На основании федерального конституционного закона от 2016 года были дополнены подробностями полномочия Суда по интеллектуальным правам [3]. Это свидетельствует о развитии института интеллектуальной собственности в РФ и о стремлении законодателя отразить новые аспекты в этой сфере.

При принятии федерального конституционного закона от 2018 года был значительно скорректирован ряд статей нормативно-правовых актов. Пополнился список федеральных судов общей юрисдикции кассационными апелляционными судами. В законе «О военных судах Российской Федерации» появилась новая редакция о наличии в системе военных судов кассационного и апелляционного военных судов. Были внесены изменения о Кассационном и Апелляционном военных судах, об их компетенции, составе, Президиуме, судебных коллегиях и судебных составах, Председателе и его заместителе [4]. Появление упомянутых судов указывает на стремление законодателя усложнить систему судов, предоставить отдельным судам конкретные категории дел с целью более профессионального их разрешения. С другой стороны, в этой реформе видится недоработка апелляции и кассации в системе судов общей юрисдикции.

Федеральный конституционный закон от 2019 года внес дополнение о том, что Пленум Верховного Суда «утверждает Регламент проведения судебного примирения», формирует и утверждает список судебных примирителей» [5]. Институт судебного примирения появился лишь в 2019 году. Это совершенно новое направление в судебной системе, необходимое для урегулирования споров с помощью примирительных процедур. В этом изменении видится опыт других стран.

Исходя из содержания федерального конституционного закона от 2020 года полномочия судей ряда арбитражных судов прекращаются Советом Федерации по представлению Президента при совершении судьей поступков, порочащих его честь [6]. Законодатель строго относится к контролю за репутацией судьи, что объясняется тем, что судья – это лицо суда, а соответственно каковы положение судьи, степень уважения к нему, таково отношение к судебной системе в целом.

Федеральный закон от 2021 года возложил обязанности мирового судьи на мирового судью другого судебного участка того же судебного района в случае временного неисполнения обязанностей первым. Если не представляется такой возможности, исполнение его обязанностей возлагается на мирового судью ближайшего судебного района [7]. Это дополнение, по мнению автора, вызвано нехваткой судей и стремлением урегулировать этот вопрос на законодательном уровне во избежание пробелов в праве.

Автором был рассмотрен неисчерпывающий список нормативно-правовых актов, дополнивших существующее законодательство относительно судов и судей соответствующих судов, но тем не менее были выбраны отдельные акты за несколько последних лет, раскрывшие направленность реформирования судебной системы РФ. Рассмотрение этих актов дает возможность проанализировать причины их принятия. В качестве основных причин прослеживаются: 1) включение в состав РФ республики Крым и города Севастополь, что вызвало необходимость создания 21-ого арбитражного апелляционного суда; 2) относительно недавнее создание Суда по интеллектуальным правам (2013 г.), что создает потребность дополнения отдельных полномочий этого Суда в связи с необходимостью его совершенствования на основании стремительного развития социально-экономических отношений; 3) создание новых кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции и потребность появления соответствующих нормативных актов, направленных на регулирование всех связанных с ними вопросов; 4) необходимость урегулирования вопроса о судебных примирителях и порядке их назначения;

5) нерешенность вопроса возложения обязанностей одного мирового судьи на другого и так далее.

В качестве прогноза изменения судебной системы можно выделить развитие использования конференц-связей в электронном формате в деятельности судов в связи с окончательным преодолением Covid-19 и информатизацией общества и суда в целом, а также строительство зданий судов (преимущественно в Крыму) для обеспечения доступа большего числа граждан к праву обращения в суд в целях защиты своих интересов.

Безусловно и сейчас осталось немало неразрешенных проблем (например: медленное внедрение реформ; нехватка кадров; длительность подготовки изменений требующих решений в связи с развитием общественных отношений и необходимостью подстраивания судебной системы под требуемый уровень). В таком случае первостепенное значение играет понимание законодателем всех нюансов новых отношений, учет уровня правосознания и правовой культуры населения, его отношение к суду и судебной системе. Говоря о юристах и студентах юридических вузов, следует заметить, что должное изучение судебной системы, причин появления изменений в ней и анализ международной практики, на основе которой делаются изменения в судебной системе РФ, позволит им безошибочно осуществлять соответственно юридическую деятельность и изучение системы судов для последующего использования этих знаний на практике.

В качестве предложения, которое пойдет на пользу судебной системе РФ можно отметить повышение контроля со стороны государства как за материальным обеспечением деятельности судов и судей, так и увеличение количества программ по повышению квалификации судей. Гражданам также следовало бы предоставлять возможность ознакомления с внутренним устройством суда, особенностями его работы, поскольку должное отношение граждан к осуществлению правосудия повысит качество работы судебной системы.

Сложно сказать, что судебная система РФ даже с нововведениями действует максимально эффективно, но, тем не менее, прогресс виден. Дальнейшие шаги по реформированию системы судов покажет результат в перспективе.

В завершении необходимо отметить, что законодатель стремится максимально точно отразить аспекты образования и функционирования судов в РФ, что и заставляет его редактировать полномочия судей или судов, изменять формулировки или добавлять положения о новых органах, их структуре и спектре действий. Во избежание противоречий, рекомендуется систематически знакомится с новыми законодательными актами и сравнивать

их содержание с предыдущей редакцией для наилучшего усвоения изменений и понимания их причин и надобности. Это также позволит быстрее ориентироваться в поиске требуемых при работе или обучении нормативно-правовых актах о судебной системе РФ.

Список использованной литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)
2. Федеральный конституционный закон от 23.06.2014 N 10-ФКЗ (ред. от 22.12.2014) «О создании Двадцать первого арбитражного апелляционного суда и о внесении изменений в Федеральный конституционный закон "Об арбитражных судах в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)
3. Федеральный конституционный закон от 15.02.2016 N 2-ФКЗ «О внесении изменений в статью 43.4 Федерального конституционного закона «Об арбитражных судах в Российской Федерации» и статью 2 Федерального конституционного закона «О Верховном Суде Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)
4. Федеральный конституционный закон от 29.07.2018 N 1-ФКЗ «О внесении изменений в Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации» и отдельные федеральные конституционные законы в связи с созданием кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции» // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)
5. Федеральный конституционный закон от 26.07.2019 N 3-ФКЗ «О внесении изменения в статью 5 Федерального конституционного закона «О Верховном Суде Российской Федерации» в связи с совершенствованием примирительных процедур» // СПС Консультант Плюс (дата обращения; 15.04.2022 г.)
6. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 08.12.2020 N7-ФЗ // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)
7. Федеральный закон от 01.07.2021 N 284-ФЗ «О внесении изменения в статью 8 Федерального закона «О мировых судьях в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2022 г.)

УДК 343

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РАСКРЫТИЮ И РАССЛЕДОВАНИЮ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

М. А. Трухин, А. М. Трухин
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются способы противодействия представителям криминальной среды при раскрытии и расследования взяточничества в сфере образования правоохранительными органами. Детально изучены причины и условия указанного противодействия, что является важным направлением организации и тактики деятельности правоохранительных органов.
Ключевые слова: *взяточничество в сфере образования, правоохранительные органы, противодействие всестороннему производству по уголовным делам о взяточничестве, участники уголовного процесса.*

SOME ISSUES OF COUNTERACTION TO DISCLOSURE AND INVESTIGATION OF BRIBERY IN EDUCATION

M. A. Trukhin, A. M. Trukhin

The article considers ways of counteraction by representatives of criminal environment during disclosure and investigation of bribery in the field of education by law enforcement agencies. Causes and conditions of mentioned counteraction are studied in details, which is an important direction of organization and tactics of law enforcement bodies activity.
Keywords: *bribery in education, law enforcement bodies, counteraction to comprehensive criminal proceedings on bribery, participants of criminal proceedings.*

Под сопротивлением всестороннему производству по уголовным делам о взяточничестве в сфере образования с авторской позиции понимается взаимосвязь намеренных деяний сторон уголовного разбирательства нацеленные на воспрепятствование всестороннему производству по уголовным делам и привлечение лиц, которые совершили противоправные действия к уголовной ответственности.

Форсирование сопротивления всестороннему производству по уголовным делам представляет собой адекватным способом или ответом всей правоохранительной системы указанному явлению. Это как раз является основным элементом методики или набором тактических действий, направленных на минимизацию социальной и деструктивной обстановки в обществе, мониторингом действующей обстановки по всестороннему и объективному расследованию уголовных дел, привлечения уголовного элемента к предусмотренной законом ответственности.

Научные деятели, изучая положения сопротивления определяют его различные группы и формы. Например, Э.У. Бабаева определяет пять видов указанного явления: уголовно-правовые способы; уголовно-процессуальные способы; действия, применяемые в результате следственных мероприятий; нестандартные действия, которые осуществляются в строгом соответствии с законностью, и остальные мероприятия [1].

Сопротивление всестороннему производству по уголовным делам о взяточничестве в сфере образования обладает отличительными чертами и специфичностью. Интервьюированные субъекты уголовного преследования отметили на противодействие со стороны следующих объектов:

– друзья и родственники взяткополучателей – 12,0 %;

– руководители учебных заведений, где работают взяткополучатели – 34,0 %;

– коррумпированные руководители оперативно-следственных подразделений – 42,0 %;

– сами подозреваемые и обвиняемые – 4,0 %;

– со стороны органов прокуратуры и суда – 8,0 %.

Можно выделить следующие причины противодействия криминальной среды по делам о взяточничестве в сфере образования:

1. Не всегда общественностью или отдельными коллегами по работе происходит осуждение лица, получившего незаконное вознаграждение, как уголовный элемент или аморальный член общества. Ситуацию в большинстве случаев комментируют так, что указанный гражданин вроде бы же «никого не убил и ничего не украл» и никаких страданий при этом никому не причинил.

2. Достаточно активное противодействие со стороны руководства учебного заведения и профессорско-преподавательского состава с нежеланием выносить так называемый «сор из своей избы». Здесь очень важно отметить, что руководство учебного заведения имеет обширные связи, в том числе в правоохранительных органах, т.к. большинство их детей и знакомых обучаются в данных заведениях.

3. Большое влияние со стороны педагогического корпуса на обучающихся, которые в 83,0 % случаев являются взяткодателями. Существует некое «братство» педагогов, которые негативно относятся к той категории обучающихся, которые заявили в правоохранительные органы. Ответ на данный вопрос прост: «Скажите нам, и мы сами разберемся со своим нерадивым педагогом внутри коллектива».

4. Постоянные реформы в системе образования и нестабильность ситуации подталкивают руководство учебного заведения к сокрытию таких негативных фактов либо, когда они выявляются, любой ценой минимизировать утечку данной информации в вышестоящие инстанции.

Исходя из вышеизложенного можно прийти к выводу, что сотрудник правоохранительных органов, занимающийся следственным и судебным разбирательством, должен обладать определенным набором морально-волевых черт характера, позволяющим оказывать сопротивление представителям криминальной среды в целях решения задач по изобличению виновных и привлечения их к ответственности.

Среди основных способов противодействия можно назвать такие, как попытки подкупа либо запугивание заявителей (40,0 % случаев) и свидетелей (30,0 % случаев), а также оказание влияния субъектов следственного и судебного разбирательства (56,0 %). С этой целью устанавливают свидетелей из числа родственников, приятелей и соответственно с помощью последних оказывают воздействие на стороны уголовного разбирательства.

Среди специальных методов противодействия расследованию взяточничества в сфере образования являются:

– психологическое воздействия о наступлении негативных последствий в отношении лиц, проходящих обучение в учебном заведении;

– внутренние расследования самого учебного заведения, в результате чего будут осуществляться психологическое запугивание при опросе заявителя;

– дискредитация судьи, следователи и оперативного работника путем совместного проведения досуга, с одновременным фиксированием на носители аудио и видео контроля;

– использование различных бюрократических проволочек в виде подачи различных жалоб в различные инстанции в целях дальнейшего выгодного для себя принятия решения;

– искусственное замедление процесса ознакомления с материалами уголовного разбирательства в целях израсходования лимита времени нахождения обвиняемого в условиях изоляции до передачи дела в суд.

Сопротивление всестороннему производству по уголовным делам о взяточничестве в сфере образования должно быть основано на следующих основополагающих началах:

1) объективным и всесторонним уголовным производством;
2) быстротой принятия решения;
3) маскировкой замысла действий;
4) законности [2];
5) полного психологического контакта с участниками уголовного процесса и свидетелями со стороны обвинения [3];
6) оперативным принятием мер по каждому факту оказания сопротивления.

Участники уголовного процесса со стороны обвинения обязаны занимать активную позицию по недопущению сопротивления всестороннему процессу по уголовным делам о взяточничестве и не ожидать наступления негативных последствий, использую при этом весь арсенал известных способов и методов осуществления противодействия.

Способы сопротивления всестороннему процессу деятельности по уголовным делам о взяточничестве должны быть сформированы на основополагающих принципах осуществления функциональности всего правоохранительного блока, что с одной стороны способствует а с другой стороны ухудшают деятельность последнего. Взяв за основу классификацию, предложенную Э.У. Бабаевой, мы разделили меры преодоления противодействия на группы по следующим основаниям:

1) Уголовно-правовые:

– возбуждение уголовных дел по соответствующим составам преступлений против правосудия (ст.ст. 294, 296, 298, 299, 301, 302, 303, 307, 309-311 УК РФ) и предъявление обвинения лицам, оказывающим противодействие следствию;

– разъяснение ст. 61 УК РФ и др. о смягчающих обстоятельствах при назначении наказания или за раскаяние в совершении преступления и деятельное раскаяние.

2) Уголовно-процессуальные:

– отвод участников уголовного процесса, которые могут быть заинтересованы в деле, в соответствии со ст. 61 УПК РФ;

– обеспечение явки свидетелей и других лиц, чье участие необходимо в ходе следствия по делу;

– принимать меры досудебной изоляции от общества подозреваемых и обвиняемых в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством. Однако должно быть все соразмерно и отвечать принципу целесообразности при избрании меры пресечения, в случае дачи признательных показаний подозреваемого и обвиняемого по уголовному делу.

– получение от участников уголовного производства обязательства о нераспространении данных ставших известными в ходе следствия;

– меры прокурорского реагирования о недопустимости продолжения противоправной деятельности;

– в случае умышленных действий по задержке ознакомления с материальными носителями уголовного производства, принуждение к процессуальному соблюдению указанных временных промежутков.

3) Тактические меры:

– производство следственных действий в соответствии с действующим уголовно-процессуальным законом, в целях допустимости доказательств, свести к минимуму возможность сомнения по правовым аспектам;

– любые не состыковки по событию деяния должны быть проверены следственным путем и с точки зрения допустимости полученных сведений;

– создание здорового морально-психологического климата между участниками уголовного производства по делу.

4) Организационные меры:

– обеспечение наступательности процесса производства по уголовному делу;

– бесперебойная и своевременная явка участников уголовного производства не только к следователю, но и обязательно и в суд;

– устранить не деловые контакты участников следственно-оперативной группы с представителями криминальной среды, вовлеченной в сферу интересов производства по делу.

Список использованной литературы

1. Бабаева Э.У. Современные проблемы криминалистической теории преодоления противодействия уголовному преследованию. М., 2002. С. 49.

2. Щерба С.П., Зайцев О.А. Охрана прав потерпевших и свидетелей по уголовным делам. М., 1996. С. 5-16.

3. Зорин Г.А., Зорина М.Г., Зорин Р.Г. Возможности криминалистического анализа в процессах предварительного расследования, государственного обвинения и профессиональной защиты по уголовным делам. М., 2001. С. 242-244.

УДК 340

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРЕТЬЕГО ПЕРИОДА В ИСТОРИОГРАФИИ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

С. П. Шатилов

Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

В статье подробному анализу подвергнуты правовые акты регулировавшие деятельность правоохранительных органов в годы Великой Отечественной войны, научные статьи, а так же научная литература и диссертационные исследования, посвященные деятельности

правоохранительных органов по обеспечению правопорядка и укреплению законности в годы Великой Отечественной войны.
Ключевые слова: *историография, правоохранительные органы, милиция, прокуратура, суд, Великая Отечественная война.*

GENERAL CHARACTERISTICS OF THE THIRD PERIOD IN HISTORIOGRAPHY OF LAW ENFORCEMENT BODIES DURING THE GREAT PATRIOTIC WAR

C. P. Shatilov

The article contains a detailed analysis of the legal acts that regulated the activities of law enforcement bodies during the Great Patriotic War, scientific articles, as well as scientific literature and dissertational research, devoted to the activities of law enforcement agencies to ensure law and order and strengthen legality during the Great Patriotic War.
Keywords: *historiography, law-enforcement bodies, police, prosecutor's office, court, the Great Patriotic War.*

Благодаря усилиям нескольких поколений исследователей накоплен значительный массив научных работ по некоторым вопросам реализации государственной политики по обеспечению правопорядка и укреплению законности в годы Великой Отечественной войны. В разные периоды работы обладали как достоинствами, так и недостатками, что дает нам основание выделить несколько основных этапов в изучении этого вопроса: первый период – с июня 1941 г. до конца 1950-х гг.; второй период – с начала 1960 г. до конца 1980-х гг.; третий период – с начала 1990-х гг. по настоящее время.

Третий период в историографии государственной политики по обеспечению правопорядка и *укреплению законности* в годы Великой Отечественной войны характеризуется тем, что основополагающие положения, которые в советской истории считались каноническими, стали объектом переосмысления в работах ученых нового поколения. С начала 1990-х гг. исследователи активно начали отказываться от идеологизации и политизации истории правоохранительных органов; при анализе исторического материала начали следовать от конкретного к обобщениям, а не наоборот. Кроме того, ученые получили широкий доступ к государственным архивам, что способствовало научной объективности при изучении правоохранительных органов в исследуемый период. Иными словами, деятельность государственных органов по обеспечению правопорядка и укреплению законности стала самостоятельным объектом изучения отечественной истории.

В постсоветский период наиболее исследуемыми стали вопросы пенитенциарной системы (ГУЛАГа), формирования и использования людского потенциала в межотраслевом народнохозяйственном комплексе в годы Великой Отечественной войны.

Особенности такого периода охарактеризовал российский и советский историк, общественный и политический деятель М.Н. Покровский: «И сам выбор этих текстов, опубликованных уже при наличии "свободы печати", был немногим менее случаен, чем выбор предшествующих им зарубежных публикаций. Государственные архивы официально продолжали оставаться запретными. Из них теперь можно было, попросту говоря, кое-что выкрасть; но хватать приходилось опять-таки, что попадалось под руки» [1].

В дальнейшем с ряда архивных фондов был снят гриф секретности, научные работы приобрели достоверность и объективность при исследовании истории ГУЛАГа [2].

В результате в рассматриваемый период историографии оформилось два подхода в изучении системы исправительно-трудовых учреждений: юридический и исторический. Представители первого подхода (С.И. Кузьмин, А.С. Смыкалин и др.) рассматривают ГУЛАГ как систему, где отбывали наказание в виде лишения свободы преимущественно лица, совершившие уголовные преступления [3]. Согласно второму подходу, представителями которого являются В.Н. Кудрявцев и А.И. Трусов, пенитенциарная система в СССР рассматривается как механизм политических репрессий, как результат деятельности аппарата «политической юстиции» [4].

Однако в независимости от подходов все авторы в своих работах раскрывали особенности принудительного труда заключенных, отмечая его малоэффективность, а порой и экономическую бесполезность, связывая это с низким уровнем производительности труда последних. При этом следует отметить, что практически все вышеуказанные исследователи, анализируя экономическую деятельность ГУЛАГа, обошли своим вниманием военно-промышленный характер лагерной экономики.

После введения в научный оборот большого числа ранее засекреченных архивных документов стали появляться работы по истории государственного аппарата в годы Великой Отечественной войны в целом и отдельных его государственных органов. Так, в 1996 г. издается книга «Органы и войска МВД России: краткий исторический очерк», в которой впервые была дана объективная научная оценка эффективности деятельности правоохранительных органов, более всесторонне исследуются приоритетные направления работы по обеспечению общественного порядка, укреплению законности [5]. Значительный интерес вызывает научный труд, подготовленный в 1997 г. авторским коллективом под руководством доктора исторических наук, профессора В.Ф. Некрасова и вышедший в свет к 200-летнему юбилею МВД России. В книге рассматривалась деятельность органов и войск МВД России [6]. Авторы этих трудов попытались проанализировать и переосмыслить

многовековую историю правоохранительных органов, в результате они обошли своим вниманием многие вопросы, в частности причины и динамику правонарушений, работу с агентурным аппаратом, наиболее эффективные формы и методы борьбы с преступностью.

В 2001 г. вышла в свет книга А.Г. Звягинцева и Ю.Г. Орлова [7] о работниках прокуроры СССР. В ней описывается жизнедеятельность сотрудников прокуратуры, сведения о методах борьбы с преступностью в военные годы. Работа коренным образом изменила прежние оценки и выводы относительно причин и обстоятельств комплектования и обучения сотрудников прокуратуры.

Деятельности органов госбезопасности СССР в годы Великой Отечественной войны была посвящена книга А.Ю. Попова [8]. Автору при рассмотрении основных направлений деятельности удалось избежать недостатков, которые были присущи его предшественникам. Однако он недостаточно уделил внимание репрессивно-карательным аспектам деятельности спецслужб, не провел глубокого анализа их контрразведывательной работы.

В рассматриваемый период выходят статьи по отдельным вопросам функционирования государственных органов по охране общественного порядка и борьбе с преступностью в исследуемый период, а именно: перестройка к условиям военного времени, реализация кадровой политики, формы и методы работы, помощь фронту и т.д. [9]

В данных публикациях, основанных на архивных материалах, раскрывались многие как положительные, так и негативные аспекты в организации и деятельности правоохранительных органов в годы войны (дисциплинарные проступки сотрудников, просчеты и перекосы в работе и т.д.). Существенное значение этих работ заключается в широком географическом охвате. Авторы освещали положение дел во многих регионах России, что позволяет, в свою очередь, проводить сравнительные параллели и выявить типичность и региональную специфику функционирования правоохранительных органов.

Существенный вклад в изучение деятельности правоохранительных органов в годы Великой Отечественной войны внесли диссертационные исследования Н.В. Смирновой, А.В. Сучилина, А.Е. Григунь, Л.Н. Бодерко, А.Г. Рябченко [10] и др.

Для данного периода историографии характерно, что как на федеральном, так и на уровне сибирских регионов большинство исследователей изучали в первую очередь проблемы репрессий в деятельности органов НКВД–НКГБ СССР. Так, например, на протяжении многих лет в регионах издавались книги

памяти репрессированных в Томской, Новосибирской и Кемеровской областях [11]. В изданиях приводятся списки лиц, ставших жертвами политических репрессий, а также некоторые материалы дел. Данные издания позволяют составить общее представление о социальном составе лиц, репрессированных в годы войны, о характере обвинений, на основании которых проводились аресты.

В это время выходит в свет ряд научных работ А.Г. Теплякова, Е. Г. Ермакова, А.Ю. Калинина, С.В. Моисеева и др. [12]. Содержание этих работ выгодно отличалось от работ, изданных ранее, изложением большого количества фактического материала, его глубоким анализом, объективным авторским взглядом на многие исследуемые вопросы. Некоторым публикациям были присущи узкие хронологические рамки.

В исследуемый период историографии был защищен ряд диссертационных исследований, посвященных отдельным аспектам рассматриваемой темы [13]. Значительный интерес среди них представляет докторская диссертация А.И. Вольхина «Деятельность органов государственной безопасности Урала и Западной Сибири в годы Великой Отечественной войны 1941-1945 гг.» [14], защищенная в Екатеринбурге в 2001 г. В своей работе автор рассматривает деятельность тыловых органов государственной безопасности в очень широких территориальных рамках. Как нам представляется, такой подход к исследованию имеет как положительные стороны, заключающиеся в возможности выявления наиболее эффективных форм и методов деятельности региональных органов безопасности в борьбе с преступностью, так и отрицательные, заключающиеся в том, что деятельность НКГБ в отдельных сибирских регионах была рассмотрена в самых общих чертах.

В 2013 г. Л.Я. Тарасовой в Барнауле была защищена диссертация по теме «Деятельность государственных и общественных организаций по ликвидации детской беспризорности и безнадзорности в Алтайском крае» [15]. В работе были проанализированы причины увеличения беспризорных и безнадзорных, правовая политика Советского государства в отношении беспризорных и безнадзорных детей и ее реализация органами власти на Алтае. Подробно рассмотрена роль государственных и общественных организаций в борьбе с детской беспризорностью и безнадзорностью, а также привлечение подростков к общественно полезному труду в годы Великой Отечественной войны. Тем не менее автор в работе уделила недостаточно внимания органам прокуратуры, осуществляющим надзор за исполнением законов о несовершеннолетних.

Подводя итог обзору историографии деятельности правоохранительных органов в годы Великой отечественной войны, можно с уверенностью утверждать, что все научные исследования, посвященные деятельности государственных органов и общественных организаций по обеспечению

правопорядка и *укреплению законности* в исследуемый период, имеют большую научную ценность. Несмотря на значительное количество научных работ, до настоящего времени ни в российской, ни в зарубежной исторической научной литературе данная тема не стала предметом самостоятельного комплексного исследования отечественной истории.

Вместе с тем некоторые аспекты реализации государственной политики по обеспечению правопорядка и *укреплению законности* в годы Великой Отечественной войны рассматривались на примере деятельности различных государственных органов и общественных организаций, таких как: Государственный Комитет Обороны, Народный комиссариат внутренних дел СССР, Народный комиссариат государственной безопасности СССР, Народный комиссариат юстиции СССР, суды, прокуратура, добровольные объединения граждан (группы охраны общественного порядка, бригады содействия милиции, отряды местной противовоздушной обороны).

Кроме того, к очевидным пробелам в изучении рассматриваемой темы следует отнести отсутствие работ, определяющих роль и место правоохранительных органов в системе государственного аппарата в исследуемый период. Не получили достаточного освещения в исторической научной литературе вопросы о факторах, повлиявших на преобразование правоохранительной деятельности Советского государства в условиях войны.

Предшествующими авторами остался без внимания вопрос об особом порядке организации правоохранительных органов, выражавшийся в кадровой политике, реализуемой в рамках соответствующих наркоматов, в особенностях организации деятельности служб и подразделений этих наркоматов, а также в характере служебных отношений между их должностными лицами.

Недостаточным представляется освещение в научной литературе вопросов о системе правоохранительных органов, их уровнях, принципах и формах взаимодействия по обеспечению правопорядка и укреплению законности.

Список использованной литературы

1. Покровский М.Н. Избранные произведения. М., 1967. Кн.4. С.555.

2. Кузьмин С.И. Политико-правовые основы становления и развития системы исправительно-трудовых учреждений советского государства (1917-1985 гг.): дис. ... д-ра ист. наук. М., 1992; Асаналиев Т. Становление и развитие организационно-правовых основ трудового перевоспитания осужденных в СССР (1917-1969 гг.): дис. ... канд. юрид. наук. М., 1993; Кириллов В.М. История репрессий на Урале (1920 – начало 50-х гг.) (на материалах Нижнее-Тагильского региона): дис. ... д-ра ист. наук. Н.–Тагил, 1996; Исаков В.М. Правовое регулирование режима отбывания наказания в исправительно-трудовых лагерях

в период Великой Отечественной войны и в послевоенные годы (1941-1956 гг.): дис. ... канд. юрид. наук. М., 1997.

3. Кузьмин С.И. Лагерники (ГУЛАГ без ретуши) // Молодая гвардия. 1993. № 3. С. 144,146; Смыкалин А.С. Колонии и тюрьмы в Советской России (1917 – начало 1960-х гг.). Екатеринбург, 1997.

4. Кудрявцев В.Н., Трусов А.И. Политическая юстиция в СССР. М., 2000.

5. Органы и войска МВД России: краткий исторический очерк. М., 1996.

6. Костин В.И. История российской милиции. Нижний Новгород, 1997.

7. Звягинцев А.Г., Орлов Ю.Г. Приговорённые временем. Российские и советские прокуроры XX век. 1937-1953гг. М., 2001.

8. Попов А.Ю. Диверсанты Сталина. Деятельность органов госбезопасности СССР на оккупированной советской территории в годы Великой Отечественной войны. М., 2004.

9. Агафонов Ю.А. Структура центрального аппарата НКВД СССР (1934-1941 гг.) // Труды Краснодарского юридического института МВД России. Краснодар, 1996; Блинова В.В. Правоохранительные органы Южного Урала в годы Великой Отечественной войны //Труды Оренбургского института (филиала) Московской государственной юридической академии. 2010. № 12; Сальников В.П. Теоретические проблемы правового режима при чрезвычайных обстоятельствах // Советский Союз в первый период Великой Отечественной войны: сборник мат-лов республиканской межвузовской научно-практической конференции / под ред. С.Ф. Зыбина. Л., 1995; Смыкалин А.С. Судебная система страны в годы Великой Отечественной войны // Российская юстиция. 2002. № 9.

10. Смирнова Н.В. Деятельность органов УНКВД–УМВД в борьбе с детской беспризорностью и безнадзорностью в Ленинграде и Ленинградской области (1941-1949 гг.) (историко-правовой аспект): автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 1997; Сучилин А.В. Пензенская милиция в годы Великой Отечественной войны:автореф. дис. ... канд. ист. наук. Пенза, 2006; Григунь А.Е. Роль и место органов НКВД в осуществлении уголовно-правовой политики Советского государства в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 гг.): автореф. дис. ... канд. ист. наук. М., 1999; Бодерко Л.Н. Милиция Западной Сибири в 1939-1956 годах (на материалах Новосибирской, Омской, Томской, и Тюменской областей): автореф. дис. ... канд. ист. наук. Тюмень, 1999; Рябченко А.Г. Органы внутренних дел Краснодарского края в период Великой Отечественной войны (историко-правовой аспект): автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Краснодар, 2000.

11. Возвращение памяти: историко-публицистический альманах. Новосибирск, 1991; Уйманов В.Н. Репрессии. Как это было. (Западная Сибирь в конце 20-х – начале 50-х годов). Томск, 1995; Книга памяти жертв политических репрессий Кемеровской области. Кемерово: Полиграфкомбинат, 1995.Т. 1;

Книга памяти жертв политических репрессий Кемеровской области. Кемерово, 1996.Т. 2.

12. Тепляков А.Г. Персонал и повседневность Новосибирского УНКВД в 1936-1946 // Минувшее: исторический альманах. СПб, 1997.Вып. 21; Ермаков Е.Г. Алтайская милиция в борьбе с детской беспризорностью и безнадзорностью в годы Великой Отечественной войны // История становления органов внутренних дел в России: взгляд из XXI века: межвузовский сборник научных статей. Барнаул, 2001; Калинин А.Ю. Проблемы службы и быт сотрудников Алтайского края в годы Великой Отечественной войны // Современные проблемы науки и образования. 2007. № 6; Моисеев С.В. Алтайская милиция в годы Великой Отечественной войны // Вестник Барнаульского юридического института МВД России. 2010. № 18; Шатилова О.А. Участие органов милиции Алтайского края в общественно-политической жизни страны в годы Великой Отечественной войны // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2013. № 11. Ч. 2.

13. Горбулина М.Н. Социальная политика советского государства в годы Великой Отечественной войны: на материалах Сибири: дис. … канд. ист. наук. Москва, 2001; Дунбинская Т.И. Социальная адаптация на территории Западной Сибири в годы Великой Отечественной войны: анализ исторического опыта: дис. … канд. ист. наук. Томск, 2004; Гашенко В.А. Деятельность органов безопасности по защите глубокого тыла в период Великой Отечественной войны 1941-1945 гг.:на материалах Новосибирской, Кемеровской и Томской областей: дис. … канд. ист. наук. Новосибирск, 2008.

14. Вольхин А.И. Деятельность органов государственной безопасности Урала и Западной Сибири в годы Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. автореф. дис. ... д-ра ист. наук. Екатеринбург, 2001.

15. Тарасова Л.Я. Деятельность государственных и общественных организаций по ликвидации детской беспризорности и безнадзорности в Алтайском крае: дис. … канд. ист. наук. Барнаул, 2013.

УДК 351.745

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНАМИ И ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ ПОЛИЦИИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ СПЕЦИАЛЬНЫХ ОПЕРАЦИЙ

С. П. Шубин
Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

В статье рассматриваются некоторые особенности организации управления органами и подразделениями полиции при проведении специальных операций. Определены основные мероприятия и направления, выполняемые при планировании таких операций, а также в ходе их ведения. Внимание акцентировано на необходимости тщательного

планирования проведения специальных операций, а также подготовки руководящего состава в части организации управления личным составом подразделений полиции при проведении таких операций.
Ключевые слова: *специальная операция, органы и подразделения полиции, управление.*

ORGANIZATION OF MANAGEMENT OF POLICE BODIES AND UNITS DURING SPECIAL OPERATIONS

S. P. Shubin

The article discusses some features of the organization of management of police bodies and units during special operations. The main activities and directions carried out during the planning of such operations, as well as during their conduct, are determined. Attention is focused on the need for careful planning of special operations, as well as training of senior staff in terms of organizing the management of personnel of police units during such operations.
Keywords: *special operation, police bodies and units, management.*

Организация управления органами и подразделениями полиции при проведении специальных операций заключается в своевременном осуществлении мероприятий, обеспечивающих всестороннюю подготовку, тщательную организацию и успешное ведение боевых действий. Содержанием этих мероприятий являются: поддержание высокой боевой готовности подразделений, своевременное принятие решения и постановка подразделениям боевых задач, подготовка и организация боевых действий подразделений, поддержание непрерывного взаимодействия, руководство и контроль за действиями подразделений при проведении специальных операций, обеспечение бесперебойной связи, материальное, техническое и медицинское обеспечение органов и подразделений полиции.

Исходя из перечисленных выше мероприятий, деятельность руководителя специальной операции по управлению подразделениями можно разделить на работу по подготовке и организации специальной операции и его деятельность по управлению в ходе проведения специальной операции.

Боевые действия каждого подразделения определяются поставленной боевой задачей. Получив боевую задачу, руководитель специальной операции на местности уясняет ее, оценивает обстановку и принимает решение. При наличии времени и условий обстановки руководитель специальной операции может перед принятием решения провести рекогносцировку.

Уясняя задачу, руководитель специальной операции должен понять цель предстоящей операции, порядок действий, направления, задачи своих подразделений и взаимодействующих органов, учесть боевые возможности приданных сил.

Уяснив задачу, руководитель специальной операции рассчитывает время, необходимое для подготовки и организации проведения операции, а затем, если

в этом есть надобность, отдает подчиненным необходимые распоряжения по подготовке к боевым действиям.

После уяснения задачи руководитель специальной операции оценивает обстановку: изучает противника и местность, учитывает состояние своих подразделений, возможности приданных и взаимодействующих органов, состояние погоды, время года и суток. Содержание работы по оценке обстановки будет зависеть от осведомленности руководителя по перечисленным вопросам, но во всех случаях руководитель после получения задачи должен изучить противника и местность.

При изучении противника необходимо установить: положение, состав и характер его действий, особенно наличие у него на направлении действий органов и подразделений полиции высокоточного оружия, с уничтожением которого его боевые возможности будут резко понижены, какие цели на направлении действий противника уничтожаются (подавляются) средствами взаимодействующих органов, а также определяет цели, в первую очередь наиболее опасные, которые необходимо подавить (уничтожить) собственными силами и средствами. Исходя из расположения и действий противника, руководитель специальной операции намечает приемы и способы действий органов и подразделений полиции при выполнении задач [3, с. 245].

При изучении местности руководитель определяет ее характер, в какой мере местность обеспечивает наблюдение, маскировку и ориентирование, использование оружия и ведение огня, внезапность и скрытность действий, возможность маневра, проходимость местности, ее защитные свойства от воздействий высокоточного оружия. Изучив местность, руководитель определяет, как лучше использовать ее благоприятные условия при выполнении поставленных задачи.

Рассматривая возможности своих подразделений, руководитель учитывает их укомплектованность личным составом и оружием, боеприпасами и имуществом, боевой опыт и боевую подготовленность. На основании выяснения этих вопросов принимаются меры к устранению имеющихся недостатков.

Учитывая погоду, время года и суток, руководитель намечает мероприятия по устранению их отрицательных влияний на успешное выполнение поставленных задач.

В процессе уяснения задачи и оценки обстановки руководитель принимает решение, которое обычно доводится до подчиненных при отдаче устного боевого приказа.

Устный боевой приказ излагается ясно, четко, кратко, но так, чтобы подчиненные правильно поняли поставленную задачу.

В устном боевом приказе руководитель обычно указывает: ориентиры, данные о противнике, боевую задачу своего подразделения, боевые задачи подчиненным, приданным силам и взаимодействующим органам, время готовности к выполнению задачи, свое местонахождение и заместителей, организацию взаимодействия, порядок боевого, материального и медицинского обеспечения.

В условиях ограниченных сроков на подготовку к проведению специальной операции и отсутствия возможности отдать боевой приказ всем подчиненным руководитель ставит задачи отдельными короткими боевыми распоряжениями. В боевом распоряжении обычно указываются краткие сведения о противнике, о соседях и боевая задача только того подразделения (специальной группы), командиру которого отдается распоряжение. При необходимости в боевом распоряжении указывается порядок выполнения задачи.

Во время организации взаимодействия должно быть достигнуто единое понимание руководителями всех взаимодействующих подразделений общей цели действий, а также согласованность в способах действий в ходе выполнения задачи. Руководители должны знать установленные ориентиры и сигналы, а также способы взаимного опознавания и целеуказания [1, с. 205].

Для управления подразделениями и осуществления взаимодействия между ними устанавливаются единые ориентиры, сигналы, способы целеуказания, а также определяются азимуты направления действия.

Ориентиры назначаются из числа хорошо видимых местных предметов, трудно уничтожаемых огнем (перекрестки дорог, курганы, выступы рощ, вспаханные поля, изгибы рвов и т.п.). Ориентиры указываются и нумеруются справа налево, по рубежам: от себя в сторону противника. Один из ориентиров назначается основным и выбирается: в наступлении – в направлении наступления подразделения, в обороне – в центре назначенной подразделению полосы огня.

На местности, где не представляется возможным установить ориентиры, например, в лесу, в горах, пустынях, а также в условиях применения высокоточного оружия, необходимо назначать азимуты.

Сигналы обычно устанавливаются в целях обозначения о начале проведения специальной операции, вызова, переноса и прекращения огня, опознавания органов и подразделений полиции, предупреждения подразделений о появлении самолетов и вертолетов противника, об опасности внезапного нападения и в других целях.

Сигналы подаются голосом, по радио, сигнальными средствами и другими способами.

Целеуказание осуществляется по ориентирам, местным предметам, по карте, трассирующими пулями и снарядами, а также применением сигнальных ракет.

Связь является основным средством, обеспечивающим надежное управление органами и подразделениями полиции при проведении специальной операции. Руководитель специальной операции всегда обязан иметь надежную связь с руководителями специальных групп, приданными и взаимодействующими органами.

До начала проведения специальной операции руководитель лично проверяет знание и понимание подчиненными поставленных им задач и установленного порядка взаимодействия, знание сигналов, готовность к ведению боевых действий, обеспеченность боеприпасами, специальными средствами и другими необходимыми средствами.

Наиболее ответственной стороной деятельности руководителя является управление подразделениями в ходе ведения специальной операции.

В ходе проведения специальной операции руководитель должен быстро ориентироваться в сложной оперативной обстановке, действовать решительно и смело, в короткие сроки совершать маневр, развертывать подразделения в боевой порядок, сосредоточивать по противнику внезапный и сокрушительный огонь всех средств.

Управляя подразделениями, руководитель специальной операции лично ведет непрерывное наблюдение за действиями противника, своих подразделений, приданных сил и взаимодействующих органов. В ходе проведения специальной операции руководитель обязан своевременно ставить подразделениям и огневым средствам боевые задачи с учетом характера сложившейся обстановки и поддерживать непрерывное взаимодействие между подразделениями. Кроме того, руководитель должен своевременно принимать меры по пополнению подразделений боеприпасами и доносить вышестоящему начальнику об изменениях в обстановке и принятых по собственной инициативе решениях [2, с. 129].

Особо важное значение при управлении подразделениями в ходе проведении специальной операции имеет личное общение руководителя с подчиненным личным составом. Такое общение предоставляет руководителю возможность непосредственно передавать подчиненным свою волю, ставить им боевые задачи, указывать способ их выполнения и вселять в них уверенность в успехе.

Управление огнем в ходе проведения специальной операции включает разведку целей, целеуказание, постановку огневых задач подразделениям или отдельным огневым средствам, наблюдение за результатами стрельбы,

корректирование огня и осуществление маневра огнем. Управление огнем осуществляется путем постановки огневых задач, подачи команд и целеуказания.

Для устойчивого управления огнем руководитель специальной операции обязан умело ставить огневые задачи командирам специальных групп, приданным силам и взаимодействующим органам, выбирать наиболее выгодный момент для открытия огня, своевременно сосредоточивать огонь по наиболее важным целям или распределять его по нескольким целям.

Руководитель специальной операции должен всегда помнить, что враг хитер и коварен, поэтому он обязан обеспечивать высокую бдительность подчиненных и постоянную готовность их к ведению боевых действий.

Командиры (старшие) специальных групп в ходе выполнения поставленных задач обязаны своевременно доносить (докладывать) руководителю специальной операции, информировать приданные и взаимодействующие органы об оперативной обстановке. Донесения и информации должны быть краткими, достоверными, правдивыми и отвечать на вопросы: где, в какое время и что делает подразделение и его состояние, где и в каком положении находятся приданные силы и взаимодействующие органы, где, в какое время и в каком составе находится противник, характер его действий и каким путем получены эти сведения.

Кроме этого, командиры (старшие) специальных групп во всех случаях без промедления докладывают о неожиданном нападении противника, о появлении противника там, где его не было, или об отсутствии его там, где он был ранее, о резком изменении действий противника (внезапный отход, переход от наступления к обороне, контратака и т.д.), об обнаруженных заграждениях, о захвате пленных, документов и оружия, о применении противником высокоточного оружия, о резком изменении в положении приданных сил и взаимодействующих органов, о каждом решении, принятом по собственной инициативе в связи с изменением оперативной обстановки.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что при организации управления органами и подразделениями полиции при планировании и проведении специальных операций руководителям необходимо учитывать данные особенности, чтобы не допустить потерь среди личного состава и исключить неоправданные жертвы.

Список использованной литературы

1. Морозов В.А., Шубин С.П. Тактические особенности проведения специальной операции по ликвидации незаконных вооруженных формирований // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. Барнаул: БЮИ МВД России, 2020. № 20-2. С. 204-205.

2. Шатилов С.П., Шубин С.П. Совершенствование образовательного процесса с сотрудниками внутренних дел, привлекаемыми к проведению контртеррористических операций на территории Северо-Кавказского региона Российской Федерации, по вопросам принятия управленческих решений // В сборнике: Вопросы совершенствования физической, тактико-специальной и огневой подготовки сотрудников полиции к оперативно-служебной деятельности. Материалы научно-технической конференции. Волгоградская академия МВД России. 2021. С. 127-131.

3. Шубин С.П. Этапы проведения специальной операции по освобождению заложников // Вестник Барнаульского юридического института МВД России. 2020. № 1 (38). С. 243-246.

УДК 378.147:004

ТЕХНОЛОГИЧНЫЕ ПРОЕКТЫ В ИНДУСТРИИ ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ

Н. И. Глотова
Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

В трудной экономической ситуации, в условиях внедрения современных технологий система образования выступает той сферой, где особенно наглядно раскрывается её качество. В статье проведен анализ состояния рынка образовательных технологий России. Обозначены основные тренды современной модели образования в условиях цифровой трансформации. Аргументирована необходимость государственного вмешательства в области законодательного регулирования образовательных онлайн-услуг.
Ключевые слова: *цифровые платформы, образовательные технологии, инвестиции, пандемия, государство.*

TECHNOLOGICAL PROJECTS IN THE EDUCATION INDUSTRY: STATUS AND MAIN TRENDS

N. I. Glotova

In a difficult economic situation, in the context of the introduction of modern technologies, the education system is the area where its quality is especially clearly revealed. The article analyzes the state of the market of educational technologies in Russia. The main trends of the modern model of education in the context of digital transformation are outlined. The necessity of state intervention in the field of legislative regulation of online educational services is argued.
Keywords: *digital platforms, educational technologies, investments, pandemic, state.*

Повышенные требования аудитории к образовательным продуктам обусловили конкуренцию на рынке образовательных услуг, что также требует соответствующего их качества. Речь идет, в первую очередь, о доступности продукта для пользователей разного возраста. В последнее время наблюдается ситуация, когда демографическая группа старше шестидесяти лет увеличивается быстрее, чем любая другая: её численность на планете к 2050 г. более чем удвоится, а к 2100 г утроится, достигнув 3,1 млрд человек. Одновременно с этим снижается и возраст аудитории, которая знакомится с EdTech-продуктами впервые, и на рынке появляется все больше образовательных решений.

Образовательные технологии (EdTech) на сегодняшний день выступают одной из быстроразвивающихся областей, которые находятся на стыке образования и IT (информационных технологий). Образовательный рынок

России за последние пять существенно вырос: 2 трлн руб. При этом, доля EdTech-проектов возросла практически в 2,5 раза, составив 48,8 млрд руб. [1].

Рассматривая структуру образовательного рынка, нужно заметить, что в последние годы она практически не меняется, а лишь укрепляет свои позиции. По-прежнему остаются наиболее востребованными такие сферы как дополнительное профессиональное (73%), школьное (100%) образование и, конечно же, языковые школы (95,2%).

Важно отметить, что EdTech начиная с 2018 г. выступает достаточно привлекательной сферой в плане инвестирования. В результате этого для отечественного рынка образовательных стартапов 2021 г. стал переломным: объём вложений оказался на 4-м месте. К сожалению, в России нет ни одной образовательной компании, оценка которой равна или превышает $1 млрд. На наш взгляд, здесь имеют место следующие причины:

- во-первых, стремление к международной экспансии вместо концентрации на внутреннем развитии;
- во-вторых, отсутствие международных инвестиционных фондов генерирует рыночные инвестиционные риски;
- в-третьих, эффективное финансирование дополнительного образования граждан сопряжено с использованием ряда инструментов: стипендии, кредиты, льготные механизмы – которых явно у нас недостаточно [2].

По сравнению с 2020 г. объем выручки топ-100 участников рынка в 2021 г. достиг 73 млрд руб. (+70 %). Стоит заметить, это меньше, чем в предыдущем периоде, когда на фоне пандемии он достиг 113 %. Выручка крупнейших EdTech-компаний России по итогам IV квартала возросла на 69,5 %, составив 25,9 млрд руб. Результаты исследований показали, что новым лидером рейтинга стала Skillbox Holding Limited (табл. 1). Популярность компании связана со стабильным интересом пользователей к ИТ-специальностям. Появление новых профессий на стыке разных индустрий позволило ей только в 2021 г. запустить более 25 курсов.

Сложившаяся положительная тенденция на рынке говорит о высокой заинтересованности пользователей в высокотехнологичных образовательных продуктах.

Безусловно, одним из главных триггеров, на наш взгляд, повлиявших на развитие онлайн-индустрии, стала пандемия короновируса. Карантин, переход на удаленную работу и дистанционное образование привлек множество новых пользователей [3, 4].

В связи с санкциями и экономическим спадом, который наблюдается сейчас, основной задачей становится в первую очередь сохранение аудитории и

объёмов продаж, поскольку в такой ситуации люди стремятся сократить любые расходы до нуля за исключением базовых.

Среди проблем, с которыми столкнулись участники рынка, можно выделить такие как, перебои в работе интернет-сервисов, падение продаж, отказы со стороны зарубежных клиентов, проблемы с оплатами из других стран, отказы в рассрочке от банков.

Однако, несмотря на отмеченные недостатки, мы уверены, что развитие EdTech-рынка в России имеет большие возможности по ряду причин:

- во-первых, образование становится старше;

- во-вторых, в условиях кризиса вырос спрос на новые профессии, удовлетворение которых в рамках базового образования недостаточно, либо полностью отсутствует.

Таблица 1

Выручка топ-15 участников рейтинга за 2020-2021 гг., млн руб. [1]

Компания	Направление	2020 г.	2021 г.	Темп роста, %
Skillbox Holding Limited	дополнительное взрослое образование	-	10400	-
Like Центр	дополнительное взрослое образование	1883	7561	301,54
SkyEnd	дополнительное взрослое образование	4100	6000	46,34
SkySmart	детское/дополнительное детское образование	1800	4000	122,22
Яндекс.Практикум	дополнительное взрослое образование	1370	3400	148,18
Учи.ру	детское/дополнительное детское образование	2500	2900	16,00
Синергия	дополнительное взрослое образование	-	2300	-
Умскул	дополнительное детское образование	1500	2100	40,00
Актион Университет	дополнительное взрослое образование	1130	1889	67,17
iSpring	разработка образовательных курсов, вебинаров и ПО	1399	1843	31,74
Нетология	дополнительное взрослое образование	930	1800	93,55
Фоксфорд	детское/дополнительное детское образование	1093	1765	61,48
Getcourse	разработка образовательных курсов, вебинаров и ПО	1500	1700	13,33
MAXIMUM Education	детское	1000	160	60,50
NovaKid	дополнительное детское образование	750	1500	100,00

Структурная трансформация рынка труда, последствия пандемии, копирование тенденций развитых стран говорят о том, что для результативной работы знаний, полученных в области высшего и среднего профессионального образования недостаточно. Возможно, поэтому дополнительное образование как самый гибкий инструмент, сегодня выступает наиболее востребованным вариантом для получения новых компетенций и приобретения опыта.

В сегменте дополнительного профессионального образования (ДПО) средний рост онлайн-школ за год составил 67,9 % (рис. 1). При этом, первую строчку по темпам роста в пятерке лидеров занимает «Яндекс.Практикум», второе место – «Нетология».

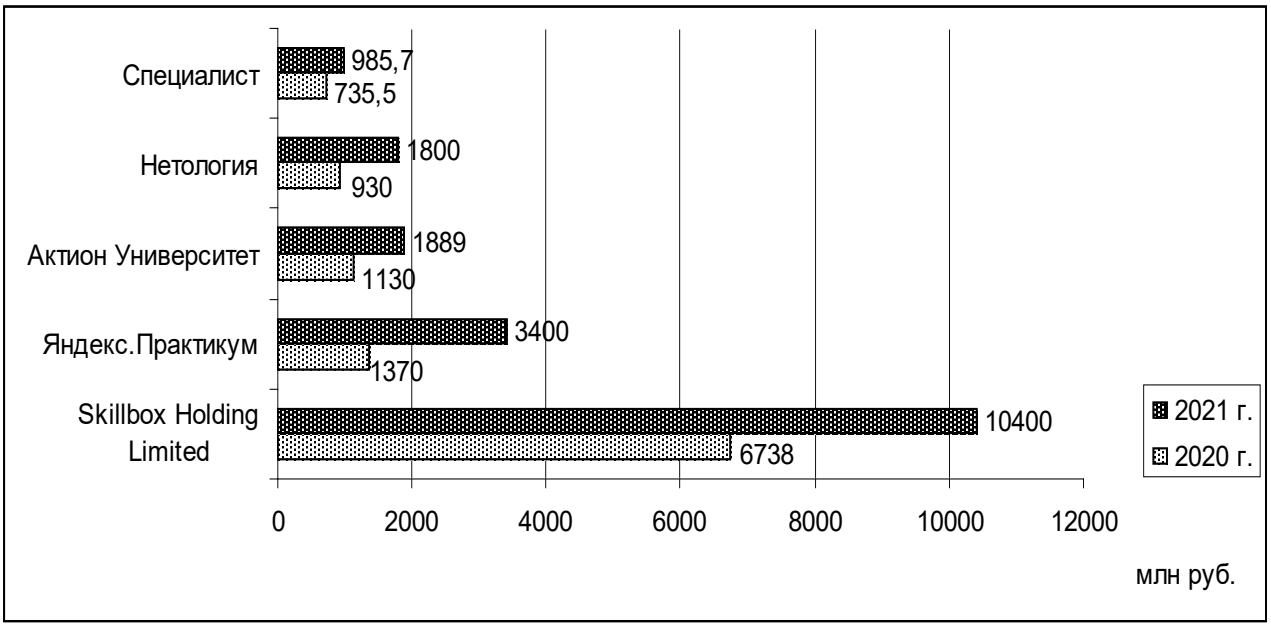


Рис.1. Лидеры рейтинга EdTech в сегменте дополнительного профессионального образования за 2020-2021 гг., млн руб. [1]

Важно заметить, что в сегменте ДПО довольно много небольших игроков и пока места на рынке хватает всем. Кроме того, дополнительным драйвером выступают проекты государственного финансирования, нацеленные на переобучение людей исчезающих специальностей на востребованные [5]. Надеемся, что, несмотря на кризис в экономике, данный сегмент останется востребованным и дальше.

В 2021 г. в сегменте бизнес-образования отмечается традиционно очень высокий рост (табл. 2). Однако, стоит учитывать, что это консолидированный рынок и рост обеспечивается в большей степени первыми двумя игроками. Лидером стала компания «Like Центр» (+301,54%), развивающая гибридный формат и открывающая кампусы в 150 городах России и зарубежья.

Рассматривая сегмент детского образования по итогам 2021 г. также стоит отметить его расширение (+70%). Лидером стала компания SkySmart, удвоив свою выручку (+122,22%). Участники рынка уверены, что школьный сегмент сегодня один из самых устойчивых, в том числе благодаря реализации ряда совместных проектов с Министерством образования Якутии и Институтом образования ВШЭ.

Таблица 2

Лидеры рейтинга EdTech в сфере бизнес-образования за 2020-2021 гг., млн руб.

Компания	2020 г.	2021 г.	Темп роста, %
Like Центр	1883	7561	301,54
Visotsky Consulting CIS	571	980	71,63
Синергия	360	622	72,04
Бизнес-школа Сколково	558	619,3	11,47
City Business Schoo	325	402	23,69

В сложившейся ситуации, на наш взгляд, очевидно, возрастут и требования к качеству образовательных услуг: большая роль при этом будет отведена формату предоставления, доступности в плане удобства, наличию экосистемы и возможность построения индивидуальной траектории обучения. Пользователь все строже будет оценивать сервис, и требовать гарантий результата. Объясняется это, в первую очередь тем, что потребитель сегодня видит онлайн-образование как одно из ключевых вложений в своей жизнедеятельности.

В России образовательный рынок онлайн-услуг ещё относительно молодой, возможно, поэтому пользователи достаточно часто предпочитают не качественные курсы, а самые рекламируемые, что снижает доверие к EdTech-обучению и, бесспорно, требует появления стандартов качества.

2021 год показал, что онлайн-образование вошло в область особых государственных интересов: с 1 января 2023 г. образовательные учреждения должны использовать только государственные информационные ресурсы при проведении дистанционного обучения учащихся. В связи с этим правительству предстоит разработать положения, предусматривающие использование государственных информационных систем при работе удалённо.

Очевидно, что последствия ужесточенного регулирования образовательных стартапов неоднозначны. Ярким примером выступает Китай, где, несмотря на положительные эффекты пандемии COVID-19, рынок онлайн-обучения не развивается.

Важно понимать, что обучение в интернете в период пандемии, достаточно наскучило и зачастую неэффективно, поэтому стоит ожидать повышение спроса в сторону гибридного формата. В 2022 г. российский EdTech-рынок будет расширяться, выходя за пределы отечественного. Лидерство внутри страны займут те компании, у которых есть:

- развитая IT-инфраструктура;
- активное комьюнити;
- высококачественный продукт смешенного формата;
- собственная бизнес-экосистема.

По нашему мнению, особую популярность получит концепция пожизненного обучения (lifelong learning), основной принцип которой заключается в том, чтобы дать возможность человеку найти то, где бы он мог успешно достичь высоких результатов.

Таким образом, результаты исследования показали, что чаще всего сегодня EdTech-решения реализуются в сегменте дополнительного профессионального и школьного образования, а также среди языковых школ, на долю которых приходится 15,9% от общего объёма рынка образования. Однако, отечественный образовательный рынок сегодня нельзя назвать развитой частью российской венчурной индустрии, несмотря на то, что в 2021 г. сфера EdTech привлекла больше всего мировых инвестиций.

На наш взгляд, в 2022 г. на рынке онлайн-образования можно выделить главные технологические тренды в сфере EdTech:

- переход на гибридную форму обучения: совмещение онлайн-образования с очным форматом;
- повышенное участие государства в области законодательного регулирования деятельности EdTech-стартапов;
- концентрация на использовании технологий искусственного интеллекта, в том числе голосовых, soft skills;
- улучшение качества услуг с целью повышения доверия к онлайн-платформам у потребителей.

При этом важно понимать, что занять свою нишу на образовательной арене в данный момент новым проектам помешают укрупнение игроков и консолидация рынка EdTech. Несмотря на растущие тренды онлайн-образования классическая схема очного обучения по-прежнему останется одной из востребованных.

Подводя итоги, стоит отметить: EdTech-платформы выступают драйвером изменений на рынке образования. Новые способы обучения уже сместили акценты в сторону само- и онлайн-образования. Сегодняшнее общество становится более гибким и это позволяет выделить основные тренды, сложившиеся в образовании: адаптивность и персонализация. Надеемся, что использование современных образовательных технологий позволит существенно улучшить благополучие каждого обучающегося, повышая его профессиональный уровень при качественном выполнении своей работы, что, безусловно, первостепенно и значимо.

Список использованной литературы

1. Smart Ranking: официальный сайт [Электронный ресурс] / Режим доступа: https://edtechs.ru/ – (дата обращения: 20.04.2022).
2. Галыгина М.К., Глотова Н.И. Изменение российского рынка труда на фоне всемирной пандемии // Социально-экономическая политика страны и сибирского региона в условиях цифровой экономики: материалы XII международной научно-практической конференции, посвященной 55-летию Алтайского филиала Финуниверситета. под общ. ред. В.А. Ивановой, Т.Е. Фасенко. – Барнаул: Издательство: ИП Колмогоров И.А., 2020. – С. 34-39.
3. Глотова Н.И., Герауф Ю.В. Платформенная занятость – главный тренд развития рынка труда в современных условиях // Экономика Профессия Бизнес. – 2021. – №4. – С.22-27.
4. Орлов С. Н. Глобальный кризис – 2020: предпосылки и последствия // Журнал экономической теории. – 2020. – Т. 17. – № 3. – С. 546-559.
5. Доскач О.Е., Глотова Н.И. Роль аграрных вузов в решении кадровых проблем на селе (на материалах Алтайского края) // Аграрная наука - сельскому хозяйству: сборник статей: в 2 кн. XIV Международная научно-практическая конференция (7-8 февраля 2019 г.). – Барнаул, 2019. – Кн. 1. – С. 9-11.

УДК 37.026

РАЗВИТИЕ ТАКТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ БОЕВЫМ САМБО НА ЭТАПЕ ПЕРВОНАЧАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ

А. С. Гричанов
Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

В статье излагаются некоторые особенности развития тактического мышления у курсантов образовательных организаций МВД России, занимающихся боевым самбо на этапе первоначальной подготовки. Рассмотрена специфика тренировок на первоначальном этапе курсантов образовательных организаций МВД России по боевому самбо, которое требует постоянного совершенствования тактического мышления, обладания широким спектром технических и тактических действий, а также наличия определенных психологических качеств личности. На основе проведенного исследования автором предлагается ряд рекомендаций, касающихся развития тактического мышления у курсантов образовательных организаций МВД России, занимающихся боевым самбо на этапе первоначальной подготовки.
Ключевые слова: *боевое самбо, курсанты образовательных организаций МВД России, тактическое мышление, тактика действий.*

DEVELOPMENT OF TACTICAL THINKING AMONG CADETS OF EDUCATIONAL ORGANIZATIONS OF THE MIA OF RUSSIA ENGAGED IN COMBAT SAMBO AT THE STAGE OF INITIAL TRAINING

A.S. Grichanov

The article describes some features of the development of tactical thinking among cadets of educational organizations of the Ministry of Internal Affairs of Russia, engaged in combat sambo at the stage of initial training. The specifics of training at the initial stage of cadets of educational organizations of the Ministry of Internal Affairs of Russia in combat sambo, which requires constant improvement of tactical thinking, possession of a wide range of technical and tactical actions, as well as the presence of certain psychological qualities of a person, are considered. On the basis of the study, the author proposes a number of recommendations regarding the development of tactical thinking among cadets of educational organizations of the Ministry of Internal Affairs of Russia who are engaged in combat sambo at the stage of initial training.

Keywords: *combat sambo, cadets of educational organizations of the Ministry of Internal Affairs of Russia, tactical thinking, tactics of actions.*

В настоящее время спортивные достижения по боевому самбо говорят о том, что теоретическая и методическая подготовки требуют постоянного совершенствования. Вместе с этим обращает на себя внимание необходимость развития базовой спортивной подготовки подрастающего поколения. Среди юниоров, обладающих спортивным талантом, нередко на различных этапах подготовки разгорается высокая конкуренция. При этом анализ результатов соревновательной деятельности данной категории спортсменов подтверждает факт отсутствия стабильности и высокой соревновательной результативности [4, с.228]. Одним из основных факторов, влияющих на результативность борцовских поединков, является тактическая подготовленность, стоящая у истоков выполнения борцовских действий и часто отсутствующая у молодых самбистов. Несмотря на наличие в спортивной литературе некоторой информации о систематичности и глубине тактической подготовки, остаются актуальными вопросы общей дидактики и дидактики физического воспитания и спорта, касающиеся особенностей познавательного процесса юных спортсменов-самбистов в рамках тактической подготовки [5, с.320]. В свою очередь, тактическая подготовка должна начинаться с начальной школы и продолжаться без перерыва, всегда опираясь на возраст и растущие возможности спортсмена [1, с.83; 2, с.154].

Боевое самбо требует высокого развития тактического мышления, не только из-за широкого разнообразия технических и тактических действий, решаемых самбистом посредствам скорости восприятия, анализа информации и принятия определенного решения, но и за счет наличия способности выполнять операции анализа и синтеза в изменяющихся ситуациях спортивной деятельности, ограниченных условиями времени и пространства [3, с.127; 6, с.180]. Скорость нахождения соответствующего решения в создавшейся ситуации, его принятие и последующая эффективность результата непосредственно зависят от качества тактического мышления.

Поэтому целью проведенного исследования было совершенствование методики формирования тактического мышления, позволяющей стабильно выполнять тактические действия во время поединка по боевому самбо спортсменами, обучающихся в образовательных организациях МВД России.

Общая цель совершенствования методики формирования тактического мышления выражается в ориентации дидактической процедуры реализации действий посредством постановки задач, их решения и оценки тактического выполнения в быстроменяющихся условиях боя, как конкретного выражения процесса формирования тактического мышления.

Процесс совершенствования методики формирования тактического мышления борцов-самбистов предполагает выполнение четырех этапов, а также структурированных и связанных с ними действий, которые позволяют формировать тактическое мышление у юных спортсменов.

Первый этап направлен на диагностирование уровня тактического мышления. На этом этапе уточняется методологический аппарат, определяются потенциальные возможности спортсменов, их знания и текущий уровень развития, способствующих процессу тактической подготовки.

На втором этапе осуществляется ориентирование на соответствующие тактические знания, позволяющие борцу активизировать свои умственные способности и визуализировать соответствующие способы борьбы в соответствии с разнообразием боевых ситуаций.

На этом этапе предпочтение отдается контролю над механизмами развития тактического мышления, через призму поставленных задач по определению своих действий, их вариативности, цели, времени и очередности использования. Решение этих задач позволит направлять спортсмена на осознание своей тренировочной и соревновательной деятельности, их тактическое осмысление. Для этого рекомендуется:

– организация тренировочного процесса с наиболее полной возможностью объяснения того или иного приема, а также его подробная демонстрация;

– постепенное увеличение вариативности приемов. Это обуславливает интенсивность рефлексивной практики самбиста, которая позволяет конкретизировать цели; проанализировать, что нужно сделать, чтобы повысить свои физическую, техническую, теоретическую и тактическую подготовленности;

– развитие чувства дистанции для ведения боя (средней, короткой и длинной). Важно формировать навыки восприятия расстояния до противника и выполнения определенных действий, зависящих от действий противника;

– развитие способности предугадывания намерений противника и знаний, как воспользоваться создавшейся ситуацией;

– создание проблемных ситуаций борцовского поединка с последующим разбором и совместным поиском путей решения.

Третий этап предполагает развитие тактических навыков. На этом этапе производится частичная автоматизация и регулирование борцовских действий с помощью ряда мероприятий:

– разработка тактического плана для каждого спортсмена;

– моделирование боевых ситуаций и их решение в ментальной плоскости (идеомоторная подготовка). В ходе моделирования рекомендуется использовать видеофрагменты, ситуации из борцовской практики, вопросы и задачи, требующие осмысления и понимания тактических знаний.

На этом этапе необходимо закладывать основы формирования индивидуальных качеств мышления спортсмена: широта, глубина, независимость, гибкость, последовательность и быстрота; достижения оптимального психического состояния.

Четвертый этап предусматривает оценку тактических показателей. Этот этап нужен для анализа спортивной деятельности спортсмена, уточнения его уровня тактического мышления посредством оценки результатов собственных боев.

Оценочные критерии методики формирования тактического мышления для решения задач в боевых ситуациях во время соревнований и тренировочном процессе включают в себя несколько элементов. Во-первых, возможность продемонстрировать усвоение тактических знаний посредством эвристических методов принятия решения и выполнения тактических действий. Во-вторых, возможность продемонстрировать способность тактического мышления для эффективного решения задач в различных ситуациях.

Проверку эффективности предложенных положений по совершенствованию методики формирования тактического мышления у курсантов-самбистов было решено провести на базе Барнаульского юридического института МВД России. Исследование методических особенностей тренировочного процесса по боевому самбо и их уточнение проходило в течение 2020-2021 учебного года. Тренировки в группе курсантов первого и второго года обучения, занимающихся боевым самбо, в составе 12 человек, проводились согласно утвержденному расписанию. Все борцы на ковре находились в равных условиях. У шестерых борцов был выявлен низкий уровень тактического мышления, выражающийся в низком восприятии и анализе момента, дистанции и выборе действий в соответствии с ситуацией, трудности в предвосхищении намерений и подготавливаемых действий противника, неэффективном использовании умений и навыков для изменения создавшейся ситуации. Четверо борцов имели средний уровень, который по качественному анализу граничил с низким уровнем тактического мышления. В связи с этим был сделан вывод о том, что низкий и средний уровни тактического мышления обуславливают ряд неадекватных тактических действий и их скудное применение во время боя. Это предопределяет актуальность дальнейшего

изучения тактического мышления, как части тактической подготовки борцов-самбистов потому, что нововведения в правилах борьбы повышают ритм и интенсивность, вызывают увеличение подготовки технико-тактических действий, заставляют искать новые и разнообразные сочетания для большей эффективности и развития тактики. Однако, несмотря на эти факты, тактическому мышлению уделяют меньше тренировочного времени с дидактико-методологической точки зрения.

Результаты, полученные в ходе использования методики, дают основания говорить о том, что строгое и постоянное внимание к процессу формирования тактического мышления позволяет повысить показатели тактической подготовки спортсменов-курсантов.

Подводя итоги, следует отметить, что определение текущего состояния проблемы через представленные результаты позволило выявить существующие ограничения в формировании тактического мышления в тренировочных и соревновательных условиях борцовского единоборства. Эти недостатки можно корректировать и устранять посредством представленной усовершенствованной методики формирования тактического мышления.

Список использованных источников

1. Витютнев Е.Е. Проблемы профессиональной подготовки преподавателей физической подготовки образовательных организаций МВД России // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2018. № 1(39). С. 83-86.

2. Гричанов А.С. Совершенствование педагогического мастерства преподавателей вузов МВД России на основе компетентностного подхода / А. С. Гричанов // Мир науки, культуры, образования. 2015. № 5(54). С. 153-154.

3. Гуралев В. М., Евтушенко А. А. Некоторые вопросы обучения боевым приемам борьбы курсантов и слушателей образовательных организаций МВД России // Научный компонент. 2019. № 3(3). С. 127-133.

4. Мещеряков В. С., Глубокий В. А., Дворкин В. М., Кудрявцев М. Д. Об актуальности разработки современного подхода к развитию физических качеств юных дзюдоистов // Проблемы современного педагогического образования. 2018. № 59-2. С. 228-231.

5. Струганов С.М., Грушко В.М., Гричанов А.С. Психолого-педагогические аспекты повышения эффективности обучения боевым приемам борьбы в образовательных организациях силовых ведомств // Kant. 2019. № 4 (33). С. 320-324.

6. Тюкин В.Г., Гричанов А.С. К вопросу формирования нравственно-волевых качеств обучающихся в учебно-тренировочном процессе образовательных организаций МВД России // Вестник Барнаульского юридического института МВД России. 2019. № 1 (36). С. 180-182.

УДК 378

ВОСПИТАТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В ВУЗЕ

С. А. Довбыш
Алтайский государственный аграрный университет; Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия

Рассмотрены аспекты воспитательной работы в вузе, как неотъемлемого компонента образовательной деятельности преподавателя. Показана познавательная, воспитывающая, развивающая роль химического эксперимента в решении учебно-воспитательных задач.
Ключевые слова: *образование, воспитательная работа, студенческая молодежь, учебный процесс, эксперимент*.

EDUCATIONAL ASPECTS OF MODERN EDUCATIONAL PROCESS IN HIGHER EDUCATION INSTITUTION

S.A. Dovbysh

The aspects of educational work at university as an integral component of educational activity of the teacher are considered. Cognitive, teaching and developing role of chemical experiment in solving educational tasks is shown.
Keywords*: education, educational work, students, teaching process, experiment.*

В современных условиях неотъемлемым компонентом образовательного процесса в высшей школе является воспитательная работа, основной целью которой, в соответствии с законом «Об образовании в Российской Федерации» является «развитие личности, создание условий для самоопределения и социализации обучающихся на основе социокультурных, духовно-нравственных ценностей и принятых в российском обществе правил и норм поведения в интересах человека, семьи, общества и государства» [1].

Изменения, внесенные в закон, четко определяют требования к организации воспитания обучающихся, согласно которым в основные образовательные программы высшего образования должны включаться и рабочие программы воспитания [2].

Основными задачами учебно-воспитательной работы, стоящими перед вузом, являются:

- организация учебного процесса с учетом возможности реализации интеллектуального и творческого потенциала обучающегося;
- максимальное вовлечение обучающегося в деятельность, способствующую становлению его как профессионала и гражданина;

– содействие формированию личности, обладающей научным мировоззрением, высокой культурой, гражданской ответственностью.

Воспитание студентов в вузе должно строиться на основе органического единства учебного и воспитательного процессов, в том числе и при освоении дисциплин естественнонаучного цикла. Воспитательная деятельность преподавателя заключается, прежде всего, в передаче накопленного социально-культурного опыта, нравственных норм и ценностей (что крайне важно в условиях, когда молодежные ценности серьезно деформированы), поскольку именно выпускники вузов являются основой человеческого капитала страны, их знания, умения, профессиональные и надпрофессиональные компетенции определяют решение ключевых социально-экономических проблем развития современного общества.

Процесс воспитания в вузе реализуется не только в рамках внеаудиторных мероприятий, но и через аудиторные занятия, индивидуальные консультации. Кроме того, на формирование морально-нравственного облика будущего специалиста оказывает влияние профессиональная компетентность, стиль общения, эрудиция, культура поведения преподавателя.

Важным условием активизации познавательной деятельности студента при изучении химии, как одной из естественнонаучных дисциплин, формирующей научную картину мира, воспитания устойчивого интереса к предмету, а также о практическом применении химических знаний является химический эксперимент.

Химический эксперимент наряду с обучающей и развивающей функциями, выполняет и функцию воспитательную, осуществляя экологическое, духовно-нравственное, экономическое воспитание.

Химический эксперимент способствует всестороннему развитию личности обучающихся, помогает формировать экспериментальные умения и навыки планирования своей работы, объяснять сущность природных явлений и процессов с точки зрения изученных теорий и законов. Прикладная, практическая направленность эксперимента, проводимого в рамках химических дисциплин, воспитывает самостоятельность, способствует овладению логическими методами познания, развивает коммуникационные способности, совершенствует навыки, необходимые для решения задач в области профессиональной деятельности.

Таким образом, для развития ценностных ориентаций у студенческой молодёжи, необходимо создание условий образовательной организацией, помощь государства, но немаловажным является и личная заинтересованность преподавателя в воспитательном процессе, а также взаимное участие со стороны

обучающихся. Только в этом случае работа, направленная на воспитание профессионала, гражданина, патриота будет результативной.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://ivo.garant.ru/#/document/ 70291362/paragraph/29812947:0 (дата обращения: 15.04.2022).

2. Федеральный закон от 31.07.2020 N 304-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" по вопросам воспитания обучающихся" [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358792/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/#dst100019 (дата обращения: 15.04.2022).

УДК 378

ЗНАЧИМОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АУТЕНТИЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ПРАКТИКЕ ПРЕПОДАВАНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА НА НЕЯЗЫКОВЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ

С. В. Зеленчукова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета управления и экономики, Барнаул, Россия

Данная статья рассматривает значимость практического использования аутентичных материалов в процессе преподавания иностранного языка на неязыковых направлениях, представляет их основные виды, функции, некоторые аспекты эффективного применения для формирования коммуникативной компетенции у студентов неязыкового вуза в зависимости от уровня обучения.
Ключевые слова: *аутентичные материалы, иностранный язык, неязыковые направления, языковые уровни, критерии и объем подбора.*

THE SIGNIFICANCE OF USING AUTHENTIC MATERIAL IN THE PRACTICE OF FOREIGN LANGUAGE TEACHING IN NON-LINGUISTIC DIRECTIONS

S. V. Zelenchukova

This article deals with the importance of using authentic material in the process of foreign language teaching in non-linguistic areas, presents their main types, functions, some aspects of effective use for forming communicative competence among students of a non-linguistic university, depending on the level of education.
Keywords: *authentic materials, a foreign language, non-linguistic areas, language levels, criteria and scope of selection.*

Если говорить об использовании учебных материалов при обучении иностранным языкам, невозможно обойти тему их аутентичности. Общеизвестно, что под аутентичными понимаются настоящие или подлинные источники иноязычной информации, составленные носителями изучаемого языка во внеучебных целях.

Такими оригинальными источниками являются не только художественные произведения и научные работы известных зарубежных авторов, но и газетные или журнальные статьи, рекламные проспекты, театральные программы, информационные брошюры любого типа, билеты на транспорт, квитанции за покупку товаров, счета за оказание ремонтных услуг, трудовые договора, деловые письма, объявления о работе, меню в кафе и т.д., другими словами, любые доступные материалы на иностранном языке из повседневной жизни, созданные в естественной языковой среде.

При этом под аутентичными материалами подразумеваются не только тексты и документы на иностранном языке в напечатанном виде, но и разнообразная аудио- и видеоинформация (радио-интервью и передачи с известными людьми, телевизионные и радиопрограммы, рекламные видеоролики, документальные и художественные фильмы, выступления представителей различных организаций на публике, голосовые сообщения на автоответчике телефона и др.), созданная и записанная в родной для иностранного языка стране с участием носителей «целевого» языка в обычном формате.

В данной связи, исходя из жанровых форм, аутентичный материал может быть функциональным (инструктирующим, поясняющим, рекламирующим, предупреждающим) и информативным (выполняющим информационную функцию и содержащим постоянно обновляемые сведения) [3].

Однако, аутентичными тексты считаются и после некоторого редактирования или упрощения в учебных целях с сохранением оригинальности используемого материала. Таким образом, зарубежные авторы выделяют: semi-authentic texts или полу-аутентичные тексты лексически или синтаксически адаптированные для программы обучения; roughly-tuned authentic texts или частично отредактированные аутентичные тексты с повышенным уровнем грамматического материала; authentic-looking texts или тексты, выглядящие аутентичными; learner authentic texts или учебно-аутентичные тексты [5].

В качестве основных аспектов аутентичности текстов отмечаются: методический аспект, предполагающий доступность текста, его эффективность и соответствие поставленным учебным задачам; структурный аспект, направленный на композиционные и языковые характеристики текста; содержательный аспект, отражающий естественную ситуацию [5].

Рассматривая вопрос использования аудиовизуальных аутентичных материалов, в том числе видеоматериалов на практических занятиях иностранного языка необходимо учитывать функции, которые должны выполнить выбранные преподавателем источники. Так, исследователями представлены следующие функции аутентичных материалов в процессе обучения иностранным языкам: информационная, мотивационная, моделирующая, интегративная, иллюстративная, развивающая, воспитательная [2].

Исходя из этого, требуется тщательный подбор видеосюжетов или фильмов с учетом их содержательного наполнения в соответствии с темой занятия и актуальностью затронутого вопроса, качественного оформления, четкости и скорости звучащей речи героев материала, ее правильности с точки зрения употребления грамматических конструкций, нормативности лексики, насыщенности сюжета полезными выражениями и фразами, соответствия языковому уровню студентов.

Немаловажным также является продолжительность демонстрируемого аудиоматериала или видеосюжета. Например, на начальном этапе необходимым критерием для подбора аутентичных материалов является «небольшой объем и с неспешным темпом речи» [1]. В свою очередь, на среднем или продвинутом уровнях обучения специалисты «считают рациональным аудиторный показ видеоматериалов продолжительностью 20-60 минут», «не нарушая при этом целостности художественного впечатления» от просмотра фильма полностью [2].

Кроме этого, на эффективность понимания содержания транслируемой информации влияет наличие субтитров, как правило, на иностранном языке. При необходимости возможно установить субтитры на родном языке либо двух языках параллельно для групп начинающих или ниже-среднего уровня, а также в случае повышенной сложности профессионально-ориентированного аутентичного материала, например, экономического или юридического характера в группах со средним и более высоким уровнем для подробного понимания полученной информации и одновременного наблюдения за общей структурой предложений, употребляемых героями видеосюжета или фильма.

Ввиду того, что в ходе практических занятий иностранного языка осуществляется целенаправленное воздействие на развитие коммуникативной компетенции студентов, предполагающей формирование у них способности к языковому, социальному и профессиональному взаимодействию с представителями других культур, значимость подбора иноязычных аутентичных материалов в процессе обучения бесспорно высока вне зависимости от этапа предлагаемого обучения.

Знакомство с аутентичными материалами должно происходить уже на начальном этапе изучения иностранного языка (уровни Beginner и Elementary – английский язык, соответственно, A1 + A2 – немецкий язык). На этой ступени подчеркивается «высокий мотивационный потенциал» подобных материалов для обучающихся, направленных на «позитивное отношение к языку и его изучению» и получение опыта «реального межкультурного взаимодействия» [1].

Постепенно объем используемых иноязычных источников, в том числе профессиональной направленности в ходе практических занятий следует увеличивать, чередуя оригинальную и частично отредактированную аутентичную учебную литературу на среднем этапе обучения (уровни Pre-Intermediate и Intermediate – английский язык, соответственно, уровень B1 – немецкий язык).

Полный переход на практическое использование только оригинальных аутентичных материалов и документов по неязыковым направлениям будет наиболее эффективен на повышенном и продвинутом уровнях обучения иностранным языкам (уровни Upper-Intermediate и Advanced – английский язык, соответственно, B2 + C1 – немецкий язык).

Уровни профессионального владения и владения в совершенстве (Advanced – английский язык, C1+C2 – немецкий язык), как правило, в неязыковых вузах не прослеживаются, так как требуют более высокого исходного уровня языковой подготовки после средней школы, а также более углубленного изучения иностранных языков, чем это предусмотрено учебным планом для неязыковых направлений.

Тем не менее, преподавателю иностранного языка рекомендуется включать максимально возможный объем аутентичных зарубежных источников как в рамках аудиторной, так и самостоятельной работы студентов неязыкового вуза ввиду возрастающего запроса общества на специалистов всех профессиональных направлений с высоким уровнем владения иностранными языками, которые будут способны вести деловую коммуникацию как в устной, так и письменной формах, не только корректно используя изученную профессионально-ориентированную лексику, но и взаимодействуя с зарубежными партнерами в конкретных повседневных и деловых ситуациях в соответствии с социокультурными нормами их стран.

Список использованной литературы

1. Гриднева Н.А. Использование аутентичных материалов в обучении иностранному языку на уровне A1 // Самарский научный вестник. – Т. 6. - № 4 (21). - 2017. - https://cyberleninka.ru

2. Ермолова Т.А. Использование аутентичных материалов при обучении иностранному языку в неязыковом вузе // Журнал «Современное педагогическое образование». - № 6. – 2020. - https://cyberleninka.ru

3. Савинова Н.А., Михалева Л.В. Аутентичные материалы как составная часть формирования коммуникативной компетенции // Вестник Томского государственного университета. – 2007. - https://cyberleninka.ru

4. Смирнова, Л.Е. Методическая аутентичность в обучении иностранному языку // Международный научный журнал «Инновационная наука». - № 11-2 / 2016. -https://cyberleninka.ru

5. Томашук, Н.В. Роль аутентичных материалов в обучении иностранному языку // Евразийский Научный Журнал. - № 10. - 2016 (октябрь). - https://journalpro.ru

УДК 378

ТРУДНОСТИ НАПИСАНИЯ ЭССЕ НА ИНОСТРАННОМ ЯЗЫКЕ

С. В. Зеленчукова
Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета управления и экономики, Барнаул, Россия

Данная статья посвящена вопросу написания эссе на иностранном языке, рассматриваются типичные трудности создания письменной работы среди студентов неязыкового вуза, даются некоторые рекомендации по решению проблемы.
Ключевые слова: *эссе, иностранный язык, трудности.*

DIFFICULTIES OF WRITING AN ESSAY IN A FOREIGN LANGUAGE

S. V. Zelenchukova

This article is devoted to the issue of writing an essay in a foreign language, typical difficulties of creating the written work among students of a non-linquistic university are considered, some recommendations for problem solving are given.
Keywords: *an essay, a foreign language, difficulties.*

Одним из видов письменных заданий, предлагаемых студентам в ходе изучения иностранного языка, является написание эссе в рамках самостоятельной работы. Практика преподавания иностранного языка в неязыковом вузе показывает, что при выполнении данного задания многие студенты испытывают заметные трудности. Рассмотрим наиболее распространенные из них.

Прежде всего, сложность возникает при недостаточном понимании студентом сути самого жанра эссе. Для более точного понимания значения

французского слова «эссе» обратим внимание на его толкование в известных словарях русского языка, доступных в настоящее время и в электронном виде.

Согласно Толковому словарю С.И. Ожегова слово «эссе» означает «прозаическое сочинение небольшого объема и свободной композиции на частную тему, трактуемую субъективно и обычно неполно» [5].

Рассматривая историю вхождения в русский язык так называемых галлицизмов, т.е. заимствованных слов из французского языка, Н.И. Епишкин в своем словаре определяет эссе как «очерк, трактующий литературные, философские, социальные и т.п. проблемы не в систематическом строго научном виде, а в свободной форме» [3].

В свою очередь, Большая Советская Энциклопедия характеризует эссе как «жанр философской, литературно-критической, историко-биографической, публицистической прозы, сочетающий подчеркнуто индивидуальную позицию автора с непринужденным, часто парадоксальным изложением, ориентированным на разговорную речь» [4].

Зарождение литературного жанра эссе, т.е. письменного изложения мыслей автора по определенному вопросу с опорой на собственный опыт связывают с французским писателем и философом-гуманистом Мишелем де Монтенем благодаря его литературному труду под названием «Essais» в переводе «Опыты» [3].

Несмотря на то, что умение писать сочинения-рассуждения, а также способность анализировать прочитанный текст с выражением собственной точки зрения на заданную тему у учащихся формируются в общеобразовательной школе на уроках русского языка, а также при подготовке к сдаче ОГЭ и ЕГЭ, значительная часть студентов неязыковых направлений не только затрудняется перечислить основные части в структуре эссе, но и не готова формулировать, например, основную мысль или рассматриваемую проблему своими словами не только на иностранном языке, но и на родном. Хотя, если говорить о заданных темах эссе на ЕГЭ по иностранному языку, то экспертами отмечается наличие такой проблемы, как «неоднозначность самих тем, когда даже на родном языке трудно придумать аргументы за и против, не говоря о том, чтобы выразить свое мнение на иностранном языке» [2].

Поэтому задача преподавателя иностранного языка заключается, с одной стороны, в предоставлении студенту четкого плана составления эссе в зависимости от его типа и разъяснении содержания каждого структурного элемента этого плана, с другой стороны, дать студенту необходимые разговорные фразы или клише, направляющие студента к поиску главных моментов рассматриваемой проблемы и помогающие формулировать свои мысли в требуемой последовательности на изучаемом иностранном языке.

Как правило, при подаче материала преподаватель вуза может ориентироваться как на установленные требования к написанию эссе для ЕГЭ, так и на требования, предъявляемые к сдаче международных экзаменов по иностранному языку.

Так, по английскому языку известны такие экзамены, как: TOEFL — Test of English as a Foreign Language (предназначен для академических целей), IELTS — International English Language Testing System (международная система оценки знаний для определения уровня владения английским языком), Cambridge Assessment English — Cambridge English Qualifications (группа экзаменов для оценки знаний английского языка как иностранного), TOEIC — Test of English for International Communication (для желающих трудоустроиться в международную компанию).

Соответственно, по немецкому языку популярны следующие экзамены: TestDaF - Test Deutsch als Fremdsprache für ausländische Studienbewerber (немецкий язык как иностранный для зарубежных кандидатов на обучение); DSH - *Deutsche Sprachprüfung für den Hochschulzugang (языковой экзамен для допуска в немецкий вуз)*; разно-уровневые экзамены Гете-института для выезжающих за границу.

Если говорить о типах эссе, то в популярных учебниках серии Starlight – «Звездный английский» для общеобразовательных школ выделяются, например, на углубленном уровне такие разновидности эссе как: объяснительные эссе (expository essays) и аргуметированные эссе (argumentative essays), включающие в себя эссе с аргументами «за» и «против» (for-and-against essays), эссе-мнение (opinion essays) и эссе-предложение решения проблемы (essays providing solutions to problems) [1; стр. 116].

Следует подчеркнуть, что все типы эссе имеют одинаковый объем (200-250 слов) и структуру: Introduction - введение (обозначение темы/ проблемы, причин рассматриваемой ситуации для обсуждения в объеме 1 абзаца), Main body - основная часть (описание сути вопроса в объеме 2-3 абзацев), Conclusion - заключение (подведение итогов рассуждения в объеме 1 абзаца).

Отличия между этими типами эссе, главным образом, заключаются в оформлении содержания основной части: представление точек зрения, поддерживающих тезисные утверждения автора с примерами, причинами и разъяснениями, – в первом типе эссе; приведение аргументов, подтверждающих и опровергающих затронутую тему или рассматриваемую ситуацию с обоснованием, - во втором; раскрытие своего мнения по заданному вопросу с опорой на факты - в третьем; описание предложений по возможному решению указанной проблемы, мер или путей преодоления возникшей ситуации с предполагаемыми результатами/ последствиями – в четвертом.

При этом в ходе изложения материала автору эссе необходимо не только определиться с выбранным стилем, но и продемонстрировать знание правильного оформления высказывания с точки зрения орфографии, лексики, грамматики, пунктуации. Наблюдения показывают, что зачастую студенты либо выбирают не подходящий для эссе стиль написания, либо используют смешение стилей, что также не допустимо.

Как правило, эссе пишется в формальном (formal), другими словами, официальном или полуофициальном (semi-formal), т.е. нейтральном стиле [1]. Это означает, что высказывания строятся в обобщенном виде (*Experts are convinced that… - Эксперты убеждены в том, что…, Some people believe… - Некоторые люди думают…)* или используются грамматические конструкции в пассивном залоге (*facts were presented - факты были представлены*, *studies have been undertaken - исследования были проведены)*; практически не используются личные местоимения, кроме выражения своего мнения (отношения) к проблеме (*I don't support the idea of… - Я не поддерживаю мнение о…; I am afraid I cannot agree with the opinion that… - Я боюсь, я не могу согласиться с мнением о том, что…)*; не употребляются оценочные и эмоционально окрашенные прилагательные (*good – хороший, bad – плохой, terrible – ужасный* и др.); исключаются восклицания и разговорные выражения, характерные для неофициального стиля, например, сокращения по типу *I'm, can't, Let's, don't, aren't,* и т.п.; не допустимы риторические вопросы [6].

Необходимо учитывать, что каждый абзац основной части должен начинаться с тематического предложения (topic sentence), т.е. предложения, резюмирующего основную идею абзаца и базирующегося на одном из вопросов (моментов), указанных во введении [1]. Таким образом, для введения можно использовать фразы подобно *A common opinion that … - Общепринятое мнение гласит…; Some people are convinced that…and others believe that… - Часть людей убеждена в … другие же больше верят в …; Many people think … but others do not agree - Многие люди думают, что… но часть общества с ними не согласна; для основной части эссе подойдут такие варианты как I think / I am sure … - Я думаю, я уверен …; That seems obvious, but… - Это кажется очевидным, но …; My personal view is that… - Моя личная точка зрения заключается в том, что…; It is undeniable that… - Невозможно отрицать, что…; Experts point out that… - Эксперты отмечают, что…; Furthermore, one should not forget that … - Кроме того, не стоит забывать о том, что…; On the other hand, we can observe that … - С другой стороны можно увидеть, что…; Nevertheless, one should accept that … - Тем не менее, следует согласиться с тем, что…; для заключения можно выбрать фразу по типу In conclusion one may say that … - В заключении можно сказать, что …; From these arguments one could conclude that… - Исходя из*

представленных доводов, можно сделать вывод, что…; Generally speaking… - В общем…; All things considered… - Учитывая все обстоятельства…; As has been noted… - Как уже отмечалось…; To sum up … – Обобщая …, а также многие другие разнообразные клише и слова-связки в зависимости от языкового уровня студента. [7]

Если говорить о написании эссе на немецком языке, то принцип обучения строится похожим образом. Для вводной части могут быть предложены, например, следующие фразы: Die Rede ist von... — Речь идет о...; Man glaubt, dass… - Считается, что ...; Es gibt mehrere Probleme, die zu besprechen sind. – Есть многие проблемы, которые должны обсуждаться; Einige Leute meinen, dass… Die anderen sind damit nicht einverstanden. – Некоторые люди думают, что … Другие с этим не согласны.

Аргументируя свою точку зрения в основной части, студент может выбрать один из вариантов по типу An dieser Stelle sollt man nicht vergessen, dass ... - Здесь стоит не забывать, что....; Es muss erwähnt werden, dass ... - Необходимо упомянуть, что...; ... verdient nähere Betrachtung - ... заслуживает более детального рассмотрения; Ein weiterer Grund (dafür) besteht darin, dass ... - Еще одна причина заключается в том, что...; Nehmen wir zum Beispiel ... - Возьмем, к примеру, ...; im Vergleich zu ... - в сравнении с...; im Gegensatz zu … - в отличие от... / в противоположность...; Es ist keineswegs sicher, dass ... — Нельзя с уверенностью сказать, что...; Es steht fest, dass ... - Установлено, что...; Genauer gesagt, ... - Точнее говоря…; Nicht nur ... , sondern auch ... - Не только, но и...; Dazu kommt noch, dass ... - К этому добавим также... [8].

Подводя итог сказанному, предполагается использование следующих клише: Zum Schluss kann man Folgendes behaupten… - В заключении можно утверждать следующее…; Als Schlussfolgerung kann … dienen. – Выводом может послужить …; Daraus folgt, dass … - Отсюда следует, что…; Ich bin davon überzeugt, dass… - Я убежден в том, что…; Ohne Zweifel kann man sagen, dass... – Можно без сомнения сказать, что… и т.п.

Владение изученными иноязычными клише и словами-связками в достаточном объеме поможет пишущему не только структурировать свое рассуждение, логически подводя одну мысль к другой, но и сосредоточить внимание читателя на наиболее важных моментах в раскрываемой теме. Однако не всегда студенту удается полноценно раскрыть содержание заявленного вопроса ввиду недостаточного словарного запаса, что толкает его к «слепому» использованию так называемых «готовых» версий сочинений из сети Интернет, что существенным образом замедляет прогресс студента в изучении иностранного языка. Это обусловлено тем, что большинство студентов приходят в неязыковый вуз со средним или низким уровнем владения иностранным

языком, лишь единицы имеют опыт сдачи ЕГЭ. Следует подчеркнуть, несмотря на то, что в ЕГЭ принимают участие подготовленные учащиеся, «языковое оформление остается самым слабым местом сочинений выпускников» [2].

В связи с этим, особое внимание в ходе практических занятий по иностранному языку должно уделяться лексическим упражнениям, нацеленным не только на запоминание и контроль тематического словаря, но и на подбор и употребление синонимов, антонимов, словообразование, толкование терминов.

Усугубляет ситуацию также распространение онлайн-переводчиков, которые студенты используют, не задумываясь о том, что они могут искажать содержание мысли автора эссе посредством подбора не совсем подходящих по смыслу вариантов слов и выражений, а также нередко требуют коррекции с точки зрения грамматики.

Следует подчеркнуть, допущение грамматических ошибок ввиду незнания основных правил грамматики иностранного языка остается проблемным из года в год.

Во-первых, большинству студентов сложно корректно соединять имеющиеся клише и мысль, которую они хотели бы выразить из-за некоторых особенностей употребления их в речи. Например, если в английском языке берется фраза подобно *It is hard to imagine our life without … - Трудно представить нашу жизнь без …; Another negative aspect of … - Другой отрицательный аспект (чего-то) …; The second reason for … - Второй (другой) причиной для … станет…; There is a great deal of truth in… - Есть большая доля правды в…* и т.п., требующая дополнение после предлога, то следует подбирать подходящие по смыслу слова и словосочетания в основе которых содержатся существительное или герундий, после которых необходимо завершить мысль либо обстоятельством, либо при необходимости дополнить определительное придаточное предложение, носящее описательный характер, или также варианты, предполагающие наряду с этим возможное дополнение с инфинитивом подобно *Another example is… - Следующим примером является…; One very complex problem in modern world is… - Одной из ключевых проблем современного мира считается…* . Зачастую студенты добавляют целое распространенное предложение, не обращая внимание на упомянутую особенность.

Во-вторых, в письменных работах зачастую допускаются ошибки в употреблении порядковых числительных (*the fiveth problem*), степеней сравнения прилагательных и наречий (*more well, most hard*), глаголов с предлогами (*consist from*), несогласованность формы сказуемого и подлежащего в роде и числе (*scientists says, it deal*), местоимения и существительного (*this students, another*

questions), неточности в подборе подходящего залога, употреблении видовременных форм глаголов в составе сложноподчиненных предложений и др.

В немецком языке особую сложность, к примеру, имеет порядок слов как в простом, так и сложном предложениях. Так, в отличие от русского языка изменяемая и неизменяемая части сказуемого стоят в разных частях повествовательного предложения, изменяемая - на втором месте, неизменяемая – на последнем (Ich möchte Folgendes unterstreichen… - Мне бы хотелось подчеркнуть следующее…)**.** При оформлении сложноподчиненного предложения необходимо учитывать, что в придаточной части предложения изменяемая часть сказуемого всегда на последнем месте, неизменяемая - на предпоследнем (Ich bin ganz sicher, dass mehrere Leute mit solcher Meinung nicht einverstanden sind. – Я полностью убежден, что многие люди не согласны с таким мнением.), что для части студентов запоминается с трудом.

В данной связи, студенту рекомендуется регулярное выполнение грамматических упражнений и тестов для самоконтроля, чтобы грамотно использовать данный навык при подготовке всех видов письменных работ, в том числе эссе.

Исходя из вышесказанного, с учетом распространенных трудностей весь комплекс заданий, применяемый в ходе обучения написанию эссе на иностранном языке в неязыковом вузе должен способствовать развитию умений студента достигать поставленную коммуникативную задачу (рассмотрение всех аспектов заданной темы, соблюдение стиля и логическое построение текста), четко строить собственное высказывание, корректно оформлять свою письменную речь (лексика, грамматика, орфография, пунктуация) в соответствии с нормами изучаемого иностранного языка.

Список использованной литературы

1. Английский язык. 10 класс: учеб. для общеобразоват. организаций: углубл. уровень/ [К.М. Баранова, Д. Дули, В.В. Копылова и др.]. – 8-е изд. – М.: Express Publishing: Просвещение, 2020. – 200 с.: ил. – (Звездный английский).
2. Егорова Е.В., Крашенинникова Н.А., Крашенинникова Е.И., Платонова Е.В. Основные проблемы написания сочинения по английскому языку в формате ЕГЭ. // Современные исследования социальных проблем. – Том 8, № 6-2. – 2017. – С. 72-76. – Портал КиберЛенинка – научная электронная библиотека - https://cyberleninka.ru/article.
3. Епишкин Н.И. Исторический словарь галлицизмов русского языка. – М.: ЭТС, 2010. – с. 5099. – Портал национальной электронной библиотеки РФ - https://rusneb.ru.
4. Сборник толковых словарей Glosum.ru - https://glosum.ru

5. Толковый словарь Ожегова. - https://slovarozhegova.ru
6. Фоксфорд.Медиа. – Сайт онлайн-школы для учеников 1-11 классов, учителей и родителей // ЕГЭ-2022: как написать эссе по английскому языку. – 6 декабря 2021. - https://media.foxford.ru
7. Электронный сайт для самостоятельного изучения английского языка Speakenglishwell.ru – https://speakenglishwell.ru
8. Электронный сайт школы немецкого языка Deutsch online. – https://www.de-online.ru

УДК 378

СОСТОЯНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Е. Н. Ковалева, В. Э. Выхристюк, К. Р. Зыбина
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Смоленск, Россия

В статье представлены результаты сопоставительного анализа основных показателей, характеризующих развитие рынка образовательных услуг в сфере высшего образования в Смоленской и Калужской областях. Выявлены общие черты и особенности функционирования системы высшего образования в анализируемых регионах, определены проблемы и основные пути их решения.
Ключевые слова: *высшее образование, регионы, Смоленская область, Калужская область, образовательные услуги.*

THE STATE OF THE REGIONAL MARKET OF EDUCATIONAL SERVICES IN THE FIELD OF HIGHER EDUCATION: PROBLEMS AND SOLUTIONS

E. N. Kovaleva, V. E. Vykhristyuk, K. R. Zybina

The article presents the results of a comparative analysis of the main indicators characterizing the development of the market of educational services in the field of higher education in the Smolensk and Kaluga regions. The general features and peculiarities of the functioning of the higher education system in the analyzed regions are revealed, problems and the main ways of their solution are identified.
Keywords: *higher education, regions, Smolensk region, Kaluga region, educational services.*

При изучении такого понятия, как «рынок образовательных услуг» рассматривается совокупность экономических отношений, которые возникают между производителями и потребителями такого товара, как «образовательная услуга». Рынок образовательных услуг должен способствовать воспроизводству

высококвалифицированных кадров, обеспечивать конкурентоспособность хозяйствующих субъектов и государства, создавать условия для сбалансированного спроса и предложения на образовательные услуги [1, с. 254].

Актуальной задачей в настоящее время являются модернизация и развитие регионального рынка образовательных услуг. Отток перспективных кадров из регионов-сателлитов крупных мегаполисов России – Москвы, Санкт-Петербурга, Казани, – проблема, решение которой представляется важной задачей для региональных органов власти, испытывающих кадровый дефицит как в сфере государственной службы и муниципальных организаций, так и в сфере предпринимательства. Поэтому актуальным является постоянный мониторинг и сопоставление функционирования образовательных системы различных регионов для поиска моделей бенчмаркингового опыта и заимствования лучших практик. Настоящее исследование было посвящено решению данной задачи и было проведено на основании данных двух областей-сателлитов Москвы, для которых актуальны сходные тенденции в миграционных потоках молодых специалистов, – Смоленской и Калужской. Некоторые результаты сопоставления основных показателей, характеризующих функционирование рынка образовательных услуг Смоленской и Калужской областей, переставлены в табл.1.

Таблица 1

Основные показатели, характеризующие функционирование рынка образовательных услуг Смоленской и Калужской областей [2]

Наименование показателя	Значение показателя в области			
	2019 год		2020 год	
	Смоленская область	Калужская область	Смоленская область	Калужская область
Количество ВУЗов в регионе	16	11	16	10
Количество студентов в регионе	21553	18721	21607	19237
Количество обучающихся за счет бюджетных средств РФ в регионе	9660	8214	10107	8175
Количество направлений образования в регионе	8	8	8	8
Количество государственных и муниципальных ВУЗов в регионе	11	7	11	7
Количество частных ВУЗов в регионе	5	4	5	3
Доля обучающихся в частных ВУЗах в регионе	9,8%	12,9%	6,1%	10,0%
Удельный вес трудоустроившихся выпускников	90,1%	91,5%	90,2%	93,3%

Как следует из данных, приведенных в табл. 1, в Смоленской области в 2020 году образовательные услуги по программам высшего образования предоставляли 16 организаций, среди них 11 государственных и муниципальных организаций, и 5 частных [2]. В области в 2020 году насчитывалось 21607 студентов, из них 10107 человек обучались за счет бюджетных средств.

Выбор укрупненных групп специальностей в области весьма разнообразен и отвечает потребностям региона и абитуриентов (рис. 2). Данная вариативность имеет значение в привлечении студентов из других областей или стран, ведь не в каждом регионе имеются востребованные на рынке труда специальности, например, в сфере здравоохранения, энергетики или военного дела.

Калужская область



Смоленская область



Рис.1. Структура укрупненных групп направлений подготовки (специальностей) Калужской и Смоленской областей [2]

Как следует из данных, приведенных в табл.1 и на рис.1, в Калужской области 10 образовательных организаций осуществляют деятельность по программам высшего образования, из которых 8 государственных и муниципальных ВУЗов и 3 частных ВУЗа. В 2020 учебном году в вузах Калужской области обучалось 19237 человек, из них 8175 человек (42,5%) за счет средств бюджетной системы РФ в регионе. На данный момент основная доля абитуриентов выбрала такие направления, как информационные системы и технологии, машиностроение, управление персоналом, программная инженерия, лечебное дело, менеджмент, экономика, а также государственное и муниципальное управление. Для привлекательности калужских ВУЗов важным направлением является развитие их инфраструктуры. Также Калужским техническим университетом им. Н.Э. Баумана реализуется проект создания Калужского инновационного кампуса, с помощью которого появится современная площадка для подготовки высококвалифицированных кадров.

Для выявления проблем рынка образовательных услуг следует рассмотреть динамику его развития в анализируемых областях. При сравнении показателей 2019 и 2020 годов можно заметить следующую динамику: рост

количества обучающихся на 0,25% в Смоленской области и рост на 2,75% в Калужской области; рост на 4,62% количества обучающихся за счет бюджетных средств в Смоленской области и снижение на 0,47% в Калужской области; рост доли обучающихся в государственных и муниципальных организациях на 3,7% в Смоленской области и рост на 2,9% в Калужской области; снижение доли обучающихся в частных ВУЗах на 3,7% в Смоленской области и снижение на 2,9% в Калужской области. Также в Калужской области была закрыта одна частная организация, что способствовало снижению доли обучающихся в частных ВУЗах. Следует заметить, что трудоустройство выпускников в областях проходит достаточно продуктивно [2].

Таблица 2

Показатели функционирования ведущих вузов Смоленской и Калужской областей [2]

Наименование показателя	Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского	Смоленский государственный университет
Доля ППС возрастной категории моложе 65 лет	89,32	81,94
Доля ППС возрастной категории моложе 40 лет	20,51	16,13
Средняя заработная плата ППС (без внешних совместителей и работающих по договорам ГПХ)	79,45	57,88
Общая численность студентов, обучающихся по программам бакалавриата, специалитета, магистратуры	6639	4783
Численность студентов очной формы обучения	4005	2724
Число предприятий, с которыми заключены договоры на подготовку специалистов	60	21
Общий объем средств, поступивших (за отчетный год) от выполнения НИОКР, выполненных собственными силами	28860,1	25804,5
Общая численность ППС (без внешних совместителей и работающих по договорам ГПХ)	234	310
Общая численность работников образовательной организации (без внешних совместителей и работающих по договорам ГПХ)	421	551
Доходы вуза из всех источников	810025,4	479725,2
Доходы вуза из внебюджетных источников	386077,6	156451,2

Особый интерес представляют показатели, характеризующие кадровый состав и финансирование вузов. Проведем сопоставительный анализ данных показателей двух ведущих вузов анализируемых областей — ФГБОУ ВО

«Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского» и ФГБОУ ВО «Смоленский государственный университет». Как следует из табл.2, в ведущем калужском вузе лишь 10 % преподавателей в возрасте старше 65 лет, в то время как в смоленском — более 18%. Также в Калуге на 5% больше молодых преподавателей, что свидетельствует о привлекательности профессии преподавателя высшей школы и бо́льшем потенциале в сфере модернизации образования и применения новых технологий в обучении. Средняя заработная плата ППС в Калуге также значительно выше, чем в Смоленске — 79,45 против 57,9 тыс. руб. [2].

Данные, представленные в табл.2, позволяют сделать следующие выводы: объем средств вуза, приходящихся на 1 единицу ППС, в Калуге и Смоленске составил 3461,6 и 1547,5 тыс. руб. соответственно, количество студентов очной формы обучения, приходящихся на 1 единицу ППС — 17,1 и 8,8 чел. соответственно. Также обращает на себя внимание существенная разница в количестве персонала и профессорско-преподавательского состава сравниваемых вузов. Данные факты говорят о необходимости приятия важных стратегических решений в области управления вузами. Дополнительно следует определить, какие последствия для калужского вуза имеет столь существенная оптимизация кадров АУП и ППС.

Таким образом, проведенный анализ позволил выявить следующие проблемы в функционировании системы высшего образования Калужской и Смоленской областей: малое количество частных образовательных организаций, их закрытие; недостаток бюджетных мест и недостаточное обучение на базе начального и среднего образования для поступления на бюджетные места; отток педагогических кадров, их старение. Особое внимание обращает на себя численность ППС и УВП отдельных вузов, что требует применения качественных методик анализа для определения эффективности принятия решений по оптимизации кадрового состава вузов Калужской области и возможности применения такого опыта в смоленских вузах.

Список использованной литературы

1. Об определении понятия «образовательная услуга» / Ю. А. Скоробогатова// Известия Иркутской государственной экономической академии. - 2010. - № 5. — 347 с.

2. Информационно-аналитические материалы по результатам проведения мониторинга эффективности деятельности образовательных организаций высшего образования: [Электронный ресурс]. URL: https://monitoring.miccedu.ru/?m=vpo&year=2021 (дата обращения: 12.03.2022).

УДК 304.42

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

М. Ф. Маркова, Н. Г. Кирилец
Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

В статье рассматриваются современные проблемы развития культуры в России, а также основные направления государственной культурной политики, роль государства в определении приоритетов развития сферы культуры, особенности применения различных моделей государственной поддержки культуры.

Ключевые слова: *культура, национальная культура, государство, государственная культурная политика, развитие.*

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF STATE CULTURAL POLICY IN MODERN RUSSIA

M. F. Markova, N. G. Kirilets

The article examines the current problems of cultural development in Russia, as well as the main directions of state cultural policy, the role of the state in determining priorities for the development of the cultural sphere, the peculiarities of the application of various models of state support for culture.
Keywords: *culture, national culture, state, state cultural policy, development.*

Являясь социальным феноменом, культура в первоначальном смысле «возделанное» является противопоставлением «натуре», природному миру, созданному и существующему без участия человека. Аккумулируя материальные и нематериальные ценности, созданные и создаваемые человечеством, культура обеспечивает развитие цивилизации, преобразуя социальные институты и окружающий мир.

В ходе усиления процессов глобализации в мире, острее высвечиваются противоречия культурных ценностей разных цивилизаций. Связано это с историческим наследием и этическими трансформациями, меняющими традиционные ориентиры. Часто одни и те же ценности представлены в разных культурах. Однако каждая из культур обладает своей неповторимой идентичностью. Доминирующей чертой этой идентичности оказывается не только наличие ценностей, но их иерархия – структура и подчиненность. В разных культурах тождественные ценности имеют разную значимость, разное положение в иерархии.

Безусловно, в культуре, как и в любой другой сфере, существуют свои проблемы, которые можно разделить на три вида: глобальные, национальные и региональные. Главной причиной появления глобальных проблем, на наш

взгляд, является доминирование экономики по отношению к культуре. Гонка за улучшением материального достатка, зачастую неумение противостоять разнообразным соблазнам приводят к смещению на задний план общекультурных ценностей, которые по существу для человечества являются фундаментальными. Также само понятие как «глобализация» культуры несёт в себе существенную опасность. Заключается она в экспансии западной культуры в национальные культуры, что несёт в себе угрозу национальной безопасности. Западные образцы, а в большей степени американские пытаются вытеснить национальные культуры путём внедрения в сознание людей того, что именно западная культура является самой передовой и может аккумулировать в себе общемировые ценности. Несомненно, такой подавляющий способ взаимодействия в сфере культуры в итоге способен повлечь за собой утрату национальной самобытности культуры различных народностей. Среди основных региональных проблем, на примере нашей страны, чаще всего выделяют неравномерное финансирование этой отрасли из бюджетов всех уровней.

Одной из актуальных задач современности является исследование взаимодействия культуры и политики, влияния культуры на политику и политики на культуру. В то время как культура является хранилищем смыслов и ценностей человека, политическая культура ориентирована на ценности общества, анализ политических систем.

Понятие «культурная политика» подразумевает действия государства, направленные на поддержку и развитие отрасли культуры и искусства. В России именно государство определяет стратегию взаимоотношений органов власти и культурного сообщества, выявляет первоочередные цели в культурной сфере и определяет пути решения проблем. Развитие российской культурной политики происходит в общем мировом культурном пространстве, но обладая многими обще-цивилизационными чертами, имеет свои принципиальные особенности.

В своем историческом движении Россия проходила через множество политико-культурных трансформаций. Крещение Руси, реформы Петра I, Октябрьская Революция 1917 года, «перестройка», распад СССР.

В 1990-е годы на фоне глобальных экономических преобразований делались попытки оптимизации расходов через монетизацию сферы культуры, преобразования ее в «хозрасчетное предприятие» по оказанию «культурных услуг».

Именно тогда были заложены основы низкосортной, коммерческой «массовой культуры», которая сегодня считается угрожающим фактором национальной безопасности страны, оказывая пагубное влияние на традиционные ценности. В Стратегии национальной безопасности [1] РФ указано, что господство низкопробной массовой культуры и противоправные посягательства на культурные объекты являются основными угрожающими факторами национальной безопасности. В основе Российского государства

всегда лежали идеалы духовной нравственности, талант нашего народа и культурно-исторические ценности.

Исторический опыт, размер территории, население, многонациональность и многоконфессиональность, геополитическое место и роль России в мире определяют цели и задачи культурной политики, ее приоритеты и стратегию развития.

В сегодняшних экономических и политических реалиях осуществление политики государства в сфере культуры диктует определённые требования в формулировании современных и однозначных приоритетов и задач. Основы государственной культурной политики, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 24.12.2014 № 808 [2] предопределили развитие сферы культуры в новых реалиях. В данном документе определены цели и задачи, а также само понятие культурной политики.

Вопросы целеполагания применительно к культуре определены в Конституции Российской Федерации. В Конституции РФ [3] как основном законе страны прямо определяются обязанности государства по поддержке и защите культуры. Надо иметь в виду, что российская культура представлена различными самобытными национальными культурами, поэтому вопросы культуры в российском законодательстве обязательно учитывают эту особенность и направлены на сохранение существующего многообразия. В каком-то смысле это усложняет саму модель государственной культурной политики, в первую очередь поддержки культуры в различных регионах страны. Каждый раз необходимо учитывать региональные особенности, существующие на протяжении долгого времени традиции и обычаи, принципы социальных взаимодействий в местных сообществах.

Наконец, Распоряжением Правительства РФ от 29.02.2016 № 326-р [4] утверждена «Стратегия государственной культурной политики». При анализе современного состояния культурной сферы авторы документа заостряли внимание на противоречивость развития культуры постсоветской России. Наряду с увеличением некоторых видов учреждений культуры часть из них, напротив, существенно сократилась. Это не всегда связано с негативными процессами, но зачастую является простыми следствиями цифровизации и облегчения доступа значительной части населения страны к Интернет-ресурсам. Соответственно, в принципиально новых условиях от государства требуется корректировка усилий, направленных на поддержку, защиту и развитие культурной сферы. Стратегия определила цели, задачи и приоритетные направления, целевые показатели реализации, механизмы реализации, этапы реализации и ожидаемые результаты.

Однако для анализа роли государства в формировании государственно культурной политики недостаточно простого анализа основных законодательных актов, направленных на регулирование этой сферы

деятельности органов власти. Здесь стоит подключить компаративистский подход, чтобы специфика российской культурной политики предстала более отчетливо на фоне усилий других ведущих государств в сфере поддержки своей собственной культуры. На современном этапе в мире существует значительной число разнообразных моделей взаимодействия государства и общества в культурной сфере, которые во многом предопределяются не только традиционными представлениями о роли власти в этих вопросах, но и в целом стратегическим видением развития культуры и ее роли в укреплении основ государственного строя.

Роль государства как основного стратегического инвестора культуры при существовании «многообразия субъектов культурной политики» в нашей стране определена в Стратегии государственной культурной политики Российской Федерации. Несмотря на ключевую роль государства в финансировании культуры, Стратегия утверждает, что необходимо создавать все условия для того чтобы постепенно увеличивать внебюджетные источники финансирования.

Изменяющиеся внешние и внутренние экономические и политические условия требуют корреляционных изменений и в культурной политике. Сегодня при реализации проектов и программ используются разные способы финансирования. Это софинансирование, межбюджетные трансферты, система грантов, адресное (пообъектное) распределение субсидий. Однако при всем многообразии форм, основным источником по-прежнему остается федеральный бюджет. Как решить задачу многоканального финансирования культуры, как увеличить эффективность реализации программ и усилить мотивацию общества может подсказать мировая практика.

Беглое сравнение различных форм государственной политики в сфере культуры демонстрирует разнообразие подходов к данной проблеме. Фактически, в этой области правительство каждой страны опирается на уже существующие традиции и особенности политической культуры, вписывая, таким образом, культурную политику в общее поле внутриполитических мероприятий. Тем не менее, констатация самого факта государственного финансирования культуры, его ограничения или же активного участия бизнеса в качестве спонсоров имеет важное значение. Однако первостепенным является формирование среды для вовлечения большого количества авторов в реализацию государственной культурной политики, встраивая их в уже существующие концепции и подходы.

Также следует отметить, что развитие цифровых технологий, безусловно, отражается на массовизации сознания и трансформирует мировосприятие культурных ценностей, поэтому необходим междисциплинарный анализ подбора инструментария в реализации государственной культурной политики.

На наш взгляд необходимы процессы массовизации в деятельности по популяризации культурных ценностей. Однако следует с осторожностью

использовать данные технологии, как показывает практика, слишком активные действия интернет-технологий в сфере культурной деятельности могут привести к обратным отрицательным эффектам. Безусловно, формируется новый формат культурной организации общества, построенный на глобальном открытом коммуникационном взаимодействии. Можно сказать, что формируется новая культурная среда развития и сохранения человеческого капитала, требующая большего вовлечения ресурсов. Следует отметить, что культуру нельзя рассматривать как коммерческое предприятие.

Инвестиции в культуру стоит рассматривать не как обычные инвестиции, призванные развивать бизнес, но как вклад в особый «человеческий капитал». А человеческий капитал, как совокупность знаний, умений и навыков, является важнейшей составной частью национального богатства любой страны и главным фактором развития ее интеллектуального уровня и экономического роста.

Отметим, что формирование культурной среды как основы реализации культурной политики России в разных регионах имеют свои особенности, но идентичны в следующем:

— разработаны законодательные нормы применения современных ИКТ в сфере культуры;

— созданы региональные пилотные программы по формированию культурной среды;

— разрабатываются региональные и муниципальные программы реализации культурной политики в современных условиях.

Однако требуется системный подход по формированию культурной среды реализации современной государственной политики.

Взаимодействие федерального центра и властей субъектов в процессе обеспечения единой культурной политики приобретает дополнительное значение, т.к. речь идет не о замкнутых региональных контурах, а, в конечном итоге, об общегосударственном масштабе. Развитие целевых программ поддержки культуры, в первую очередь в рамках национальных проектов, позволяет решать этот вопрос на качественно ином уровне. Разработанные механизмы взаимодействия, безусловно, требуют дальнейшей корректировки и уточнения нюансов, но имеющаяся основа позволяет оптимистично прогнозировать дальнейшее развитие государственной политики в сфере культуры.

Конечно, выбор стратегии культурной политики для национальных государств имеет особый смысл. В свете нарастания глобальных проблем, в том числе проблемы «Севера–Юга», устранение неравенства в доступе к культурным ценностям становится важнейшей задачей в развитии не столько отдельного государства, сколько в развитии всей человеческой цивилизации постиндустриальной эпохи.

Государство, признавая сферу культуры как исключительную нравственную основу модернизации экономической и социальной сфер, выводящей Россию на магистраль инновационных преобразований и формирующей готовность российского общества отвечать на новые вызовы современности, впервые придает культуре статус национального приоритета. Не вызывает сомнений, что современное толкование культуры рассматривает данный феномен как ключевой фактор повышения качества жизни населения, ускоренного социально-экономического развития страны, придающий гуманизм и гармоничность общественным отношениям, стоящий на страже единства культурного пространства и территориальной целостности государства. Именно с этих позиций формируется национальная культурная политика России.

Приоритетными целями государства в сфере культурной политики России следует считать обеспечение:

— каждому гражданину страны достойных условий для свободного творческого развития, защиту исторически сложившейся культурной среды;

— неприкосновенность культурного суверенитета России и единой историко-культурной самоидентификации российского народа;

— свободного доступа на принципе равенства всех граждан к накопленному культурному богатству страны и всей мировой цивилизации, его сохранность и приращение;

— защиты от угроз культурного достояния, исходящих от принципов и образцов современного общества потребления, цивилизации постмодерна и массовой культуры;

— сохранности и развития высших достижений российской и мировой культуры.

Проводниками государственной культурной политики являются организации культуры, которые призваны, прежде всего: создавать условия для формирования у населения потребности быть вовлеченными в культурно-творческий процесс; обеспечивать доступность объектов культуры для удовлетворения культурных запросов и духовных потребностей; стимулировать творческую активность граждан и их стремление к творческой самореализации; реализовывать просветительскую деятельность, направленную на формирование правильных представлений о качестве жизни современного человека и ее духовном наполнении; предоставлять возможность для активного проведения досуга с сохранением его традиционных и современных форм.

Названные цели, являющиеся основополагающими российской национальной культурной политики, полностью сопряжены с требованиями и положениями Конституции РФ, основами государственной культурной политики, стратегическими документами по вопросам социально-экономического, национальными проектами и пр.

При этом понимание культурного достояния страны следует понимать гораздо шире, нежели в стереотипном представлении культуры как сокровищницы материальных и нематериальных произведений искусства, имеющих эстетическое значение. Современное толкование сферы культуры, имеющее принципиальное значение для наполнения культурной политики новым контентом и подходами к реализации, заключается в признании культуры сферой производства норм и ценностей, лежащих в основе формирования базовых латентных образцов политического, социального и экологического поведения, важных для общества нравственных, этических, эстетических и бытовых понятиях. При этом следует учитывать уникальное сущностное свойство российской культуры – она являет собой некий агрегированный концентрат достижений мировой культуры, своего рода бастион европейской классической культуры, в последнее время подвергающейся попыткам подмены вековых ценностей и нуждающейся в придании силы на свое возрождение.

Все это обосновывает важность перелома в государственной политике в области культуры в аспекте публичного признания ее ценности и оказания всемерной поддержки развитию, в том числе посредством решения следующих задач [5, с. 33]:

— разработать международную культурную политику, цел ориентированную на возрождение глобальной классической культуры;

— обеспечить формирование системы сохранения национального культурного суверенитета, самостоятельности творческой деятельности и ее защиты от влияния IT-гигантов, демонстрирующих экспансию в культурную сферу с привнесением новых форматов массовой культуры.

— обеспечить сохранность и воспроизводство культурного наследия как интегративной совокупности нормативно-ценностных основ, нематериально-художественных произведений и материальных объектов.

— создать условия для достойного развития российских граждан посредством: равного и свободного доступа к культурным достижениям, получению художественного образования; преодоления разрыва между центром и регионами страны в возможности приобщиться к лучшим образцам культуры и всего культурного наследия страны; создания благоприятного информационного пространства и культурной среды; защиты русского языка и сохранения других национальных языков в мульти-национальной России.

— сформировать и поддерживать эффективную репродуктивно-просветительскую культурную систему, стратегическое целеполагание которой основывается на триаде культурного просвещения – театрах и кинематографе, музеях и выставках, библиотеках и клубах. Функционирование системы должно предусматривать выявление и поддержку творчества и талантов всех возрастных категорий граждан, а также привлекать внимание к решению проблем современного искусства. Необходимо возрождать научные школы в сфере

культуры и искусства, провести обновление образовательной модели подготовки кадров для творческой сферы и гуманитарного образования с учетом современных вызовов, и возможностей.

— с учетом современных реалий, демонстрирующих попрание общечеловеческих ценностей, формируемых мировой цивилизацией, признать государство главным регулятором производства латентных образцов социального и политического поведения.

Следует признать, что решение названных задач, как и реализация национальной культурной политики в целом, находится под влиянием многих факторов, прямо или косвенно воздействующих на сферу культуры и обладающих разной степенью силы. Явление череды неожиданных событий, не прогнозируемых аналитиками и экспертным сообществом даже при первых признаках их приближения, выбило из привычного режима функционирования всю мировую экономику и практически все отрасли российской экономики – сфера культуры оказалась в их числе.

Период пандемии covid-19 негативно сказался на деятельности предприятий культуры. Данные постоянного мониторинга ЮНЕСКО за деятельностью организаций культуры показали в апреле 2020 года полное или частичное закрытие доступа к объектам мирового культурного наследия в 89% стран. Большинство стран закрыли или перенесли на неопределенные сроки массовые мероприятия в сфере культуры. Все эти ограничения привели к массовому закрытию театров, концертных залов, музеев, кинотеатров и значительным финансовым потерям всех заинтересованных сторон.

В Российской Федерации в период пандемии увеличилась телевизионная аудитория и online просмотры. Цифровизация продукта организаций культуры позволила расширить аудиторию. Сотрудникам предприятий культуры пришлось совершить «скачок» в освоении новых технологий, приемов взаимодействия с аудиторией. Можно сказать, что те, кто адаптировался к новым экстремальным условиям деятельности, смог расширить свою аудиторию и привлечь зрителей. Снятие ограничений после пандемии таких случаях, несомненно, обеспечит увеличение потока потребителей культурного продукта. Можно сказать, что предприятия культуры в условиях пандемии прошли серьезную проверку готовности к конкурентной борьбе.

Можно предположить, что деятельность учреждений культуры будет ограничена даже после снятия ограничений. Это можно объяснить возможным снижением посещаемости культурных мероприятий в связи с уменьшением финансовых ресурсов домохозяйств, что приведет к потери внебюджетных доходов. Предприятия культуры должны искать альтернативные источники финансирования, не рассчитывая только на поддержку государственного бюджета. Пандемия covid-19 усилила конкурентную борьбу в сфере культуры, вместе с тем, это позволило обнаружить те учреждения, которые работают на

высоком художественном уровне, отличаются креативностью и хорошими профессиональными навыками.

Список использованной литературы

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 2 июля 2021 г. N 400.
2. Указ Президента Российской Федерации от 24.12.2014 № 808 «Об утверждении Основ государственной культурной политики».
3. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
4. Распоряжение Правительства РФ от 29.02.2016 № 326-р «Об утверждении Стратегии государственной культурной политики на период до 2030 г.» [Электронный ресурс]. URL: https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71243400/ (дата обращения: 25.03.2022).
5. Бочаров И.М., Измайлова М.А. Состояние национальной культурной политики и управления сферой культуры в условиях новых вызовов // Вопросы региональной экономики. Технологический университет (Королев). №1 (46). 2021. С. 30-36.

УДК 378

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СПЕЦИАЛИСТА-АГРАРИЯ

Г. В. Оствальд[1], С. А. Довбыш[2]

[1]Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

[2] Алтайский государственный аграрный университет, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

Научно-исследовательская работа рассмотрена как основополагающий фактор развития и реализации творческих способностей студентов, способствующий индивидуализации обучения, развитию профессиональных и надпрофессиональных компетенций необходимых для формирования навыков, востребованных на современном рынке труда.

Ключевые слова: *образование, научно-исследовательская работа, исследовательские компетенции.*

RESEARCH WORK OF STUDENTS AS A FACTOR IN INCREASING THE COMPETITIVENESS OF AN AGRICULTURAL SPECIALIST

G. V. Ostwald, S. A. Dovbysh

The research work is considered as a fundamental factor in the development and realization of creative abilities of students, contributing to the individualization of training, the development of professional and supraprofessional competencies necessary for the formation of skills in demand in the modern labor market.
Keywords: *education, research work, research competencies.*

Отличительной особенностью вузов от других образовательных учреждений является обязательная научно-исследовательская работа студентов, которая осуществляется параллельно с учебной деятельностью под руководством опытных преподавателей.

Любой вид деятельности студента по освоению нового материала, анализу, применению на практике содержит элементы научного подхода. С азами исследовательской работы студенты знакомятся на семинарах, лабораторных работах, при прохождении производственных практик, работой над курсовыми и дипломными проектами. Научно-исследовательская работа является важной составляющей не только в повседневной обязательной учебной деятельности студентов, но и требует дополнительного внеучебного времени. Между первым этапом – планированием, и заключительным – публикацией научной статьи, лежит колоссальный труд по построению гипотезы, проведению эксперимента, анализу, обобщению полученных результатов.

Первым значимым шагом в становлении студента как будущего ученого является учебно-исследовательская работа, позволяющая приобрести теоретические знания и практические навыки поисковой деятельности.

В рамках таких учебных предметов как физическая и коллоидная химия, неорганическая и аналитическая химия студенты агрономического факультета изучают адсорбционные свойства почв различного типа и вида, определяют константы уравнения Ленгмюра, сравнение которых дает возможность сделать вывод о плодородии почв; исследование буферных свойств почвенных вытяжек, полученных из различных почв, характерных для нашего региона, позволяет оценить способность как естественных почв, так и почв, нарушенных антропогенной деятельностью, удерживать величину pH на определенном уровне (как известно, изменение кислотно-основных условий негативно влияет на состояние почвенного покрова: наблюдается угнетение его микрофлоры и растительности, изменяет характер миграции химических элементов и соединений и т.д.) [1]; поскольку почвенный поглощающий комплекс представляет собой совокупность веществ в тонкодисперсном состоянии (коллоиды), а оптимальное состояние почв для большинства растений возникает в среде, когда 99,9% коллоидов находятся в состоянии геля и 0,1% - золя, то изучение агрегативной устойчивости на примере устойчивости золя гидроксида железа (III) наглядно показывает способность такого явления как коагуляция

предотвращать почвы от вымывания коллоидов, т.к при пептизации происходит разрушение почвенной структуры и распавшиеся коллоиды приобретают способность к быстрой миграции по почвенному профилю.

Учебно-исследовательская работа студента, которая опирается на самостоятельную потребность студента познать что-то новое, отличается от научно-исследовательской работы, которая подразумевает совместную деятельность студента и научного руководителя – преподавателя вуза. Научно-исследовательская работа в вузе нацелена решить широкий спектр вопросов: развить у студента умение самостоятельно работать с научной литературой, способствовать формированию и развитию абстрактного мышления, способности формулировать и аргументировано отстаивать свое мнение перед аудиторией, на конференциях [2, 3].

Одной из распространенных форм научно-исследовательской работы студентов во внеурочное время являются предметные кружки, наиболее популярные среди студентов младших курсов. Научные кружки проходят в виде круглых столов, конкурсов рефератов, докладов, конференций, предметных олимпиад, встреч с выдающимися учеными вуза, и являются первой ступенью к серьезной научно-исследовательской работе. Более серьезным этапом в НИРС можно считать участие в работе проблемных лабораторий, где студенты вторых и старших курсов ставят перед собой более глобальные проблемные вопросы и решают их коллективно под руководством научного руководителя.

Выступление на научно-практических конференциях вуза можно отнести к следующему важному шагу в становлении молодого ученого. Необходимость выступления перед широкой аудиторией заставляет студента более тщательно анализировать результаты своих исследований, оттачивать свои ораторские способности, и, выслушивая других докладчиков, генерировать новые оригинальные идеи. И, своего рода «апогеем», НИРС можно считать участие студентов в вузовских и государственных конкурсах, где студент должен доказать своим научным оппонентам свою правоту и правильность решения научной проблемы.

Привлечение студентов агрономических факультетов к научно-исследовательской деятельности открывает новые возможности для более глубокого осмысления и усвоения материала, творческого анализа, развития научного мышления, способствует овладению исследовательскими компетенциями, необходимыми для профессиональной деятельности агронома.

Список использованной литературы

1. Виноградова С.С. Буферная емкость почв как их способность к подщелачиванию [электронный ресурс] – режим доступа:

https://cyberleninka.ru/article/n/bufernaya-emkost-pochv-kak-ih-sposobnost-k-podschelachivaniyu/viewer

2. Довбыш С.А., Оствальд Г.В. Традиции и инновации в образовательном процессе вуза // Аграрная наука-сельскому хозяйству: сборник статей: в 3 кн./ X Международная научно-практическая конференция (4-5 февраля 2015 г.). Барнаул: РИО АГАУ, 2015. Кн.1. С.47-49

3. Довбыш С.А., Оствальд Г.В. Роль химического эксперимента в образовательном процессе вуза // Аграрная наука-сельскому хозяйству: сборник статей: в 3 кн. /XI Международная научно-практическая конференция (4-5 февраля 2016 г.). Барнаул: РИО АГАУ, 2016. Кн.1. С. 71-73

УДК 378.1

НОВЫЕ РОЛИ И КОМПЕТЕНЦИИ СОВРЕМЕННОГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВУЗА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Е. В. Тарасова
Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

В статье рассматриваются вопросы, раскрывающие момент вызванного коронавирусом кризиса, в том числе в сфере высшего образования. Доказано, что пандемия стала тем самым катализатором, побудившим достаточно много граждан любой страны вынужденно подумать о смене работы, специальности, сферы деятельности. Образовательные организации начали жесткую борьбу за будущих студентов в новых условиях. Если говорить о конкурентных преимуществах Вузов, то востребован оказался качественный преподавательский состав, который смог быстро адаптироваться, и подать учебный материал с максимальной доступностью, полнотой, весьма занимательно и учитывая сокращенный временной период. В образовании появилось множество новых требований к педагогам современного поколения — владение компетенциями «цифры», гибкость, способность адаптации занятий с учетом любых условий и форматов, умение удерживать внимание студенческих аудиторий в любых ситуациях.

Ключевые слова: *образование, цифровизация, компетенции, пандемия, высшее образование, профессии, модель, образовательная траектория.*

NEW ROLES AND COMPETENCIES OF A MODERN UNIVERSITY TEACHER IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

E. V. Tarasova

The crisis caused by the coronavirus has become the very driver that prompted many people to change jobs, specialties, and areas of activity. Among educational companies, a tough struggle for applicants began, which was joined by traditional universities. The main competitive advantage was the quality of the teaching staff: those specialists who could present the material

in the most accessible, complete, interesting way and most often in a short time turned out to be in demand. The pandemic has put forward new requirements for a new generation teacher - to have digital competencies, to be flexible, able to adapt the lesson to any conditions and formats, to be able to keep the attention of the audience in any situation. These and other questions are discussed in this article.
Keywords: *education, digitalization, competencies, pandemic, higher education, professions, model, educational trajectory.*

В современных реалиях возникают некоторые противоречия в системе образования. Если рассуждать о нынешней востребованности получения высшего образования, возникает противоречие - необходимость подготавливать таланты. Подготовка кадрового потенциала в Вузе, учитывая условия неопределенности противоречит жестко закрепленным ролям студента и преподавателя. Так же экспоненциальное возрастание объема информации и знаний вступает в противоречие с возможностями высших учебных заведений оперативно переводить данные ресурсы в учебные курсы [1].

Можно выделить и такие противоречия как необходимость использования средств информационно-технологических технологий, чтобы повысить эффективность преподавания, учитывая отсутствие теоретического обоснования элементов «целесообразность» и «эффективность» при использовании именно образовательных технологий.

На сегодняшний день можно утверждать – уже есть огромный набор онлайн - курсов и открытых образовательных ресурсов, который, к сожалению, характеризуется низким уровнем их использования вузами России. Студент давно готов учиться «цифре». А что же преподаватель? Проанализировав тенденции, можно утверждать об отсутствии у профессорско-преподавательского состава многих вузов желания и должного опыта внедрения образовательных технологий в свой учебный процесс.

Пандемия сферу образования многому научила и вынудила адаптироваться к мировым реалиям. Так с чем же сталкивается сейчас современный преподаватель Вуза? Речь идет о:

- открытом образовательном контенте;
- современном ресурсе оптимизировать учебный процесс;
- средстве организовывать самостоятельную работу обучающихся;
- технологиях взаимодействия с тысячами;
- новых ролях;
- профессиональном росте и личностном развитии;
- личном бренде.

Модель непрерывного образования (рис.1) подразумевает совсем иное распределение ролей преподавателя по адаптированным образовательным программам для приобретения выпускниками определенного набора компетенций, а "Исследуя кадры образования будущего: новые роли для

расширения образовательной экосистемы" можно выделить следующие 7 ролей, которые могут появиться в будущем, и то, как они могут сделать образовательную среду более гибкой и интенсивной.



Рис.1. Модель непрерывного образования

Тут и «Дизайнер образовательных траекторий», и «Инспектор компетенций», фантастическая роль «Продюсер pop-up реальности». Рассмотрим их более подробно, тем самым спрогнозируем процесс изменения кадрового аспекта образовательной системы образования в будущем.

Роль	Функции
Дизайнер образовательных траекторий	Работает со студентами, родителями и менторами образовательного путешествия для постановки целей обучения, отслеживания прогресса и темпов обучения студентов и моделирования возможных результатов деятельности, которые будут поддерживать образовательный опыт, связанный с компетенциями.
Инспектор компетенций	Связывает и картрирует образовательные возможности, обеспечивающиеся сообществом, на основе компетенций, на формирование которых они направлены, для того, чтобы поддержать развитие трасформируемых индивидуальных образовательных траекторий и образовательных форматов.
Продюсер pop-up реальности	Работает с преподавателями, экспертами в предметной области, разработчиками историй и игр для производства сквозных образовательных фантастических произведений, которые вовлекают обучающихся в состояние потока и помогают им развивать соответствующие навыки, компетенции, необходимые для обучения и создания технологических разработок.

Рис. 2. Роли и функции новых профессий в образовании

При изучении «Атласа новых профессий», раздела «Образование» (рис.3), делаем вывод о том, что менторство стартапов, тьюторство, процесс организации проектного обучения и координация образовательных онлайн – платформ в профессиональном аспекте уже более чем реальны.

Так как же можно охарактеризовать преподавателя, который работает в цифровой среде? Да, он должен быть и тьютором, и ментором, и лектором. В идеале он должен обладать цифровыми компетенциями и осознавать роли технологий для системы образования, а также активно использовать их.

В аспекте информационной грамотности подразумевается просмотр, поиск и фильтрация данных, информации и цифрового контента, их оценка и управление ими. Коммуникация и сотрудничество включает взаимодействие, обмен, гражданское участие, сотрудничество посредством цифровых технологий, этикет в сети, управление своей цифровой идентичностью. Если речь идет о создании цифрового контента, учитывается его интеграция и переработка, авторские права и лицензии, а также процесс программирования.

Кибербезопасность изучает защиту устройств, персональных данных, здоровья и благополучия, окружающей среды, а решение проблем в цифровой среде определяет потребности и технологические моменты, креативное применение цифровых технологий и определение пробелов в цифровой компетентности.

Вообще, темпы цифровизации превышают развитие навыков и умений в области применения средств цифровой среды большинства людей. Обратимся к европейской модели цифровых компетенций для граждан DigComp. Она включает следующие блоки, представленные на рис. 3.

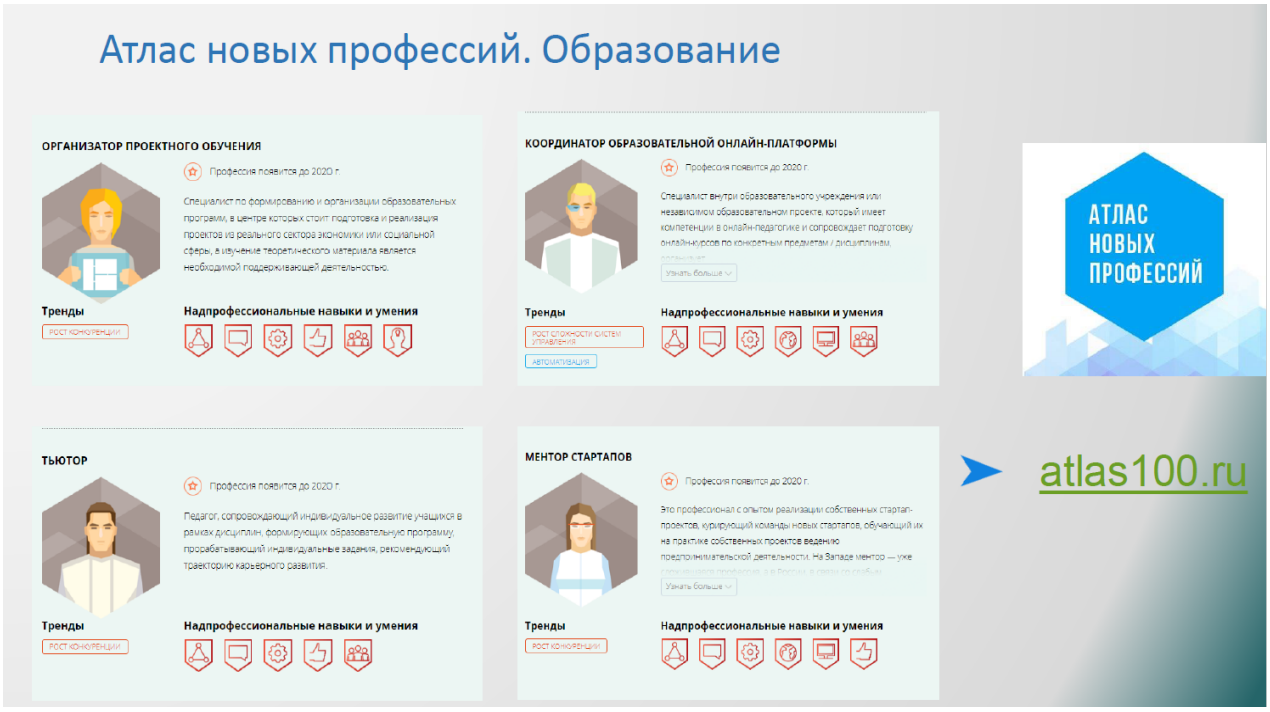


Рис. 3. Профессии «Атласа новых профессий», раздел «Образование»



Рис. 4. Цифровые гражданские компетенции, согласно европейской модели DigComp

Теперь посмотрим цифровые компетенции преподавателя Вуза DigCompEdu на основании этой модели и сравним с компетенциями сотрудников организации не сферы образования. Цифровые компетенции преподавателя Вуза делятся на следующие, представленные на рисунке ниже (рис. 5).

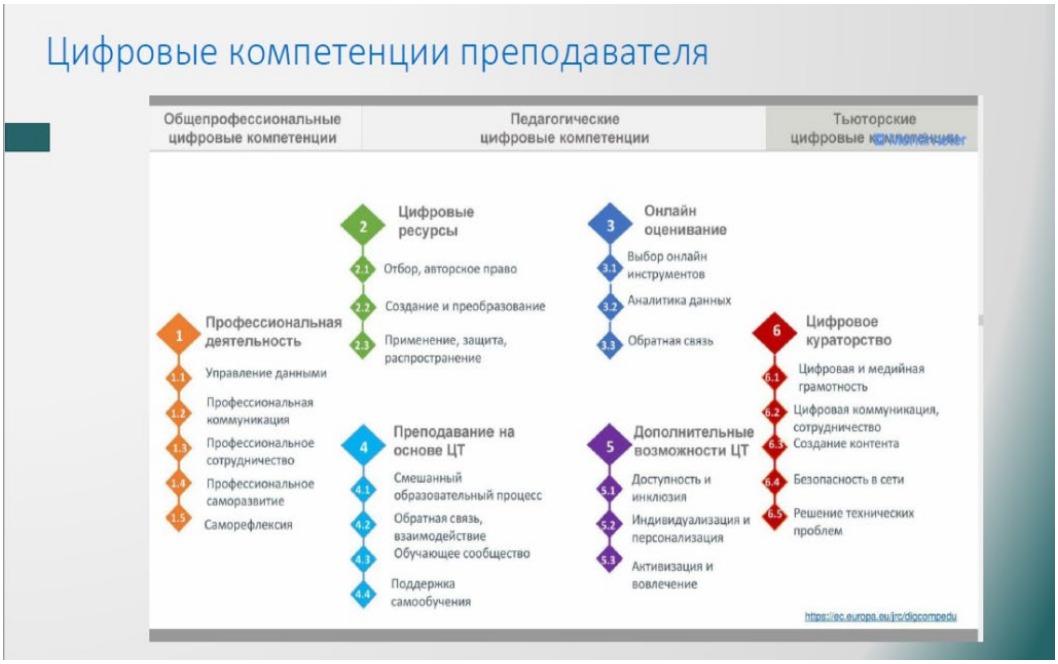


Рис.5. Цифровые компетенции преподавателя Вуза

В период пандемии все Вузы плотно перешли на информационно-образовательные порталы. Смоленский институт не исключение. Лично, как преподаватель и сопровождающий образовательного процесса на дистанционном обучении, познакомилась с программой «Mentimetr», открытым образовательным ресурсом. Он является очень удобным онлайн ресурсом с возможностью создавать интерактивные презентации, опросы, устраивать голосование в режиме реального времени, позволяющее получить обратную связь от аудитории моментально.

Так вот насчет образовательных порталов. Смоленский институт экономики, его информационная среда создана на базе распространенной платформы Moodle, которая позволяет верифицировать и создавать активность групп, смоделировать индивидуальный профиль студента или группы, а также оценить любой электронный учебный курс на основе обратной связи. Этим можно и нужно пользоваться, если позволяет контингент Вуза, ведь это так поможет более качественно выстроить образовательный процесс.

Цифровизация образовательного процесса позволит:

— изменить или переосмыслить существующий образовательный процесс;

— оптимально чередовать виртуальные средства и реальные производственные процессы в профессиональном образовании;

— осуществить переход индуктивной к дедуктивной логики обучения;

— развить гибкость в отношении учебного расписания и организационной структуры используя новые методы обучения и организации учебной деятельности;

— мотивировать учебную деятельность и самостоятельность студентов за счет насыщения виртуальной реальностью в целях поддержать их готовность к решению более комплексных задач;

— использовать технологии «цифры» с целью повысить привлекательность профессий и вакансий на рынке труда.

Итак, новые роли современного преподавателя Вуза определены. Теперь мы можем еще каждую роль и охарактеризовать. Цифровизация захватывает мир, включая образование, поэтому современному преподавателю Вуза приходится адаптироваться под ключевые моменты, представленные на рис. 6.

Изменения, которые будут происходить, будут включать новые виды профессиональной деятельности преподавателя и их соотношение. Если говорить о новом педагогическом дизайне-то он станет открытым, подготовка студентов станет модульной, а контактное время в онлайн станет синхронным и асинхронным.

А что насчет перевода занятий из аудитории в онлайн? Это и изменение нагрузки ППС, ведь необходимо учитывать асинхронные занятия на онлайн-платформах и увеличение объема учебно-методической работы.

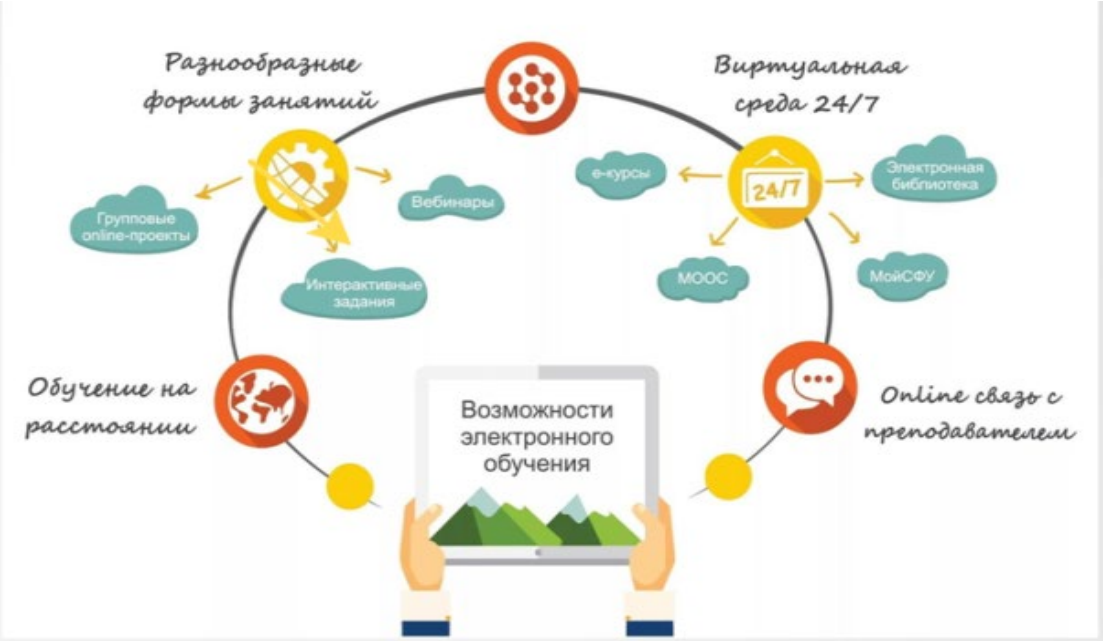


Рис.6. Ключевые моменты адаптации современного преподавателя

Ключевая роль цифровых технологий в современном высшем образовании неоспорима. Происходит трансформация традиционного академического процесса в более динамичную, творческую и индивидуально-ориентированную среду, которая позволит не привязываться к аудиторным занятиям, единому темпу и объему изучаемого материала, открывает неограниченные возможности для творчества, индивидуальных исследований и разработок, а также виртуального сотрудничества и доступа к наиболее качественным источникам информации. Именно это сделает цифровизацию высшего образования приоритетным направлением развития как отечественной, так и зарубежной высшей школы.

Список использованной литературы

1. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации/ Режим доступа https://minobrnauki.gov.ru/ (дата обращения 25.03.22)

Сведения об авторах

АБАКУМОВА Дарья Вадимовна, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

АНДРЮЩЕНКО Анна Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры международного менеджмента, Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь.

БЛИНОВА Юлия Викторовна, кандидат филологических наук, доцент, доцент кафедры гражданского права, Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия.

БОБРОВНИЧИЙ Игорь Николаевич, кандидат педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой правовых дисциплин, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

БУЛГАКОВА Анастасия Павловна, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ВАЛЬЧУК Владислава Валерьевна, Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия.

ВЫХРИСТЮК Виктория Эдуардовна, Смоленский филиал Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова», Смоленск, Россия.

ГЕРАУФ Арина Юрьевна, магистрант, Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

ГЛОТОВА Наталья Ивановна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры финансов, бухгалтерского учета и аудита, Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

ГНАТЮК Сергей Николаевич, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и управления, Могилевский государственный университет им. А.А. Кулешова, Могилев, Республика Беларусь.

ГОЛУБЕВА Анна Алексеевна, Северо-Восточный государственный университет, Магадан, Россия.

ГРИЧАНОВ Антон Сергеевич, кандидат педагогических наук, доцент, доцент кафедры тактико-специальной подготовки, Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

ДОВБЫШ Светлана Алексеевна, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент, младший научный сотрудник, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

ЖАДОБИНА София Андреевна, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ЖИЛЯЕВА Анастасия Алексеевна, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ЗЕЛЕНЧУКОВА Светлана Валентиновна, кандидат педагогических наук, доцент, и.о. заведующего кафедрой теоретических основ управления и права, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ЗЮСЬКИН Анатолий Анатольевич, кандидат экономических наук, доцент кафедры управления и туризма, Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

ЗЫБИНА Карина Руслановна, Смоленский филиал Российского экономического

университета имени Г.В. Плеханова», Смоленск, Россия.

ИВАНОВ Дмитрий Викторович, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры правовых дисциплин, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

КИРИЛЕЦ Наталья Геннадьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры управления и туризма, Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

КОВАЛЕВА Елена Николаевна, кандидат экономических наук, доцент экономики и торгового дела, Смоленский филиал Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова», Смоленск, Россия.

КОВАЛЬЧУК Светлана Геннадьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, Северо-Восточный государственный университет, Магадан, Россия.

КОЗЛОВА Жанна Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

КОЛЧИНА Алла Юрьевна, преподаватель, Алтайский государственный колледж, Барнаул, Россия.

КОСЬЯНЕНКО Елена Валерьевна, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры правовых дисциплин, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

КОРНИЕНКО Лариса Юрьевна, Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

КОТВАНОВА Светлана Геннадьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и менеджмента, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ЛЕВЧЕНКО Александр Александрович, преподаватель, Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

МАЗУР Юлия Александровна, кандидат экономических наук, старший научный сотрудник, доцент, Военная академия материально-технического обеспечения имени генерала армии А.В. Хрулева Министерства обороны Российской Федерации, Санкт-Петербург, Россия.

МАРКОВА Марина Фаритовна, кандидат исторических наук, доцент кафедры управления и туризма, Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

МАРУГИНА Диана Константиновна, Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия.

МОРОЗОВ Владимир Анатольевич, кандидат педагогических наук, доцент, начальник кафедры тактико-специальной подготовки, Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия.

НАРКЕВИЧ Екатерина Андреевна, студент, Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь.

НАРКЕВИЧ Лариса Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и управления, Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь.

ОСТВАЛЬД Галина Викторовна, кандидат химических наук, доцент, доцент кафедры почвоведения и агрохимии, Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

ПАХОМОВА Екатерина Андреевна, Белорусско-Российский университет, Могилев,

Республика Беларусь.

ПЕСТУНОВА Алеся Владиславовна, Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь.

ПУЗАНОВА Татьяна Владимировна, кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры «Логистика и организация производства», Белорусско-Российский университет, Могилев, Республика Беларусь.

РАДОНОВА Анна Владимировна, кандидат исторических наук, доцент, доцент кафедры правовых дисциплин, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

РУСАКОВИЧ Александр Николаевич, старший научный сотрудник сектора инвестиций и инноваций Республиканское научное унитарное предприятие «Институт системных исследований в АПК Национальной академии наук Беларуси», Минск, Республика Беларусь.

СОКОЛОВ Александр Сергеевич, старший преподаватель кафедры правовых дисциплин, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики; Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия.

ТАРАСОВА Елена Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Смоленский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Смоленск, Россия

ТАТАРКИНА Алина Андреевна, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ТОЛМАЧЕВА Елена Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ТРУХИН Максим Анатольевич, кандидат юридических наук, доцент, директор, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ФИРСОВА Анастасия Андреевна, студент, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ЧАБАТУЛЬ Виталий Владимирович, кандидат экономических наук, доцент, заведующий сектором инвестиций и инноваций, Республиканское научное унитарное предприятие «Институт системных исследований в АПК Национальной академии наук Беларуси», Минск, Республика Беларусь.

ШАТИЛОВ Сергей Петрович, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры правовых дисциплин Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ШЕВЧУК Наталья Александровна, кандидат экономических наук, доцент, Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия.

ШИПУЛИНА Ирина Александровна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента, Алтайский институт экономики Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, Барнаул, Россия.

ШУБИН Сергей Павлович, преподаватель, Барнаульский юридический институт МВД России, Барнаул, Россия

Оглавление

ФИНАНСЫ. ЭКОНОМИКА. МЕНЕДЖМЕНТ..... 3

Глотова Н.И., Герауф А.Ю. ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА: РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕФИЦИТА ТОВАРОВ МИРОВЫХ БРЕНДОВ..... 3

Гнатюк С.Н. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ……..……8

Зюськин А.А. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ 12

Ковальчук С.Г., Голубева А.А. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА КАК ФАКТОР УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДНОЙ БАЗЫ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА (НА ПРИМЕРЕ МАГАДАНСКОЙ ОБЛАСТИ) 19

Козлова Ж.М. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ РЕКЛАМЫ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ 26

Колчина А.Ю. КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ТОВАРА: СУЩНОСТЬ, ПОНЯТИЕ 29

Кудинова М.Г., Овчарова А.М. ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА РАБОТУ ФОНДОВОГО РЫНКА РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ..... 31

Мазур Ю.А. АКТУАЛЬНЫЕ ВЕКТОРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ 36

Наркевич Л.В., Наркевич Е.А. ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ..... 40

Наркевич Л.В., Нипатрук Д.А. УПРАВЛЕНИЕ СТРУКТУРОЙ КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ 48

Пузанова Т.В., Пестунова А.В., Пахомова Е.А. РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ НА ОСНОВЕ ОПТИМИЗАЦИИ ПАРАМЕТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБЪЕКТА 55

Толмачева Е.М. ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГ КАК АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ПУТЬ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ РЕСУРСОВ В РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС С УЧАСТИЕМ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ..... 60

Толмачева Е.М. ОСОБЕННОСТИ И ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ИНТЕРНЕТ-ТРЕЙДИНГА В РФ..... 66

Чабатуль В.В., Русакович А.Н., Андрющенко А.Ю. СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В СФЕРЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ 70

Чабатуль В.В., Андрющенко А.Ю., Русакович А.Н. РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ И СТРАНЫ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА В ГЛОБАЛЬНОМ РЕЙТИНГЕ ИННОВАЦИЙ 76

Шевчук Н.А. ВЛИЯНИЕ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА ПРОЦЕСС ТЕХНИЧЕСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ АПК РОССИИ 82

Шипулина И.А., Довбыш С.А., Котванова С.Г. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНСТИТУТА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ 87

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО: ИСТОРИЯ, ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА 956

Абакумова Д.В., Косьяненко Е.В. УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ МОШЕННИЧЕСТВУ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА 96

Блинова Ю.В. ТЕОРИЯ КОНТРОЛЯ В РЕДАКЦИИ 2022 ГОДА 101

Бобровничий И.Н., Булгакова А.П. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СЛЕДСТВЕННОГО ОСМОТРА 109

Бобровничий И.Н., Жадобина С.А. ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КЛАССИФИКАЦИИ ВЕЩЕСТВЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ 117

Бобровничий И.Н., Жиляева А.А. КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ 122

Бобровничий И.Н., Татаркина А.А. КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 129

Бобровничий И.Н., Фирсова А.А. НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ МОШЕННИЧЕСТВА, С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА 133

Иванов Д.В., Абакумова Д.В. ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ ГААГСКОЙ КОНВЕНЦИИ О ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ АСПЕКТАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ПОХИЩЕНИЯ ДЕТЕЙ 1980 Г. В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 138

Левченко А.А., Корниенко Л.Ю. К ВОПРОСУ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ СЛУЖЕБНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ 146

Морозов В.А. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХДЕЛ ПРИ ПРИМЕНЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ СРЕДСТВ 149

Радонова А.В. ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ..... 153

Соколов А.С., Вальчук В.В. ПРИЗНАК ЗАВЕДОМОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ..... 159

Соколов А.С., Маругина Д.К. ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ..... 164

Трухин М.А., Трухин А.М. НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РАСКРЫТИЮ И РАССЛЕДОВАНИЮ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ..... 169

Шатилов С.П. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРЕТЬЕГО ПЕРИОДА В ИСТОРИОГРАФИИ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ 173

Шубин С.П. ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНАМИ И ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ ПОЛИЦИИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ СПЕЦИАЛЬНЫХ ОПЕРАЦИЙ 180

НАУКА. КУЛЬТУРА. ОБРАЗОВАНИЕ 187

Глотова Н.И. ТЕХНОЛОГИЧНЫЕ ПРОЕКТЫ В ИНДУСТРИИ ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ 187

Гричанов А.С. РАЗВИТИЕ ТАКТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ БОЕВЫМ САМБО НА ЭТАПЕ ПЕРВОНАЧАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ…….193

Довбыш С.А. ВОСПИТАТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В ВУЗЕ……198

Зеленчукова С.В. ЗНАЧИМОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АУТЕНТИЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ПРАКТИКЕ ПРЕПОДАВАНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА НА НЕЯЗЫКОВЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ 200

Зеленчукова С.В. ТРУДНОСТИ НАПИСАНИЯ ЭССЕ НА ИНОСТРАННОМ ЯЗЫКЕ 204

Ковалева Е.Н., Выхристюк В.Э., Зыбина К.Р. СОСТОЯНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ……..211

Маркова М.Ф., Кирилец Н.Г. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КУЛЬТУРНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 216

Оствальд Г.В., Довбыш С.А. НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СПЕЦИАЛИСТА-АГРАРИЯ 224

Тарасова Е.В. НОВЫЕ РОЛИ И КОМПЕТЕНЦИИ СОВРЕМЕННОГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВУЗА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ 227

Сведения об авторах ……234

Научное издание

Частное образовательное учреждение высшего образования
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ТЕХНОЛОГИЙ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ»

АЛТАЙСКИЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

ОБЩЕСТВО. ЭКОНОМИКА. КУЛЬТУРА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ПРАКТИКА РЕШЕНИЯ

XII Международная научно-практическая конференция
(20-21 апреля 2022 г.)

Сборник научных статей

ЧАСТЬ 1

Материалы публикуются в авторской редакции

Руководитель изд.-полигр. центра О. В. Ярцева

Подписано в печать 27.06.2022 г.
Тираж 50 экз. Объем электронного издания 4,69 Мб.

Издание подготовлено Алтайским институтом экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики 656011,
г. Барнаул, пр. Ленина, д.106-е, тел.:(3852) 36-10-20.