Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики
Алтайский институт экономики

Сибирский научно-исследовательский институт
экономики сельского хозяйства
Сибирского федерального научного центра агробиотехнологий РАН

ОБЩЕСТВО. ЭКОНОМИКА. КУЛЬТУРА:
актуальные проблемы, практика решения

VIII Международная научно-практическая конференция
(11 апреля 2018 г.)

Сборник научных статей

Часть 2

Барнаул
2018

УДК 3(08)+33(08)+008(08)
ББК 60я43+65я43+71я43
О-28

О-28 Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения: сборник научных статей / VIII Международная научно-практическая конференция (11 апреля 2018 г.). Барнаул: Издательство Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2018. - 185с.

ISBN 978-5-94047-055-7

В издании опубликованы материалы научно-исследовательских работ аспирантов, магистрантов, студентов, представленных на VIII Международной научно-практической конференции, на которой были рассмотрены актуальные проблемы экономики, управления, права, культуры, науки и образования в современных условиях; представлены результаты научно-исследовательских работ аспирантов, магистрантов, студентов.

Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 3(08)+33(08)+008(08)
ББК 60я43+65я43+71я43

ISBN 978-5-94047-055-7

© Коллектив авторов, 2018
© ЧОУ ВО «Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики», 2018
© Алтайский институт экономики, 2018

А.В. Аверьянова, В.Е. Таран
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель - Н.И. Глотова, к.э.н., доцент

МАЙНИНГ КРИПТОВАЛЮТ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье рассматриваются пути создания бизнеса на майнинге криптовалют. Проведен анализ формирования российского законодательства в области цифровых финансовых активов. Оценены перспективы развития крипторынка в России.

Ключевые слова: бизнес, майнинг, биржа, криптовалюта, электронные деньги, биткоин.

Майнинг связан с миром электронных денег. Майнинг криптовалют – представляет собой добычу виртуальных денег – биткоинов и т.д. Все остальные криптовалюты носят общее название – «альткоины» – от слова «альтернативный».

Компьютер, который подключен к распределенной базе данных – блокчейн, решает сложные криптографические задачи (вычисляет блоки, проверяет транзакции), за что получает вознаграждение в виде виртуальных денег. Это эмиссия «токенов» или «коинов», что в переводе означает «монета» [1].

Еще в 2009 году началась эпоха криптовалюты Bitcoin, созданная неким Сатоши Накамото (истинная личность так и не установлена). Спустя некоторое время большинство приверженцев цифровых денег освоили новый для себя вид заработка – майнинг (добыча виртуальных денег). К особенностям виртуальных денег можно отнести:

1) число монет ограничено;

2) эмиссия криптовалюты не регулируется.

На сегодняшний день нет государственных структур, которые контролируют процесс создания Биткоин или иной виртуальной валюты. А значит, она доступна любому человеку.

3) Bitcoin представляет собой зашифрованный код, стоимость его зависит от уровня спроса на рынке [2].

Процесс добычи криптовалюты можно осуществить двумя путями:

1. самостоятельная работа (соло-майнинг). В данном случае майнер использует свое оборудование для добычи монет, и после их получения, оставляет себе.

2. Mining в пулах. Для более эффективной работы люди объединяются в пулы и применяют общие возможности вычислительной техники для добычи криптовалюты. После прибыль делится с учетом доли участия каждого из участников.

Перед многими майнерами встает вопрос: Какую биржу лучше выбрать для торговли криптовалютами?

На майнинге криптовалют биржи делятся на фиатные и альткоиновые. Выбор биржи зависит от того, какие валюты они поддерживают.

Торговля на бирже фиат-крипто удобна тем, что пользователю не приходится предварительно пользоваться услугами онлайн-обменников для того, чтобы вывести деньги в криптовалюту. Так как здесь биржа играет роль онлайн-обменника, то это позволяет сэкономить какое-то количество средств за переводы.

Деятельность фиатных бирж ограничена тем, что перед добавлением криптовалюты на платформу, биржа нуждается в предварительном одобрении финансовыми организациями. В данном случае, криптовалюта проходит тщательную проверку и пользователи данной биржи могут с уверенностью заявлять, что их валюты абсолютно надёжны [3].

Нужно отметить, что фиатные биржи имеют свой недостаток – это скорость работы. В феврале 2018 года, когда рынок столкнулся с глубокой коррекцией, у биржи возникла проблема нехватки мощностей. Им приходится останавливать регистрацию новых

пользователей, тем самым затягивается время верификации, а транзакции не проходят. Всё это связано с тем, что фиатные биржи тратят большое количество времени на работу с банками. Это занимает много времени. А те ресурсы, которые тратит платформа (человеческие и материальные) время на привлечение и обработку клиентов – окупаются минимально. Одноразовое использование людьми таких платформ, не позволяет им нарастить свой капитал в короткие сроки [4].

Перед тем как начать пользоваться альткоиновой биржей пользователь должен обменять рубли, доллары на криптовалюту. Сделать это можно с помощью обменника.

Большое количество поддерживаемых криптовалют – главное преимущество альткоиновых бирж. На них можно инвестировать практически любую криптовалюту [3].

Альткоиновые биржи могут быть децентрализованными. Неконтролируемые торговые платформы дают пользователям возможность абсолютно самостоятельно распоряжаться своими средствами, что повышает уровень безопасности и доверия клиентов.

Так как средства не хранятся на бирже, риск взлома хакерами такой платформы минимален, а скорость работы на ней максимально высокая.

Сегодня люди заинтересованы в том, сколько можно заработать на майнинге, и насколько перспективным является данное направление. Применить слово бизнес к майнингу криптовалют в России можно лишь условно, т.к. в российском законодательстве еще нет ни одной правовой нормы, регулирующей этот процесс.

Однако, 25 января 2018 года Минфин представил первый проект закона «О цифровых финансовых активах». В нем даны базовые определения криптоиндустрии и правила проведения ICO (первичное размещение токенов). Из законопроекта можно выделить следующие нюансы:

1. все биржи обязаны будут зарегистрироваться как юридическое лицо и соблюдать законы РФ. Кроме того, законодателями будет отдельно составлен и одобрен список разрешенных в России криптовалютных бирж (ст. 4 п. 1);

2. организаторы первичного размещения будут обязаны раскрывать информацию о месте нахождения эмитента, сведения о лицах, осуществляющих депозитарную деятельность, правах держателей токенов и порядок их осуществления, цену токена и дату начала заключения договоров о приобретении токенов;

3. выпущенную криптовалюту нельзя будет майнить – по закону может быть только один эмитент;

4. неквалифицированные инвесторы могут приобретать токены в рамках одного выпуска на сумму не более 50 тысяч рублей (около $895 по текущему курсу).

К особенностям обращения криптовалют по закону следует отнести:

1. все сделки должны одобряться Банком России, менять крипту можно на рубли, иностранную валюту и другие цифровые активы.

2. работа с биржей или обменником должна соответствовать закону «Об организованных торгах».

3. кошельки на бирже открываются для пользователей, которые подтвердили свою личность [5].

Законопроект о цифровой экономике, регулирующий правоотношения владельцев токенов и криптовалюты в рамках Гражданского кодекса РФ, был внесен в Госдуму 26 марта.

На сегодняшний день правительство выделило более 3 млрд рублей на реализацию первых этапов программы «Цифровая экономика» [6].

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев считает, что технологию блокчейн нужно использовать, однако криптовалюты вряд ли ждет большое будущее.

И все же ажиотаж вокруг майнинга растет. Российские майнеры скупают видеокарты, продают их, сдают в аренду и, конечно же, добывают цифровые деньги, в том числе в домашних условиях.

Что же необходимо для майнинга и как начать добывать цифровые деньги? Для начала необходимо определиться с какой валютой вы будете работать, далее приобрести соответствующее оборудование и подготовить место для его установки [7].

В зависимости от суммы вложений и валюты существует два варианта:

1. Майнинг фермы – это собираемые вручную конструкции, которые состоят из материнской платы и видеокарт. Такие устройства дают возможность майнить альткоины. Так же можно приобрести как готовые фермы, так и собрать самостоятельно или заказать сборку у специалиста.
2. ASIC (антмайнеры) – это устройства (на основе интегральных схем), которые дают возможность добывать биткоины. Их можно приобрести у зарубежных производителей, стоят они дороже, чем фермы. Это уже готовые к работе установки, не требующие какого-либо дополнительного оборудования. Для работы они подключаются к электросети и регистрируются в Интернете [8].

Для тех, кто хочет начать зарабатывать без технических навыков (или без серьезного бюджета) на рынке есть предложение в виде облачного майнинга. Человек вкладывается в чужую ферму, которая делится с ним прибылью. Регистрируетесь, покупаете мощности (от 10$) и получаете биткоины.

Понимая перспективы заработка, необходимо изучить мнение экспертов в этом вопросе. Они утверждают, что в 2018 году стоимость одного биткоина может достигнуть 13 тысяч долларов, а к 2020 опустится до уровня 5-10 тысяч. Некоторые уверяют, что к 2030 году один биткоин будет стоить до полумиллиона долларов [9].

Мы считаем, что прогнозировать можно бесконечно, но в результате курс зависит только от одного фактора – спроса. Если он упадет, то все предположения в один момент развалятся.

Список использованной литературы

1. http://www.ready-for-job.ru/index.php/mining/biznes-plan-i-perspektivy/101-biznes-plan-majninga-kriptovalyut-perspektivy-majninga-2018
2. http://sci-article.ru/stat.php?i=1514063069
3. https://bitjournal.media/05-03-2018/fiatnye-ili-altkoinovye-birzhi-dlya-trejdinga-kriptovalyut/
4. Глотова Н.И., Борщева Е.С. Краудфандинг - как способ привлечения денежных средств и анализ клиентского интереса // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения: сб. науч. статей VII Междунар. науч.-практ. конф. (27 марта 2017 г.): в 2-х ч. - Барнаул: Изд-во Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики, 2017. Ч. 1. С. 3-7.
5. Разбираем все минусы законопроекта Минфина РФ «О цифровых финансовых активах» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://bitjournal.media/01-02-2018/razbiraem-vse-minusy-zakonoproekta-minfina-rf-o-tsifrovyh-finansovyh-aktivah/ (Дата обращения: 29. 03. 2018)
6. Кабмин выделил более 3 млрд рублей на программу «Цифровая экономика» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://m.news.yandex.ru/ (Дата обращения: 29. 03. 2018)
7. http://kakzarabativat.ru/kak-zarabotat/sposoby-zarabotka-bitkoinov/
8. https://sergey-ivanisov.ru/kak-zarabotat-na-majninge-kriptovalyuty.html
9. http://moneymakerfactory.ru/biznes-idei/mayninge-kriptovalyut/

Е.С. Анисимова
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель - Н.И. Глотова, к.э.н., доцент

К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ИНФРАСТРУКТУРНОЙ ИПОТЕКИ В РОССИИ

В статье представлена оценка современного состояния рынка ипотечного кредитования. Проведен анализ реализации государственных программ. Выявлены перспективы его развития в России на основе государственно-частного партнёрства.

Ключевые слова: ипотека, ипотечное кредитование, процентная ставка, льготное ипотечное кредитование, инфраструктурная ипотека.

Без решения таких важнейших социально-экономических задач, как повышение доступности жилья для населения России, увеличение доли собственников жилья, невозможна стабилизация общества. Чтобы решить эти задачи, необходимо усовершенствовать рыночную систему жилищного финансирования, которая позволит удовлетворить платежеспособный спрос населения на жилье. На сегодняшний день наиболее эффективным решением данного вопроса является использование ипотечного кредита.

Уровень развития ипотечного кредита страны определяется по его доле в валовом внутреннем продукте. Необходимо отметить, что этот показатель в развитых странах с рыночной экономикой находится на высоком уровне. К примеру, в странах ЕС он составляет 44%, в США - 73%. В таких странах, как Колумбия, Южная Корея, данный показатель находится на уровне 12-14% ВВП [1].

Динамика объемов выдачи ипотечных кредитов и их доли в ВВП России представлена в таблице 1 [2, 3].

Таблица 1

Динамика объемов выдачи ипотечных кредитов и их доли в ВВП России за 2013-2017 гг.

Показатели	Объем выдачи ипотечных кредитов, млрд. руб.	Объем ВВП, млрд. руб.	Доля ипотечных кредитов в ВВП, %
2013	1354	73134	1,8
2014	1530	79199	1,9
2015	1162	83387	1,4
2016	1483	85918	1,7
2017	1730	92082	1,9

Согласно данным таблицы видно, что в 2014 г. и 2017 г. рынок ипотечного кредита активно развивался, и его доля в объеме ВВП возросла до 1,9 %. Это свидетельствует о стабилизации экономической ситуации, приведшей за собой улучшение качества жизни населения.

К характерным тенденциям в развитии ипотечного кредита в России можно отнести монополизацию на рынке ипотечного кредита [4].

Несмотря на значительное число кредитных организаций, которые выдают ипотечные кредиты, рынок ипотечного кредита сильно монополизирован. По состоянию на 2017 г. около 82 % ипотечных кредитов пришлось на 5 банков с государственным участием, из которых 53,27 % приходится на Сбербанк России [5].

На рис. 1 отражена зависимость средневзвешенной ставки по выданным ипотечным кредитам от изменения ключевой процентной ставки ЦБ РФ за 2014-2018 гг. [6].

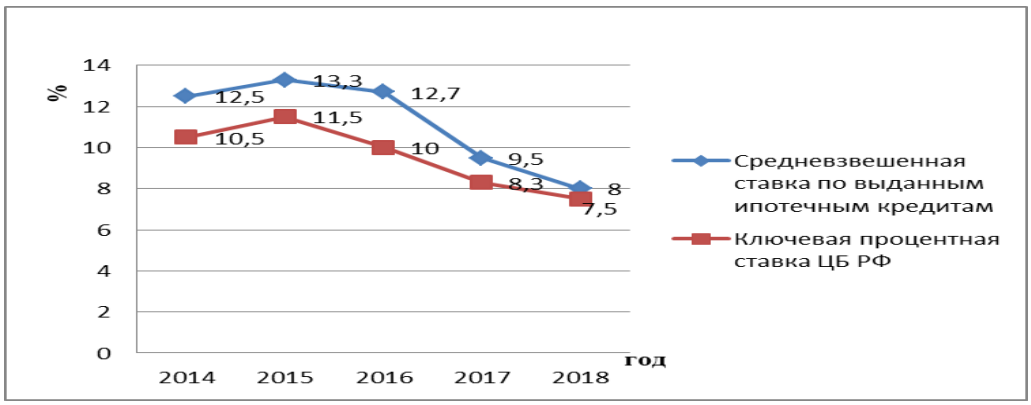


Рис. 1. Зависимость средневзвешенной ставки по выданным ипотечным кредитам от изменения ключевой процентной ставки ЦБ РФ за 2014-2018 гг., %

Основным драйвером роста рынка ипотечного кредитования послужило снижение процентных ставок, достигших минимального уровня за всю историю рынка ипотеки в России. Снижение ключевой ставки свидетельствует о финансовой стабильности в стране.

Ипотечное кредитование является составной частью государственной жилищной политики. С 1 января 2018 года в России начали действовать федеральные целевые программы:

1. «Ипотека и арендное жильё»;
2. «Обеспечение качества жилищно-коммунальных услуг».

Эти госпрограммы объединены в общую государственную программу «Обеспечение доступным и комфортным жильём и коммунальными услугами граждан Российской Федерации», которая с 1 января 2018 года начала реализовываться по-новому [7].

Задачи, которые стоят перед данной программой:

1. повысить объем жилищного строительства в 2018-2025 годах;
2. понизить среднюю стоимость квадратного метра жилья для молодых семей;
3. улучшить эффективность строительного сектора экономики РФ.

Общий объём финансирования госпрограммы – 1072,33 млрд. рублей. В том числе из федерального бюджета – 858,97 млрд. рублей, объём бюджетных ассигнований консолидированных бюджетов субъектов Федерации – 98,8 млрд. рублей, объём средств из внебюджетных источников – 115,16 млрд. рублей.

Необходимо отметить, что на сегодняшний день в России перспективы развития ипотеки достаточно высоки и имеют все шансы сделать ипотечное кредитование доступным для населения.

В последние годы на ведущие позиции в решении жилищной проблемы выходит льготное ипотечное кредитование. С 2018 года стартует новая госпрограмма под названием «Ипотека 6%». Данная программа регулируется постановлением Правительства РФ от 30 декабря 2017 г. № 1711 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу «Агентство ипотечного жилищного кредитования» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам Российской Федерации, имеющим детей».

Цели программы:

1. за счет низкой процентной ставки по кредиту повысить рождаемость, так как обеспеченность жильем является одним из ключевых факторов при принятии решения о рождении ребенка;
2. повысить спрос на первичном рынке недвижимости – 6-процентная ипотека за рождение ребенка будет распространяться только на первичное жилье.

На сегодняшний день данная госпрограмма является актуальной. По проведенным соцопросам около 620 000 семей желают оформить ипотеку на этих условиях, а еще 630 000

имеющих ипотечный кредит желают использовать возможность реструктуризировать долг под 6%. На основе таких данных в Минстрое посчитали, что такое субсидирование обойдется госбюджету в 600 млрд. рублей [8].

Одним из обсуждаемых вопросов на российском инвестиционном форуме стал вопрос о внедрении инфраструктурной ипотеки. Это один из механизмов государственно-частного партнёрства. Инфраструктурная ипотека направлена на увеличение частных инвестиций в инфраструктуру.

В федеральном бюджете на 2018-2020 годы на поддержку новых инвестиционных проектов в реальном секторе предусматривается около 50 субсидий с общим объемом финансирования порядка 70 млрд. руб. ежегодно.

На наш взгляд, регионы остро нуждаются в обновлении инфраструктуры, во многом созданной еще в советские времена. Внедрение инфраструктурной ипотеки даст возможность за счет средств частных инвесторов под контролем со стороны государства строить серьезные, востребованные объекты, которые способны качественно улучшить жизнь населения и поднять уровень экономики. Мы считаем, что инфраструктурная ипотека может помочь вернуть стране масштабные стройки. Регионы очень ждут этого инструмента, так как многие проекты без него невозможны.

В заключении можно сказать, что ипотечное кредитование благоприятно влияет на развитие экономики страны, так как при росте спроса на объект ипотеки необходим рост новостроек, то есть будут задействованы многие отрасли промышленности. Приобретение жилья даже за счёт ипотеки приводит к удовлетворению социальных потребностей и стабилизирует положение в обществе.

Список использованной литературы

1. Королёва А.М. Современное состояние и перспективы управления рынком ипотечного кредитования в Росси //Вопросы управления. 2017. № 2. С. 117.
2. ВВП России [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/
3. Показатели рынка ипотечного кредитования [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://docviewer.yandex.ru/
4. Глотова Н.И., Фасенко Т.Е. Влияние социально-экономических факторов на развитие ипотечного жилищного кредитования (на материалах Алтайского края) // Финансы: теория и практика. 2017. Т. 21. № 3. С. 158-165.
5. Рейтинг ипотечных банков [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ludiipoteki.ru/
6. https://docviewer.yandex.ru
7. http://rosregistr.ru/
8. https://b2bmaster.ru/

И.Е. Анохина
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ АНТИРЕЙДЕРСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

В статье рассматриваются некоторые проблемы реализации государственной политики по противодействию рейдерским захватам. Делаются рекомендации по снижению злоупотреблений.

Ключевые слова: рейдерство, корпоративные захваты, гринмейл

Рейдерство на сегодняшний день в России имеет достаточно колоссальные размеры и последствия. Это достаточно емкий естественный процесс, в том числе оно предстает и как один из более эффективных видов конкурентной борьбы. В любой сфере, в которой присутствует эффективная деятельность, так или иначе у рейдеров возникает желание попытать свое счастье воспользоваться уже готовым результатом, нежели начинать создавать свое дело с нуля.

В настоящее время еще не сформирован и законодательно не закреплен понятийный аппарат, отражающий специфику понятия «рейдерство», но достаточное количество авторов научных статей попытались его сформулировать. Так, отечественный ученый А.Ю. Маховиков «рейдерство» раскрывает как систематическую проектную деятельность на рынке корпоративного контроля, которая направлена на противоправное получение контроля над активами других субъектов экономической деятельности с задачей им экономического и других видов ущерба [2, с. 7].

Другой российский ученый - З.Е. Тарханова в своей диссертационном исследовании дает понятие рейдерства непосредственно через понятие «рейдер», который в свою очередь является нанятым профессионалом, использующим криминальные методы захвата чужой собственности, как-то подделка документов, фальсификация судебных решений, уничтожение реестра, все, что позволяет захватить контрольный пакет акций, ликвидные активы, товары, неимущественные активы предприятия [3].

П.А. Астахов определяет рейдерство как особый вид недружественного поглощения, при котором ценные активы пострадавшей от рейдерского нападения компании распродаются, а бизнес перестает существовать [1, с. 14].

При этом официальный подход к недружественным захватам относит лишь захват имущества предприятий или управления в нем. На западе давно этот список расширили. Так, часто захвату подвергается не здание, земельный участок, оборудование, но рынок сбыта, клиенты, сотрудники, технологии и прочее. У рейдеров это называется «ключевой актив». Даже такое явление, как «гринмейл» (корпоративный шантаж) у нас практически не наказуемо. А встречается повсеместно: покупается 1% акций, а затем в суде блокируют все решения менеджмента, исполнение договоров и прочее, пока этот процент не выкупят по цене 10 [4]. Давайте порассуждаем: что страшнее для торговой фирмы – потеря офиса или менеджера со всей клиентской базой? Ответ очевиден. Или, например, в Барнауле захватить медицинскую клинику можно, но кто будет работать на оборудовании? Поэтому просто переманивают квалифицированный персонал. А часто достаточно просто ненадолго заблокировать работу фирмы, чтобы получить выгодный государственный или муниципальный контракт [5, с. 113].

Хрестоматийным здесь выступает пример, приведенный в п. 7 Информационного письма ВАС РФ от 7 июля 2004 г. № 78. Здесь два акционера, обладая акциями крупнейшей нефтеперерабатывающей компании на сумму 25 т.р. оспаривали договор об оказании услуг по переработке нефти и добились принятия обеспечительных мер по запрету транспортировки нефтепродуктов вообще! В результате в Московской области возник дефицит бензина, фирма несла прямые убытки 6 млн. долларов в день. Конечно, постановление отменили, с судьи сняли мантию, но какие последствия, а убыток взыскать реально не с кого [6, с. 160].

Пойдем ближе: в решении Арбитражного суда АК от 15.03.2016 по делу № А03-13924/2015 по заявлению трех граждан США (Сайзмор Д., Свинфорд Д., Чаппел III С.) рассмотрен интересный случай попытку рейдерского захвата с фальсификацией решения налогового органа, который «сопровождался» параллельным привлечением собственника к уголовной ответственности. Суд тогда в удовлетворении заявления тогда отказал.

Или такое явление, как «Банкротное рейдерство». Чесноков А.А. приводит пример, когда в Барнауле, что называется «на безрыбье» арбитражные управляющие через подставных лиц скупают долги предкризисных предприятий, инициируют процедуру

банкротства, после чего «выбирают» себя в качестве временного управляющего, неплохо потом обогащаясь на продаже активов. Доказать, как правило, ничего нельзя [7, с. 60].

Другой пример: известная рейдерская компания скупила ряд московских универмагов по следующей схеме: отдавали на реализацию жертве, скажем, партию обуви на 150 тыс. руб., в обусловленный день комиссионер пытался расплатиться с комитентом, но указанный в договоре счет оказывался закрыт. Жертва, убаюканная многомиллионными оборотами, не замечала появления крохотного кредитора, но спустя положенный срок кредитор предъявлял в суде соответствующие доказательства задолженности и спокойно банкротил жертву [8, с. 43].

Именно нестандартным формам рейдерства, используемым в Барнауле, посвящено мое исследование. А таких набирается достаточно много. Так, я считала, что украсть здание или землю можно только в мультфильмах, однако в 2008 году в Барнауле одна фирма ночью перенесла ограду так, чтобы на ее территории оказалось незавершенное, и, кстати, еще незарегистрированное здание. Предварительно были фальсифицированы материалы кадастрового дела и уничтожены копии правоустанавливающих документов «соседа». Милиция отказывалась принимать меры, по документам было все нормально. И тогда на встречи двух «крыш» просто было решено «по понятиям» вернуть здание владельцу. Но это по понятиям, а не по закону! Понятно, что этот случай не был достоянием гласности.

Поэтому условно формы рейдерства можно разделить на стандартные и нестандартные формы воздействия на предприятие. Но на практике данные понятия выделяются, как черное , серое и белое рейдерство.

«Черное» рейдерство – самая криминализованная разновидность этого явления. Методы, которые используются в данной форме всегда незаконны и в некоторых случаях связаны с физическим насилием. Зачастую это шантаж, силовой вход на предприятие т. д. Данный вид можно отнести к традиционным формам рейдерства.

«Серое» рейдерство – это вариант полукриминальный, который зачастую связан с подкупом, и с использованием внешне законных способов, но по сути недобросовестных и неправомерных, распространением сведений, порочащих деловую репутацию юридического лица, в основном, являются публикации в СМИ и Интернет. Вместе с тем, под распространением следует понимать также трансляции по ТВ и радио, сообщения в устных публичных выступлениях, а также в заявления, адресованные, к примеру, должностным лицам. «Черный пиар» и вирусный маркетинг несет разрушение предприятию. Такие действия со стороны захватчиков позволяют настроить общество и управленческие органы предприятия против собственников бизнеса, снизить доверие к предоставляемым ими документам, ослабить любую поддержку компании, как со стороны общества, так и со стороны властей. Используются и другие методы.

Наконец, «белое» рейдерство – наиболее распространено на Западе, но присутствует и в нашей стране. В этом случае рейдеры, имеющие достаточный опыт в данном виде деятельности используют себе во благо, пробелы в законодательстве и корпоративном регулировании компании, в отношении которой будет совершен захват. При «белом рейдерстве» нередко используются забастовки, сговор с профсоюзами пр.

Стоит также упомянуть и о методах, благодаря которым осуществляются рейдерскиен захваты. В настоящее время основными методами рейдерства являются: мошенничество, «гринмейл», наемное руководство, силовой захват, банкротство, административный ресурс (местные или федеральные власти), акционерный капитал.

На практике отследить и доказать можно лишь рейдерский захват предприятия и его активов, а вот рейдерство нестандартных форм практически недоказуемо, потому как данное понятие, наряду с понятием «коррупция» перечисляется лишь в составах преступления и законодательно не закреплены, как упоминалось выше. По оценкам Национального антикоррупционного комитета, ежегодно в России происходит до 700 тыс. рейдерских захватов, при этом заводится только 10% уголовных дел, а до суда доходят и вовсе единицы. [5].

Таким образом, в настоящее время для обеспечения экономической безопасности Российской Федерации необходимо системное совершенствование законодательства в части создания действенных нормативно-правовых основ противодействия рейдерству. Стоит развивать и совершенствовать профилактическую деятельность, которая будет направлена на предупреждение и пресечение не только незаконных рейдерских захватов объектов чужой собственности, предприятий и их имущества, но и преступлений против личности, собственности, правосудия, порядка управления и т.п., которые нередко сопровождают рейдерскую деятельность, а также коррупционных правонарушений в правоохранительных, контролирующих и иных государственных органах.

Список использованной литературы

1. Астахов П.А. Противодействие рейдерским захватам / П.А. Астахов. М.: Эксмо, 2007. 240 с.
2. Маховиков А.Ю. Экономические основы защиты малого и среднего бизнеса от недружественных поглощений: автореф дис…канд… экон. наук 08.00.01 / А.Ю. Маховиков. – Москва, 2010. 21 с.
2. Коносова О.Н. Рейдерство как способ захвата предприятия // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки // URL: http://sibac.info/archive/economy/10.pdf (дата обращения: 03.11.2017).
3. Тарханова З.Э. Функционирование института рейдерства в РФ: Автореф. дис. ... канд. экон. наук: 09.00.01 / З.Э. Тарханова. Владикавказ, 2008. 23 с.
4. Покусились на чужое. Рейдерство угрожает малому и среднему бизнесу в России // URL: https://rg.ru/2015/07/07/reyderstvo.html (дата обращения 26.10.2017).
5. Трунцевский Ю.В. Некоторые проблемы использования источников информации о злоупотреблениях в процедурах банкротства // Алтайский юридический вестник. 2015. № 10. с. 111-114.
6. Хужин А.М. Некоторые проблемы совершенствования законодательства в сфере противодействия правонарушениям со стороны арбитражного управляющего и иных лиц, участвующих в деле о банкротстве // Алтайский юридический вестник. 2015. № 15. с. 158-162.
7. Чесноков А.А. Выявление признаков несостоятельности. Монография. Барнаул, 2012. 158 с.
8. Чесноков А.А. Использование частно-правовых и экономических знаний в выявлении и доказывании неправомерных действий в сфере несостоятельности предприятий. Монография. Барнаул, 2015. 172 с.

А.Е. Баженова, Ж.М. Козлова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В РОССИИ

В России франчайзинг появился относительно недавно и еще не успел получить должного развития, как например, в США или Китае. В нашей стране интерес к этому экономическому инструменту возродился в 90-х годах прошлого века, когда практически одновременно возникло несколько франчайзинговых систем. Именно поэтому, франчайзинг, как инструмент развития компании, только начинает использоваться. Из таблицы 1 мы можем видеть общую картину франчайзинга в России по отношению к другим странам. В России немного франшиз, но она на первом месте среди других стран по количеству человек на одну компанию. [1].

В 2017 году 26% франшиз в России впервые попали в рейтинг «новичков» по франшизам, а 74% находились в рейтинге в прошлые годы.

Таблица 1 – Распространённость франчайзинга в разных странах

	Общее количество франшиз (тыс. компаний)	Количество человек на одну компанию (тыс. чел.)
США	700	20
Китай	110	100
Индия	50	290
Россия	40	570
Финляндия	24	40
Австралия	20	30
Нидерланды	16	50
Венгрия	10	30

В настоящее время франчайзинговые компании функционируют более чем в 70 секторах экономики. Главными экспортерами франшиз являются США, Япония, Канада, Великобритания, Германия, Австралия и Франция.

Согласно данным ТПП США, 96% франчайзинговых предприятий преодолевают успешно пятилетний период и успешно работают в дальнейшем, в то время как в среднем 60% нефранчайзинговых предприятий прекращают свою деятельность в тот же период.

Структура рынка франчайзинга в России по видам деятельности представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Структура рынка франчайзинга России по видам деятельности [2].

Сфера деятельности	Процент франшиз
Торговля	45
Общественное питание	23
Бытовое обслуживание	12
Обслуживание бизнеса	6
Развлечение, спорт, путешествия	5
Образование	3
Медицинское обслуживание	3
Строительство	2
Автосервис	1

Для отечественного рынка франчайзинга характерен, прежде всего, рост предприятий в розничных продажах и общественном питании.

В таблице 3 отображен ТОП русских франшиз 2017 года. Если проанализировать данные, то можно сказать, что нет зависимости прибыли от стоимости франшизы.

Таблица 3 – ТОП русских франшиз 2017 года

Место	Франшиза	Стоимость (руб.)	Окупаемость (мес.)	Прибыль (руб.)
1	Кофе с собой «Правда кофе»	От 1.120.000	12	120.000
2	Вейпшоп «SafeSmoking»	От 1.050.000	6	От 210.000
3	«ВафлиЙогурт»	От 1.550.000	8	От 120.000
4	«Mobi03	От 1.130.000	До 6	470.000
5	BBClinic	От 4.770.000	От 4 до 8	1.500.000
6	Mellow’s	2.000.000	11	От 210.000
7	Coffe Fresh	450.000	До 6	От 100.000

В целом франчайзинг позволяет бизнесу:

- усилить юридическую обеспеченность и защиту малого бизнеса;
- повысить трудовую занятость населения страны;
- усилить инновационную составляющую в сегменте малого и среднего бизнеса;
-построить комплексную систему практического обучения для малого предпринимательства без учебных структур;
-привлечь иностранные инвестиции в отечественную экономику [2].

Теперь поговорим о недостатках франчайзинга. Одним из главных недостатков франчайзинга является зависимость франчайзи от франчайзера. Франчайзи должен четко соблюдать требования, предъявляемые к нему франчазером и следовать принципам, применяемым во франшизной системе. Он обязан соблюдать порядок формирования ассортимента, придерживаться единой логистической и маркетинговой политики.

Иногда, полученная от франчайзера, бизнес-технология может дорого обойтись на адаптацию и дальнейшее развитие предприятия для франчайзи, которому очень важно минимизировать свои расходы.

Также одной из проблем является некорректность планирования. Некоторые франчайзеры рассматривают операцию по продаже франшизы как обыкновенную реализацию товара. При этом в качестве наглядных материалов они часто приводят примеры из практики функционирования собственных успешных точек и используют типовые технико-экономические обоснования (ТЭО) эффективности предлагаемого бизнеса. Подобные ТЭО - обыкновенные рекламные материалы, значительно искажающие реальность. Они значительно отличаются от минимальных результатов. Кроме того, в демонстрационных расчетах обычно умалчиваются какие-либо «малозначимые» детали, которые впоследствии становятся дополнительными расходами для франчайзи.

Франчайзинг, как экономический инструмент имеет свои достоинства и недостатки. В конечном итоге франчайзинговая система менее гибка, по сравнению с крупными корпорациями, и тем более с предприятиями малого бизнеса.

Таким образом, франчайзинг можно рассматривать как действительно перспективный вид бизнеса, который позволяет одновременно решать целый ряд задач, прежде всего, для сегмента малого и среднего предпринимательства в России.

Список использованной литературы

1.Семичева В.О. Франчайзинг как перспективный вид бизнеса // Символ науки. – 2016. - №3. – С.153-158.

2.Интернет-ресурс Российской ассоциации франчайзинга. – Режим доступа: http://rusfranch.ru/– Загл. с экрана.

Н.М. Байрамов
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий, управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – И.В. Маратканова, старший преподаватель

БИТКОИН КАК ИНВЕСТИЦИОННЫЙ РЕСУРС: РИСКИ, СЛОЖНОСТИ И ПРОГНОЗЫ

В последние годы криптовалюта «биткоин» приобрела необычайную популярность. В средствах массовой информации часто говорят о ней, но несмотря на это, позиции России в отношении официального статуса валюты неоднозначны. Сегодня биткоин в России не признан официальным средством платежа, но в то же время не запрещен.

Рассмотрим, что представляет собой «биткоин». *Биткоин* – это пиринговая платёжная система, использующая одноимённую единицу для учёта операций и одноимённый протокол передачи данных. Первооткрывателем по праву можно считать Сатоши Накомото, который в 2009 году заявил о данной криптовалюте. Но тот факт, что во всемирной сети интернет о самом японце никакой информации нет, наталкивает нас, на то, что возможно первооткрывателем является не Сатоши Накомото, а группа программистов.

У данной криптовалюты, так же имеются свои особенности. Одной из ключевых особенностей является, что у них нету администратора центральной сети, то есть это виртуальная валюта децентрализована. Так же у них есть лимит на выпуск, который составляет 21 000 000 BTC. На 2018 год количество биткоинов составило около 16 941 010 BTC. Данное значение увеличивается ежедневно, тем самым актуальность их использования идёт вверх.

Любая криптовалюта создается с помощью вычислительного процесса, который называется «майнинг». Это процесс, где происходят сложные вычисления по специальному алгоритму для формирования новых блоков криптовалюты.

Этот процесс «майнинга» без вашего участия, в автоматическом режиме выполняет компьютер. На первый взгляд это смотрится выгодно, так как от вас требуется только компьютер с определенными драйверами и подключенный к сети интернет, но большие затраты на электроэнергию отпугивают нас от данного вида деятельности.

Рассмотрим минусы данной криптовалюты. Во-первых, огромные риски, так как криптовалюта в наши дни ничем не обеспечена. Её цена определяется спросом. Если спрос начнет падать, то и цена будет идти в этом направлении.

Во-вторых, данная криптовалюта не закреплена в законе и есть вероятность, что в будущем государства не станут закреплять в законе данную криптовалюту, тем самым интерес к ней будет утерян.

В-третьих, это плохая безопасность наших кошельков от различных видов манипуляций со стороны 3-их лиц. Мы пользуемся различными системами обмена, которые получают доступ к нашим криптовалютам с нашего согласия для совершения обмена, но где гарантия того, что наши деньги будут возвращены к нам и не будут украдены мошенниками. Сегодня таких сайтов насчитывается более 1 000. Не стоит забывать, что бывают и иные атаки мошенников, например, различные вирусы.

В-четвертых, отсутствие контроля и анонимность платежей. Это даёт возможность террористам закупать контрабанду и т. д. Это большая проблема для многих стран, регулирование данной валюты на сегодняшний очень сильно хромает.

В-пятых, динамика курса биткоина очень сильно колеблется, а это отпугивает многих. Даже очень опытному аналитику сложно предугадать динамику курса цены данной валюты, но в будущем эксперты предполагают, что курс перестанет так сильно колебаться.

Остановимся на отношении разных стран к биткоину. Так, в Китае криптовалютой запрещено пользоваться всем юридическим лицам. Во Франции, Японии и Индии ведутся разработки законопроектов. Правительство США приняло решение не вводить запрет на биткоины, а уделить особое внимание отслеживанию их движению, осуществлению контроля и регулированию в сети Интернет. В Германии криптовалюте присвоили статус «частные деньги». Сингапур первая страна, где был введён налог 7% на использование виртуальной валюты.

Наш же Банк России предостерегает граждан и юридических лиц, прежде всего кредитные организации и не кредитные финансовые организации, от использования «виртуальных валют» для их обмена на товары или на денежные средства в рублях и в иностранной валюте. Согласно статье 27 ФЗ «О ЦБ РФ» выпуск на территории РФ денежных суррогатов запрещается.

И всё же существуют ли перспективы у биткойнов? Одни считают, что биткоины не долговечны, что на рынке не сыграют существенной роли, другие придерживаются позиции,

что будущее за криптовалютой. У каждой стороны есть свои чётко сформулированные аргументы.

Люди, которые считают, что нужно инвестировать в биткоины придерживаются того, что данная криптовалюта в будущем превысит 299 999 $ за один биткоин, но это только догадки аналитиков. Если посмотреть с данной точки зрения, то мы можем увидеть, что это вполне может реализоваться, если на это повлияют страны, которые смогут ввести биткоин в свою экономику, разрешить с помощью неё расплачиваться в магазинах и иных местах приёма денежных средств, иными словами сделать её легальным средством платежа. Так же не стоит забывать, что данная криптовалюта является самой первой, что даёт ей возможности на мировой арене.

Так же есть и противоположная сторона инвесторов, которые упорствуют на главный довод – они противозаконны. Они не верят в их будущее, так как во всех государствах не ценят деньги, которыми нельзя управлять. Так же у них есть еще один серьёзный аргумент – это её безопасность. Инвестируя в биткоин в первую очередь нужно понимать, что криптовалюта это электронный ресурс, который может быть украден умелыми хакерами. Вернуть их будет невозможно, так как в законе про них ни где не прописано и подать в суд на хакеров будет бессмысленно.

Но и в заключении хотелось бы отметить, что на сегодняшний день для продвижения bitcoin создаются различные устройства и программы для лёгкого использования криптовалют. Такие банкоматы уже имеются в Канаде, Бостоне, Гонконге, Цюрихе и Сингапуре.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 10 июля 2002 г №ФЗ-86 «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)» [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: http://base.garant.ru/57427269/

2. Satoshi Nakamoto, «Bitcoin: A Peer - to - Peer Electronic Cash System 21» [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: https://bitcoin.org/bitcoin.pdf

3. Jon Southurst, Australian Senate Launches Inquiry into Bitcoin and Digital Currencies. [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: https://yandex.ru/search/?text=Jon%20Southurst%2C%20Australian%20Senate%20Launches%20Inquiry%20into%20Bitcoin%20and%20Digital%20Currencies.&lr=197&clid=2224313

4. Информация Банка России от 27.01.2014 г. «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, Биткойн» [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/

5. Информационный сайт о криптовалюте. [Электронный ресурс]. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: http://cryptonyka.com/

А.В. Белодеденко
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель - А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

ДЕСТРУКТИВНЫЕ МОЛОДЕЖНЫЕ ТЕЧЕНИЯ КАК УГРОЗА БУДУЩЕМУ СТРАНЫ

В статье рассматриваются некоторые проблемы распространения деструктивных молодежных течений, их влияние на формирование правовой культуры несовершеннолетних. Делаются рекомендации по улучшению правовой политики в этой сфере.

Ключевые слова: неформальные движения, АУЕ, молодежная политика

В связи с процессами, происходящими в нашей стране на пути к рыночной экономике в последние годы заметно снизился уровень жизни, нравственные ценности оказались размыты и теперь даже в среде студенчества процветают полууголовные отношения. Ежегодно подростки совершают до 155 тысяч преступлений, а к уголовной ответственности за тот же период привлекаются 55 тысяч несовершеннолетних не достигших возраста уголовной ответственности. Конечно, значительная часть молодежи уходит в виртуальность, не получая навыков полноценного общения. В будущем у таких людей будут явные проблемы с социализацией. Однако, даже те, кто хочет общаться, не могут самостоятельно организовать свой досуг и попадают под влияние деструктивных групп [3, с. 179].

Должностные лица органов местного самоуправления часто забывают, что проблемы с девиантным поведением молодежи неоднозначна и носит институциональный характер. И поэтому разрешать ее надо комплексно: начиная от формирования должного уровня патриотического воспитания, высокого уровня правовой культуры, и продолжая созданием правовых, материальных и организационных условий реализации молодой личности [5, с. 145].

Молодежь оказалась лишенной достойного занятия, серьезного дела, в котором можно проявить себя, а потому многие нашли себе другие занятия, преимущественно в досуговой сфере. Однако большинство подростков не умеют правильно организовать свой досуг и просто «убивают» свободное время. На основе этого очень часто они совершают преступления в группах, сформированных для совместного времяпровождения [2, с. 211]. Так можно выделить:

1. Группы с явно насильственной ориентацией и противоправным поведением (нацисты, АУЕ, а также крайняя форма проявления данной тенденции – преступные банды);
2. Группы, объединенные идеей противоправного поведения (рокеры, анархисты, сатанисты);
3. Группы, отличающиеся повышенной общественной активностью (Гринпис, патриотические объединения);
4. Группы, созданные для борьбы с половыми преступлениями («окупляй-педофляй»);
5. Группы, которые направлены на защиту прав людей («лев против», «стоп-хам», «хрюши против»).

У групп с изначальной антиобщественной направленностью (националисты, анархисты, члены АУЕ и др.) имеются следующие общие тенденции:

1. выявляются лидеры, создается их личная охрана, увеличивается вооруженность;
2. для собраний выбираются многолюдные места, проводится миссионерская деятельность;
3. демонстрируется неповиновение властям, провоцируются столкновения с другими НО, также осуществляются провокации в отношении полиции.

Особую опасность представляют группировки, противопоставленные друг другу или группы явно про-тюремной направленности. Здесь, досуговая группа превращается в боевой клан, а стимулом для объединения уже служит опасность подвергнуться нападению в одиночку. Тех же, кто не желает вступать в группировки, постоянно третируют, подвергают унижениям. Существуют свои правила поведения:

- если есть возможность продемонстрировать силу – не упускай ее;
- я и моя группа – лучшие, кто в этом сомневается – враг;
- в столкновениях с другими группами участвуют все;
- жестокость по отношению к другим – это индикация преданности по отношению к своим.

Особой проблемой сегодня стало значительное распространение неформального движение АУЕ, которое было создано на основе дворовых группировок, существовавших еще в СССР и получивших развитие в 1990-е годы в виде ГОП-движения. Уже тогда среди подростков криминальными личностями насаждались «понятия», специфический сленг,

манера поведения. Однако сегодня внимание на это движение власти обратили только после того как один из Председателей союза добровольцев, выступил с докладом: «о субкультуре АУЕ - арестантский удел един». Проблема заключалась в том, что лица, отбывающие наказание в местах лишения свободы, получили возможность влияния на подростков через интернет, социальные сети и проч., устанавливая свои правила на «воле».

Так, достаточно большой резонанс вызвала скандальная история в Забайкалье. Там более 80% подростков, в частности дети из неблагополучных семей, в возрасте от 10 до 18 лет состоят в АУЕ. В Барнауле пока не все так серьезно, однако, мы проводили интервьюирование в ряде школ г. Барнаула, и сделали вывод, что около трети школьников уже тяготеют к АУЕ. Есть, конечно, и другие неформальные движения: скинхеды, националисты и др., но они уже не играют значительной роли.

У членов АУЕ существуют сборы с каждого участника движение на «общаг» – воровской фонд взаимопомощи. Суммы варьируются от 50 рублей с сироты до 500 рублей с ребенка из благополучной семьи. Если ребенок не может сдать определённую сумму или не может украсть у кого-то, то дети вымогают деньги у сверстников, т.е. «ставят на счетчик», берут не только деньгами, но и сигаретами, алкоголем. Лицо, которое уступило им, автоматически переходит разряд отверженных. У него отдельная парта, отдельная посуда, над ним может издеваться каждый, что поощряется.

Легко заметить определенную тенденцию: несовершеннолетние правонарушители после воспитательной колонии «заражаются» этой криминальной субкультурой. После отбытия наказания ребенок возвращается обратно, например в центр помощи детям, оставшимся без попечения родителей, он становится там «смотрящим» и навязывает эту криминальную субкультуру другим.

Чтобы привлечь новых адептов криминала особых усилий не требуется, ведь сейчас по новому закону «Об образовании в РФ» проблемные дети посещают образовательные учреждения вместе с детьми из благополучным семей.

Большое количество обращений в полицию от родителей о том, что их дети выходят утром в школу и попадают на специальные «явочные квартиры», где уже находится алкоголь, наркотики, сигареты. Это называется «вписка». У всех на слуху случаи изнасилования, употребления синтетических наркотиков и алкоголя, которые происходили в Барнауле, Заринске и других населенных пунктах Алтайского края.

Мы решили проанализировать, как распространяется эта криминальная субкультура в сети «Интернет». Мы увидели несколько десятков групп с лозунгами «смерть легавым, жизнь – ворам» и аналогичными, с количеством подписчиков от 80 тыс. до 800 тыс. человек!

Мы заметили, что в этих группах качественные видеоматериалы, записанные треки и саундтреки, сувенирная продукция, которая выдается в этих группах для привлечения подростков. Это означает, что за организаций стоят огромные деньги и заинтересованные люди.

По сути, сегодня образовалась значительная брешь в возможности подростков организовать свой досуг. Государство и муниципалитет уделяет этому явно недостаточное внимание [1, С. 36]**.**

Мы опросили воспитанников одного из центра помощи детям, оставшимся без попечения родителей г. Барнаула. Выяснилось, что есть серьезные проблемы не только в детях, но и в самих учреждениях:

- не все педагоги и воспитатели знают, как работать с этой категорией детей;
- сотрудники редко интересуются тем, что происходит вне их компетенции;
- некоторые педагоги просто не замечают деструктивного поведения у подростков, либо игнорируют его проявления;
- присутствует слабая организация досуга со стороны органов власти;
- не совсем развита работа по формированию правомерной правовой культуры среди молодежи и проч.;

- нет четко определенной программы пост-интернатного сопровождения, что формирует чувство безысходности.

Детей нужно защищать, потому что криминальная среда забирает самых лучших и самых талантливых и для решения проблем необходимо:

- разработать и утвердить «Концепцию информационной безопасности ребенка в г. Барнауле», где бы описывались основные принципы, обязанности государственных органов, план мероприятий в этой сфере, так как в г. Барнауле практически отсутствуют нормативные акты, регулирующие вопросы информационной безопасности несовершеннолетних [4, с. 172];

- работа с молодежью – спортивные секции, театральные кружки, организация правильного досуга;

- увеличение внимание к проблемам НОМ, их тщательное изучение и разработка комплекса мероприятий, которые направлены на контроль за деятельностью данных социальных групп и ограничение деструктивной активности среди молодежи [6, с. 79];

- выработать специальные приемы борьбы с негативно-ориентированными группами («нацисты», «сатанисты», «АУЕ») и поддержки общественно значимых групп («гринпис», патриотические организации).

Таким образом, выделение должного внимания проблемам молодежи, создание условий для ее правомерного существования, а также некоторый контроль в области деятельности неформальных объединений могут привести к существенному сдвигу в уровне воспитания и правосознания подрастающего поколения, что немедленно отразится на снижении уровня преступности и усилении общественной активности среди подростков.

Список использованной литературы

1. Анохин, Ю.В. Принципы защиты прав личности во внешней и внутренней правовой политике Российского государства // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. № 4. С. 34-39.

2. Клейменов М.П. Криминология: Учебник. М., Юрайт, 2012. 432 с.

3. Кондаков А.В. Предупреждение нарушений законности в правоохранительной деятельности милиции. Дисс. канд. юрид. наук. Саратов: Саратовский ЮИ МВД России, 2006. 230 с.

4. Кузнецов Р.Н., Прощалыгин Р.А. и др. Семейное право: учебник. Барнаул, 2016. 212 с.

5. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

6. Чесноков А.А. Государственная защита прав личности в СССР. Монография. Барнаул, 2008. 104 с.

М.А. Борисова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Г. Климова, к.и.н., доцент

ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ МОЛОДЁЖИ КАК УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Рассмотрена актуальная проблема правового воспитания молодежи, повышения уровня правосознания путем прививания молодому поколению привычки действовать согласно законодательству в любых ситуациях и при любых обстоятельствах.

Ключевые слова: молодежь, гражданская ответственность, правосознание, молодежная политика.

Молодёжь во все времена являлась основой государства, но ни в какие годы не отличалась высоким правосознанием. Нынешняя система образования не заостряет внимания на прививании правового сознания молодежи. Это объясняет актуальность данной работы.

В настоящее время, существенно возрастает интерес молодёжи к происходящему как внутри государства, так и за его пределами. Но возрастает ли уровень правосознания среди молодёжи? Уровень правосознания молодёжи будет означать качество дальнейшего развития страны и общества. В связи с этим перед государством стоит важнейшая задача по воспитанию у молодёжи высокого правового образования. Однако существуют некоторые сложности, с которыми мы попытались разобраться.

Гражданская ответственность принимается молодым человеком добровольно, что является главным условием сохранения преемственности в развитии общества. Это ответственность за состояние и успех развития основных сфер общества и культуры, что является выражением возможности сохранения их целостности. Данная ответственность принимается в соответствии с занимаемой в гражданском обществе социальной и политической позицией, а не случайным образом. Итак, ответственность за развитие основных сфер общества и культуры, принятая молодым человеком по доброй воле, но в соответствии с продуманной позицией, занимаемой им в гражданском обществе, мы будем называть гражданской ответственностью молодежи[1].

Современная молодёжь поставлена перед сложностью раннего выбора профессии, хотя едва ли этот выбор можно назвать благоразумным. Этот факт обуславливает затруднение интеграции молодёжи во взрослое общество. В связи с этим особенно актуальным становится вопрос правового воспитания молодого поколения. Мы считаем, что изучение права и правовой грамотности должно происходить с ранних лет. Данное требование обусловлено необходимостью прививания молодому поколение привычки действовать согласно законодательству в любых ситуациях и при любых обстоятельствах.

Правовое информирование молодёжи – это в первую очередь изучение конституционных основ государства и непосредственно самой Конституции. Многие политические деятели, в своих публичных выступлениях затрагивали столь важную тему, как важность используемых терминов в Конституции. Например, осенью прошлого года, председатель ЛДПР Владимир Жириновский предложил внести в Конституцию России ряд изменений, например, переименовать президента в верховного правителя и уточнить территориальное устройство страны. Об этом пишет РИА «Новости».

«Текст принятой тогда Конституции во многом не отвечает нынешним реалиям, потому что руку к нему приложили американские специалисты, и сегодня многое из того, что туда попало благодаря им, вредно нашей стране», – сказал В. В. Жириновский. Основным недостатком действующей Конституции политик считает верховенство международного права над национальным законодательством. «Речь о примате международного права. Это вообще в чистом виде навязанная из Вашингтона идея, чтобы они всегда могли контролировать нашу страну», – сказал В. В. Жириновский. К тому же он отметил, что Россия является единой страной, а закреплённый в Конституции статус республик как отдельных государств противоречит основному принципу устройства РФ. «Например, взять пятую статью, в ней говорится, что наша страна состоит из республик, краев, областей, автономных округов, причём республики обозначены как государства! Они имеют свои конституции и законодательство. Это никуда не годится», – считает депутат. Кроме того, по словам лидера ЛДПР, необходимо закрепить в Конституции положение о едином государственном языке – русском. «Государственный язык может быть только один, а остальные изучаются добровольно», – заявил он. Также он подчеркнул, что слово «президент» не является русским и должность главы государства должна называться по-другому. «Мы предлагаем взять наш аналог – председатель или, например, верховный правитель, как было при Колчаке. Главное, чтобы это было русское слово", – отметил депутат Госдумы[2].

Мы считаем, что подобного рода предложения, вовлекут молодёжь в социально-экономическую, общественно-политическую и социокультурную жизнь российского

общества, что послужит средством развития потенциала молодёжи. Но так же важным аспектом является непосредственное вовлечение молодёжи в политику. Такая попытка была предпринята в июне прошлого года, когда в Госдуме прошло первое заседание совета блоггеров. Но данная аудитория в большинстве своём проигнорировала данное предложение, восприняв это как попытку депутатов использовать их в качестве своей агитации. Названный ранее депутат В. В. Жириновский, прокомментировал данное мероприятие как возможность предоставить блоггерам ещё одну площадку для выступлений, аргументируя это тем, что в отличие от митингов в Госдуме их никто не скрутит.

В настоящее время мы видимо следующую ситуацию: молодёжь не доверяет государству, не доверяет официальным источникам новостей и готова верить, чему угодно, в том числе непроверенной информации полученной в сети интернет. Зачастую, грамотно поданная, но ложная информация, быстро разлетается по социальным сетям, создавая общественный резонанс. Мы не будем оценивать поведение людей, которые манипулируют молодёжью через интернет, из каких побуждений они это делают и какие цели преследуют. Мы лишь акцентируем внимание на том факте, что молодое поколение абсолютно не доверяет официальным данным и власти в целом[3].

Таким образом, можно сделать вывод, о том, что государство обращает особое внимание на такую категорию в обществе как молодёжь. Молодёжная политика в нашем государстве должна обеспечивать предоставление молодежи возможности участвовать в выработке политических решений и её привлечение к непосредственному участию в формировании и реализации политики и программ, касающихся молодежи и общества в целом, гарантировать молодым гражданам реализацию политических прав и свобод. Но сегодняшний день, мы видим, что уровень доверия молодёжи к мероприятиям проводимыми для их вовлечения в активную жизнь общества и к власти критически низок, вследствие чего, молодое поколение, не видя смысла в своих законных действиях, прибегает к незаконным, в то числе митингам.

Список использованной литературы

1. Козырьков В. П., Стрелков Д. Г. Конфигурация гражданской ответственности молодежи в современном российском обществе // Вестник ННГУ. 2007. №6. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/konfiguratsiya-grazhdanskoy-otvetstvennosti-molodezhi-v-sovremennom-rossiyskom-obschestve (дата обращения: 28.04.2018).

2. Сетевое издание РИА НОВОСТИ https://ria.ru/analytics/20170621/1496988667.html (дата обращения: 28.04.2018).

3. Бояк Татьяна Николаевна Образование в ценностях современной российской молодёжи // Учёные записки ЗабГУ. Серия: Философия, социология, культурология, социальная работа. 2014. №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/obrazovanie-v-tsennostyah-sovremennoy-rossiyskoy-molodyozhi (дата обращения: 28.04.2018).

А. Буздогар, М. Медведев
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – М.В. Котванов, к.э.н.

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ ПРОДВИЖЕНИЯ ДЕРЕВЯННОГО ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА РЫНКЕ Г. БАРНАУЛА

Рассмотрены основные направления стратегии продвижения деревянного торгового оборудования на рынке г. Барнаула.

Ключевые слова: торговое оборудование, природные материалы.

В настоящее время бизнес процессы построены так, что предпринимателям необходимо вкладывать деньги в рекламу, ожидая быстрого возврата инвестиций. Чем больше денег вложено в рекламу, тем больше будет клиентов, ожидают предприниматели. Но часто их ожидания не оправдываются. По мнению авторов, наибольшую известность торговому заведению могут принести яркие и талантливо выполненные отдельные рекламные инструменты. Настоящая статья посвящена такому инструменту узнаваемости торгового предприятия, как деревянное оборудование.

Цель исследования – разработать основные направления стратегии продвижения деревянного торгового оборудования на рынке г. Барнаула.

Задачами исследования выступили следующие мероприятия.

1. Изучить рынок применяющегося деревянного торгового оборудования в г. Барнауле.
2. Выделить основные виды деревянного торгового оборудования на рынке г. Барнаула.
3. Определить преимущества и недостатки деревянного торгового оборудования по сравнению с другими видами торгового оборудования.
4. Сформулировать выводы и предложения по продвижению деревянного торгового оборудования на рынок г. Барнаула.

Предполагаемой **гипотезой исследования** выступило следующее предположение: на рынке г. Барнаула отсутствуют такой вид торгового оборудования как высокохудожественная витрина, выполненная из природных материалов. В работе применялись методы наблюдения, сравнения, анализа и синтеза. В ходе реализации проекта перед исследователями встала проблема отсутствия информации о приоритетах торговых организаций при выборе вариантов витрин.

Для получения информации о том, какие виды деревянного торгового оборудования являются наиболее предпочтительными для торговых компаний, авторами было предпринято исследование 30 торговых комплексов, магазинов, кафе, баров и банных комплексов г. Барнаула. Обнаруженные виды деревянного торгового оборудования были сгруппированы по трем основным группам:

- мебель для кафе и баров (столы, стулья, скамьи);
- витрины;
- хлебные полки.

В результате опроса управляющих торговых заведений было выявлено, что деревянные изделия не всегда являются дизайнерским решением, чаще приобретаются типовые образцы. Удалось выяснить, что, поскольку в банных комплексах предпочтительны материалы, слабо подверженные нагреванию, в организаций указанного направления чаще всего используется деревянная мебель, в том числе и торговое оборудование.

Бары и кафе предпочитают деревянные барные стойки из-за прочности, долгого периода эксплуатации и эстетичности дерева. Однако, деревянная мебель для посетителей (столы и стулья) встречается достаточно редко благодаря ее высокой стоимости.

В продуктовых магазинах деревянное торговое оборудование используется исключительно в виде витрин для выпечки, что объясняется экологичностью дерева и требованиями ГОСТ и Санэпидемнадзора.

Рассмотрим преимущества и недостатки деревянного торгового оборудования по сравнению с другими видами торгового оборудования.

Преимуществами являются следующие показатели.

1. Экологичность. Это главное достоинство, заключается оно в экологической чистоте материала. Люди, внимательно относящиеся к своему здоровью, предпочитают изделия из натуральных природных материалов.
2. Долгий период эксплуатации. Высокая прочность и длительный период эксплуатации деревянных изделий можно назвать в качество одного из их важнейших преимуществ. Предмет мебели, созданный из дерева и защищенный специальным покрытием, не подвержен заражению микроорганизмами.

3. Высокая ремонтопригодность. Простота ремонтных работ предполагает, что через какое-то время можно собственноручно отреставрировать деревянное оборудование при помощи шлифования, склеивания или лакирования.

4. Низкая теплопроводность.

Недостатками деревянных торговых витрин являются влагопроницаемость и высокая стоимость. В тоже время высокая стоимость оправдана приведенными выше преимуществами.

Таким образом, большинство предпринимателей отдают предпочтение торговому оборудованию из дерева в заведениях банного спектра, а также для пищевой не запакованной продукции (хлеб, фрукты, овощи). На рынке г. Барнаула практически отсутствуют художественно оформленные деревянные торговые витрины. Поэтому, наиболее перспективными направлениями стратегии продвижения деревянного торгового оборудования является не только сбыт продукции по вышеуказанным направлениям, а ещё и внедрение художественно оформленных деревянных торговых витрин. Это даст возможность привлечь рекламодателей для размещения своего товара.

В.Ю. Вьюгова, Ю.В. Герауф
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия

СОЦИАЛЬНОЕ ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В 2018 ГОДУ

В статье рассматривается проблема приобретения собственности в современном мире, производится обзор возможных решений и льгот, а так же государственных программ социальной ипотеки.

Ключевые слова: Ипотечное кредитование, социальная ипотека, ипотека военным, материнский капитал, молодая семья.

Приобретение жилья – одна из крупнейших инвестиций в жизни каждого человека. К большому сожалению, в современном мире большинство людей не имеют достаточно денег, чтобы совершить такую покупку за собственные средства. Возможным решением проблемы выступает ипотечный кредит – долгосрочная ссуда под залог недвижимости, взятая в банке на покупку квартиру, частного дома или коттеджа.

На сегодняшний день особую популярность получила так называемая «Социальная ипотека», по которой для определенной категории граждан предусмотрены особые условия жилищного кредитования – пониженная переплата, уменьшенный размер первоначального взноса, продленный срок возврата или субсидии.[2]

В настоящее время на местном и федеральном уровнях действуют несколько государственных ипотечных программ, например для военнослужащих, молодых преподавателей и ученых, а так же молодых семей и бюджетников. [3]

Рассмотрим фигурирующие проекты социального ипотечного кредитования на 2018 год:

1. Молодая семья.

Если семья, супруги в которой не достигли тридцати пяти летнего возраста, стоит в очереди в местной администрации на улучшение условий жилья, то им предоставляется сертификат на погашение ипотеки. Размер субсидирования будет напрямую зависеть от состава семьи, а именно от количества ее членов. Так, например, паре, не имеющей детей, предоставят сумму равную 35% от общей стоимости жилья. Паре с детьми – сумму равную 40% от общей стоимости. Данный вид поддержки используют как дополнение к уже имеющейся сумме на приобретение собственности или же для первоначального взноса по ипотеке.

Обязательным условием является подтверждение заявителем способности оплатить свою часть. Это можно сделать, предоставив справку о доходах или документ о том, что основная сумма имеется.

2. Кредитование военнослужащих.

Данной субсидией обеспечиваются только нуждающиеся защитники Отечества. К ним могут относиться военнослужащие, которые подписали контракт позднее 01 января 2005 года и работники полиции, отслужившие минимум 10 лет.

Военнослужащие ежегодно получают на персональный счет определенную сумму. Эту сумму они вправе использовать в качестве первого взноса по ипотеке спустя 3 года начислений.

Особым условия ипотечного кредитования военнослужащих является то, что банки оформляют ипотеку с условием ее погашения до 45-летнего возраста заявителя.

3. Помощь молодым ученым и педагогическим работникам.

Такая поддержка рассчитана в основном на молодых людей (ученых и педагогов), не достигших тридцати пяти летнего возраста (для докторов наук условия продлеваются до сорока лет), подтвердивших, что они нуждаются в улучшениях жилищных условий в соответствии с законодательством. Полученный сертификат господдержки можно использовать, как первоначальный взнос. Минимальный процент для такой ипотеки составит – 8,5%, кроме того бюджет оплачивает единовременно 20% от общей суммы, однако и сам заявитель обязан будет внести в банк сразу 10%от стоимости квартиры.

4. Социальная программа.

Такой программой может воспользоваться любой официально трудоустроенный гражданин России, доказавший, что он нуждается в улучшении жилищных условий. Существует несколько вариантов реализации данной программы. Во-первых, приобретение квартир из социального фонда, по цене в несколько раз ниже рыночной (чаще в 1,5-2,5 раза). Во-вторых, снижение процентной ставки за счет бюджета и, в-третьих, субсидирование первого взноса. Особым условием социальной программы является то, что сам получатель должен иметь не менее 10% общей суммы на счете в банке.

5. Материнский капитал.

Достаточно часто семьи с несколькими детьми используют средства, выделяемые государством после рождения второго и последующих детей, на погашение ипотеки. Данная программа действует с 1 января 2007 года и может быть совместима с другими видами социального кредитования за счет бюджета, что дает двойную выгоду. Сертификат разрешено вносить в качестве первоначального взноса или погашать им остаток уже оформленной ранее ипотеки, на 2018 год его сумма составляет 453026 руб.

Большое количество финансовых учреждений так же принимают участие в государственных мероприятиях. Их предложения могут отличаться определенными нюансами, однако общим для всех является то, что государственная программа ипотечного кредитования накладывает ряд ограничений на финансовый учреждения. В основном такие ограничения не позволяют включать в договоры условия, направленные на получение дополнительного дохода банком. [1]

В таблице 1 представлена сравнительная характеристика предлагаемых условий по особенно популярным программам социального ипотечного кредитования в 2018 году на примере Россельхозбанка, Сбербанка и банка ВТБ 24.

В таблице 1 мы видим достаточно широкую вариацию условий ипотечного кредитования по разным социальным программам на 2018 год. Какими бы не казались выгодными условия социальной ипотеки, заявителю важно помнить, что каждая из программ несет за собой ряд условий, часть из которых является общеобязательной, а часть определяется для каждого клиента индивидуально. Именно поэтому для определения личной финансовой выгоды рекомендуется обращаться за консультацией в отделения банков.

Стоит заметить, что все вышеперечисленные программы были внедрены в социальное кредитование достаточно давно и уже успели доказать свою эффективность. Так, в 2017 году

зафиксирован рост обеспеченности жителей страны собственной жилплощади. Рост показателя составил 2 квадратных метра (с 22 метров квадратных до 24 метров квадратных). Так же растет доля семей, которые могут себе позволить приобретение новой квартиры, в указанном году она поднялась на 30%.

Таблица 1. Сравнительная характеристика предлагаемых условий по социальному ипотечному кредитованию Россельхозбанка, Сбербанка и ВТБ 24 на 2018 год.

Условия	Молодая семья	Ипотека военнослужащим	Материнский капитал
Россельхоз банк			
1. Минимальная / максимальная сумма кредита	100000 рублей – 20000000 рублей.	До 2 230 000 руб	100000 рублей – 20000000 рублей.
2. Срок кредита	До30 лет	От 3 до24 лет	До30 лет
3. Процентная ставка	9%	10%	8,8%
4. Первоначальный взнос	От 15 до30%	Не менее 10%	От 15 до30%
5. Сроки рассмотрения кредитной заявки	До 5 рабочих дней	До 5 рабочих дней	До 5 рабочих дней [4]
Сбербанк			
1. Минимальная / максимальная сумма кредита	до 8 000000 рублей	От 300000 - До 2 330000 рублей	От 3 00000 рублей
2. Срок кредита	До 30 лет	До 20 лет	До 30 лет
3. Процентная ставка	От 6%	9,5%	8,9%
4. Первоначальный взнос	От 20%	От 15%	От 15%
5. Сроки рассмотрения кредитной заявки	До 6 рабочих дней	До 6 рабочих дней	До 6 рабочих дней [5]
ВТБ 24			
1. Минимальная / максимальная сумма кредита	-	До 2435000 рублей	-
2. Срок кредита	-	До 20 лет	-
3. Процентная ставка	-	9,3%	-
4. Первоначальный взнос	-	От 15%	-
5. Сроки рассмотрения кредитной заявки	-	От 2 до 10 рабочих дней [6]	-

Главной положительной тенденцией можно назвать возможность людей, имеющих невысокие доходы, решить квартирный вопрос. Взаимодействие людей с банками находится под строгим государственным контролем, что ограничивает стремление банков получать с таких клиентов дополнительный доход.

Однако, к сожалению, к 2018 году не удалось преодолеть все минусы: некоторые кредиторы по-прежнему затягивают процесс рассмотрения заявок; список необходимых документов все еще значителен; отмечаются случаи, когда деньги по ипотеке кредитное учреждение выдает с большими задержками.

Но вместе с тем отмечается рост гражданского интереса к данному виду сотрудничества. Люди начинают доверять государственным гарантиям на приобретение собственных метров. [1]

Список использованной литературы

1. Социальная ипотека с господдержкой в 2018 году [Электронный ресурс] // http://lgoty-vsem.ru/subsidii/sotsialnaya-ipoteka-s-gospodderzhkoj.html#__2018 (дата обращения: 01/04/2018).

2. Как получить социальную ипотеку? [Электронный ресурс] // http://kreditorpro.ru/socialnaya-ipoteka-usloviya-i-procenty/ (дата обращения: 01.04.2018)

3. Социальная ипотека (государственная) [Электронный ресурс] // http://www.banki.ru/wikibank/sotsialnaya_ipoteka/ (дата обращения: 01.04.2018)

4. Ипотека. С помощью ипотечного кредита Россельхозбанка можно купить [Электронный ресурс] // https://www.rshb.ru/natural/loans/mortgage/#s1 (дата обращения: 01.04.2018)

5. Ипотечные кредиты [Электронный ресурс] // http://www.sberbank.ru/ru/person/credits/homenew (дата обращения: 01.04.2018)

6. Ипотека для военных [Электронный ресурс] // https://www.vtb.ru/personal/ipoteka/voennaja-ipoteka/ (дата обращения: 01.04.2018)

Н.Е. Гаврилова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – И. В. Маратканова, старший преподаватель

СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИСТОЧНИК ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

В статье рассматриваются сбережения населения Алтайского края как один из основных источников формирования долгосрочных инвестиций в реальный сектор экономики.

Ключевые слова: сбережения, инвестиции, расходы, доходы.

Для достижения стабильного экономического роста региона изначально важным является наличие соответствующей базы инвестиций в реальный сектор экономики [2].

Источниками инвестиций экономики могут быть как внешние, так и внутренние инвестиции. К внешним инвестициям относятся зарубежные капиталы, которые в период экономико-политических санкций против России имели тенденцию к снижению, кроме того, такие инвестиции в основном направляются на развитие крупных корпораций, что влечет за собой опасность снижения уровня национального контроля за стратегически важными отраслями и сферами деятельности. К внутренним инвестициям относятся сбережения государства, корпораций и населения. [2]. Сбережения населения, во многих развитых странах считаются одним из основных источников формирования долгосрочных инвестиций, в ту очередь как сбережения государства и корпораций носят краткосрочный характер [1].

В этом исследовании речь пойдет о трансформации сбережений населения Алтайского края в инвестиции, и будут использованы данные официальной макроэкономической статистики 2012-2016 гг.

Рассмотрим доходы, расходы и свободные денежные средства населения Алтайского края (таблица 1).

Денежные доходы населения – материальные средства, которыми располагают граждане для осуществления своих потребностей. Денежные расходы населения – это расходы населения, направленные на покупку товаров и оплату услуг, обязательные платежи и разнообразные взносы (налоги и сборы, платежи по страхованию, взносы в общественные и кооперативные организации, проценты за кредиты и др.) [3].

Из 1 таблицы видно, что за период с 2012-2016 гг. денежные доходы населения Алтайского края увеличились на 218 680,4 млн. руб. или на 56%. Данное увеличение в основном произошло благодаря росту оплаты труда на 27 951 млн. руб., социальным выплатам на 43 675,9 млн. руб. и доходов от собственности на 26 889, 9 млн. руб.

По расходам населения Алтайского края в целом видно, что они за 2012-2016 гг. также увеличились на 113 752,1 млн. руб. или более чем на 31%. Высокими темпами растут потребительские расходы (на 101 605,7 млн. руб.) и выплаты по обязательным платежам и взносам (на 12 146,2 млн. руб.).

Таблица 1 – Доходы, расходы и свободные денежные средства населения Алтайского края за 2012-2016 гг.

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Денежные доходы, млн. руб.	**392664,5**	**459180,3**	**528170,5**	**599536**	**611344,9**
в том числе:					
доходы от предпринимательской деятельности	40230,7	49362,7	460030,9	50619	47097,4
оплата труда	149552,5	165116	173627,2	173931	177503,5
социальные выплаты	111588,7	129044,1	132296,8	146993	155264,6
доходы от собственности	10613,8	15443,1	25184	29431,9	37503,7
прочие доходы	80678,5	100214,4	151031,6	198562	193975,7
Денежные расходы, млн. руб.	**366979,5**	**412579,2**	**448970,5**	**470319**	**480731,6**
в том числе:	323998,8	360537,4	392174,9	414137	425604,7
потребительские расходы	42980,7	52041,8	56795,6	56182,5	55126,9
обязательные платежи и взносы					
Свободные денежные средства, млн. руб.	**25685**	**46601,1**	**79200**	**129217**	**130613,3**

Свободные денежные средства населения Алтайского края также имеют положительную динамику, так в 2016 г. они составили 130 613,3 млн. руб. и в среднем на одного жителя в месяц приходилось около 4 600 руб.

Для оценки экономической эффективности использования сбережений населения Алтайского края в качестве инвестиционного ресурса, рассмотрим динамику свободных денежных средств и объемы инвестиций в основной капитал (Рисунок 1) [2].

По рисунку 1 видно, что динамика объемов инвестиций и свободных денежных средств имеет положительную динамику, исключение 2015-2016 гг. – спад объемов инвестиций в основной капитал.

Тем не менее, мы наблюдаем такую ситуацию, в 2015 г. и в 2016 г. свободные денежные средства населения превышали объем инвестиций в основной капитал, т.е. получается, что данный объем инвестиций может быть обеспечен только за счет сбережений населения. Отсюда следует, что часть сбережений населения Алтайского края остается не задействованной в инвестиционной сфере и не доходит до реального сектора экономики.

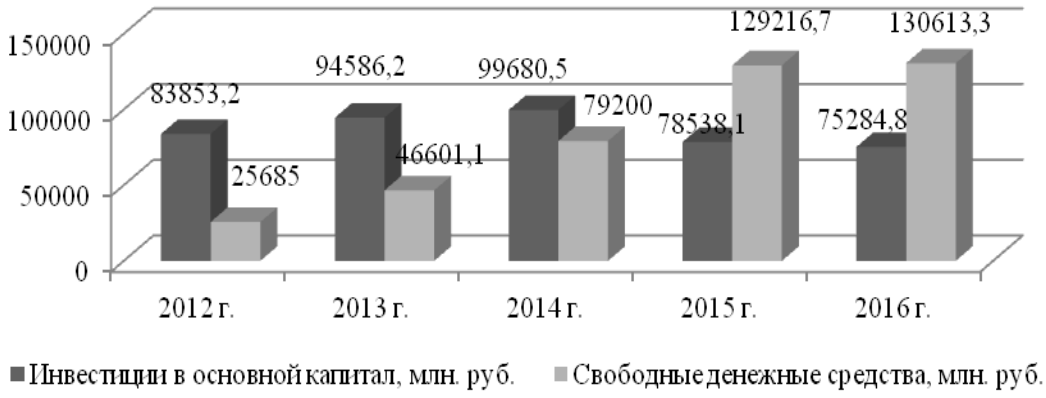


Рисунок 1 – Инвестиции в основной капитал и свободные денежные средства населения Алтайского края за 2012-2016 гг., млн. руб.

Далее рассмотрим динамику свободных денежных средств и вкладов населения в банках (рисунок 2).

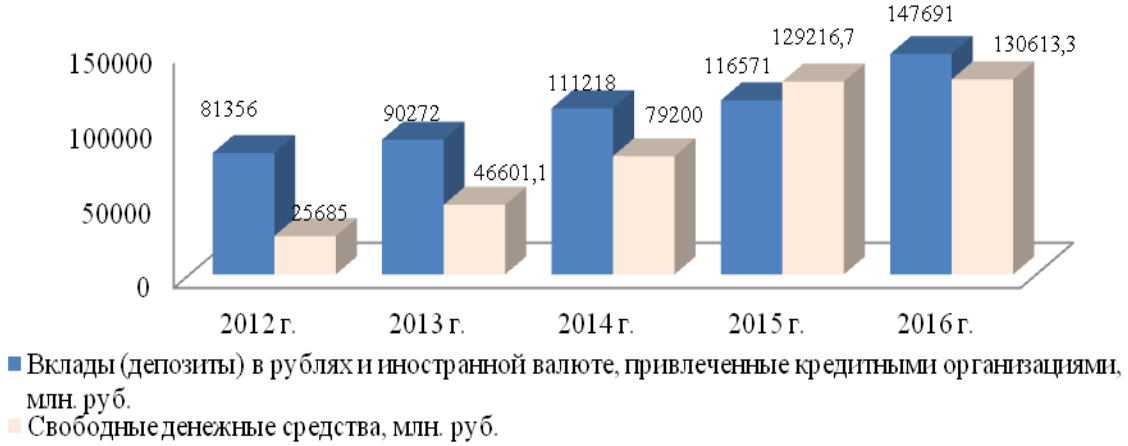


Рисунок 2 – Вклады в кредитных организациях и свободные денежные средства населения Алтайского края за 2012-2016 гг., млн. руб.

Так, свободные денежные средства населения Алтайского края во вкладах на начало 2016 г. по сравнению с началом 2012 г. увеличились на 66 335 млн. руб. В целом, мы видим, что вклады превалируют над свободными денежными средствами населения Алтайского края. В противном случае, как это было в 2015 г. можно утверждать, что значительная часть денежных средств находится на руках у населения. Большая часть населения не решается доверить свои средства банкам, в результате чего страдает и экономика, и само население.

Основными причинами низкой сберегательно-инвестиционной активности населения Алтайского края являются: недоверие к финансовым институтам и правительству, финансовая безграмотность, а также низкие доходы основной части населения.

Для активизации процесса сбережений населения Алтайского края и их трансформации в инвестиции мы предлагаем остановится на следующих рекомендациях:

– создание благоприятных социально-экономических условий. В частности, усовершенствование защиты прав потребителей на рынке финансовых услуг и повышение финансовой грамотности населения. Одним из наиболее эффективных способов защиты прав потребителей в долгосрочной перспективе является обеспечение высокого уровня финансовой грамотности населения. Недостаток финансовой грамотности у населения приводит к неэффективному управлению финансовыми обязательствами, что создает угрозу

стабильности национальной финансовой системы и служит серьезным препятствием для обеспечения устойчивого экономического роста, а также тормозит развитие отдельных финансовых инструментов и сегментов российского финансового рынка;

– обеспечение роста доходов населения и снижения уровня их дифференциации. Можно добиться путем повышения различных социальных выплат;

– совершенствование системы страхования вкладов. Внедрение новых банковских продуктов позволит банковской системе привлекать сбережения населения на долгосрочную перспективу, что положительно отразится на состоянии реального сектора экономики и повысит уровень жизни населения. В механизме трансформации сбережений в кредитные ресурсы должна занять соответствующие место конкуренция банков, работающих со средствами населения. Для этого целесообразно использовать рейтинги банков, которые в отличие от затрат на рекламу непосредственно характеризуют степень надежности того или иного банка;

– смягчение условий регламентирования доходов при осуществлении организованных сбережений. Трансформация сбережений населения в пенсионную систему будет сдерживаться действующей системой налогообложения, согласно которой пенсионные взносы, инвестиционный доход, а также выплаты вкладчикам облагаются налогом.

Таким образом, проведенный анализ позволяет говорить о том, что сбережения населения являются основным источником для реального сектора экономики. Но, к сожалению, в настоящее время инвестиционный потенциал сбережений населения используется не совсем эффективно. В результате чего, население лишается дополнительного источника, а государство дополнительных средств для развития реального сектора экономики. Очевидно, что только целенаправленная государственная политика по стимулированию сбережений населения в инвестиции, способна привлечь дополнительные ресурсы в реальный сектор экономики Алтайского края и России в целом.

Список использованной литературы

1. Маратканова И.В. Экономическая сущность и содержание сбережений домашних хозяйств / Наука сегодня: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции: в 3 частях. Научный центр «Диспут». 2015. С.

2. Маратканова, И.В. Сберегательный потенциал домашних хозяйств и его роль в современной экономике. В сборнике: Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения VII Международная научно-практическая конференция. – Барнаул. – 2017. – С. 12-16.

3. Маратканова, И.В. Сбережения домашних хозяйств как источник инвестиций: тенденции и перспективы // Финансы и кредит. – 2016. – № 43. – С. 28–45.

4. Регионы России. Социально-экономические показатели: Стат. сб./ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики. Б., 2017.

М.К. Галыгина
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Н.И. Глотова, к.э.н., доцент

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ САНКЦИОННОГО ПОЛЯ

В статье рассмотрено современное состояние России после введения санкций со стороны Евросоюза и США. Показаны последствия ограничений и степень развития импортозамещения в различных отраслях экономики.

Ключевые слова: санкции, импортозамещение, государство, мировое сообщество, экономика.

В течение последних нескольких лет Россия живет в новых экономических условиях. Взаимные санкции со стороны Евросоюза и США привели к некоторым изменениям не только в экономике страны в целом, но и в экономике отдельных её регионов. Причем эти изменения носят как положительный, так и отрицательный характер.

Международно-правовые санкции – это коллективные или односторонние принудительные меры, применяемые государствами или международными организациями к государству [1].

Перед введением санкций против России, в связи с ситуацией на Украине, их инициаторы – США, ЕС и некоторые другие страны – рассчитывали если не на разрушение, то, по крайней мере, на ослабление российской экономики.

Сегодня постепенно стихают рассуждения об угрозах экономических санкций, ситуация наполняется определенностью и отчетливее прорисовывается линия западных государств на отказ от невыгодных санкций. Эксперты считают, что американские санкции сильно повредили фигурантам списка попавших под ограничения и, напротив, не оказали масштабного влияния на экономику России в целом.

Россия, безусловно, почувствовала ограничения и говорить о том, что санкции – это хорошо, конечно, не стоит, ведь подобные ограничения не проходят бесследно для экономики.

Важно понимать то, что режим санкций, установленный в отношении России странами ЕС, Соединенными Штатами, Канадой и присоединившимися к ним странами, не является существенной проблемой для экономики в целом, хотя санкции и принято называть институциональными. По сути своей они были введены исключительно в отношении отдельных крупнейших компаний, таких как «Роснефть», «Газпром», Уралвагонзавод, «Транснефть», «Ростех», что, впрочем, никоим образом не мешает им вести вполне успешную экономическую деятельность [2].

Мы считаем, что в целом с 2014 по 2017 гг. российская нефтяная отрасль продемонстрировала высокую устойчивость как к введенному санкционному режиму, так и к снижению нефтяных цен.

Несмотря на все неблагоприятные обстоятельства, добыча нефти в России за пять лет (с 2012 по 2016 гг.) выросла на 6% – с 518 млн т до 548 млн т (Рис. 1). При этом весь прирост был обеспечен за счет ввода новых месторождений: добыча на них увеличилась на 77% (50 млн т), что позволило с лихвой компенсировать пятипроцентное (на 20 млн т) падение добычи на действующих месторождениях [3].

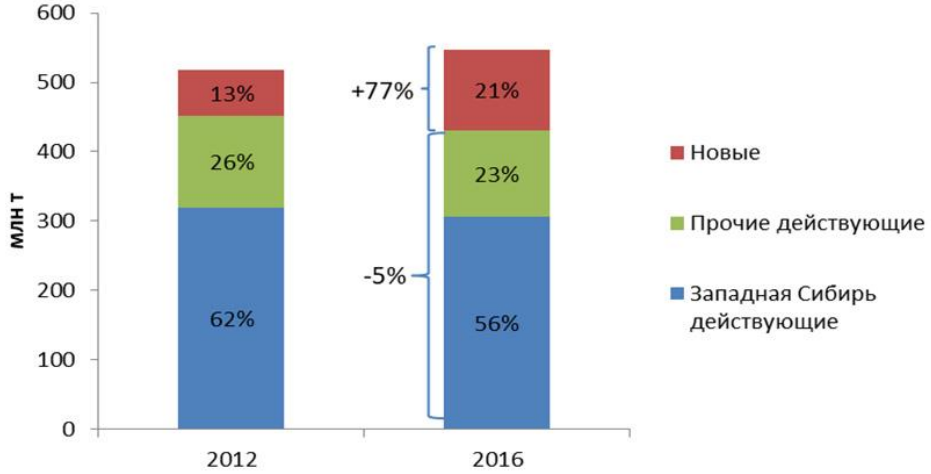


Рисунок 1 - Добыча нефти в России на действующих и новых месторождениях, млн т

Что касается импортозамещения, то, в этой сфере действительно есть успехи, но вклад санкций в развитие внутреннего производства, минимален. Девальвация рубля привела к резкому росту цен на импорт по отдельным категориям, что в принципе подняло вопрос о

необходимости импортозамещения не только на рынке потребительских товаров и услуг, но вообще во всех отраслях экономики.

При этом эксперты указывают, что за прошедший период, ситуация претерпела серьезные изменения. В частности, уже к началу года доля импорта на рынке потребительских товаров упала ниже 15%, что является абсолютным рекордом в современной истории России [2].

Стоит отметить, что буквально за прошедшие несколько лет, пищевая индустрия сформировалась как системообразующая сфера экономики сибирских регионов.

Импорт продовольствия с введением санкций по ряду импортируемых позиций резко, в несколько раз, снизился, что создало новые возможности роста объемов производства, прежде всего, на действующих пищевых компаниях Сибири [4].

В целом средние темпы прироста доходов пищевой промышленности, которые отмечены по результатам работы крупнейших сибирских компаний этой сферы в 2016 году, не столь высоки, как ожидалось бы в связи с новыми экономическими условиями их работы и полученными возможностями (Табл.1). Давление на компании пищевой промышленности оказывают и возросшие издержки, и уже не столь оптимистичные ожидания от освободившихся рынков, и снижение потребительской активности, и сменившиеся модели поведения покупателей [5].

Таблица 1 - Региональная структура рейтинга компаний пищевой промышленности за 2016 г.

Регион	Количество компаний региона из рейтинга	Крупнейшая компания (выручка, млн. руб.)	Объем реализации в 2016 г., млн. руб.	Объем реализации в 2015 г, млн. руб.	Темп прироста, %	Чистая прибыль в 2016 г., млн. руб.	Чистая прибыль в 2015 г., млн. руб.
Алтайский край	23	Юг Сибири (21 8585,8)	73 764,8	68 015,8	8,45	2 415,8	2 348,7
Омская область	15	Алкогольная сибирская группа (15 685,7)	55 402,1	54 273,5	2,08	-228,6	616,8
Новосибирская область	21	Кудряшовский мясокомбинат (6 168,6)	42 342,4	41 238,3	2,68	1 709,1	1 636,5
Томская область	6	Сибирская аграрная группа (17 494,2)	27 145,8	27 955,4	-2,90	3 289,9	4 635,5
Иркутская область	6	Иркутский масложирокомбинат (11 508,9)	26 384,6	24 094,9	9,50	3 628,5	3 512,8
Кемеровская область	9	КДВ Яшкино (10 089,1)	25 006,7	23 507,3	6,38	29,8	166,0
Красноярский край	10	Красноярская Продовольственная Компания (3 503,2)	22 141,2	19 180,6	15,44	1 419,1	1 567,4
Республика Хакасия	4	Аян (3 547,5)	7 042,9	6 297,4	11,84	315,5	189,9
Республика Бурятия	4	Северное Сияние (2 095,1)	6 412,5	6 316,6	1,52	40,9	80,3
Забайкальский край	2	МК «Даурский» (1 874,8)	3 128,3	3 030,9	3,22	55,2	29,9

Как мы видим, сибирские пищевые компании все еще слишком зависимы как от импортного пищевого сырья и полупродуктов, так и технологий, оборудования и комплектующих. Настолько зависимы, что не могут мгновенно задействовать производственные мощности полностью или создать новые технологические линии для выпуска пищевой продукции.

Заметный толчок к развитию получила и отечественная финансовая система «Мир». По данным на 2017 год количество выпущенных карт «Мир» выросло более чем в два раза и достигло 17,6 миллиона штук. Так же выпускают кобейджинговые карты «Мир»-Maestro, «Мир»-JCB. Когда карта обслуживается внутри России, она работает как «Мир», но когда гражданин выезжает за границу, то там эта карта превращается в карту международной платежной системы [6].

Импортозамещение развернулось и в сфере туризма, рост внутреннего турпотока составил 6–8%, причем при готовности к смелым решениям у него большие перспективы [6].

Подводя итоги всему вышесказанному, мы должны понимать: чем обернутся для России санкции мирового сообщества – покажет время. Пока государству удаётся справляться с их воздействием, более того – отечественные производители активно осваивают освободившиеся ниши и наращивают производство. Однако, глобально – экономика России глубоко интегрирована с мировой и серьёзно от неё зависит. Но в целом, на наш взгляд, экономическое развитие России на современном этапе показывает, что экономика нашей страны окрепла и даже в условиях внешней изоляции и давления продолжает эффективно работать.

Список использованной литературы

1. Википедия [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/ (дота обращения 29 03 2018)
2. Санкции больше не эффективны [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://expert.ru/2016/06/7/sanktsii-bolshe-neeffektivnyi/ (дата обращения: 29. 03. 2018)
3. Митрова Т. А., Грушевенко Е. В., Малов А. В. Перспективы российской нефтедобычи: жизнь под санкциями // бизнес-школа «СКОЛКОВО» - 2108. – С. 44
4. Глотова Н.И. Оценка влияния государственной поддержки на обеспечение финансовой устойчивости сельскохозяйственных товаропроизводителей Алтайского края // Алтайский вестник финансового университета. 2016. №1. С. 97-101.
5. Эффект от санкций на исходе [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://expert.ru/siberia/2017/46/effekt-ot-sanktsij-na-ishode/ (дата обращения 29. 03. 2018)
6. Зубков И. В., Маркелов М. А. Переводный период // Российская газета. 2017. № 7366. С. 200.
7. Авджы Э.Т. Развитие внутреннего туризма России в условиях экономических санкций // Молодой ученый. 2016. №10. С. 568–573.

Д.А. Гилева
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель - О.Д. Овчинникова – к.ю.н.; А.М. Шаганян – к.ю.н,

ПРОБЛЕМА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

В статье рассматриваются некоторые проблемы информационной безопасности несовершеннолетних (пропаганда потребления наркотиков, спиртосодержащей продукции, а так же склонение к насилию и половой распущенности). Предлагаются средства ее устранения.

Ключевые слова: информационная безопасность, проблема, несовершеннолетние

В Российской Федерации несовершеннолетними являются лица не достигшие возраста 18 лет, именно эта категория граждан составляет почти 30% от общего числа лиц активно пользующимеся глобальной информационной сетью Интернет. К сожалению, всемирная паутина является не только кладесью огромного количества полезной и нужной информации, но и несет в себе угрозу, пропагандирующую потребление спиртосодержащих продуктов, наркотических веществ, иных психотропных средств, а так же насилия, жестокого обращения с животными, половой распущенности и многого другого. В связи с этим остро встает вопрос информационной безопасности несовершеннолетних. Как обезопасить формирующуюся психику ребенка от пагубного влияния глобальной сети? В целях защиты и обеспечения безопасности несовершеннолетних от негативной информации Российской Федерацией был разработал федеральный закон от 29 декабря 2010 года №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию». В статье 2 указанного нормативного акта дается определение понятию «информационная безопасность», под ней понимается состояние защищенности детей, при котором отсутствует риск, причиняющий вред здоровью и нормальному развитию несовершеннолетнего пользователя.

Информация, запрещенная к распространению среди несовершеннолетних наносит вред здоровью, это выражается в переутомлении, появлении игровой зависимости, развитии различных соматических заболеваний, снижении работоспособности, проявлению агрессивности, отсутствии желания учиться, заниматься, читать и так далее. Серьезной и глобальной проблемой стало злоупотребление плодами массовых коммуникаций и их использование для совершения противоправных деяний, направленных против несовершеннолетних, которые особенно уязвимы в условиях интенсивного развития информационных технологий, доступности СМИ, широкого оборота рекламы и рекламной продукции, виртуальных игр и т.д. [8, с.53]. Их бесконтрольное использование оказывает на несовершеннолетних пагубное влияние, стимулирует их к рискованному, агрессивному, жестокому, антиобщественному поведению, делает доступным их вовлечение в преступную деятельность, действия развратного характера, азартные игры, экстремисткие группировки и многое другое [3, с. 144].

Представляется целесообразным рассмотреть наиболее актуальные угрозы, которые могут оказать негативное влияние на безопасность несовершеннолетних. согласно ст. 5 Федерального закона «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» одним из первых видов информации, причиняющей вред здоровью и развитию детей и запрещенной для распространения среди несовершеннолетних, является информация, побуждающая детей к совершению действий, представляющих угрозу их жизни и здоровью, в том числе к причинению вреда своему здоровью, в некоторых случаях даже самоубийству [5,с.2]. Для профилактики и выявления нездорового психологического климата среди несовершеннолетних, в России почти в 2 раза увеличили число кабинетов социально-психологической помощи ребенку, результатом явилось снижение процента детей с эмоциональными расстройствами, а что самое главное снизился процент детских суицидов. Согласно имеющимся сведениям, с ноября 2017 г. по январь 2018 г. в Роспотребнадзор поступило 5 684 обращения о размещении информации о способах суицида (знаменитый Синий Кит). По результатам рассмотрения поступивших сигналов были закрыты 5532 интернет сайта. Как показали материалы проверки, запрещенная информация чаще всего появлялась в популярных социальных сетях: «Intsgram», «Mail.ru», «Вконтакте», «liveJournal», «Одноклассники», «Twitter» и на различных видео-хостингах, таких как «YOUtube», «RUtube». Требует внимания тот факт, что, несмотря на активные действия со стороны государственных органов по ликвидации сайтов с запрещенным содержанием, в сети по-прежнему не мало информации, вредящей здоровью и развитию ребенка. Например, на данный момент, если ввести в поисковую строку «Самоубийство» первая появляющаяся ссылка открывает нам общедоступную универсальную интернет-энциклопедию «Википедия», где можно найти общую информацию о подготовке и видах самоубийства.

Масштабы такой угрозы очень велики, интернет – энциклопедию за март 2018 года посетили более 517 миллионов(!) человек. Поскольку проблема еще не решена, следует уделять повышенное внимание эмоциональному состоянию несовершеннолетних со стороны родителей и всех заинтересованных субъектов информационной безопасности детей.

Следующей актуальной проблемой в обеспечении информационной безопасности несовершеннолетних является информация, склоняющая к употреблению наркотиков и иных одурманивающих веществ. Наркомания – одна из самых злободневных проблем России, потому необходимо пояснять гражданам с самого раннего возраста о пагубном влиянии такого «развлечения». Подтолкнуть ребенка к употреблению запрещенных веществ, могут различные факторы. В первую очередь это «быть как все» «казаться крутым» или изменить свое состояние из-за проблем подросткового возраста. Не стоит и забывать об элементарном любопытстве. В связи с этим именно кризис подросткового возраста становится значительным фактором риска. Но выявить группы риска можно, только если известно, как сами подростки относятся к наркотикам видят ли в них что то «крутое», знают ли какие будут последствия от таких увлечений[6, с.11]. С развитием телекоммуникационных систем появились новые способы распространения наркотиков это «Вконтакте», «WhatsApp», «Viber» и подобное. Используя возможности паутины, распространители наркотиков организуют доставку запрещенных веществ почтой или курьерской службой. Их деятельность отлично отлажена, сайты с предложениями о продаже наркотиков сложно найти в популярных поисковых системах. У них есть свой Интернет, порталы и магазины. они уже давно используют анонимную сеть Tor (The onion router)или набравший популярность Telegram с его шифрованием сообщений. С помощью таких порталов любой пользователь может сохранить анонимность в Интернете.

Еще одна важнейшая угроза – алкоголь и иная спиртосодержащая продукция. Несмотря на активные меры правительства в области противодействия распространению алкогольной продукции, правоохранительные органы сталкиваются с проблемой продажи алкогольной продукции в запрещенное время, опять же, анонимным покупателям, которым моет стать несовершеннолетних. Продукция чаще всего приобретается в интернет-магазинах, которые работают в круглосуточном режиме. Не стоит забывать и о скрытой рекламе алкоголя на телевидении. Подобное можно наблюдать в любом праздничном телешоу, где знаменитые медийные лица употребляют алкогольные напитки. Очень многие из них являются кумирами молодежи и их подобное поведение способствует формированию у подростков мнения, что употребление алкоголя – норма. Обман зрителя заключается в том, что перед ними ставят изначально неверную фабулу, предлагая из 2 вариантов выбрать более правильный: Пить много или пить в меру. Самый верный вариант – вести здоровый образ жизни не предлагается вообще. средств массовой информации проста: людей изначально ставят перед ложным выбором [7, с.25].

Следующий вид информации причиняющий вред здоровью и развитию детей связан с информацией порнографического характера. Ежегодно в России выявляется более 1000 тысячи материалов подобного характера. Правоохранителями было установлено, что в декабре 2006 года осуждённый с помощью интернета, приобрел партию дисков порнографического содержания с изображением несовершеннолетних. Полученные материалы он растиражировал и стал распространять посредством той же сети интернет. Мужчина создал свой сайт с каталогом предлагаемой продукции, кратким описанием содержания информации, а так е условия оплаты и доставки. В январе 2007 года сотрудники Управления «К» МВД России провели успешную операцию по выявлению источника распространения детской порнографии в Интернете, и задержали мужчину, правоохранители отмечают, что данный гражданин не только продавал запрещенные материалы, но и сам активно снимался в роликах запрещенного содержания.

Следующей категорией информации, которая запрещена в обороте среди несовершеннолетних является информация, связанная с отрицанием семейных ценностей, пропагандой нетрадиционных половых отношений, формированием неуважения к старшему

поколению. В западных странах бытует мнение о том, что толерантность – высший признак демократизма. В СМИ активно пропагандируются нетрадиционные сексуальные отношения. Населению европейских стран навязывается миф о том, что традиционные представления о семье мешают женщинам реализовывать себя на работе, тормозят их карьерный рост [7, с.20]. В конечном счете, при отрицании семейных ценностей несовершеннолетним может прививаться мысль о том, что функции семьи не востребованы, возможно жить и без создания семьи. Необходимо укреплять семью, восстанавливать святость брака и возродить понятия любви, верности, терпения, уважения, преданности.

В настоящее время защита и воспитание детей относятся к вопросам национальной безопасности, психологически здоровое поколение – будущее России. По статистике наблюдаются положительные сдвиги по решению озвученных проблем. Именно то будет являтся залогом формирования здорового Российского общества. В целях отслеживания и решения информационной безопасности несовершеннолетних необходим целый ряд мероприятий, направленный на формирование у подростающего поколения верного представления о образе жизни. Эта цель будет осуществима если государство, правоохранительные органы и общество объединит усилия, а родители осознают, что главная роль в обеспечении информационной безопасности их детей – их роль.

Современная ситуация в России свидетельствует о том, что в нашей стране система защиты несовершеннолетних от агрессивного интернет-контента функционирует, но требует постоянного усовершенствования. В связи с этим актуальным является принятие следующих мер:

1. Принятие мер на законодательном, которые бы обязали интернет-провайдеров:

а) отслеживать и блокировать нелегальный контент в местах общего доступа в сеть

б) при заключении договора о предоставлении услуг осуществлять оптимальный уровень фильтрации и защиты от агрессивной информации в зависимости от возраста и числа несовершеннолетних пользователей

в) включить в список предоставляемых услуг установку и настройку программ контентной фильтрации.

2. По нашему мнению, необходимо внести изменения в ФЗ №436 в часть, касающееся применения маркировки сайтов, установление возрастных порогов на любой контент.

3. Необходимо создание детского интернет пространства, как например у провайдера ТТК имеется приложение «Интернешки», включающее в себя, книги, игры, фильмы, обучение исключительно для детского просмотра. Необходимо создание детской сети, которая бы включала в себя образовательные и безопасные игровые ресурсы, школьные социальные сети. Агитация таких ресурсов среди родителей и педагогов.

4. Очень важно подключить в работу для обеспечения безопасного интернет-пространства родителей несовершеннолетних. Листовки, передачи посредством тв и радио, рекламная агитация – все это должно способствовать усилениию контроля со стороны родителей за тем, что делает их ребенок в сети.

Список использованной литературы

1. О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию: федеральный закон от 29 декабря 2010 г. №436-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 2011. — №1. — Ст. 48.

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 2014. — №31. — Ст. 4398.

3. Занина Т.М., Лукина Е.И. Административно-правовая защита несовершеннолетних от вредоносной информации в информационном обществе // Материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции «Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права». — СПб: Изд-во унта МВД России, 2014. — С. 144—1

4. Брылева Е.А. Информационная безопасность несовершеннолетних как часть национальной безопасности // Вестник Самарского юридического института. 2014. N 1 (12).

5. Савельев А.И., Черкасов Р.В. Проблема алкоголизма среди несовершеннолетних // Россия в период кризиса: социально-экономические и гуманитарные проблемы: сб. науч. тр. Воронеж, 2009. Вып. 1.

6. Асмолов А.Г. Толерантность как культура XXI века / А.Г. Асмолов // Толерантность: объединяем усилия. М., 2002. С.18-25.

7. Фатьянов А.А. Правовое обеспечение безопасности информации: дис. … д–ра юрид. наук / А.А. Фатьянов. – М.: Академия управления МВД России, 1999. – С. 53.

Е.А. Гордеева
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Г. Климова, к.и.н., доцент

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Рассмотрены тенденции формирования структур гражданского общества в современной России; виды неполитических некоммерческих организаций.

Ключевые слова: гражданское общество, общественные организации, демократия.

Большинство исследователей обращают внимание на сложный и длительный процесс становления современного гражданского общества в России. Особенность его связанна с переходом от авторитарной организации политической жизнедеятельности и соответствующего менталитета граждан к демократическому обществу. Этот процесс протекает параллельно с созданием правового государства. В.В. Путин отметил, что о государстве «судят не только по политическим успехам и развитию экономики, но, прежде всего, по людям, по уровню их личной свободы. По тому, насколько влиятельно там гражданское общество». По его мнению, «в России гражданское общество нельзя пока считать окончательно сформированным. Но вряд ли найдутся страны вообще, где можно сказать, что общество окончательно сформировано. В условиях демократии этот процесс является непременным и постоянным. А для России, надо признать, этот процесс только начинается» [1].

Формирование структур гражданского общества в современной России имеет определённую тенденцию развития, В Конституции Российской Федерации, хотя и отсутствует термин «гражданское общество», закреплены основные права и свободы человека и гражданина, отменена цензура. За время реформ создан ряд союзов и ассоциаций различного уровня, которые позволяют не только учитывать интересы населения, формулировать их претензии и доводить до органов власти различного уровня.

В становлении российского гражданского общества выделяются следующие этапы:

- Период «перестройки» (конец 80-х гг. XX в.) – бурный рост неформальных организаций;
- 90-е гг. XX в. – появление элементов партнерских взаимоотношений государства и гражданского общества;
- 1993 – 1999 гг. – официальная поддержка процесса становления гражданского общества, диалог власти и некоммерческих организаций на местном уровне, активизация международных фондов;

- 2000 – 2018 гг. – развитие моделей партнерских, преимущественно патерналистских, отношений между государством и гражданским обществом, проведение гражданских форумов, создание Общественной палаты.

Формирующееся в современной России гражданское общество имеет следующие признаки:

1) не сложилась целостная система гражданских структур;
2) социум расколот на бедных и богатых;
3) неадекватна и слаба социальная основа гражданского общества;
4) недостаточно выражены и укоренены интегративные, объединяющие культурные ценности;
5) неопределенно выраженные структурированные интересы;
6) граждане проявляют пассивность и низкую активность;
7) воздействие организаций гражданского общества на структуры власти незначительно и неэффективно;
8) в стадии формирования находится правовая база российского гражданского общества;
9) на облик формирующегося гражданского общества в России оказываются воздействие, как исторические факторы, так и современные особенности развития общества;
10) процесс формирования гражданского общества в России далёк от завершения.

Формирование развитого гражданского общества в России – сложный и длительный процесс. Значительная часть населения отчуждена от общественной жизни и собственности, имеет слабое представление о гражданском обществе и его роли. Понятие гражданского общества ещё не получило достаточно широкого распространения на массовом уровне, в политическом сознании россиян. Его чаще используют политики, активисты общественных организаций, учёные.

Большинство респондентов (58%) полагают, что сегодня в России трудно быть общественно активным человеком. Лишь 21% придерживаются противоположного мнения. Практически поровну разделились мнения респондентов о том, как относятся сегодня в нашей стране к общественно активным людям – одобрительно или неодобрительно (соответственно 32% и 44%). Лишь 30% россиян относят себя в той или иной мере к общественно активным людям[2].

Важными предпосылками формирования гражданского общества являются солидарность, доверие, толерантность, ощущение личной безопасности и ответственность граждан. К категории людей, готовых объединяться с другими членами общества для каких-либо совместных действий, если идеи и интересы совпадают, относят себя 55% россиян. Препятствием для вовлечения граждан в практики гражданского общества является недостаточное удовлетворение потребности россиян в безопасности. Каждый второй россиянин не чувствует себя в безопасности. В развитии гражданского общества имеются трудности, связанные с недостаточным уровнем соблюдения прав человека, крайне низкими доходами (бедность) у трети россиян.

Важными структурами гражданского общества являются неправительственные некоммерческие организации (НКО), обслуживающие свыше 20 млн. граждан. При невысоких показателях участия россиян в деятельности НКО и гражданских инициативах, социальная база российского «третьего сектора» достаточно внушительна. Половина россиян готова принимать участие в мероприятиях и собраниях НКО, гражданских инициативах, каждый третий готов быть добровольцем или работать в НКО за плату, каждый четвертый декларирует готовность стать инициатором создания, организатором НКО и гражданских инициатив.

Целесообразно структурировать виды неполитических некоммерческих организаций (табл.1).

Таблица1 - Виды неполитических некоммерческих организаций

Тип НКО	**Направленность НКО**	**Отличительные черты**
Первый	Взаимопомощь	Решение проблем членов своих организаций, объединенных по профессиональному, демографическому и другим признакам, по принципу «общей Беды» (инвалиды, родители больных людей) и др.;
	«Клубная»	Удовлетворение интересов групп самосовершенствования, товариществ собственников жилья и др.
Второй	Социальная	Благотворительная деятельность по отношению к определенным категориям населения (пенсионеры, Многодетные, престарелые и др.) Или решение отдельных проблем (бездомность, наркомания) и др.;
	Экологическая	Защита окружающей среды, охрана природы, памятников культуры и искусства и др.
Третий	Правозащитная	Традиционная и нового типа деятельность, позволяющая контролировать исполнительную власть, в том числе правоохранительные органы, а также соблюдение законодательства о правах, свободах, гарантиях гражданам; о выборах в органы государственной власти и местного самоуправления; проведение избирательных кампаний; состояние правопорядка и обеспечение безопасности граждан; состояние пенитенциарной системы и др.
Четвертый	Инфраструктурная	Развитие гражданских инициатив; содействие деятельности других НКО; оказание помощи становлению системы социального партнерства; осуществление исследовательской, аналитической и образовательной деятельности; предоставление посреднических услуг.

Организации первого типа, имеющие, по существу, и в качестве основного финансового источника бюджетные средства органов государственной власти и местною самоуправления, чаще всего проявляют большую заинтересованность в взаимодействии с властными структурами всех уровней и активно сотрудничают с региональными институтами власти и местного самоуправления. Организации второго типа в основном также ориентируются на тип партнерских отношений во взаимодействии с органами власти. Сложно, подчас конфликтно строятся взаимоотношения НКО третьего типа и властных структур. Главной функцией правозащитных организаций является борьба с нарушениями прав человека, защита прав и свобод граждан, обеспечение их социальных гарантий,

контроль над деятельностью органов государственной власти в соответствующих отраслях и сферах. В силу этого некоторые организации рассматриваемого типа нередко воспринимаются государственными и муниципальными служащими как их оппоненты или как помеха в работе.

Инфраструктурные организации в основном тесно взаимодействуют с органами власти, занимаясь решением задач правового обеспечения собственной деятельности, подготовкой, переподготовкой, повышением квалификации работников НКО, государственных и муниципальных служащих[3].

Таким образом, с большой уверенностью можно сказать, что на данный момент в России идет строительство и формирование правового государства и гражданского общества. Этот процесс будет длиться еще не один год. В данном вопросе нельзя поставить четкие временные рамки, к какому периоду мы должны достичь результатов. Ведь он зависит не только от обычных граждан, но и от власти. Как будет меняться власть и устройство страны, так будет и формироваться гражданское общество.

Список использованной литературы

1. В.В. Путин, Доклад на Первом Гражданском Конгрессе / Рос. Газ. 2001. 22 нояб.
2. **http://fom.ru/** (Фонд общественного мнения опрос на 2015год) (дата обращения: 28.04.2018).
3. Ирхин Ю.В. Теория политики и управлению. / ред. «Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации», г. М.: //ULT: irkhine@mail.ru. (дата обращения: 28.04.2018).

Е.А. Гуменюк
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Б. Брижатова, д.п.н., профессор

ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ПОЛИЦИИ: ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ

В статье анализируются проблемы правового регулирования деятельности сотрудников полиции Российской Федерации. Рассматриваются задачи сотрудников органов внутренних дел, их моральные проблемы, возникающие в различных ситуациях и способы их решения, а также нормы, регулирующих поведение сотрудников полиции, и принципы правоохранительной деятельности.

Ключевые слова: правоохранительные органы, сотрудник полиции, моральные проблемы, юридические нормы, этические принципы.

Укрепление правопорядка и законности становится одной из важнейших задач современного общества. В свою очередь авторитет закона напрямую зависит от людей, олицетворяющих собой справедливость и безопасность.

В связи с этим, нравственное воспитание сотрудников правоохранительных органов, для которых нормы морали, нравственные убеждения и чувства собственного достоинства профессионально значимы, приобретают особое значение.

Особое место в системе нравственного воспитания занимает профессиональная этика сотрудников полиции, что обусловлено рядом объективных причин: борьба с преступностью

– это не только правовая, но и моральная проблема, поскольку нельзя вести борьбу с преступностью, не укрепляя моральные устои общества.

Сотрудник полиции (МВД России) – гражданин Российской Федерации, который осуществляет служебную деятельность на должности федеральной государственной службы в органах внутренних дел и которому в установленном порядке присвоено специальное звание полиции.

Предназначение полиции как системы государственных органов исполнительной власти состоит в том, чтобы защищать жизнь, здоровье, права и свободы граждан, а также собственность, интересы общества и государства от преступных и иных противоправных посягательств.

Для выполнения этого предназначения работники полиции наделяются правом применять меры принуждения в пределах, установленных законодательством. Соблюдение этических принципов помогает им не злоупотреблять данной им государством властью и выполнять свои профессиональные обязанности, подбирая специальные средства и опираясь на соответствующие законы.

Работа сотрудника полиции связана с большими моральными затратами и рисками. Осуществление ограничения некоторых прав и общегражданских свобод, применение принуждения, в том числе и с использованием физической силы, специальных средств и огнестрельного оружия требуют самообладания и развитого чувства собственного достоинства, поскольку работникам полиции часто приходится сталкиваться с сопротивлением граждан, негативными реакциями.

В деятельности органов внутренних дел можно выделить несколько основных групп моральных проблем.

Первая группа связана с неблагоприятным внешним окружением, к ней относятся:

1. Рост преступности, в том числе организованной.
2. Неподготовленность граждан к рыночным отношениям.
3. Несовершенство законодательства.
4. Слабая помощь сотрудникам полиции со стороны гражданского общества.
5. Безработица, переход большого числа людей из производственной сферы в торговлю, резкое снижение уровня жизни.
6. Жёсткая конкуренция и разнообразные методы борьбы с конкурентами внутри российского бизнеса
7. Коррупция
8. Необходимость обеспечивать безопасность.

Другая группа проблем связана с обеспечением доверия и уважения к полиции со стороны населения.

Уровень доверия граждан к полиции снижается в тех случаях, когда её сотрудники совершают неправомерные действия, не отказываются от взяток, сотрудничают с преступными группировками и т.д.

К числу внутренних проблем полиции относятся:

1. Текучесть кадров.
2. Трудности в обеспечении взаимодействия между различными службами и подразделениями правоохранительных органов.
3. Невысокая заработная плата сотрудников.
4. Трудности в налаживании и поддержании системы контроля за деятельностью правоохранительных структур и их сотрудников.
5. Не нормированный рабочий день, большая загруженность.

Самое большое число морально-психологических проблем у сотрудников полиции возникает в экстремальных условиях

Экстремальные условия – это опасные ситуации и особые психологические и эмоциональные состояния людей.

Сотрудники полиции в экстремальных условиях призваны выполнять следующие функции:

1. Защита граждан, охрана их здоровья и собственности.
2. Спасение людей, оказание помощи пострадавшим.
3. Проведение различных мероприятий
4. Ограничение проведения митингов, демонстраций.
5. Участие в изъятии транспорта и имущества предприятий и граждан.
6. Выселение в административном порядке лиц, признанных социально опасными.
7. Мобилизация дееспособного населения на восстановительные и спасательные работы.
8. Предупреждение и пресечение паники, распространения ложных слухов; борьба с преступлениями и правонарушениями и др.

Сотрудники полиции в экстремальных условиях должны уметь сохранять хладнокровие, рассудительность, проявлять уверенность, поддерживать и мобилизовать население.

Таким образом, от сотрудников полиции ожидают, во-первых, большой гибкости в поведении, способности к применению принуждения и, одновременно, умения оказывать действенную помощь людям, включая психологическую; во-вторых, умения правильно реагировать на неадекватную оценку действий полиции гражданами.

Профессиональная этика сотрудников полиции имеет характер деонтологии. Её нормы более строги и обеспечиваются административными санкциями: несоблюдение кодекса чести рядового и начальствующего состава органов внутренних дел может привлечь увольнение из органов.

Таким образом, выполнение профессионального долга – это требование государства, отступление от него является одновременно и нарушением юридических норм.

Строгость юридических норм, регулирующих поведение сотрудников полиции, обусловлена следующими обстоятельствами:

1. Сотрудники полиции зачастую действуют в обстановке секретности.
2. Сотрудники полиции наделены властными полномочиями, и вправе применять, не только правовые, но и моральные санкции на проведение мероприятий по охране и защите прав граждан.
3. Должностные инструкции, служебные и правовые документы задают всего лишь рамки для принятия решений, в то время как реальные ситуации, с которыми сталкиваются сотрудники полиции, сложны и непредсказуемы.

Основополагающими этическими принципами правоохранительной деятельности являются:

1. Уважение к личности другого человека.
2. Доброжелательность.
3. Эффективность и профессионализм.
4. Соблюдение преимуществ законности.
5. Ответственность.
6. Забота об окружающих.
7. Честность по отношению к себе и другим.
8. Самоотверженное служение обществу.

Иными словами, при осуществлении своих функций полиция должна соблюдать личные права граждан и не совершать произвольных или противоправных действия. Это является основополагающим принципом для правового государства и деятельности силовых структур в условиях демократии.

Принцип законности состоит в том, что органы полиции организуют свою деятельность на правовой основе, руководствуясь Конституцией Российской Федерации, федеральными законами и иными нормативными актами РФ, международными договорами и т.д.

Руководствуясь принципом справедливости, сотрудники полиции должны уметь соотнести меру добра и зла, принимая то или иное решение. В соответствии с принципом справедливости санкции должны:

- Применяться лишь к тем, кто действительно нарушил закон.
- Обеспечивать восстановление нарушенных прав после события.

В соответствии с Кодексом чести сотрудники полиции должны обладать такими качествами, чертами характера или личными добродетелями, как:

–Смелость, мужество, самообладание.

–Бескорыстие.

–Компетентность, требовательность к себе.

–Самоотверженность.

–Вежливость, предупредительность, чуткость.

–Твёрдость, непримиримость в борьбе с преступностью

Кодекс чести запрещает сотрудникам полиции:

–Руководствоваться в своих действиях какими-либо политическими взглядами.

–Отступать от присяги.

–Допускать бездействие.

–Совершать аморальные поступки.

–Злоупотреблять служебным положением.

–Допускать факты коррупции.

–Принимать подношения за действия в качестве должностного лица.

–Проявлять трусость и малодушие.

Подводя итоги вышесказанного, можно отметить, что основной профессиональной деятельности сотрудников полиции является защита прав человека на жизнь, свободу и имущество, отношение к человеку как к высшей ценности. Высокий профессионализм сотрудников полиции проявляется в выполнении служебного долга, понимании своей ответственности перед обществом и государством. Усиленная деятельность сотрудников полиции не возможна без таких нравственных качеств, как мужество, патриотизм, гуманность, терпимость и др.

Профессиональная этика способствует формированию профессиональной культуры поведения сотрудников правоохранительных органов и является необходимым условием повышения результативности его труда.

Список использованной литературы

1. Власов А. В. Этические аспекты деятельности служб и подразделений органов внутренних дел // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2014. – Т. 20. – С. 1996–2000. – URL: http://e-koncept.ru/2014/54663.htm.

2. Голубева Г.А. Этика: Учебник. – М., 2007.

3. Профессиональная этика и служебный этикет: Учебник для студентов вузов / под ред. Кикотя В.Я. –М.: Юнити-Дана, 2012.

4. Саранчин Ю.К., Банных С.Г., Зарубина Е.В., Самарин В.Г., Суслонов П.Е. Профессиональная этика сотрудников органов внутренних дел: Курс лекций. – Екатеринбург: Изд-во Уральского юридического института МВД России, 2001.

5. Егорышев С.В., Ротовский А.Н., Сулейманов Т.Ф. Профессиональная этика: Курс лекций. – М., 2005.

Е.А. Гуменюк Е.А., А.К. Шарапова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.В. Зеленчукова, к.п.н., доцент

LEGAL EDUCATION IN SWEDISH UNIVERSITIES

Sweden

Sweden is considered to be one of the world leaders in the field of innovative technologies and their development. At the moment, there are a lot of brands with origins in Sweden, for example: Volvo, Scania, Elerctrolux, Libero, XPERIA, IKEA, Skype, H & M and Oriflame.

In addition, Sweden is the country of thirty-one Nobel laureates, even the founder of the award Alfred Nobel was born in Stockholm. The universities of Sweden have longstanding academic traditions, of which students are fully prepared for modern life.

Education in Sweden

The disadvantage of higher education in Sweden is that it is free of charge only for local citizens, as well as citizens of Switzerland and the European Union. But there is 99.9% of the probability, that the money, you will pay for tuition in these universities, must be paid off in the near future after receiving the diploma. Students of Sweden are allowed to combine work and study, so long as the student's performance does not fall.

You are very lucky if you are a citizen of the CIS country, as well as Russian or Ukrainian, because it makes it easier for you to find employment in any Swedish company, and the opportunities to create your own business are increasing. Another advantage of learning in Sweden is that you do not need to learn Swedish, because the local population is fluent in English, which also speaks of a large number of educational programs in English.

Jurisprudence

An applicant for such posts as a notary, an judge, a prosecutor or a lawyer must have a Swedish diploma. Therefore, if you received a diploma of a lawyer abroad, be prepared to receive the same diploma in Sweden to work for this profession.

Levels of higher education

Swedish universities offer several degree programs in accordance with the European standard: bachelor's, master's and doctoral studies.

Bachelor's program (main program of higher education) is a program after high school; usually lasts three years.

Master (graduate program of higher education) means more advanced study of selected subjects, usually ends with writing master's work; can last one or two years.

Doctoral studies include research work and preparation of the thesis for several years. The duration and content of doctoral programs vary in different universities in Sweden.

Diploma of lawyer in Sweden

If you decide to get a Swiss Diploma in Law, then you need to apply to the institution that provides this training. At the moment, legal education is available at many Swedish universities, here are some of them: the universities of Umeå and Örebro, Stockholm University, Lund University, Uppsala University and the University of Göteborg.

The plan of educational process

The school year in Sweden is divided into two terms: an autumn term lasts from the end of August to the middle of January, with a short vacation in December. A winter term lasts from mid-January to early June.

Full-time education in Sweden roughly corresponds to a 40-hour work week, although you may have only a few hours of lectures or seminars each week. The rest of the time you spend on reading, working on group projects and other assignments.

It often happens that you go through only one course for a few weeks, and then immediately take the exam. Then a new course begins. For example, during one term (20 weeks) you can go through four courses one after another for five weeks. In other programs, you can take several courses at the same time, and take exams at the end of the term.

The structure of each specific course depends on the subject. Technical specialties often include a large number of hours in the classroom and laboratory, and courses in social studies - fewer hours in the classroom, but more independent and group work.

How to enter the University of Sweden

Anyone can apply for studies in Sweden, but not many people do. The most common reasons for this are technical errors in filing, filling or sending documents. In order not to do this, the employees of these universities are asked to take the filling of documents and collecting the necessary information very seriously. Each university claims its requirements for admission, most often they differ from other educational institutions, but the main criteria are the same for all.

General requirements for foreigners upon admission to the University of Sweden

1. A certificate of full secondary education plus an app with grades.
2. Knowledge of English, confirmed by a certificate.
3. Documents must be translated into Swedish or English.

Список использованной литературы

1. Информационный портал «Иммиграция в Европу»: Высшее образование и университеты Швеции; Как поступить в университет Швеции; Общие требования для иностранцев при поступлении в университет Швецию - https://eugeo.ru/vysshee-obrazovanie-v-shvecii/

2. Информационный портал для недавно прибывших в Швецию. - https://www.informationsverige.se/Ryska/Arbete-och-utbildning/Pages/Jurister.aspx

3. Информационный портал «Система образования в Швеции в 2018 году»: преимущества и недостатки - http://emigranto.ru/evropa/shveciya/obrazovanie-shvet..

4. Информационный портал Учёба за границей и образование в Швеции - http://academconsult.ru/obrazovanie-v-shvecii

Д.В. Гурина
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – И.Н. Поспелова, к.с.-х.н., доцент

КЛАСТЕРЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА

В статье рассматривается кластерная политика как механизм повышения конкурентоспособности региона. Оценивается потенциал кластеризации региона. Предлагаются направления кластерной политики.

Ключевые слова: конкурентоспособность, кластерная политика, кластер, регион.

В современном мире возрастает актуальность проблемы управления конкурентоспособностью регионов. При этом наиболее важным фактором является региональная конкуренция, которая стимулирует повышение эффективности национальной экономики. Практика показывает, что в наиболее развитых станах, результативным механизмом повышения их конкурентоспособности является реализация кластерной политики, включающая комплекс экономических, законодательных, административных и других мероприятий, ориентированных на формирование и помощь развития кластеров. Оценка потенциала кластеризации региона – основной этап кластерной политики. Потенциал

кластеризации предполагает наличие конкурентных преимуществ видов экономической деятельности, размещенных на территории региона, возможность синергии данных преимуществ для повышения территориальной конкурентоспособности [1]. Отдельные региональные органы власти РФ заявляют о функционировании множества кластерных структур в регионе для привлечения дополнительных, в том числе, бюджетных средств. При этом структура кластеров формируется простым суммированием предприятий по формально декларируемой ими в органах статистики отраслевой принадлежности. Очевидно, что поддержка такого рода кластеров будет нецелесообразна, а желаемый эффект для экономики региона не будет достигнут. Поэтому государству необходимо выявлять кластерные структуры, прогнозировать их развитие на основе широко используемых научных методов. В отечественной практике для оценки потенциала кластеризации региона часто используется методика, предложенная М.В. Винокуровой. Согласно данной методике, рассчитываются коэффициенты локализации, душевого производства и специализации отраслей. В случае если значения коэффициентов более единицы и имеют тенденцию к увеличению, значит, в этих отраслях есть возможности создания кластеров. Исходя из данной методики, наиболее высоким потенциалом кластеризации среди обрабатывающих производств Алтайского края обладает производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака [2]. В зарубежной практике для выявления зарождающихся и функционирующих кластеров, как правило, используется метод значимых кластерных групп. Значимая кластерная группа – это группа видов экономической деятельности в регионе, которая соответствует критериям значимости. Раскрытие существенных кластерных групп предполагает использование следующих показателей: коэффициент локализации, фокус кластерной группы и размер кластерной группы. Критерии значимых кластерных групп: значение коэффициента локализации ≥ 2; регион должен входить в число 10% регионов, лидирующих по размеру кластерной группы; регион должен входить в число 10% регионов, лидирующих по фокусу кластерной группы. В случае удовлетворения кластерной группы, как минимум, одному условию, группа выступает значимой [3, 4]. Данная методика показывает, что наиболее значимой кластерной группой среди производств пищевых продуктов Алтайского края является кластерная группа «Производство молочных продуктов» [5].

В настоящее время существуют два типа кластерной политики: «сверху-вниз» и «снизу-вверх». Кластерная политика «сверху-вниз» предполагает, в основном, наличие инициатив со стороны субфедеральных и федеральных органов власти. При этом объектом политики становятся обычно внепространственные кластеры – группы смежных видов экономической деятельности, формирующих цепочки добавления стоимости различных товаров и услуг. Инициаторами проведения кластерной политики «снизу-вверх» являются объединения предпринимателей, а также местные органы власти, при этом объектом проведения политики становятся региональные экономические кластеры. Организованный комплекс мероприятий по повышению конкурентоспособности территорий с участием организаций кластерных структур, местных органов власти, а также научно-исследовательских институтов получил название кластерной инициативы. При организации кластерных инициатив создается орган, контролирующий развитие кластерной структуры, формируются кадровые команды для реализации целей развития кластерной инициативы. Органы государственной власти могут оказать поддержку развитию кластерных инициатив с помощью проведения нижеследующих типов кластерной политики:

–«брокерской» политики – создание единой площадки для диалога участников кластерной структуры;

–повышения квалификации региональной рабочей силы с помощью реализации программ повышения квалификации и переподготовки кадров;

–формирование регионального бренда для привлечения иностранных инвестиций;

–диверсификации местного спроса за счет размещения у местных организаций государственных заказов.

Наличие пространственных особенностей и различий в динамике развития кластеров разных стран позволило некоторым исследователям дать рекомендации не стандартизировать кластерную политику, а, наоборот, подбирать ее под определенные кластеры. Для ее исполнения обычно применяются все имеющиеся у субфедеральных и федеральных властей средства по формированию и реализации уникальных стратегий развития регионов для усиления конкурентоспособности страны в целом [6].

Идентификация значимой кластерной группой «Производство молочных продуктов» региона указывает на целесообразность поддержки ее развития региональными органами власти, что будет определять инновационное развитие, направление на изменение производительных сил, объединение капиталов и соответственно повышать конкурентоспособность предприятий региона на зарубежном и национальном рынке. Региональные органы власти могут поддерживать развитие кластеров по основным направлениям:

−создание плодотворной региональной правовой и экономической среды;

−институциональное развитие, предполагающее стратегическое планирование кластера и формирование соответствующего информационного поля;

−выработка таких стратегий, которые направлены на создание новых связей сотрудничества между структурами, входящими в кластер;

−реализация проектов, направленных на формирование конкурентоспособности участников кластера за счет повышения эффективности их взаимодействия.

Список использованной литературы

1. Винокурова М. В. Конкурентоспособность и потенциал кластеризации отраслей экономики Иркутской области //ЭКО. Экономика и организация промышленного производства. – 2006. – №. 12. – С. 73-91.

2. Поспелова И.Н. Оценка потенциала кластеризации обрабатывающих производств в Алтайском крае // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. - 2016. - № 11 (145). – С. 184-189.

3. Данько Т. П., Куценко Е. С. Основные подходы к выявлению кластеров в экономике региона // Проблемы современной экономики. – 2012. – №1. – С. 248-254. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-podhody-k-vyyavleniyu-klasterov-v-ekonomike-regiona (дата обращения: 23.03.2018).

4. Галкин Д.Г. Методические вопросы оценки функционирующих территориально-производственных кластеров // Вестник алтайской науки – 2014. – №2,3. – С. 197-201.

5. Поспелова И.Н. Перспективы развития молочной промышленности Алтайского края на основе кластерного подхода // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. - 2016. - № 10 (144). - С. 182-188.

6. Пилипенко И. В. Конкурентоспособность регионов и кластерная политика //Пространственная организация хозяйства: ТПК или кластеры. – 2006. – С. 26-36.

И.Н. Давыдова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель -

ПРЕОДОЛЕНИЕ БЕДНОСТИ ПЕНСИОНЕРОВ – КЛЮЧЕВАЯ ЗАДАЧА ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В статье рассматриваются некоторые проблема бедности пенсионеров. Причины ее возникновения. Предлагаются средства решения данной проблемы.

Ключевые слова: бедность пенсионеров, проблемы, причины бедности, структура пенсии.

Одной из самых серьезный проблем не только в Барнауле ,но и во всей России остается проблема бедности населения. В большей степени данная проблема стоит перед наиболее уязвимой группой населения -пенсионерами.

Одной из ключевых задач принятой Правительством РФ в декабре 2012 года Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы Российской Федерации и социальной политики нашей страны в целом становится повышение качества жизни российских пенсионеров ,как необходимое и обязательное условие стабильности и поступательного развития всего российского общества.

Проблему сопряженную с формированием минимальных социальных гарантий общегосударственной системы и измерение уровня бедности, в нашем случае можно решить привлечением прожиточного минимума различных категорий населения, так как этот показатель является социальным стандартом качества жизни.

Так же для факторного анализа причин формирования бедности пенсионеров с целью извлечения большей информации об уровне жизни данной категории населения ,следует показатель соотношения среднего размера пенсии с величиной прожиточного минимума пенсионеров дополнить показателем «коэффициента замещения», который показывает уровень замещения утраченного заработка пенсионными выплатами.

Изменение структуры пенсии – необходимый фактор обеспечивающий минимальный уровень жизни пенсионеров, с учетом реформирования пенсионной системы. До 2010 г. пенсия состояла из трех частей, но в 2014 г. был отменен единый социальный налог , который привел к упрощению структуры пенсии. Базовая часть была ликвидирована, а в страховую часть был введен фиксированный базовый размер. На данный момент пенсия состоит из двух частей: страховой и накопительной. Благодаря данной реформе пенсия увеличилась и существенно изменила свою структуру.

Для решения проблемы пенсионной системы необходимо завершение пенсионной реформы и реализация комплекса мер, которые предусматривают:

-установление тарифов страховых взносов и верхушки границ доходов ,это позволит обеспечить финансовую устойчивость пенсионной системы;

-усовершенствование накопительной части трудовой пенсии с помощью права выбора способа формирования данной части;

-усовершенствование методов индексации пенсии;

-ограничение выплаты фиксированного базового размера пенсии для работающих пенсионеров;

Подводя итоги, можно сделать вывод ,что пенсионеры так и остаются не защищенной категорией населения. Постоянный мониторинг и анализ факторов бедности позволит нам выработать инструменты долгосрочной политики преодоления бедности пенсионеров.

Список использованной литературы

1. О прожиточном минимуме в Российской Федерации: Федеральный закон от 24. 10. 1997 № 134-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 1997. — № 43. — 27 окт. — Ст. 4904.
2. Об утверждении Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы Российской Федерации: распоряжение Правительства Р Ф от 25. 12. 2012 № 2524-р [Электронный ресурс] // Консультант плюс. — Режим доступа: http: //base. consultant. ru/cons/cgi/online. cgi? req=doc-base=LAW-n=139 981
3. Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2018 года: утв. Правительством Р Ф 31. 01. 2013 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: //http: //www. government. ru
4. Соловьев, А. К. Демографическая угроза экономике: макроанализ пенсионной системы России / А. К. Соловьев // Проблемы прогнозирования. — 2013. — № 2 (137). — С. 112−126.

А.Е. Дикова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - М.В. Титаренко, преподаватель

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА ИНФОРМАЦИЮ И ПРОБЛЕМА ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ.

В статье рассматриваются некоторые проблемы защиты персональных данных в социальных сетях, а также меры, с помощью которых можно обеспечить безопасность этих персональных данных.

Ключевые слова: Конституционное право на информацию, проблемы, защита персональных данных в социальных сетях.

На сегодняшний день социальные сети являются мощнейшим инструментом для различных коммуникаций, продвижения товаров и услуг. Люди практически каждую секунду в социальных сетей, помимо сообщений, обмениваются аудио-, видео- и фотоматериалами. Однако любой подобный онлайн-сервис предполагает, что пользователь, получивший аккаунт или личную страницу, предоставляет некоторую информацию о себе, которая может относиться к персональным данным (ПДн). Спектр такой информации весьма широк: от фамилии, имени, отчества до религиозных и политических убеждений. Помимо этого беспечные молодые люди в последнее время часто выкладывают в сеть фотографии с правами, паспортами, электронными билетами, чеками. Известен случай, когда девушка потеряла выигрыш, выложив селфи, где был запечатлён чек со штрих-кодом, позволяющим получить деньги. Один из подписчиков воспользовался её невнимательностью и забрал деньги, поднеся штрих-код к автомату, который выдаёт выигрыши. В связи с этим становится актуальным вопрос защиты персональных данных.

Шкилев Николай Александрович (депутат Законодательного собрания Нижегородской области пятого созыва), утверждает, что: «В настоящее время можно с уверенностью сказать, что Российское государство на данном пути столкнулось с рядом требующих решения проблем, среди которых выделяется обеспечение защиты сферы частной жизни гражданина.»

Прослеживается тенденция, направленная на открытость информации. Более чем в сорока странах мира имеются правовые акты, закрепляющие доступ населения к информации, прежде всего, создаваемой государственными органами, а ещё в более чем тридцати государствах подобные законопроекты находятся в стадии рассмотрения и принятия. Среди данных актов в первую очередь необходимо выделить акты о свободе информации в англосаксонской правовой системе (США, Канада, Австралия, Новая Зеландия и др.). Законы о свободе информации ставят во главу угла в качестве приоритетного принцип доступности информации вместо распространённой ранее презумпции секретности.

Однако, как подтверждается судебной практикой, не всегда в России гражданин реализует право на информацию. Так, в последнее время стала актуальной ст. 5.39 КоАП РФ (Кодекс об административных правонарушениях) «отказ в предоставлении информации». В 2017 г. по сравнению с 2016 г. наблюдался рост обращений граждан, поступивших в органы прокуратуры (в 2016 г. - удовлетворено 24 жалобы, в 2017 г. - 42 жалобы), по вопросам нарушений должностными лицами предоставления информации.

На уровне законодательства государство требует обеспечения защиты персональных данных от организаций и физических лиц, занимающихся их обработкой. Требования описаны в основополагающем в этой области Федеральном законе от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О персональных данных» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2015). В

соответствии с этим законом обработка ПДн должна производиться оператором социальной сети, но, стоит отметить, что при этом за конфиденциальность и безопасность своих личных данных отвечает сам пользователь, так как субъект персональных данных принимает решение о предоставлении своих персональных данных и даёт согласие на их обработку своей волей и в своём интересе. Согласие именно в письменном виде не требуется. Следовательно, если лицо само делает информацию общедоступной, то согласие предполагается.

Меры, с помощью которых можно обеспечить безопасность персональных данных в социальной сети, можно разделить на 2 группы: предоставляемые веб-сайтом и независящие от него.

Основным инструментом первой группы является разграничение доступа. Это механизм безопасности, предоставляемый почти всеми социальными сетями, который позволяет только определённой категории участников совершать те или иные действия в отношении информации на странице пользователя. Например, при загрузке фотографий можно ограничивать доступ посторонним таким образом, чтобы просматривать их могли только друзья. Стоит отметить, что в текущее время регуляторы в области ПДн (ФСБ РФ, ФСТЭК РФ, Роскомнадзор) относят фотографии к категории биометрических персональных данных, то есть к сведениям, которые характеризуют физиологические и биологические особенности человека, на основании которых можно установить его личность.

Ко второй группе можно отнести следующие меры. Во-первых, сокращение количества предоставляемых персональных данных. Весьма эффективная мера в случае, если пользователь недавно зарегистрировался в социальных сетях и ещё не успел внести много личных данных. Во-вторых, создание отдельного e-mail для регистрации в социальной сети его сокрытие с использованием настроек приватности. Необходимость такой защиты объясняется тем, что при указании адреса электронной почты в открытом доступе существует риск попасть в базу данных спамеров и ежедневно получать массу ненужных писем, в том числе вредоносных. Следовательно, третьей мерой можно обозначить игнорирование подозрительных сообщений. Однако если всё-таки произошёл переход по вредоносной ссылке, то защитить свои персональные данные можно с помощью антивирусных программ и их своевременного обновления. Последняя мера - использование псевдонима. Но это не всегда осуществимо, так как многие сайты придерживаются «политики настоящих имён».

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод, что социальные сети представляют собой мощный и удобный способ общения с миром. Не стоит забывать, что к данным, в принципе, может получить доступ любой пользователь социальными сетями. Поэтому чтобы обеспечить безопасность своих персональных данных целесообразно воспользоваться предложенными мерами и прекратить доверчиво публиковать много информации о себе.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года // Российская газета. – 1993. – № 237. – 25 декабря [https://rg.ru/2009/01/21/konstitucia-dok.html]

2. Федеральном законе от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О персональных данных» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2015)

3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. N 195-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 7 января 2002 г. - №1. - Ст. 1.

4. Австралийка потеряла выигрыш, выложив в Сеть селфи с призовым чеком // Вести.ги [Электронный ресурс]. - Режим доступа http://www.vesti.ru/doc.html?id=2683507 (дата обращения: 20.11.2015).

5. Мамедов Р. Защита персональных данных в социальных сетях // Information Security [Электронный ресурс]. - Режим доступа http://www.itsec.ru/articles2/pravo/zaschita-personalnyh-dannyh-v-sotsialnyh-setyah/ (Дата обращения: 15.12.2015).

К.С. Дорожкина
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - М.В. Титаренко, преподаватель

ЖЕНЩИНА И ЕЁ МЕСТО В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассматриваются проблема реализации конституционных прав женщин, проблема гендерного равноправия в Конституции Российской Федерации. Анализируются статьи Конституции Российской Федерации, которые содержат политические, социальные и другие права женщин, при реализации которых возникает ряд проблем.

Ключевые слова: гендерное равноправие, права женщины, демократическое государство, конституционные права.

Данная тема является актуальной, т.к. у женщин, как на федеральном, так и на местном уровнях, возникают проблемы реализации их конституционных прав. Гендерное равноправие является одним из основополагающих признаков демократического государства, который исключает дискриминацию по любому из признаков, будь это возраст, нация или пол. В Конституции РФ как раз содержатся такие нормы, которые определяют равенство полов.

Часть 3 статьи 19 Конституции РФ гласит, что Мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации. Статьи Конституции Российской Федерации являются идеальными в теоретическом плане, но стоит выяснить, насколько эффективна их практическая реализация. Для того, чтобы разобраться в этом, необходимо определить какие права у женского пола есть в соответствии с Конституцией Российской Федерации:

Статья 7, часть 2. В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия, гарантии социальной защиты.

Статья 37, часть 3. Каждый имеет право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда, а также право на защиту от безработицы.

Проводя анализ данной статьи, хотелось бы обратиться к постановлению правительства от 25 февраля 2000 г. N 162 «Об утверждении перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда женщин», данный документ устанавливает исчерпывающий перечень профессий, к которым не допускаются женщины. Можно было бы сказать, что это умаляет права женщины в реализации права на труд, но перечень профессий данного списка содержит в себе профессии, обязанности которых физически не могут выполняться женским трудом.

Статья 38, часть 1. Материнство и детство, семья находятся под защитой государства.

Статья 38, часть 2. Забота о детях, их воспитание - равное право и обязанность родителей.

Здесь стоит привести пример из судебной практики, где наоборот права женщины, как матери, возвышаются над правами мужчины, как отца. При отсутствии соглашения сторон по вопросу местонахождения ребёнка, суд и органы опеки и попечительства « учитывает

привязанность ребенка к каждому из родителей, братьям и сестрам, возраст ребенка, нравственные и иные личные качества родителей, отношения, существующие между каждым из родителей и ребенком» (Семейный кодекс ст.65). В 90% случаях ребёнок передаётся по месту жительства матери и только в 10% случаев к отцу. Стоит отметить, что в последнее время проявляется тенденция к передаче ребёнка по месту жительства отца, мотивируется в основном, это тем, что отец в большей степени может обеспечивать ребёнка, имеет условия для проживания ребёнка или же большее чувство привязанности.

Статья 43. Каждый имеет право на образование.

С правом на образование у женщин нет каких-либо ограничений и по факту, поэтому данную норму можно считать идеальной.

Статья 59, часть 1. Защита Отечества является долгом и обязанностью гражданина Российской Федерации.

Можно утверждать, что обязанность защищать Отечество присуще только мужскому полу, т.к. на военную службу призываются все граждане мужского пола в возрасте от 18 до 27 лет. Возможность поступления женщин на военную службу предусматривается только по контракту. На данный момент на службе в армии находится около 50 000 женщин, это несравнимо с количеством мужчин, но все-таки в данном случае я считаю, что право женщин не нарушается, т.к. прием на военную службу осуществляется, но это является волеизъявлением самих женщин.

Статья 59, часть 2. Гражданин Российской Федерации несет военную службу в соответствии с федеральным законом.

Конституционное право женщины быть избранной в реальной политической практике фактически отрицается. Оно с большим трудом реализуется в реальных политических отношениях, отступая в ходе выборов перед стереотипом причастности к власти лишь мужчин. Доказательство этому является численное соотношение мужчин и женщин в Государственной думе 7 созыва, где соответственно, преобладают представители мужского пола.

Так же, в качестве примера, можно привести масштабные президентские выборы 2018 года, где из 8 кандидатов была всего одна женщина.

Таким образом, стандарт, закрепленный Конституцией РФ 1993 г., на практике отторгается обществом, которое в целом не отрицает идеологию равенства. Можно сказать, что на уровне реализации конституционных норм в реальной практике, признак пола имеет существенное значение. Он во многом определяет выбор. Обыденное, неправовое сознание достаточно часто отрицает принцип равенства мужчин и женщин в ходе реализации конституционных прав.

Список использованной литературы

1.Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 Российская газета.

2. Постановление правительства Российской Федерации "Об утверждении перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда женщин" от 25.02.2000 № 162 // Российская газета.

3. Баллаева Е.А. Гендерная экспертиза законодательства РФ: репродуктивные права женщин России. М., 1998. С.18.

4. Завадская Л.Н. Гендерная экспертиза российского законодательства

О.Е. Доскач
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Н.И. Глотова, к.э.н., доцент

МИГРАЦИЯ - ГЛАВНАЯ УГРОЗА ЗАМЕЩЕНИЯ КОРЕННОГО НАСЕЛЕНИЯ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

В статье показано влияние миграционных потоков на демографическую ситуацию и на формирование рынка труда в Алтайском крае. Выявлены причины миграции и предложены пути, направленные на решение данной проблемы в регионе.

Ключевые слова: миграция, развитие региона, движение населения.

Миграция сегодня является чрезвычайно значимым и резонансным вопросом в жизни не только Российской Федерации, но и всего современного мира в целом. Играя роль существенного фактора, она оказывает влияние на социально-экономическое развитие не только отдельных стран, но и регионов. Миграционные процессы, в частности сами мигранты, оказывают влияние на изменение рынка труда, демографической ситуации, на политическую, религиозную и культурную жизнь общества.

Как верно, отмечает Е.Г. Чистяков, миграция населения – это добровольная или вынужденная смена места проживания по различным причинам, связанная с передвижением в другие регионы и страны. В настоящее время, мы все чаще слышим из средств телерадиовещания слово «мигрант». Но, между тем в эфире не поясняется, кто это и как этот человек оказался на территории Российской Федерации. По нашему мнению, «мигрант» – это участник административно-территориального передвижения населения, который при этом пересекает (либо не пересекает, если это внутригосударственная миграция) государственные границы, законным либо незаконным способом в различных целях.

Алтайкрайстат подвел итоги миграционных процессов в Алтайском крае, согласно которым в 2017 году, в общей сложности регион покинули 36733 местных жителей (за аналогичный период 2016-го года – 35659). Из других стран и субъектов Российской Федерации на постоянное место жительство в край перебрались 29570 человек (в 2016 году – 29886). Таким образом, наблюдается миграционное снижение на 7163 человека (в 2016-м году – 5753) [1].

Из любопытных тенденций можно выделить тот факт, что в регион стали чаще перебираться на постоянное место жительства граждане других стран. В Алтайский край из-за рубежа мигрировали 9379 человек (в 2016-м году – 8871), из них 8685 представляют страны ближнего зарубежья (в 2016-м году – 8235).

В обратном направлении поток мигрантов также увеличился. Так, в 2017 года за границу перебрались 8244 человека, ранее составлявших население Алтайского края. В то время как в 2016-м году этот показатель составлял 7686 людей. Большинство из них выбрало в качестве нового «дома» государства содружество независимых государств (СНГ): в 2017-м году – 7633, в 2016-м году – 7037. Из этого следует, что за рассматриваемый период миграционный прирост с зарубежными государствами составил 1135 человек, в то время как годом ранее он составлял 1185 людей [2].

В то же время отмечается высокое количество местных жителей, перебравшихся в другие регионы России: 28489 чел. (в 2016-м году – 27953). Из других субъектов РФ в Алтайский край переехали 20191 человек (в 2016-м году – 21015). Таким образом, за счет межрегиональной миграции Алтай с января по декабрь потерял 8298 граждан.

При этом в официальной информации краевых властей, пугающие цифры не появляются. 15 января 2018 года на сайте региона был опубликован материал «За январь-декабрь 2017 года в Алтайский край переехало около 30 тысяч человек», в котором нет ни слова о тех 36733 жителях, которые решили уехать.

Вместо этого власти делают акцент на том, что в крае сохраняется положительная международная миграция (+1135 человек за 12 месяцев 2017 года). Почему приезд иностранцев преподносится как достижение региона, не понятно.

Параллельно с ухудшением миграционной обстановки в Алтайском крае сохраняется естественная убыль населения за счет преобладания смертности над рождаемостью. В регионе в 2017 году за четыре месяца появилось на свет 9473 младенца (9539 – за аналогичный период прошлого года), а умерло 11269 жителей против 12113 годом ранее. Естественная убыль составила 1796 человек (было 2574). Таким образом, суммарно за период с января по декабрь 2016 года население Алтайского края сократилось на 3903 жителя [3].

Мы считаем, что миграционная убыль в обмене с другими территориями Российской Федерации влечет за собой как прямые, так и косвенные потери. Прямые потери выражаются в сокращении численности трудоспособного населения, увеличении демографической на грузки на него, старении возрастной структуры региона. Косвенные потери обусловлены высокой миграционной активностью представителей младших репродуктивных возрастов: снижение их численности в результате межрегиональной миграции ограничивает потенциал воспроизводства населения Алтайского края» [4].

Иными словами, из-за превышения числа убывших из края молодых людей над числом прибывших с северов пенсионеров наш регион теряет не только рабочую силу, но и детей, которых уехавшие родят в других регионах страны.

Причины оттока населения из края на, наш взгляд, предельна понятна: это низкие зарплаты, уровень жизни и другие социально-экономические проблемы. Людям тяжело самореализоваться, да и в целом выживать с каждым годом становится нелегко. Мы считаем, что как только человек почувствует, что ему выгодно жить и работать, он будет жить и работать в любом месте, в том числе в Алтайском крае.

Наиболее типичные причины миграции населения жителей Алтайского края, по нашему мнению, являются:

- стремление к улучшению качества и условий жизни;
- поиск возможностей реализации личных профессиональных ориентаций: трудоустройство в другом месте проживания на лучших условиях работы и оплаты, на желаемой должности, по специальности;
- потребность в изменении и определенном обновлении жизни, расширении знаний и развитии культуры, как личной, так и в целом социума;
- вступление в законный брак, объединение с близкими людьми;
- ухудшение условий трудовой деятельности, развитие конфликтных ситуаций на работе.

На наш взгляд, проблему миграции жителей Алтайского края можно решить за счет:

- улучшения экологической обстановки - плохая экология крайне негативно сказывается на самочувствии, настроении и состоянии здоровья;
- появления новых рабочих мест – открытие новых и возобновление работы старых заводов;
- возможности карьерного роста;
- сокращение числа работающих пенсионеров, замена их молодыми специалистами;
- изменения подхода к качеству образования - получение диплома, который будет котироваться на высоком уровне.

Опираясь на проведенные исследования, можно утверждать, что миграция стала частью экономических отношений. Проблема миграции и мигрантов рассматривается как угроза для коренного населения. Вместе с тем в настоящее время миграционное положение в Алтайском крае постоянно меняется. Анализируя события, произошедшие за этот период, можно прийти к выводу, что миграция из Алтайского края не пойдет на спад, а, напротив,

будет значительно усиливаться, если не будут своевременно приняты значительные меры по исправлению сложившейся ситуации.

Список использованной литературы

1. Чемоданные настроения: Алтайский край ставит рекорд по миграции населения [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.amic.ru/news/404951/

2. Миграционный отток из Алтайского края к концу 2017-го превысил 7000 человек [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://brl.mk.ru/articles/2018/01/16/v-altayskiy-kray-chashhe-pereezzhayut-inostrancy-rezhe-rossiyane.html

3. В Алтайский край чаще переезжают иностранцы, реже - россияне [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.altkprf.ru/index.php/news/news-mneniya/1841-gubernator-o-migratsii-zhitelej-altajskogo-kraya

4. Губернатор - о миграции жителей Алтайского края [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://mzgazeta.ru/2018/01/14/migratsionnyj-ottok-iz-altajskogo-kraya-k-kontsu-2017-go-prevysil-7000-chelovek/

М.А. Жейвот
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Ю.В. Герауф, к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМА НАДЕЖНОСТИ БАНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы надежности банка в современной банковской системе России, раскрывается содержание и значение «надежности» для клиентов. Представлен рейтинг надежности крупных банков РФ, лидером которых является ПАО «Сбербанк России». Анализируются вклады физических лиц и активы банка. Предлагается учитывать особые факторы потенциальным клиентом при выборе банка.

Ключевые слова: банк, процентные ставки, депозиты, надежность, оценка.

Проблема надежности банка - это одна из актуальных проблем, как для клиента, так и для финансовых институтов. Под надежностью банка клиент закономерно понимает уровень гарантий сохранения, приумножения и возвратности своих денег, который может обеспечивать банк. То есть способность банка своевременно погашать свои денежные обязательства и превращать свои пассивы в денежные или другие платежные средства для выполнения его обязательств в случае, если имеющихся платежных средств для этого не хватает.

Качественная оценка надежности - процесс достаточно сложный и требующий специальных знаний и навыков, а также высокого уровня доступа к информации, так как на устойчивость банка влияет множество факторов - оценка динамики и структуры баланса, показателей рентабельности, ликвидности, капитализации, оценка качества активов и ресурсов, оценка качества управления. Оценка надежности банка особенно актуальна в условиях кризиса, когда многие банки оказались особо чувствительны к происходящим событиям. Неотъемлемым условием поддержания устойчивости финансового состояния коммерческого банка является сохранение ликвидности на требуемом уровне и стремление к максимальному снижению издержек в ходе реализации активов и привлечения пассивов.

Оценка надежности банков - проблема актуальная как для клиентов, активно работающих с банковскими структурами, так и для самих банков [1].

А.В. Буздалин считает, что надежность банка - это способность коммерческого банка функционировать без финансовых трудностей в определенный период времени [2,с.192]. Под

надежностью банка необходимо понимать вероятность того, что его работа в течение некоторого промежутка времени будет удовлетворять определенным требованиям, то есть банк проявит себя надежным. «Категория надежности - это интегрированная характеристика финансового состояния коммерческого банка».

Некоторые банки в настоящее время работают по старинке, то есть не расширяют свой спектр услуг. Например, ипотечное кредитование у многих банков ограничено, не следят за ставками, не понижают их в кризисный период, это все отталкивает клиентов банка, что нельзя сказать о таком банке, как Сбербанк России, который ведет активную деятельность в этом направление и занимает лидирующее место в банковской системе.

Опираясь на приведенные выше понятия, сделаем вывод, что надежность коммерческого банка - это выполнение обязательств в полном объеме перед клиентами, которые им доверяют.

Поддержка и сохранение надежности крупных банков имеет место в России. Исследуя взгляды ученых на надежность банка, выявили ее содержание и значение для всех клиентов, то есть для акционеров, малых и крупных предприятий, а также для граждан, то есть физических лиц [3, с.163].

Первую позицию в рейтинге надежности банков за 2017 год по данным Центробанка занимает «Сбербанк» - бессменный лидер, уже который год. Наследник сберегательных касс СССР, основанных в 1922 г., живет и процветает - на настоящий момент он продолжает оставаться безусловным лидером банковской индустрии, доля которого в суммарном объеме активов всех банков составляет чуть меньше трети. Несмотря на суровость к клиентам, продолжает оставаться хорошим вариантом для тех, кто превыше всего ценит надежность депозитов. Общая величина финансового капитала на январь 2017 г. превышает 22 млрд. руб. [4].

Проблема надежности банка - это сложность выведения интегрированного показателя надежности, а также сведения всех показателей, их интерпретирование. Еще проблема в том, что не всем показателям можно дать оценку надежности, то есть сложно подвести к общему знаменателю. Также на надежность банка влияет качество управления, которому нельзя дать качественную оценку.

Таблица 1 - Структура высоколиквидных активов ПАО «Сбербанк России», тыс. руб.

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	Изменения	
			абсол. откл.(+,-)	%
Средств в кассе	329421817	402042404	72620587	122,04
Средств на счетах в Банке России	797907680	798219715	312035	100,04
Корсчетов НОСТРО в банках	443442967	396709052	- 46733915	89,46
Межбанковских кредитов размещенных на срок до 30 дней	605701914	246634071	-359067843	40,72
Высоколиквидных ценных бумаг РФ	978480548	1110564570	131984022	113,5
Высоколиквидных ценных бумаг банков и государств	28437380	53506371	25068991	188,16
Высоколиквидных активов с учетом дисконтов и корректировок	3396672656	2999650227	-397022429	88,31

Ликвидными активами банка являются те средства банка, которые можно достаточно быстро превратить в денежные средства, чтобы возвратить их клиентам-вкладчикам. Для оценки ликвидности, рассмотрим период примерно в 30 дней, в течение которых будет банк в состоянии выполнить часть взятых на себя финансовых обязательств.

Из данных выше приведенной таблицы 1 видим, что незначительно изменились суммы средств на счетах в Банке России, уменьшилась сумма корсчетов НОСТРО в банках (чистых), увеличились суммы высоколиквидных ценных бумаг РФ, высоколиквидных ценных бумаг банков и государств, средств в кассе, сильно уменьшились суммы межбанковских кредитов и высоколиквидных активов с учетом дисконтов и корректировок.

По привлечению денежных средств населения в депозиты Сбербанк России занимает лидирующее место. Депозиты Сбербанка по объему почти двукратно превышают вклады каждого из остальных крупных банков России.

Следуя тенденциям рынка, ПАО «Сбербанк России» в течение 2015-2017 гг. повысил ставки по вкладам населения, что соответственно отразилось на показателях ресурсной базы. И это несмотря на повышение процентных ставок, вызванный изменением процентной политики ПАО «Сбербанк России» в сторону повышения, в целом наблюдалась тенденция снижения уровня процентных ставок по депозитам физических лиц [5].

Таблица 2 - Депозиты физических лиц в банках РФ, тыс. руб.

Наименование банка	сумма депозитов
Сбербанк России	1308291
Внешторгбанк	71694
Банк Москвы	49844
Газпромбанк	37267
Росбанк	36458

Из данной таблицы видно, что Сбербанк России существенно лидирует по депозитам физических лиц, опережая Внешторгбанк на 1236597 тыс. руб.

Неотъемлемой частью надежности «Сбербанка России» является рейтинг Центрального Банка. Конечно, вхождение в ТОП ЦБ – это серьезный показатель.

Рейтинг надежности оказался довольно предсказуемым, по крайней мере, если принимать к рассмотрению первую десятку. В списке ТОП-10 РФ числятся такие финансовые структуры, как:

1. Сбербанк России
2. ВТБ
3. Газпромбанк
4. ФК Открытие
5. Росбанк
6. Россельхозбанк
7. Альфа-банк
8. Банк Москвы
9. Ситибанк
10. Банк Интеза

Так выглядит актуальный рейтинг по состоянию на 2017 год. Как видно, наибольшее доверие вызывают финансово-кредитные учреждения с государственным финансированием. Так, государству принадлежит контрольный пакет (50 % + 1 акция) Сбербанка. Почти 25 % акций организации – в руках иностранных инвесторов. Он также безоговорочно лидирует по величине капитала (достаточность собственных средств превышает 10,3 %) [6,с. 111-121].

Выбирая надежный банк клиент, прежде всего, должен обратить внимание на самые выгодные условия, предлагаемые банком; рейтинг банка; лицензию банка; динамику показателей по вкладам и кредитам физических и юридических лиц.

В заключении можно с уверенностью сказать, что ПАО «Сбербанк» самый надежный банк для клиента на сегодняшний день. Этому свидетельствуют такие факторы, как: первое

место в рейтинге надежности ЦБ, лидирующее место депозитов физических лиц, его вклады гарантируются государством и он имеет долгую историю обслуживания населения.

Список использованной литературы

1. Методика оценки надежности кредитных организаций. URL: http://www.ibl.ru/konf/041208/54.html

2. Буздалин А. В. Надежность банка. От формализации к оценке. М.: Либроком. 2015. - С. 192.

3. Клаас Я. А. Сравнительный анализ зарубежных методик оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Вестник ТИСБИ. 2012. - № 4. - С.163.

4.Надежность банков России по рейтингу ЦБ. URL: http://kredist.ru/nadehnost-bankov-rossiï-po-rejtingu-centrobanka-na-etot-god

5. Оценка привлечения банком вкладов и депозитов физических и юридических лиц ПАО «Сбербанк». URL: https://studwood.ru/545021/bankovskoe_delo/otsenka_privlecheniya_bankom_vkladov_depozitov_fizicheskih_yuridicheskih_sberbank

6. Герауф Ю.В., Кудинова М.Г. Эффективность внедрения проекта оптимизации деятельности ВТБ-24 (ПАО) // Алтайский вестник финансового университета. - 2017. - №1. - С. 111-121.

Э.И. Жердева
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Н.И. Глотова, к.э.н., доцент

СТАТИСТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ НАСЕЛЕНИЯ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

В статье рассматриваются проблемы занятости населения Алтайского края. Демографическая ситуация, динамика среднедушевых доходов и прожиточного минимума, структура безработицы и ее динамика. Предлагаются рекомендации снижения безработицы.

Ключевые слова: безработица, проблемы, рынок труда.

Рынок труда – важнейший элемент экономики как на микро, так и на макроуровне, а проблема занятости населения – одна из важнейших в сфере социально-экономических отношений, ведь она неразрывно связана не только с людьми и их трудовой деятельностью, но и с производством, распределением, присвоением и потреблением материальных благ. Потеря работы, либо невозможность получить её для большинства означает, прежде всего, снижение жизненного уровня.

Безработица представляет собой огромную проблему, влияющую на жизнь каждого человека. Она является ключевым вопросом рыночной экономики, не решив который невозможно наладить её эффективную деятельность.

В мировой практике применяются два основных метода измерения безработицы: на основе данных общенациональных выборочных обследований домохозяйств путем анкетирования населения (в соответствии с методологией МОТ) и официальных данных органов службы занятости о зарегистрированных безработных (в соответствии с российским законодательством), применяемый в данной статье [2].

Каждый из методов имеет свои достоинства и недостатки. Данные общей и регистрируемой безработицы не сопоставимы, так как имеют ключевые различия. В этой связи различные источники информации следует рассматривать скорее, как дополняющие друг друга, чем заменяющие.

Для исследования уровня безработицы Алтайского края необходимо рассмотреть демографическую ситуацию. Исходя из данных федеральной службы государственной статистики, в крае прослеживается убыль населения. По данным на 1 января 2018 г. население уменьшилось на 26413 человек по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года [3].

Важно отметить, что на показатель общей безработицы существенное влияние оказывает структура населения региона.

В структуре населения Алтайского края по месту проживания преобладающее доля приходится на городское население, в абсолютном выражении разница составляет 293894 человек.

Так же отмечается преобладание женской доли населения над мужским с разницей 8% (190142 чел.), что можно проследить на рисунке 1.

Среднедушевые доходы населения растут и превышают величину прожиточного минимума. В 2017 г. среднедушевой денежный доход увеличился на 47% по сравнению с 2014 г. (рис. 1).

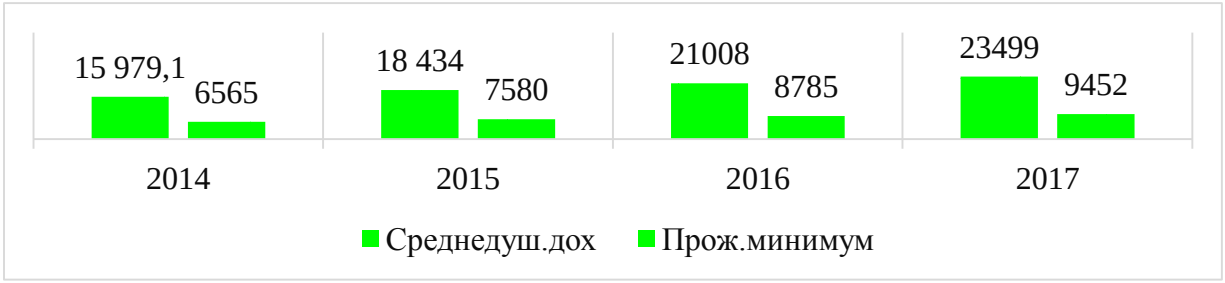


Рисунок 1 – Соотношение величины прожиточного минимума и среднедушевого дохода в абсолютном выражении в период 2014 – 2017 гг. (руб.).

Для наиболее точного представления об уровне жизни населения необходимо рассмотреть расходование средств консолидированного бюджета Алтайского края по четырем социально-культурным сферам: наибольшую долю финансирования составляет сфера образования 74%, по состоянию на 2017 г., на социальную политику и здравоохранение отведено 1% и 21% соответственно, на сферу культуры – 4% [4].

Стратегическая цель демографической политики Алтайского края – это обеспечение роста уровня и качества жизни населения, создание условий для стабилизации его численности и последующего расширенного его воспроизводства.

Исходя из данных о численности экономически активного и безработного населения Алтайского края за 2011 – 2017 гг. был рассчитан уровень общей безработицы в динамике (рис. 2).

Максимальное значение уровня безработицы за период 2011 – 2017 гг. было достигнуто в 2011 г. (8,5%), минимальное – в 2017 г. (6,2%) [3].



Рисунок 2 – Динамика уровня безработицы Алтайского края 2011 – 2017 гг.

Говоря о численности и структуре безработного населения края по возрасту в 2011 – 2017 гг. можно сказать, что наибольшую долю в общей численности безработного населения

составляла возрастная группа от 20 до 29 лет. Заметно сокращается разрыв между численностью безработных в экономике в возрасте от 20 до 29 лет и в возрасте от 30 до 39 лет [3].

Исходя из корреляционно-регрессионного анализа влияния объема ВВП России (x, млрд. $) на уровень безработицы в Алтайском крае (*y*, %), за период 2011 – 2017 гг., и имея фактические значения x_i и y_i , было получено уравнение регрессии: $\hat{y}_x = 40{,}9188 - 0{,}05046 * x$ и расчетные значения результата $\hat{y}_i$. По расчету коэффициента детерминации, который является эффективной оценкой адекватности регрессионной модели, было получено следующее его значение:

$$R^2 = 1 - \frac{\sum (y_i - y_x)^2}{\sum (y_i - \overline{y})^2} = 1 - \frac{5.69}{21.3} = 0.7328 \qquad 1)$$

что свидетельствует о том, что изменение уровня безработицы зависит от изменения величины ВВП на 73,28%, а от изменения всех прочих причин - на 26,72%. Теснота связи между переменными с помощью показателя корреляции($\rho = 0{,}856$) свидетельствует о высокой обратной связи влияния x на y (исходя из шкалы связи Чеддока между признаками корреляционной модели).

В ходе изучения данной темы выявлено, что непрерывно ведется работа по повышению занятости молодежи в Алтайском крае на системной основе. По инициативе Губернатора Алтайского края разработана государственная программа «Кадры для экономики» на 2015 – 2020 годы, которая включает две составляющие: развитие системы подготовки кадров и формирование у молодежи правильного отношения к профессиональному выбору. В 2015 году в Алтайском крае был создан также профориентационный навигатор «Первые шаги в будущее», который позволяет знакомиться с профессиями в ходе видео-экскурсий в 3D-формате и через виртуальные интервью с профессионалами-работодателями. В крае сформирован прогноз потребности в квалифицированных кадрах, что позволяет регулировать структуру и объемы подготовки кадров в системе профессионального образования, обоснованно открывать новые направления подготовки специалистов, которые требует экономика и социальная сфера. Также в регионе реализуются меры государственной поддержки молодых специалистов: «Сельский фельдшер», «Молодая семья», «Земский доктор» [5].

В качестве рекомендации могут послужить проверенные результатами следующие мероприятия: профессиональное обучение безработных, проведение ярмарок вакансий, организация видеособеседований, профориентация со школьной скамьи на востребованные в крае профессии, организация общественных и временных работ. На реализацию данных мероприятия в этом году выделено средств из краевого бюджета 89,3 млн. рублей.

Введение экономических санкций 2014 г. оказало негативное влияние на рынок труда, но благодаря реализации целевых программ, направленных на содействие занятости населения Алтайского края, в данный момент происходит постепенное снижение напряженности на рынке труда.

Список использованной литературы

1. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 09.03.2016, с изм. от 11.10.2016) "О занятости населения в Российской Федерации"

2. Приказ Росстата от 21.12.2010 N 452 "Об утверждении Методологических положений по проведению выборочных обследований населения по проблемам занятости (обследований рабочей силы)"

3. Сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата) [Электронный ресурс]. URL: http: //www.gks.ru (дата обращения: 05.02.2018)

4. Сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю [Электронный ресурс]. URL: http: //www.ak.gks.ru (дата обращения: 05.02.2018)

5. Официальный сайт Администрации Алтайского края [Электронный ресурс]. URL: http://www.altairegion22.ru/ (дата обращения: 05.02.2018)

Е.А. Жирова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ БАНКОВСКИХ КАРТ

В статье рассматриваются некоторые проблемы противодействия мошенничествам на рынке банковских карт. Делаются рекомендации по снижению злоупотреблений.

Ключевые слова: банковская карта, счет, мошенничество

Главной проблемой моей научной работы будет являться мошенничество в сфере кредитования с использованием банковских карт. Прежде всего, необходимо обозначить понятие мошенничество в соответствии с ч. 1 ст.159 УК РФ - то есть хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием, наказывается штрафом в размере до ста двадцати тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного года, либо обязательными работами на срок до ста восьмидесяти часов, либо исправительными работами на срок до одного года, либо арестом на срок до четырех месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет. И на рынке банковских карт таких составов все больше,

С развитием современных технологий все сложнее стало вычислять преступников, которые идут на несколько шагов впереди правоохранительных органов. Так как они заинтересованы в получении финансовой выгоды незаконным способом и скрытия от уголовной ответственности, в свою очередь, когда правоохранительные органы вынуждены сталкиваться с этим не в рамках выгоды, а для выполнения своей профессиональной деятельности [1, с. 55].

Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ и это лишь часть списка преступлений, которые добавились за последние 5 лет в УК РФ и это малый список тех, о которых знают правоохранительные органы и тот список преступлений, которые им известны, а как мы еще знаем, что существует список латентной преступности, которая еще не выражена какими - либо действиями преступников.

Что касается преступлений в данной отрасли относительно г. Барнаула я нашла несколько известных случаев мошенничеств, которые были совершены как лицами РФ, так и лицами с иностранным гражданством. По приговору Ленинского районного суда в колонию отправился В. Матвеев (имя изменено) – один из членов преступной группы, которая развернула бурную деятельность по воровству денег с банковских карт россиян**.** Похитители действовали в нескольких городах страны, от Москвы до Бийска. Группа состояла из трех человек. Ее организатор был на «ты» с компьютерами, отлично разбирался в специальных программах для взлома паролей и кодов. Двое его подельников стояли на подхвате,

выполняя работу попроще. Осужденный Вадим Матвеев прибыл в Россию из Республики Молдова. Встретились ребята в Москве, откуда и отправились в «турне» по городам страны.

В мае прошлого года десант гастролеров прибыл в Сибирь. Парни переезжали от города к городу, побывали в Заринске, Кемерово, Омске. В каждом из городов Вадим обходил банкоматы и выбирал те из них, которые подходили, чтобы установить на них приспособления для считывания информации. Затем он подсоединял к картоприемнику специальное электронное устройство скиммер, а к клавиатуре – планку. Пока он копался в аппарате, другие члены группы следили, чтобы никто не увидел этих манипуляций.

Проблем с видеокамерами, установленными у банкоматов, у злоумышленников не возникало – Вадим просто подходил к автомату в кепке, натянутой на глаза, так, чтобы лицо не попало в поле зрения камеры, а потом залеплял объектив скотчем.

Установленные считывающие устройства ребята оставляли на сутки. Все это время один из них постоянно находился у банкомата и следил, чтобы их технику никто не забрал. Каждый раз, когда к банкомату подходил очередной клиент и вставлял карту, скиммер считывал и копировал с нее данные на встроенный носитель информации. Так в распоряжении воров оказывались номер карты, имя владельца, срок действия, коды, сведения о количестве денег на счету. А планка фиксировала, какой ПИН-код вводит клиент. Кроме того, ушлые ребята установили на стене в кабинках банкоматов скрытые видеокамеры, которые для подстраховки фиксировали, на какие кнопки нажимает посетитель при наборе ПИН-кода.

Затем Матвеев с товарищами снова наведывались к банкоматам, демонтировали свои устройства и ехали в следующий город. Закончив вояж, парни отправились в Барнаул, где они разместили в снятой на несколько дней квартире свой штаб. Там организатор группы с помощью особой компьютерной программы считал украденную информацию, перегнал полученные коды на чистые пластиковые карты, изготовив точные дубликаты настоящих карточек.

С дубликатами Вадим Матвеев и приятели выезжали из Барнаула в Бийск и Новоалтайск и просто снимали со счетов обманутых владельцев наличность. Затем они отправились во Владимирскую область и в Москву, где выкачали со счетов остатки денег. Всего в карманах похитителей менее чем за два месяца осело 695 700 руб.

На след воров сотрудников полиции вывели отпечатки пальцев, неосторожно оставленные на клавиатуре одним из членов группы. Поскольку он ранее был судим, его личность установили по базе данных. Банк еще до начала судебного процесса возместил всем потерпевшим их потери.

Как сообщила нам помощник прокурора Ленинского района г. Барнаула Екатерина Коринова, суд учел то, что подсудимый Вадим Матвеев активно способствовал раскрытию и расследованию преступлений, и приговорил его лишь к трем годам шести месяцам лишения свободы в колонии строгого режима. Его осудили по ст. 158, 272 и 183 УК РФ. Для Матвеева история закончилась, а для его сообщников только начинается. Их суд еще впереди, дело будет рассматриваться в Новоалтайске.

Таким образом, я могу сделать вывод, что мошенники для получения финансовых средств незаконным способом используя все новые кибер-инновации и свою собственную смекалку, дабы остаться безнаказанными.

Список использованной литературы

1. Чесноков, А.А. Становление экономической функции права в России: монография. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России. 72 с.

М. Зыкова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель - Н.В. Бородина, преподаватель

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье обоснована необходимость внедрения электронного документооборота на предприятиях. Описаны основные его преимущества и этапы внедрения. Обобщены проблемы организации электронного документооборота в современных условиях.

Ключевые слова: бухгалтерский документ, электронный документооборот, проблемы организации электронного документооборота.

В современных условиях для повышения эффективности управления необходимо совершенствование работы с документами, так как всякое управленческое решение всегда базируется на информации, на служебном документе [2].

Бухгалтерский документ – это письменное свидетельство, удостоверяющее факт совершения хозяйственно-финансовой операции или дающее право на ее совершение.

В современных условиях предъявляются серьезные требования к документам, формируемым в системе бухгалтерского и налогового учета. А нарушения, допущенные при формировании бухгалтерских документов, приводят к негативным правовым и налоговым последствиям.

Нормативно-правовыми актами Российской Федерации установлены различные санкции за отсутствие и ненадлежащее оформление бухгалтерских документов (табл. 1). За нарушение порядка и сроков хранения учетных документов организация и ее должностные лица также могут быть привлечены к административной ответственности.

Указанных санкций, возможно, избежать путем организации рационального документооборота на предприятиях.

Под документооборотом понимается движение документов в организации с момента их получения или создания до завершения исполнения или же отправки.

В век высоких технологий человечество не стоит на месте, и обычный документооборот был усовершенствован и получил название «электронный документооборот».

Электронный документооборот – это единый механизм движения документов, созданных с помощью компьютерных средств, как правило, подписанных электронной цифровой подписью, а также способ обработки этих документов с помощью различных электронных носителей.

Основным элементом электронного документооборота является электронный документ, создаваемый с помощью средств компьютерной обработки информации и хранящийся в виде файла того или иного формата на машинном носителе.

Электронные документы по утвержденным формам являются составляющими всех бухгалтерских программ, но для того, чтобы электронный документ был юридически признан, он должен быть подписан электронной подписью. «Электронная подпись» – это, в первую очередь, обязательный реквизит электронной документации, предназначенный для предотвращения фальсификации документа.

В последнее время в России явно расширились сферы применения электронного документооборота. Банк России, Минфин России и другие федеральные органы власти и их региональные структуры стали требовать от экономических субъектов предоставления

информации в электронном виде. Это касается:

– бухгалтерской (финансовой) отчетности;

– налоговых деклараций;

– статистической отчетности;

– и другой информации [1].

Поэтому развитие и внедрение электронного документооборота на предприятиях в современных условиях является весьма актуальным. Тем более в условиях перехода к инновационной (цифровой) экономике, где вопросы, связанные с электронными документами и электронными архивами отнесены к первоочередным в плане нормативного регулирования.

Таблица 1 - Санкции, за нарушения правил учета, предусмотренные НК РФ и КоАП РФ

Размер штрафа	Нарушение	Норма
Налоговая ответственность		
10 000 руб.	Нарушение совершено в течение одного налогового периода (при отсутствии признаков налогового правонарушения, предусмотренного п. 2 ст. 120 НК РФ, и без занижения налоговой базы)	Пункт 1 ст. 120 НК РФ
30 000 руб.	Нарушение совершено в течение более одного налогового периода (без занижения налоговой базы)	Пункт 2 ст. 120 НК РФ
20% суммы неуплаченного налога, но не менее 40 000 руб.	Нарушение привело к занижению налоговой базы	Пункт 3 ст. 120 НК РФ
Административная ответственность		
От 5000 до 10000 руб. за первое нарушение; От 10000 до 20000 руб. за повторное нарушение	- нарушение привело к занижению сумм начисленных налогов и сборов не менее чем на 10% вследствие искажения данных бухгалтерского учета; - нарушение привело к искажению любой статьи (строки) формы бухгалтерской отчетности не менее чем на 10%	Статья 15.11 КоАП РФ

В системах электронного документооборота возможно исполнять весь цикл работы с документами. Электронный документооборот может быть применим в любой организации: и на малом предприятии, и в огромной корпорации или холдинге с разветвленной сетью филиалов. По сравнению с бумажным документооборотом он обладает рядом преимуществ, основные из которых:

−снижение ошибок при вводе данных;

−повышение уровня конфиденциальности;

−экономия на расходных материалах [2].

Однако, процесс внедрения электронного документооборота непрост. Необходимо

адаптировать под него все бизнес-процессы в организации и осуществить ряд мероприятий:

- во-первых, разработать и утвердить порядок электронного документооборота;
- во-вторых, назначить ответственных за его ведение;
- в-третьих, организовать электронный архив получаемых и отправляемых документов;
- также необходимо прописать в учетной политике правила создания, получения и хранения электронных документов, назначить ответственных за формирование и подписание электронных документов [3].

На практике использование электронного документооборота столкнулось с рядом проблем.

- консерватизм сотрудников. Консерватизму способствуют низкая образованность персонала и отсутствие желания переобучаться или обучаться.
- слабая формализация бизнес-процессов. Если в компании плохо налажен бумажный документооборот, то введение электронной системы не поможет.
- отсутствие соответствующей законодательной и единой для всех нормативно-методической базы в сфере архивного хранения электронных документов. Одной из основных проблем, которую необходимо решить при организации долговременного хранения электронных документов, является обеспечение их читаемости на протяжении всего жизненного цикла.
- в кадровом делопроизводстве пока что полный переход к системе электронного документооборота невозможен, так как если кадровый документ должен содержать личную подпись работника, необходимо его оформление в бумажном виде для должного обеспечения правовых взаимоотношений работника и работодателя. Кроме того, строго регламентировано ведение трудовых книжек. Этот и ряд других кадровых документов могут оформляться, заполняться и храниться исключительно в бумажной форме.

Таким образом, электронные документы за счет своих преимуществ использования нашли применение в различных областях и сферах деятельности человека. Электронный документооборот увеличивает возможности применения документов, повышает эффективность функционирования любой организации. Однако на данном этапе своего существования система обладает целым рядом недостатков, которые тормозят процесс перехода от бумажного к полному электронному документообороту. Необходимо учитывать особые свойства электронного документа при различных стадиях его жизненного цикла. Это требует решения технологических, нормативно-правовых, организационных проблем.

Список использованной литературы

1. Гетьман В.Г. Критическая оценка отдельных аспектов внедрения электронного документооборота в России // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2017. – №3 (411). – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kriticheskaya-otsenka-otdelnyh-aspektov-vnedreniya-elektronnogo-dokumentooborota-v-rossii (дата обращения: 25.03.2018).

2. Жминько Н.С., Васильев В.П., Тритяк Ю.А. Организация и ведение документооборота, его основные этапы // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. – 2015. №110. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-i-vedenie-dokumentooborota-ego-osnovnye-etapy (дата обращения: 15.03.2018).

3. Чесноков С.В. Внедрение электронного документооборота в российских организациях // Бухгалтер и закон. – 2015. - №1 (173). - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/vnedrenie-elektronnogo-dokumentooborota-v-rossiyskih-organizatsiyah (дата обращения: 06.04.2018).

М.А. Иванникова
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О. Д. Овчинникова, к.ю.н., доцент

ИНКЛЮЗИЯ – ПРАВО ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ РАЗВИТИЯ НА КАЧЕСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

В статье рассматриваются некоторые проблемы инклюзивного образования детей с ограниченными возможностями развития. Предполагаются средства устранения данной проблемы.

Ключевые слова: инклюзия, инклюзивное образование, дети с ограниченными возможностями развития.

Инклюзивное образование – это целая мировая проблема, которой озабочены миллионы людей в разных уголках нашей планеты. Особо остро она стоит перед российским обществом, которое не в полной мере осознаёт, что на самом деле оно означает, и какие тайны хранит под собой.

Главной целью инклюзивного образования можно считать создание беспрепятственного доступа к стандартному образованию детей с разными физическими возможностями, а также создание всех необходимых для этого условий. Другими словами, необходимо:

−обеспечить, чтобы дети с ограниченными возможностями посещали тоже образовательное учреждение, какое они бы посещали без инвалидности;

−обеспечить, чтобы в образовательном учреждении количество детей с ограниченными возможностями и здоровых детей было равное;

Основными проблемами и недостатки инклюзивного образования в Российской Федерации стали:

−отсутствие разработанной всероссийской программы социальной интеграции детей с ОВЗ;

−отсутствие чётко сформулированного законодательства, которое бы регулировало все права и обязанности детей инвалидов;

−проблема в совмещении темпов преподавания и основного объёма знаний для здоровых детей и детей с ограниченными возможностями;

−отсутствие специального медицинского сопровождения в образовательных учреждениях;

−отсутствие специального автотранспорта для детей-инвалидов;

−отсутствие эффективных программ по трудоустройству детей-инвалидов, которые только закончили институт или иное профессиональное образовательное учреждение.

На региональном уровне, это также:

−ограниченное финансирование, связанное со специальной педагогической поддержкой обучающегося с ОВЗ;

−физическая недоступность образовательной среды для детей с ОВЗ;

−негативные установки со стороны «здоровых» сверстников и их родителей;

−профессиональные установки педагогов.

Для решения выше заявленных проблем необходимо целенаправленно менять культуру, политику и практику работы образовательных учрждений, которые должны быть направлены на:

−преодоление формальной инклюзии для реализации в полном объеме права детей с ОВЗ на образование;

−психологическую подготовку всех участников образовательных отношений, создание условий для эффективной инклюзии с разработкой модели деятельности педагогического коллектива по психолого-педагогическому сопровождению ребенка с ОВЗ;

−изменение мышления педагогов, ориентированных на ограничения и сложности в обучении и социализации детей с ОВЗ, при котором осуществляется чрезмерная, инфантилизирующая забота о них, усложняющая процесс их образования и социализацию;

−создание условий для социальной адаптации детей с ограниченными возможностями в образовательном пространстве;

−создание условий для полноценного развития различных сторон психологической жизни ребенка с ОВЗ (эмоциональной, мотивационно личностной), навыков эффективного социального взаимодействия;

−переориентация педагогов работать только с коллективом детей на индивидуальный подход к обучающимся, особенно с ОВЗ;

−формирование у педагогов умений осуществлять не только объективную оценку результатов освоения образовательной программы детьми, но и умений индивидуально оценивать достижения обучающихся по отношению к их возможностям;

−стремление участников образовательных отношений к успеху и достижениям – с одной стороны и заботой о сохранении и укреплении здоровья – с другой.

Предполагается, что реализация выше заявленных направлений будет способствовать эффективному инклюзивному образованию детей с ОВЗ, и как следствие, обогатит их контакты со сверстниками и взрослыми, повысит их личностный статус, расширит сферу общения с природой, предоставит возможности доступа к культурным ценностям, т.е. создаст условия для социального равенства в обществе. Нельзя также забывать о том, что инклюзивное образование детей с ограниченными возможностями здоровья – это хорошая инвестиция. Поскольку, благодаря инклюзии, можно сократить расходы на содержание детей в специальных коррекционных образовательных организациях, тем самым решить проблему зависимости человека от государства. Кроме того, инклюзивное образование отвечает экономическим интересам государства, т.к. дети с ОВЗ в будущем смогут стать эффективными участниками трудовых процессов.

Таким образом, применение инклюзивного подхода, должно стать нормой развития образовательной системы в России. Необходимость создания в России системы инклюзивного образования «образования для всех» обусловлена рядом причин, среди которых: развитие идеи гуманизма и осознание ценности человеческой личности и жизни, рост числа детей с ограниченными возможностями.

И, хотя, вопрос об инклюзивном образовании для России, стал актуальным относительно недавно, и, ему препятствует инерция мышления некоторых педагогов и родителей, обремененных старыми воззрениями и стереотипами, мы считаем, что именно «грамотная» инклюзия позволит реализовать права ребенка с ОВЗ на качественное образование. Именно поэтому каждый из нас должен понимать всю важность такого образования не только для людей с ограниченными возможностями, но и для всего общества в целом.

Список использованной литературы

1. Конвенция о правах ребенка: Генеральная Ассамблея ООН 20.11.1989 г. (в ред. от 25.05.2000) // Сборник международных договоров СССР. 1993. Вып. XLVI.

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ. 2014. № 31. Ст. 4398.

3. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // СЗ РФ. 2012. № 53 (ч. 1). Ст. 7598: 2018. № 11. Ст. 1591.

4. О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы: Указ Президента РФ от 01.06.2012 № 761 // СЗ РФ. 2012. № 23. Ст. 2994.

5. Национальная образовательная инициатива «Наша новая школа» (утв. Президентом РФ 04.02.2010 № Пр-271) // Официальные документы в образовании. 2010. № 9.

6. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Доступная среда» на 2011-2020 годы»: Постановление Правительства РФ от 01.12.2015 № 1297 (ред. от 01.02.2018) // СЗ РФ. 2015. № 49. Ст. 6987; 2018. № 7. Ст. 1033.

7. Рекомендации Комитета по правам инвалидов (КПИ) ООН // Официальный сайт Координационного совета по делам детей-инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности при общественной палате Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа – http://invasovet.ru/rabochie-gruppy/gpuppa_min-trud-soz/mintrud_doki/469/ (Дата обращения 19.03.2018 г.).

8. Об утверждении стратегии социально-экономического развития Алтайского края до 2025 года: Закон Алтайского края от 21.11.2012 № 86-ЗС // СЗ Алтайского края. 2012. № 199 (ч. 1). С. 34.

9. Об утверждении государственной программы Алтайского края «Доступная среда в Алтайском крае» на 2016-2020 годы»: Постановление Администрации Алтайского края от 29.04.2016 № 152 (в ред. от 29.06.2017) // Официальный интернет-портал правовой информации «pravo.gov.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа – http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc_itself=&backlink=1&nd=168087114&page=1&rdk=4#I0 (Дата обращения 19.03.2018 г.).

10. Об утверждении плана мероприятий («дорожную карту») Алтайского края «Повышение значений показателей доступности для инвалидов объектов и услуг в сферах социальной защиты, труда и занятости, здравоохранения, образования, культуры, транспорта, связи, физической культуры и спорта, торговли, жилищно-коммунального хозяйства и градостроительства»: Постановление Администрации Алтайского края от 25.09.2015 № 373 (в ред. от 13.10.2016) // Официальный сайт Алтайского края [Электронный ресурс] Режим доступа – http://www.altairegion22.ru/upload/iblock/820/373_2015.pdf (Дата обращения 19.03.2018 г.).

11. Алехина С.В. Инклюзивное образование для детей с ограниченными возможностями здоровья: Современные образовательные технологии в работе с детьми, имеющими ограниченные возможности здоровья: Монография. // Под общ. ред Н.В. Лалетина; Сиб. Федер. ун-т, Краснояр. гос. пед. ун-т им. В.П. Астафьева [и др.]. – Красноярск, 2013. – С. 71-95.

12. Боровик С.С. Адаптация лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных учреждениях // Молодой ученый. – 2015. - №11. – С. 1283-1285.

13. Важдаева Е.Ф. Инклюзивное обучение – комплексный процесс обеспечения равного доступа к качественному образованию детей с ОВЗ (ограниченными возможностями здоровья) // Выступление на МО учителей начальных классов [Электронный ресурс] Режим доступа – https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/materialy-mo/2016/11/13/inklyuzivnoe-obuchenie-kompleksnyy-protsess-obespecheniya (Дата обращения 19.03.2018 г.).

14. Доклад о мерах, принимаемых в Алтайском крае для выполнения обязательств по Конвенции о правах инвалидов // Официальный сайт Министерство труда и социальной защиты Алтайского края [Электронный ресурс] Режим доступа – http://www.aksp.ru/work/activity/inv/ (Дата обращения 19.03.2018 г.).

15. Жукова Т.В., Полюхова Е.В., Коробкова Л.В., Костина Е.Л. Социальная адаптация ребенка с ограниченными возможностями здоровья // Проблемы и перспективы развития

образования: мат-лы V Междунар. науч. конф. (г. Пермь, март 2014 г.). – Пермь: Меркурий, 2014. – С. 167-169.

16. Инклюзивное образование в законе «Об образовании в Российской Федерации». Обучение детей с ограниченными возможностями // Интернет-портал «BusinessMan.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа – https://businessman.ru/new-inklyuzivnoe-obrazovanie-v-zakone-ob-obrazovanii-v-rossijskoj-federacii-obuchenie-detej-s-ogranichennymi-vozmozhnostyami.html (Дата обращения 19.03.2018 г.).

17. Курганова Э.Н. Инклюзивное образование – право каждого ребенка с ограниченными возможностями здоровья // Молодой ученый. – 2016. - № 16.1. – С. 26-29.

18. Минтруд: в 2017 году было выявлено и пресечено около 100 тыс. случаев нарушения прав инвалидов // Онлайн-сервисы для инвалидов «DISLIFE» [Электронный ресурс] Режим доступа – http://dislife.ru/materials/ 1372 (Дата обращения 19.03.2018 г.).

19. Сеньчукова И.В. Инклюзия – право детей с ограниченными возможностями развития на качественное образование // Сайт «ФинЭкспертГрупп» [Электронный ресурс] Режим доступа – http://www.finexg.ru/inklyuziya-pravo-detej-s-ogranichennymi-vozmozhnostyami-razvitiya-na-kachestvennoe-obrazovanie/ (Дата обращения 19.03.2018 г.)

Д.А. Иванова
Волжский политехнический институт (филиал) ВолгГТУ
Научный руководитель - Медведева Л.Н., д.э.н, профессор

ПОВЫШЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УРОВНЯ ПЕРСОНАЛА, ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ ООО «ИНГОР»

В статье описана взаимосвязь между управлением и уровнем образования персонала. Дана оценка современному профильному образованию. Приведены решения для повышения уровня квалификации сотрудников.

Ключевые слова: образовательный уровень и квалификация сотрудников, стратегическое управление

В настоящее время проблема повышения образовательного уровня персонала организаций, работающих в сфере оптовой торговли, становится все более актуальной и требует пересмотра критериев компетенций персонала. В сфере оптовой торговли задействованы разные специалисты такие так: менеджеры по управлению продажами, закупками, логисты, финансисты, складские рабочие, IT-специалисты, маркетологи, менеджеры по развитию товарных категорий и т.д.

Актуальность проблемы повышения образовательного уровня персонала обосновывается несколькими причинами.

Во-первых, усилением конкурентной борьбы на данных рынках.

Во-вторых, внедрением новых видов складского и торгового оборудования и изменением технологий

Во-третьих, изменением экономики, вследствие управления образовательными учреждениями, как деловыми предприятиями (субъектами рыночных отношений)

В-четвертых, ростом интереса компаний к обучению персонала

Таким образом, повышение компетенций персонала является неотъемлемой частью по повышению финансовой устойчивости компании на рынке.

Согласно закону об образовании в Российской Федерации высшее образование имеет целью обеспечение подготовки высококвалифицированных кадров по всем основным направлениям общественно полезной деятельности в соответствии с потребностями

общества и государства, удовлетворение потребностей личности в интеллектуальном, культурном и нравственном развитии, углублении и расширении образования, научно-педагогической квалификации. [1]

Однако практика сильно расходится с теорией. В современной России не все учебные заведения готовят специалистов соответствующего уровня:

- Управленческих позиций
- IT позиций

Нынешние выпускники вузов заметно отстают от требований, которые предъявляют работодатели. Решение данной проблемы требует комплексного подхода по реформированию системы образования и временных затрат на ее реализацию. Некоторые представители бизнеса проявили инициативу и дают возможность студентам на месте получать необходимые знания. Такое направление подготовки специалистов уже сформировалось за рубежом, яркий пример - Великобритания. [2]

Некоторые торговые организации оплачивают своим сотрудникам образовательные курсы, мотивируя их повышать квалификацию. Крупные корпорации заключают договоры с вузами или вовсе открывают собственные учебные центры: в них занимаются вчерашние школьники и люди со средним специальным образованием, чтобы спустя некоторое время выйти оттуда в качестве специалистов, для которых уже готово рабочее место. [3]

Опросы различных компаний показывают [4], что современное профильное образование значительно отстает от требований рынка, а также, что компании значительно более сильно ценят навыки сотрудников, нежели наличие профильного образования.

Таким образом, развитие профессиональных навыков работников становится одной из приоритетных задач компании. Очевидно, что более квалифицированные сотрудники смогут принимать более быстрые и правильные решения, что имеет очень высокую цену в текущее нестабильное время.

В условиях стремительного изменения окружающей среды используется стратегическое управление. Управление возможностями, выбором позиций, управление на основе ранжирования стратегических задач, применение программ в форс-мажорных ситуациях.

Стратегическое управление представляет собой деятельность по разработке и реализации стратегии. Оно решает задачи:

- преодоления кризисного состояния фирмы, вызванного расхождением ее возможностей и требований среды;
- занятия лидирующего положения на рынке (в отрасли) в перспективе;
- обеспечения жизнеспособности в любой самой неожиданной ситуации;
- создания условий долгосрочного развития с учетом внешних и внутренних возможностей. [5, с. 6]

Высокий уровень культуры внутри фирмы и на ранках сбыта, постоянная и качественная информированность о ценах, ресурсах и конкурентах, о потенциальных возможностях самой фирмы являются недостаточными условиями для успешной реализации стратегического управления. Важную роль в целостной системе по управлению, занимает подготовка кадров в области стратегического управления. Без владения инструментами стратегического управления и при отсутствии стратегического мышления в целом, вероятность успешной реализации стратегии сводится к минимуму.

Одним из примеров недостаточной квалификации сотрудников, является отсутствие на рынке труда людей, разбирающихся в использовании технологий углубленной аналитики данных для розничных и оптовых продаж. В данной области людей можно разделить на два типа:

- Бизнес эксперты, принимающие бизнес решения на основании собственного “чутья”,
- IT эксперты, умеющие работать с данными, но не понимающие, как эти данные можно использовать и превратить в дополнительную прибыль компании.

Для преодоления указанной проблемы, в компании ООО “ИНГОР” было решено использовать существующие общедоступные курсы по повышению квалификации на базе онлайн платформ МООК (массовых открытых онлайн курсов)

• https://www.coursera.org/
• https://stepik.org/,
• http://www.elitarium.ru/,
• https://www.edx.org/

Данные платформы предоставляют огромный выбор курсов по различным IT и бизнес направлениям, а также содержат целые специализации, позволяющие за короткое время получить необходимый базис в современных бизнес и IT технологиях.

Ярким примером использования курсов стало обучение группы сотрудников по программе “Анализа данных” с МООК платформ stepik.org. Программа состояла из ряда курсов: Основы статистики, Введение в дискретную математику, Основы программирования на R, Алгоритмы теория и практика. Методы, Введение в Linux, Анализ данных в R, Программирование на Python, Python: основы и применение, Введение в базы данных, Введение в архитектуру ЭВМ. Элементы операционных систем, Управление вычислениями, Введение в математический анализ и Нейронные сети.

Также проведено обучение по специализации «Корпоративные финансы и стоимость компании» на базе coursera.org, состоящей из следующих курсов: Оценка стоимости компании, Структура капитала компании, Инвестиционные проекты, слияния и поглощения, Венчурный капитал, Управление стоимостью компании и Мастерство создания стоимости компании.

Оказана поддержка в применении полученных знаний при стратегическом планировании. На текущий момент вместо экспертных оценок спроса и продаж, применяются современные алгоритмы анализа данных. Обучение прошло 28% сотрудников отдела. Производительность труда группы, выросла на 4%. Общий прирост производительности труда составил 0,7%. Внедрены карточки мотивации (рис.1), в качестве инструмента работы с персоналом, где не последнее место занимает обучение.



✓ _____
_____
_____

КАРТОЧКА МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКА КОРПОРАЦИИ

✓ *ФИО*

✓ *Структурное подразделение корпорации*

✓ *Должность*

✓ *Стаж работы в корпорации*

Материальные стимулы *(формы денежных выплат)*	**Моральные стимулы** *(формы социального поощрения - социальный пакет)*
……. Обучение • Оплата расходов на обучения +премия 5% оклада при успешном прохождении	……. Выдача грамот …….

Рисунок 1 - Мотивационная карточка

Усиление конкурентных преимуществ на рынке – одна из важных задач компаний, и повышение качества продукции обеспечивает устойчивое положение на рынке. [6]

Список использованной литературы

1. 273-ФЗ об образовании http://273-фз.рф/
2. Progressive minds apply at HSBC http://www.hsbc.com/careers/students-and-graduates
3. Кадровый голод, автоматизация и эксперименты: чем запомнился рынок труда в 2017 году. Пресс-служба компании Юнити https://www.crn.ru/news/detail.php?ID=123802
4. Высшее образование и ИТ — текущие реалии и перспективы, мнения и опыт экспертов. 12.01.2017 https://habrahabr.ru/post/319342/
5. Веснин В.Р. Стратегическое управление "Издательство ""Проспект""", 2014 ISBN 5392141552, 9785392141555, УДК 65.01(075.8), ББК 65.290я73 -380 с.
6. Медведева Л.Н. Промышленный потенциал среднего города: эффективность управления и производственного планирования / Л.Н. Медведева, А.Ф. Рогачев, А.В. Медведев // Аудит и Финансовый анализ. – 2017. – №1. – С.67-72.

Н.В. Иноземцева
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Д. Овчинникова, к.ю.н., доцент

ПРАВА ЖЕНЩИН В РОССИИ: ПРАВОВЫЕ И ИДЕОЛОГИЧЕСКИЕ АКСПЕКТЫ

В статье рассматриваются некоторые проблемы реализации прав женщин в России (в сфере труда и занятости, культуры и образования, распределения власти и собственности, политической и духовной жизни общества)

Ключевые слова: права, женщины

Равенство полов является одним из составляющих любого демократического общества и государства, которые стремятся к социальной справедливости и уважению прав человека. Однако исторически женщины борются за равноправие и его реализацию. I у

Гарантии по обеспечению женщинам равных возможностей в общественной жизни и других областях закреплены, прежде всего, в Конвенции « О ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин», Декларации «Об искоренении насилия среди женщин» и т.д. In order to be healthy and active one should eat useful

Однако в мире до сих пор существует проблема явной и скрытой дискриминация в отношении женского пола. Данная проблема носит международный характер.

Невзирая на наличие широкой законодательной базы, многие ученые отмечают, что большое отрицательное воздействие на продвижение женщин по карьерной лестнице, оплату труда и т.п. оказывает наличие устарелых гендерных стереотипов и патриархальных установок в обществе.

Дискриминация чаще всего проявляется в неравномерном распределении женщин и мужчин в экономике, завышенных требованиях, дискриминации при приеме на работу, при служебном продвижении, разнице в оплате труда, непостоянной или неполной занятости женщин, домогательстве на рабочем месте, двойной занятости (дом-работа), давлении и неуважении руководства, коллег и т.д. Социальная незащищенность и экономическая зависимость делает женщин еще более уязвимыми в обществе.

Чтобы подробнее рассмотреть затронутую проблему, необходимо обратиться к истории развития прав женщин. Положения о развитии равноправия между мужчинами и женщинами закреплены в учредительных актах государства.

Так, по Русской Правде убийство женщины высокого рода влекло за собой «виру» в два раза меньше того, что следовало выплатить за мужчину того же ранга: 40 гривен - за мужчину, 20 гривен - за женщину.

Позже, по Соборному Уложению 1649 г. ситуация в отношении женщин не изменилась: за убийство мужа, женщину закапывали живьем, а за убийство жены мужчина подвергался, как правило, только церковному покаянию.

Таким образом, на данном хронологическом этапе, женщина не представляла никакой ценности, как часть общества, а, следовательно, нельзя говорить о ее субъективных правах.

Законодательство Российской империи продолжало защищать привилегии мужчин. В то время отмечалась полное повиновение жены мужу, как главе семейства. Так, в паспортном уставе говорилось, что замужняя женщина может получить отдельный паспорт только с согласия мужа, беглую жену муж мог вытребовать к себе по этапу. Вместе с тем, жена была обязана проживать вместе с мужем, независимо от ее желания и следовать с ним везде, кроме тюрьмы и ссылки.

Так же на данном этапе появилась еще одна тенденция, в соответствии с которой отмечалось неравенство женщин из разных слоев, они были неравны перед законом. Так, женщины из более привилегированных, имущих слоев находились в лучшем правовом положении, чем крестьянки и работницы.

Когда к власти пришли большевики, они занялись реформированием всей системы социальных отношений, в том числе между полами. Прежде всего, их политика заключалась в предоставлением формальных прав женщинам наравне с мужчинами.

По этому поводу активно пропагандировалась идея включения женщин в производство, общественные отношения, в которых бы полностью уравнивались права женщин и мужчин. Это было необходимым условием построения социализма.

Таким образом, на данном хронологическом этапе права женщин заметно уравнялись с правами мужчин в семейной сфере.

Октябрьская революция 1917 г. освободила русских женщин от прежних ограничений: они получили право свободно выбирать профессию, место жительства, получать образование, расторгать брак и т.д. А в 1920 г. легализировалось право на аборт у женщин.

Следует отметить, что до Конституции 1936 г. фактически не предусматривали юридических конструкций, прямо указывающих на принцип равенства мужчин и женщин. Так, Конституция 1918 г. терминологически в качестве субъектов выделяла гражданина, трудящегося. Мужчина и женщина имели одинаковый статус и были равны, как «трудящиеся» или «трудящиеся массы».

Впервые закрепила равенство мужчин и женщин в политических и гражданских правах Конституция РСФСР 1918 г. В ст. 64 Конституции было подчеркнуто, что правом избирать и быть избранными пользуются «обоего пола граждане».

Принцип равенства мужчин и женщин впервые был закреплен в ст. 122 Конституции СССР 1936 г. в следующей формулировке: «Женщине в СССР предоставляются равные права с мужчиной во всех областях хозяйственной, государственной, культурной и общественно-политической жизни».

Следует отметить, что ст. 35 Конституции СССР 1977 г. так же определяла равные права мужчин и женщин. Это обеспечивалось предоставлением прав женщинам наравне с мужчинами в получении образования и профессиональной подготовки, труде, вознаграждении за него и продвижении по работе, создание условий, позволяющих женщинам совмещать работу и материнство, правовой защитой, материальной и моральной поддержкой материнства и детства и т.д.

Как мы видим из истории, принцип равенства мужчин и женщин испытывал ярко выраженный дисбаланс. На сегодняшний момент ситуация изменилась в лучшую сторону, и законодательно, женщина имеет такие же права, как и мужчина, без всякой дискриминации.

Но проблема ограничения прав женщин все-таки существует. Это проявляется, прежде всего, в сфере труда и занятости, культуры и образования, распределения власти и собственности, политической и духовной жизни общества.

Процесс приватизации государственного сектора экономики отрицательно сказался на положении работающих женщин. Ведь именно государственные предприятия остаются для них основными работодателями. Оплата женского труда, условия занятости здесь намного лучше. Это следует из того, что разрыв между заработками женщин и мужчин в государственном секторе меньше, чем в частном.

В среднем, заработная плата российских тружениц на сегодняшний день остается более чем на треть ниже, чем у мужчин. Объяснение этому - гендерная сегрегация, т.е. неравномерное распределение женщин и мужчин в экономике, которая проявляется в различных оценках труда мужчин и женщин. В феминизированных отраслях (образование, медицина, текстильная, пищевая, легкая, промышленность) женщины имеют низкий профессиональный статус, ограниченные возможности для переподготовки и переквалификации, низкие заработки. Большинство женщин работает в дефицитных и кризисных отраслях материального производства, на должностях, не требующих высокой квалификации в бюджетной сфере.

По официальным данным, примерно треть руководителей предприятий различных форм собственности признают, что предпочитают при приеме на работу мужчин, а не женщин.

Работодатели признают факт дискриминации женщин при устройстве на работу и открыто заявляют, что если у них открылась вакансия и на нее претендуют несколько компетентных женщин, они отдадут предпочтение замужним женщинам 30-35 лет, имеющих детей старше 5 лет.

В российском обществе сохраняются стереотипные представления о «мужских» и «женских» профессиях, специальностях и должностях. Опираясь на эти стереотипы, работодатель отказывает кандидату-женщине в пользу мужчины.

Поскольку в общественном сознании 20-30 лет - именно тот возраст, когда женщины с наибольшей вероятностью вступают в брак и рожают детей, то все они оказываются жертвами дискриминации.

Частый уход на больничный, вероятность ухода в декретный отпуск, за время которого теряются профессиональные навыки, являются причиной низкой конкурентоспособности женщин на рынке труда и называются работодателями, опрошенными в рамках проекта, в ряду недостатков женщины-работника.

В результате, если перед работодателем стоит выбор, «брать мужчину или женщину, то берут мужчину, потому что он-то уж точно в декрет не уйдет».

Обратной стороной сложившейся ситуации является практика, когда женщин берут на работу без оформления законным порядком или оговаривают в контракте как условие приема на работу «исключение возможной беременности» в течение определенного времени.

Изменяющаяся структура населения Земли делает еще более актуальной тему дискриминации, основанной на возрасте. Как показывают расчеты, к 2050 году люди в возрасте 60 лет и более будут составлять 33 процента населения развитых стран и 19 процентов населения развивающих стран.

Дискриминация может быть открытой, как, например, возрастной предел при приеме на работу, а может принимать более скрытые формы, такие как утверждения, что у людей старшего возраста отсутствует потенциал профессионального роста или что они располагают слишком большим опытом. К формам дискриминации также относятся ограничения в доступе к профессиональному обучению, а также условия, направленные на принуждение к уходу на пенсию в более раннем возрасте. В определенных условиях дискриминация по возрасту может затрагивать более молодых и недавно набранных работников, а также работников среднего и предпенсионного возрастов.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что положение женщин с течением времени становилось все более благополучным. Женщины занимают правовое положение наравне с мужчинами, что закреплено в Конституции РФ [1]. Однако проблема дискриминации все же остается актуальной. Несмотря на наличие в России различных социальных программ, следует отметить, что в России по-прежнему отсутствует сбалансированная, всесторонняя и скоординированная государственная политика в сфере защиты прав женщин. Без формирования и последовательной реализации указанной политики действия государственных органов в этой области будут носить противоречивый, хаотичный и непоследовательный характер, не позволяющие устранить истинную проблему дискриминации. Для выработки соответствующей политики в сфере прав женщин необходимо сотрудничество и международными государственными и негосударственными объединениями, СМИ, общественностью, отстаивающими права женщин. Основой этого должно стать переосмысление места и роли женщин в обществе.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07. 2014 № 11-ФКЗ)

2. Развитие принципа равенства прав и свобод мужчин и женщин в России: доклад за 2013 год. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/v/razvitie-printsipa-ravenstva-prav-i-svobod-muzhchin-i-zhenschin-v-rossii.

3. О дискриминации женщин по половому признаку: доклад за 2014 год. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/v/o-diskriminatsii-zhenschin-po-polovomu-priznaku.

4. Дискриминация женщин в современной России. [Электронный ресурс]. URL: http://www.owl.ru/rights/women2003/discr-28.html

5. Дискриминация женщин в России. [Электронный ресурс]. URL: https://www.feminisnts.info/4901

1. Human health is the most important value of l

А.И. Каракулина
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

В статье рассматриваются некоторые проблемы реализации законодательства по защите прав потребителей, противодействия злоупотреблениям в этой сфере. Делаются рекомендации по совершенствованию правоприменительной практики.

Ключевые слова: потребитель, право, злоупотребление правом

Одним из важнейших принципов гражданского права выступает равенство сторон. Однако фактическое равенство труднодостижимо. Поэтому законодатель стремится поставить в более выгодное положение слабую сторону [2, с. 44]. Так происходит и в сфере потребительских отношений. Такие передачи, как «среда обитания», «контрольная закупка» и прочее приучили нас к мысли, что «покупатель всегда прав», а нехорошие производители,

продавцы и прочие только и ждут чтобы нас обмануть. Но не о продавцах сегодня пойдет речь, с ними вроде все понятно.

Мы поговорим об обратном явлении – «потребительском экстремизме». Оно пришло к нам с Запада, и заключается в том, что потребитель злоупотребляет своими правами для получения выгоды за счет продавца.

У всех на слуху классический пример, как некая гражданка выиграла более 5 млн $, подав в суд на «Макдональдс» за то, что обожглась горячим кофе, или 20 млн $ найдя таракана в бигмаке. В любом случае, право – не фетиш, а вполне разумное явление, соответствующее уровню развития общества и его менталитету [3, с. 147].

Замечательно, когда подобные иски стимулируют в совершенствовании обслуживания, хуже, когда ими злоупотребляют. Этому значительно способствует Закон «О защите прав потребителя», а усилило его Постановление Пленума Верховного суда от 28 июня 2012 г. № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей», которое, во-первых, расширило сферу применения 2300-1 закона, добавив туда добровольное и обязательное страхование, договоры о долевом участии в строительстве, риэлтерские и другие услуги, но и установило, что 50% штраф к сумме невыполненных требований потребителя в случае доведения дела до суда может быть взыскан в пользу гражданина. Как замечательно – купил автомобиль за 1 млн рублей, обнаружил недостаток – продавец не исправил, получаешь 150% стоимости. Просто бизнес получается! Пытаясь восстановить фактическое равентсов в отношения, законодатель фактически предоставил шикарную лазейку для злоупотребления субъективными правами. [1, с. 411].

Подобное поведение становится массовым, дестабилизирует рынок и в конце концов отражается на кошельках всех жителей – чтобы компенсировать ущерб продавцы повышают цены. Это определило особую актуальность темы для Барнаула. Так в нашем городе сегодня уже более 20 % обращений потребителей специалисты связывают со злоупотреблением правом. При Алтайской Торгово-промышленной палате даже прошла конференция – «Потребительский экстремизм».

Поэтому мы обратились за консультацией к одному из идеологов конференции - юристу - Людмиле Алексеевне Жгун, профессионально занимающейся защитой прав потребителей.

Она отметила, что действительно, потребители стали сегодня зарабатывать на продавцах, фирмах, осуществляющих работы и предоставляющих услуги что называется, на профессиональной, постоянной основе.

Так, гражданка Д. в ООО «В.» приобрела пальто из натурального меха (норка), стоимостью 139000 рублей. Поносила его и решила вернуть, спустя 3 месяца, обратившись с претензией к продавцу, в которой указывала на недостатки, возникшие в процессе эксплуатации изделия. Был проведен ряд экспертиз, в результате которых покупателю были возвращены деньги за приобретенную вещь, в полном объеме (139000 рублей), + издержки на проведенные экспертизы (900 рублей). Но для нее этого стало недостаточно, она подала в суд, надеясь получить дополнительную компенсацию, и общая стоимость судебного иска составила 179310 рублей, не считая государственной пошлины. На сегодняшний день дело окончательно еще судом не разрешено, но наиболее вероятна победа Д. И ведь все это в рамках закона «О защите прав потребителей».

Но настоящие профессионалы – это «потребительские террористы». Они не ждут пока вещь сломается или услуга не будет выполнена, они сами моделируют нужные ситуации и пользуются ими.

Потребительский терроризм стал использоваться и в корпоративной борьбе - несколько таких "потребителей", отвлекая основное внимание юристов и менеджмента организации на себя, облегчают тем самым борьбу акционерам, а порой и рейдерам [5, с. 206].

Наученные опытом, не раз столкнувшись с таким явлением, крупные и средние торговые компании перестали экономить на юристах. Так Торговый дом «Флорида», занимающийся торговлей кожаными и меховыми изделиями, выиграл два суда у потребителей.

Оба случая по своим параметрам вполне подходят под определение потребительского экстремизма. В одном потребитель сознательно порвал подклад одежды, а в другом - пытался воздействовать на изделие с помощью бытовой химии. Эти факты были установлены при проведении соответствующих экспертиз, на основании которых суд вынес решения в пользу предпринимателей. Как нам сообщили в торговом дворе «Флорида» помимо двух выигранных процессов сейчас в судах города идут еще три подобных слушания с участием компании.

На самом деле, организации чаще всего сами недостаточно следят за работниками, предоставляют не всю необходимую информацию, не понимая, что в случае судебного разбирательства потеряют не только на судебных расходах, но и лишаясь будущих клиентов [4, с. 37].

Как защититься от этого явления?

Мы рекомендуем продавцам:

1.Реализовывать (осуществлять) только качественный товар, работы, услуги.

2.Заключать с покупателями договоры, в которых подробно прописаны взаимные права и обязанности.

3.Стремиться к досудебному урегулированию конфликтов.

Потребителям:

Всегда защищать свои нарушенные права, но не забывая о том, что уже более чем по 20 делам в судах г.Барнаула потребителям отказано в защите в силу ст. 10 ГК РФ – признав в действиях потребителя злоупотребление правом!

Другим аспектом проблемы выступают существенные репутационные потери организации в ходе «восстановления» прав потребителя, при отсутствии вины самой фирмы [2, с. 56].

И было бы неплохо, если бы Верховный суд выпустил еще один обзор практики, посвященный именно вопросу потребительского экстремизма, ведь и сильная сторона порой тоже нуждается в защите.

Список использованной литературы

1. Анохин Ю.В., Анохина С.Ю., Афанасьев В.С. и др. Обеспечение прав человека в деятельности органов внутренних дел. Учебник. Барнаул, 2016. 600 с.

2. Брагина А.Г., Бублик И.Г., Морозов Д.А. и др. Правовые средства защиты чести и достоинства сотрудника полиции. Учебное пособие. Барнаул, 2014. 132 с.

3. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

4. Чесноков А.А. Некоторые проблемы реализации информационных прав граждан РФ / Гражданское общество и правовое государство. 2013. № 1. С. 36-38.

5. Чеснокова О.В. Антикоррупционный механизм: проблемы измерения // В сборнике: Актуальные проблемы научного обеспечения государственной политики Российской Федерации в области противодействия коррупции Сборник трудов по итогам Всероссийской научной конференции. Редакторы К.В. Киселев, Е.А. Степанова и др. 2014. С. 203-208.

Д.К. Кейб
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Л.И. Дробышева, к.ф.н., профессор

ПРОБЛЕМА СМЕРТИ И БЕССМЕРТИЯ В РАЗЛИЧНЫХ КУЛЬТУРАХ

В статье рассматривается философское отношение к проблеме смерти и бессмертия в различных этнических культурах.

Ключевые слова: философия, сознание, жизнь, бессмертие

В жизни каждого человека рано или поздно наступает момент, когда он задумывается о конечности своего индивидуального существования. Человек - единственное существо, которое осознает свою смертность и может делать ее предметом размышления. Но неизбежность собственной смерти воспринимается человеком отнюдь не как отвлеченная истина, а вызывает сильнейшее эмоциональное потрясение, затрагивает самые глубины его внутреннего мира. Поиском ответа на этот вопрос занимались и занимаются и мифология, и различные религиозные учения, и искусство, и философия. Весьма специфично отношение к проблемам жизни и смерти в различных этнических культурах.

Так, например, в древнекитайском сознании, факт смерти оценивался как нечто, не имеющее глубокого бытийственного значения. Иначе говоря, если человек умер, никакой трагедии в этом нет. Он все равно остается среди живых, но уже как усопший. Он перешёл в другое состояние, но не ушёл в иной мир. Вот почему в этой культуре символика смерти носила земной характер. За богдыханом (императором Китая) повсюду следовал гроб, который считался атрибутом его земного существования. Заблаговременная подготовка могилы для престарелых родителей считалось актом заботы и милосердия. Покинув часть земного мира, усопший отправлялся к другим людям, которые умерли раньше, но все же никуда не исчезли.

Не разделяли земной и потусторонний мир и египтяне. Но они, скорее, подчеркивали сходство загробного мира с подлунным: там так же, как здесь. Смерть считалась прелюдией к загробному бытию. Египтяне возлагали надежды на нетленность тела того человека, власть которого была нерушимой при жизни. Культ мертвых составлял важнейшую характеристику египетской культуры. Искусство бальзамирования и мумифицирования, строительство грандиозных гробниц, увековечивание памяти ушедших – все служило одной цели: обеспечить символическое бессмертие. Еще в эпоху Древнего царства египтяне полагали, что души умерших соединяются со звездами. Каждую ночь душа усопшего вновь поселяется в теле, покидая ради этого звезду. Тогда разделяли глубокую веру в то, что сознание продолжает жить после смерти. Они предлагали хорошо разработанные ритуалы, позволяющие как можно легче прийти в новое состояние, вычерчивали сложные схемы, в которых отражали странствия души.

Древние евреи принимали факт смерти реалистично и были способны примириться с мыслью о прекращении индивидуальной жизни. Иудеи полагали, что личность человека раздвоена, поскольку имеет некую тень, представляющую собой бледную и внетелесную копию индивида. После смерти эта тень спускается под землю, где в мрачных покоях обретает грустное и мрачное существование.

Евреи развили учение о переселении душ. Странствия души прихотливы, она может принять телесную оболочку животного, превратиться в листья деревьев и даже камни. При этом в древнееврейской традиции человек трактуется не только как природное, но и как сверхприродное существо, которое находится в живом и трепетном контакте с богом. Поэтому возникает и новая интерпретация смерти. Иудеи утешали себя ожиданием того царства счастья и справедливости, к которому должно в конце концов прийти человечество.

В целом же эта концепция отличается пессимизмом, и жизнь и существование после смерти выглядят в ней безрадостно.

В Новое время в осмыслении смерти в европейском сознании господствует пантеистическая традиция, отождествляющая бога в мир. В этих концепциях, которые складывались еще в мистике средних веков, а затем в натурфилософии эпохи Возрождения, господствовали натуралистические тенденции, растворявшие Бога в природе. Пантеистическая традиция, пронизавшая творчество Спинозы, Гете, Гегеля, отвергала возможность связи природного и сверх природного через личность. Она приковывала внимание к жизни. Смерть как некий феномен и человеческая реальность преодолевались странным образом: о ней просто перестали думать, сосредоточив мыслительные усилия на вопросах подлунного мира. Прагматизм как философское течение видел в смерти не закономерное разрешение жизненного процесса, а поражение, болезненное напоминание об ограниченности нашей власти над природой. Истинная романтизация смерти, которая является вызовом жизни, начинается в новейшей западной философии у Шопенгауэра. Немецкий философ пытался создать единое воззрение на судьбы тела и души. Жизнь в системе его рассуждений оценивается как нечто такое, чему лучше было бы вовсе не быть. Земное существование, по его мнению, – это определенного рода промах и случайность. Шопенгауэр полагает, что на смерть надо смотреть как на главную цель. Ее тень неизбежно лежит на человеческой жизни.

Русской философии свойственны два понимания жизни и смерти. Во-первых, жизнь понимается как земная, конкретная, как жизнь в истории и во времени, во-вторых, как жизнь вечная, праведная, настоящая.

Живая свободная воля человека, должна реализовать себя в деятельности, главным стремлением которой является стремление к идеалу или к счастью. Переживание счастья свидетельствует о явлении человеку смысла жизни. Смысл же жизни задан объективно, определен метафизическим отношением человека и сущего. Таким образом, человеческая жизнь, сам человек есть единство и различие двух миров: метафизического и феноменального.

В русской религиозной философии смерть рассматривается как индивидуальный опыт, необходимый человеческой душе для приобщения к вечности. В обыденном сознании нет места принятию смерти, люди видят смерть как нестерпимое противоречие, из феноменального мира, в котором человек живет и в котором строит свою судьбу, конец представляется каким-то внешним, нежданным, насильственным актом. Но в истинной жизни, духовная смерть представляется освобождением от тяготы мира, путем к подлинной свободе, к божественному откровению.

Таким образом, смерть и бессмертие человека понимаются русской философией как его судьба, через смерть достигается бессмертие, постижение своей индивидуальности в единении с Христом.

Выделяют несколько видов бессмертия, связанных с тем, что после человека остается его дело, дети, внуки и т. д. (разумеется, не у каждого), продукты его деятельности и личные вещи, а также плоды духовного производства (идеи, образы и т. д.).

Первый вид бессмертия – в генах потомства, близок большинству людей. Кроме принципиальных противников брака и семьи и женоненавистников, многие стремятся увековечить себя именно этим способом. Одним из мощных влечений человека является стремление увидеть свои черты в детях, внуках и правнуках. В королевских династиях Европы прослежена передача определенных признаков на протяжении нескольких поколений. С этим связывается наследование не только физических признаков, но и нравственных принципов семейного занятия или ремесла.

Второй вид бессмертия - мумификация тела с расчетом на вечное его сохранение. Опыт еще египетских фараонов, практика современного бальзамирования (В. И. Ленин, Мао-Цзэдун и др.) говорят о том, что в ряде цивилизаций это считается принятым. Достижения техники конца XX в. сделали возможной криогенезацию (глубокое замораживание) тел

умерших с расчетом на то, что медики будущего их оживят и вылечат ныне неизлечимые болезни. Такая фетишизация человеческой телесности характерна в основном для тоталитарных обществ, где геронтократия (власть стариков) становится основой стабильности государства.

Третий вид бессмертия - упование на "растворение" тела и духа умершего во Вселенной в вечный кругооборот материи. Это характерно для ряда восточных Цивилизаций, особенно японской. К такому решению близка исламская модель отношения к жизни и смерти и разнообразные материалистические или точнее натуралистические концепции. Здесь речь идет об утрате личностных качеств и сохранения частиц бывшего тела, которые могут войти в состав других организмов. Такой крайне абстрактный вид бессмертия неприемлем для большинства людей и эмоционально отвергается.

Четвертый вид бессмертия связан с результатами жизненного творчества человека. Недаром членов различных академий награждают титулом "бессмертные". Научное открытие, создание гениального произведения литературы и искусства, указание пути человечеству в новой вере, творение философского текста, выдающаяся военная победа и демонстрация государственной мудрости - все это оставляет имя человека в памяти благодарных потомков. Увековечиваются герои и пророки, страстотерпцы и святые, зодчие и изобретатели. Навечно сохраняются в памяти человечества и имена жесточайших тиранов и величайших преступников. Это ставит вопрос о неоднозначности оценки масштабов личности человека. Создается впечатление, что чем большее количество человеческих жизней и сломанных человеческих судеб лежит на совести того или иного исторического персонажа, тем больше у него шансов попасть в историю и обрести там бессмертие. Способность влиять на жизнь сотен миллионов людей, "харизма" власти вызывает у многих состояние мистического ужаса, смешанного с почтением. О таких людях слагают легенды и предания, которые передаются от поколения к поколению.

Пятый вид бессмертия связан с достижением различных состояний, которые наука называет "измененные состояния сознания". В основном они являются продуктом системы психотренинга и медитации, принятой в восточных религиях и цивилизациях. Тут возможны "прорыв" в иные измерения пространства и времени, путешествия в прошлое и будущее, экстаз и просветление, мистическое ощущение причастности к Вечности.

Существует несколько путей обретения бессмертия:

Первый путь – это принять мысль, которая подтверждается наукой и просто здравым рассудком, что в мире не возможно полное уничтожение даже элементарной частицы, а действуют законы сохранения. Сохраняется вещество, энергия и, как полагают, информация и организация сложных систем. Следовательно, частицы нашего "я" после смерти войдут в вечный кругооборот бытия и в этом смысле будут бессмертными. Правда, они не будут обладать сознанием, душой, с которой связывается наше "я". Более того, этот вид бессмертия обретается человеком в течение всей жизни. Можно даже сказать в форме парадокса: мы живы только потому, что ежесекундно умираем. Ежедневно отмирают эритроциты в крови, клетки эпителия на наших слизистых, выпадают волосы и т. д. Поэтому зафиксировать жизнь и смерть как абсолютные противоположности в принципе невозможно ни в действительности, ни в мысли.

Второй путь – обретение бессмертия в делах человеческих, в плодах материального и духовного производства, которые входят в копилку человечества. Среди идеалов и движущих сил такого вида бессмертия чаще всего фигурировали борьба за освобождение человечества от классового и социального гнета, борьба за национальную независимость и обретение государственности, борьба за Мир и справедливость и т. п.

Третий путь к бессмертию, как правило, выбирают люди, масштаб деятельности которых не выходит за рамки их дома и ближайшего окружения. Здесь может идти речь о движении "вглубь". Не ожидая вечного блаженства или вечных мук, не вдаваясь в хитрости разума, соединяющего микрокосмос (т. е. человека) с макрокосмосом, миллионы людей

просто плывут в потоке жизни, ощущая себя его частицей. Бессмертие для них не в вечной памяти облагодетельствованного человечества, а в повседневных делах и заботах.

Среди всех вещей, которыми гордится человек, непревзойденное значение занимает его ум. Именно он позволяет ему знать, что существует такое явление, как смерть, и размышлять о его значении. Знание того, что бессмертие есть иллюзия, освобождает нас от всякого рода озабоченности по поводу смерти.

От рождения до смерти мы можем жить нашей жизнью, работать ради того, что мы считаем дорогим, и наслаждаться этим. Мы можем придать нашим действиям значительность, и наполнить наши дни на земле смыслом и размахом, которые не сможет уничтожить и наш конец - смерть.

Список использованной литературы

1. Бердяев, Н.А. О назначении человека / Н.А. Бердяев. - М.: Республика, 2017. – 103 с.

2. Бердяев, Н. А. Истоки и смысл русского коммунизма /Н.А. Бердяев. - М.: Наука, 2014. – 382 с.

3.Вишев, И.В. Проблема личного бессмертия/ И.В. Вишев. – Новосибирск, 2015. – 103 с.

4. Ламонт, К. Иллюзия бессмертия / К. Ламонт. - М.: Политиздат, 2016. – 308 с.

5.Чанышев, А.Н. Курс лекций по древней и средневековой философии/ А.Н. Чанышев. – М., 2014. – 256 с.

А.И. Кириллова
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
Горки, Беларусь
Научный руководитель – Н.Н. Давидович, старший преподаватель

БЛОКЧЕЙН В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

В статье рассматриваются блокчейн-технологии. Михаил Шляпников стал первым, кто использовал блокчейн в сельском хозяйстве, он стал первым в мире блокчейн-фермером. Основываясь на его опыте и успехах в этой области, рассмотрим такие вопросы, как концепция блокчейн, его значение и способы его применения в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: биткоин, блокчейн, колион.

В связи с подписанием Президентом Республики Беларусь Декрета «О развитии цифровой экономики», созданием и запуском своей собственной биржи криптоактивами «Exrate» появилась возможность привлечения дополнительного капитала в белорусское сельское хозяйство с помощью блокчейн.

Технологии блокчейн обеспечивают эффективную защиту данных, от постороннего вмешательства. Хранение осуществляется децентрализовано, а информация, внесенная в систему, не может быть искажена. Все эти свойства в совокупности делают технологию блокчейн наиболее приемлемым на сегодня инструментом для передачи защищенной от подделки информации.

Наиболее известным использованием блокчейн-технологии стало создание так называемых криптовалют, таких как Bitcoin**,** Ethereum**,** Ripple и других. Но прежде всего реальный потенциал технологии это быстрое и эффективное подтверждение для любых сделок.

Для того что бы более детального разобраться в технологии блокчейн вспомним первого в мире блокчейн-фермера Михаила Шляпникова из деревни Колионы, который в 2014 году придумал собственную «денежную единицу», назвав ее «Колион». Схема работала

таким образом: колионы менялись на рубли и на них покупались товары, окончательный расчет между продавцом и покупателем может быть в любое время. Фермер же не считал их денежной единицей, а одной из форм долговой расписки, благодаря которой осуществлялся товарооборот.

Предприниматель брал деньги под будущий урожай, а взамен выдавал долговые расписки – колионы. Колионы позволяли увеличивать объемы производства. Рассмотрим на примере гусей: допустим заказ состоит из 10 рождественских гусей, то себестоимостью у такого заказа была инкубированные 200 гусиных яиц. Такая система позволяла не брать займы в банках, не задерживать различные выплаты.

После того как государство запретило использовать наличные колионы, он решил создать свою криптовалюту.

Тогда Михаил обратился в Emercoin, ему посоветовали применить технологию блокчейн.

Блокчейн – это большая база данных, которая размещена в сети, а также доступна большому количеству пользователей. В такой системе однажды записанная информация уже не может быть изменена или удалена. Она позволяет отслеживать совершенные сделки и операции, хранить деньги и важные документы, а также абсолютно без посредников совершать денежные транзакции.

Важно то, что блокчейн – это виртуальная среда, и она полностью исключает возможность вмешательства государства и чиновников, так как для осуществления сделок нужны не обычные деньги, а в криптовалюте. Так Михаил привязал к блокчейну свои колионы и стал одним из первых в мире блокчейн-фермером.

Такая система особо актуальная в сфере сельского хозяйства, так как в большинстве случаев – продажи сезонны. Продажа идет всего несколько месяцев, а остальное время это уход за животными или растениями, заготовки, производство и т.д. А деньги нужны постоянно. Поэтому сельский предприниматель и придумал новую систему расчетов с заказчиками. Так оптимальной платформой для ее реализации стал блокчейн Emercoin. Вместо оплаты по факту покупки, фермерское хозяйство «Колионово» брали предоплату. При согласии на такой расчёт покупатель получает скидку. При этом предоплата может растягиваться на годы, в формате ежемесячных или квартальных выплат.

Рассмотрим такую систему на примере растениеводства: сельхозпредприятие занимающееся выращиванием картофеля, имеются постоянные клиенты, которые каждую осень заказывают годовой запас продукта. Предприятие связываетесь с заказчиком весной, перед посадкой, уточняется заказ и его количество, заказчику рассказывается система авансовых платежей. При этом плюсы имеют две стороны.

- для предприятия: ежемесячная оплата труда. Исключается возможность убытка, так как цифры будут изначально известны, какое количество картофеля купят осенью.

- для клиента: скидка на продукцию. Уверенность в том, что продукция выращивается специально для него и в назначенное время он ее получит в ста процентах случаев.

Блокчейн необходим для того, чтобы клиент был уверен в том, что условия договоренности будут выполнены. В систему заносится запись о договоре с клиентом, которую видят все участники сети. Под каждый вид своей деятельности Михаил придумал “корзину” это особый пакет услуг. Ее цена измерялась в колионах. [1]

Как показывает практика, использование блокчейн-технологий может значительно ускорить и упростить принятия решений о финансировании и государственном субсидировании проектов АПК, а значит поднять конкурентоспособность и темпы роста сельского хозяйства нашей страны. [2]

Внедрение в агропромышленный сектор блокчейн-технологий у фермеров решает такие важные проблемы как максимальное упрощение сбыта их продукции, а также позволяет исключить из цепочки посредников.

Решение внедрения блокчейн-технологии в сертификацию производства и переработки пищевой продукции дает возможность наиболее эффективнее защитить добросовестного

поставщика, а также это проще, дешевле и надежнее традиционных систем сертификации. Особенно актуально это для органических продуктов, а также продуктов контролируемых по происхождению [2]. После внесения фермером информации о своем продукте в систему, никто не может изменить ее или дублировать. Также система вычисляет, если продажа какого-либо продукта состоит из одинаковых цифр сертификации – проверка сразу выявит подделку.

Перед сельским хозяйством Республики Беларусь стоит важная задача развития экспорта, а также активного продвижения на мировой рынок качественных и органических продуктов. Упростить данную задачу позволит решить применение блокчейн, таким образом, гарантируя покупателю качество и количество товара, упрощая процедуры ветеринарной и фитосанитарной сертификации.

Блокчейн – это технология, которая исключает вмешательство государства и чиновников, помогает принимать решения на уровне человек-человек [3]. Однако для развития такого бизнеса возникает проблема в стоимости электроэнергии и наличии мощных компьютеров в сельском хозяйстве. Большинство сельхозпредприятий не имеют начального капитала для его развития. Поэтому для использования блокчейн понадобится финансовая поддержка со стороны государства.

Список использованной литературы

1. Блокчейн в сельском хозяйстве [Электронный ресурс] // Golos.io − Режим доступа: https://golos.io/ru--blokcheijn/@emercoin/blokchein-v-selskom-khozyaistve. Дата доступа: 21.03.2018.

2. Технология блокчейн в сельском хозяйстве [Электронный ресурс] // Международный независимый институт аграрной политики − Режим доступа: http://мниап.рф/analytics/Tehnologia-blokcejn-v-selskom-hozajstve/. Дата доступа: 21.03.2018.

3. Блокчейн и сельское хозяйство. Интервью с первым в мире блокчейн-фермером [Электронный ресурс] // Cryptor − Режим доступа: https://cryptor.net/persona-grata/blokcheyn-i-selskoe-hozyaystvo-intervyu-s-pervym-v-mire-blokcheyn-fermerom. Дата доступа: 21.03.2018.

Д.А. Колпачёва
Белорусско-Российский университет
Могилев, Республика Беларусь
Научный руководитель – Т.А. Бородич, старший преподаватель

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ПАССАЖИРСКИМИ ПЕРЕВОЗКАМИ НА ОСНОВЕ ОЦЕНКИ ИХ КАЧЕСТВА

В данной статье рассматривается качество перевозок пассажиров на загруженных маршрутах на примере транспортного предприятия путем экспертного метода и предлагаются пути решения загруженности маршрутов.

Ключевые слова: маршрут, пассажирские перевозки, анкета, опрос показатели качества

Качество пассажирских перевозок - сложно построенная комплексная характеристика, с помощью которой можно оценивать удобство перевозок с позиций пассажира.

В систему городских пассажирских автомобильных перевозок г. Славгорода входят перевозки, осуществляемые автобусами и маршрутными такси. Основная доля Славгородского рынка пассажирских автомобильных перевозок сегодня приходится на автобусы.

Перед каждым пассажирским автотранспортным предприятием или организацией стоит задача повышения качества обслуживания населения и эффективности использования

подвижного состава. Повышение качества перевозок предполагает реализацию целого комплекса взаимосвязанных мероприятий.

Работа общественного транспорта должна основываться на запросах потребителя в его услугах, которого в меньшей степени интересуют затраты транспортных предприятий на обслуживание. Пассажира привлекают безопасность, минимальные сроки поездки, стопроцентная гарантия совершения поездки, удобство поездки, возможность получения достоверной информации об условиях поездки, удобное местонахождение пунктов посадки-высадки. Только при этих условиях пассажир готов нести соответствующие затраты.

Оценить удовлетворённость пассажиров качеством перевозок в системе городских пассажирских автомобильных перевозок можно на основе их опроса с применением соответствующих анкет.

Анкетный метод позволяет получить наиболее обширную информацию для изучения пассажиропотоков, социальной структуры пассажиров, степени удовлетворения спроса населения на транспортные услуги, оценки качества транспортного обслуживания пассажиров, затратах населения на транспорт и других вопросов.

Для проведения анкетного метода важно правильно сформировать и сформулировать перечень вопросов, которые адекватно отражают сущность перевозочного процесса.

Авторами была разработана следующая анкета, которая представлена в таблице 1

В данной анкете представлены 22 открытых вопроса, которые взаимосвязаны между собой и на которые отвечающий не сможет ответить «наугад».

Всего было охвачено анкетированием 132 человека, среди которых приняли участие 34% мужчин и 66% женщин.

По результатам анкетирования на прямой вопрос о качестве перевозок установлено, что уровнем качества пассажирских автомобильных перевозок в г. Славгороде удовлетворены 17%, частично удовлетворены – 30% и не удовлетворены – 53%.

Около 60% пассажиров желают в будущем пользоваться услугами маршрутного такси, 37% предпочли бы автобусы средней вместимости, и только 7% хотят добираться до необходимого места в автобусах большой и особо большой вместимости. Т.о, большое количество маршрутных такси создаёт серьёзную нагрузку на транспортную систему города. Очевидно, что необходимо сбалансированное применение в городе подвижного состава разной вместимости, причем преимущество должно быть отдано автобусам средней и большой вместимости.

Общее отношение людей к сложившейся ситуации в городе с пассажирскими перевозками удовлетворительное, но есть и достаточно много претензии. Множество претензий у пассажиров вызывает внешний вид транспортного средства. Подвижной состав часто грязный как снаружи, так и в салоне. Почти 90% пассажиры не чувствуют должного комфорта при перемещении.

Комфортабельностью перевозок в целом удовлетворены 22% пассажиров, частично удовлетворены 27% и не удовлетворены 51%. Уровень комфортности салона подвижного состава (сиденья, температура, освещённость, шум) устраивает и частично устраивает только 47% опрошенных.

Из всех опрошенных 54% не удовлетворены состоянием остановочного пункта, в то же время примерно 90% пассажиров тратят всего около 5 минут или меньше на переход до остановочного пункта, т. е. удовлетворены его расположением.

Часто не выполняется расписание движения автобусов особо малой вместимости по маршруту (43% респондентов). 53% пассажиров утверждают, что, в основном в летнее время, маршрутное такси приходится ждать около 12 минут и редко пропускают транспортное средство из-за загруженности его салона. 36% пассажиров ожидают транспорт в течение 20 минут.

Однако в зимнее время интервал движения существенно возрастает и резко возрастают проблемы с перевозками в часы «пик». Интервалом движения подвижного состава в целом удовлетворены 58% пассажиров, а в часы «пик» 42%.

Таблица 1 – Соответствие показателей качества вопросам анкеты

Показатель качества перевозок S	Вопрос анкеты V
Комфортность поездки S1	-удовлетворены ли Вы комфортабельностью перевозок?
	-на каком транспортном средстве Вы обычно добираетесь до необходимого Вам места? -на каком виде транспорта Вы бы хотели добираться до необходимого места? -удовлетворены ли вы чистотой транспортного средства? -удовлетворены ли Вы состоянием остановочного пункта? - имеются ли технические средства для пассажиров с ограниченными возможностями? -устраивает Вас уровень комфортности салона подвижного состава (ПС) (сиденья, температура, освещённость, шум)?
Доступность (временной показатель) S2	-удобно ли Вам добираться до необходимого места именно на этом маршруте? -удовлетворены Вы режимом работы подвижного состава? -соблюдается ли, на Ваш взгляд, расписание движения? -удовлетворены Вы интервалом движения подвижного состава? -долго ли вы ждёте необходимый Вам автобус (маршрутное такси)? -часто ли Вы пропускаете маршрутное такси ввиду загруженности салона? -удовлетворены Вы наполнением салона в часы «пик»? -сколько времени вы тратите на одну поездку?
Безопасность поездки S3	-удовлетворены Вы безопасностью движения при перевозках? -соблюдаются ли, на Ваш взгляд, правила дорожного движения?
Информационный показатель (уровень информационного сервиса) S4	-доступна ли Вам информация о расписании данного маршрута? -как Вы считаете, делает ли руководство по транспортным перевозкам г. Славгорода всё возможное для улучшения условий перевозок?
Стоимостный показатель S5	-как вы оцениваете стоимость перевозок на маршрутках? -устраивает Вас форма оплаты за проезд? -удовлетворены ли Вы системой социальных гарантий (льгот), созданной на городском пассажирском транспорте?

Многие пассажиры отмечают критическое наполнение салона подвижного состава в часы «пик».

У большинства пассажиров (66%) нет чувства безопасности в поездке. По мнению

опрошенных, это связано в первую очередь с отрицательным состоянием дорожной сети (38%), многократными случаями нарушения правил дорожного движения, недостаточным опытом водителей (42%) и неудовлетворительным состоянием подвижного состава (20%).

Большинство пассажиров (75%) информацию о маршруте находят при помощи специально оборудованных надписей в транспортных средствах, что не очень удобно. Около 30% сталкиваются с трудностями получения информации о маршрутах, 80% отмечают отсутствие информации о режиме движения подвижного состава на маршрутах. Очевидно, что на остановках должна быть размещена информация о маршрутах, расписании и интервалах движения, в том числе в виде электронных табло.

По мнению подавляющего большинства опрошенных пассажиров, руководство города делает недостаточно для улучшения ситуации с пассажирским транспортом

Предложенная методика позволяет оценить уровень качества перевозок в системе городских пассажирских автомобильных перевозок. Выполнен анализ качества пассажирских перевозок на примере г. Славгорода. По результатам анкетного опроса пассажиров можно сделать вывод о том, что качество перевозок в городе требует значительного улучшения. Данные улучшения можно достичь с помощью закупки новых транспортных средств большой вместимости, а также маршрутных такси. Далее можно оборудовать остановки табло с расписанием автобусов и маршрутных такси и создать приложение, в котором пассажиры смогли бы отслеживать автобус по нужному времени. Также можно отправлять водителей на курсы повышения квалификации и курсы по этикету. Но самым главным улучшением будет – это приспособление транспортного средства для передвижения пассажиров с ограниченными возможностями и оборудование транспортного средства ремнями безопасности, поручнями.

Список использованной литературы

1. Ларин О.Н. Организация пассажирских перевозок: Учебное пособие. – Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2005. – 104 с

2. Организация автомобильных перевозок и безопасность движения: учеб. пособие / В.М. Беляев. – М.: МАДИ, 2014. – 204 с.

В.А. Кулагина
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – М.В. Титаренко, преподаватель

ПРАВО ГРАЖДАН НА ЖИЛИЩЕ: ПРОБЛЕМЫ В КОНСТИТУЦИОННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

В статье рассматриваются проблемы связанные с правом граждан на жилище, затрагивается проблема бездействия органов местного самоуправления. Так же изучается судебная практика по данному вопросу и механизмы реализации данного права.

Ключевые слова: право граждан на жилище, проблемы, бездействие, конституционное право.

Конституция Российской Федерации провозглашает право каждого гражданина России на жилище. Основные же принципы и механизмы реализации данного конституционного права российских граждан, как и важнейшая часть правового регулирования жилищных отношений, определена в Жилищном Кодексе Российской Федерации.

Жилищную проблему в России можно назвать одной из самых сложных и острых проблем, которая стоит перед обществом и государством. Она является актуальной, потому

что жильё, является одним из самых важных материальных благ, необходимых для жизни человека. Для начала нужно разобраться, что вкладывает в себя само понятие ЖИЛИЩЕ. Жилище – это особое сооружение или помещение, которое специально предназначено для проживания людей, то есть это жилой дом, квартира, комната вместе с соответствующей вспомогательной площадью, а также иные объекты жилого дома.

Право на жилище каждый гражданин нашей страны реализует самостоятельно и с помощью таких способов, которые не запрещены законом. Так же это можно понимать как то, что государство не будет заниматься проблемой проживания и существования граждан своего государства. Люди самостоятельно и за свой счет или привлекая государственные субсидии, могут покупать, менять, арендовать, строить жилье любого качества и в том количестве, в котором захотят. Органы государственной власти и местного самоуправления только поощряют жилищное строительство, занимаются созданием условий для того, чтобы осуществить право на жилище, но при этом взимают налоги за жилье, которое ты построил за собственные деньги, на участке земли, купленном за свой же счет. Однако для некоторых категорий граждан существует исключение из этого правила. По статье 40 Конституции РФ к таким гражданам относятся: малоимущие и другие, указанные в законе граждане, которые нуждаются в жилье. Данным людям жилище может предоставляться бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и иных жилищных фондов в соответствии с законом. Существуют определенные категории граждан, попадающие под льготу, и по закону им положено, государственное жилье вне очереди.

Размышляя над выше сказанным, можно сделать вывод, что государство все-таки заботится о достойном проживании граждан. Но остается непонятным, почему современное общество всегда относится к этому с настороженностью и опасением, психика русского человека построена так, что везде ищет «подвох», что государство обязательно что-то попросит взамен или представит непригодное для проживания жильё, а такого быть не должно, так как наша страна является демократическим правовым государством. Тогда не есть ли в этом проблема прав граждан на жилище?

Право на жилище можно свести к следующим основным гарантиям прав: право на неприкосновенность жилища. Право на неприкосновенность жилища гарантирует статья 25 Конституции РФ. Она закрепляет, что жилище неприкосновенно, и никто не имеет права против воли тех, кто там проживает, проникнуть в него, если только в случаях, которые установлены в законе или на основании судебного решения.

Одной из проблем, которая касается конституционных прав граждан на жилище, является проблема неудовлетворительного содержания муниципального жилищного фонда. Ярким примером является начало отопительного сезона, многие граждане не могут «добиться» тепла в своей квартире, а причиной является неисправность и устарелость отопительных приборов. Граждане один за другим обращаются в администрацию города, но местное самоуправление просто бездействует. Тем самым ни государственные органы, ни органы власти данную проблему не решают. Итог: негативный настрой граждан по отношению к органам власти.

Изучение судебной практики показало, что в основном споры указанной категории возникают в связи с ненадлежащим исполнением органами местного самоуправления обязанностей, возложенных на них жилищным законодательством.

В связи с этим судами рассматривались дела об оспаривании решений, действий (бездействия) органов местного самоуправления, межведомственных комиссий по вопросам, связанным с признанием жилого помещения непригодным для проживания, определением сроков расселения многоквартирных жилых домов, признанных аварийными и подлежащими сносу и другие споры. Анализ судебной практики рассмотрения дел указанной категории свидетельствует о том, что суды в основном правильно определяют закон, подлежащий применению к спорным правоотношениям, руководствуются положениями Конституции Российской Федерации, Жилищного кодекса Российской Федерации и другими нормативными актами.

Таким образом, можно прийти к выводу, что государство действительно гарантирует своим гражданам конституционное право на жилище и закрепляет различные программы для помощи людям, но некоторые проблемы, также связанные с жильем, оно пытается просто не замечать и не искать решения, что негативно видится в глазах людей.

И.Н. Кулагин
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

ФАКТОРЫ КОРРУПЦИИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ

В статье рассматриваются предпосылки и институциональные причины коррупции в экономической сфере. Делаются рекомендации по снижению злоупотреблений.
Ключевые слова: коррупция, предприниматель, менталитет

В настоящее время проблема коррупции остаётся актуальной. Этот коррупции имеет две проблемы – почему складываются условия, что кто-то дает взятки и почему складываются условия, что кто-то их берет. Стоит отметить, что количество тех, кто «несёт деньги в конвертах» превышает долю берущих данные «конверты» приблизительно в 2-2,5 раза. Борьба с данным паразитом экономики носит тяжелый характер. Более того, институциональный, складывающийся из нашего менталитета, истории, самих основ построения общественно-государственных отношений. Я могу предположить, что причиной данного количественного различия является, именно, размер наказания — для тех, кто берёт взятки наказание более строгое (ст.290 УК РФ), чем для тех, кто даёт (ст.291 УК РФ) - получение взятки должностным лицом наказывается штрафом в размере до миллиона рублей, а также лишением свободы на срок до 3-х лет со штрафом в размере в размере от десятикратной до двадцатикратной суммы взятки или без такового, в то время, как за дачу взятки предусмотрен штраф в размере до пятисот тысяч, а также лишение свободы на срок до 2-х лет со штрафом в размере от пятикратной до десятикратной суммы взятки или без такового. Из данного можно сделать вывод, что существует, так называемый, соблазн для взяточничества, поэтому бороться надо не с теми, кто берёт взятки, а с теми, кто «соблазняет», толкает госслужащих, людей, занимающих высокие должности, на нарушение закона – ст.290 УК РФ. Т.е. Будет более эффективным устранять саму среду. Уже разработаны более 400 регламентов, которые устраняют саму необходимость «смазывания» государственного механизма для решения законных вопросов.

Хотелось бы отметить, что проблема коррупции в Российской Федерации не является новой, не рассмотренной ранее, т.к. он ней уже говорили такие личности, как Сократ, Фома Аквинский, Макиавелли. Реальная борьба с данным пагубным для экономики фактором началась еще в XVI веке. Антикоррупционные действия проводились русским царём Иваном IV Грозным, часто санкцией выступала смертная казнь [4, с. 206].

Другой важнейшей проблемой выступает исторически принятая избирательность в борьбе с коррупцией. Ученые отмечают, что в России исторически преследовалась бытовая коррупция и чрезмерность во взятках, т.е. самые крайние формы верховой. Это подтверждается тем фактором, что в 2015 г. средний размер взятки в Алтайском крае по материалам СК РФ по АК составлял примерно 3 тыс. рублей. Что касается верховой коррупции, то в последнее время она также активно преследуется. Так, за последние 2 года было возбуждено более 10 уголовных дел по причине коррупции против генералов, губернаторов, министра. Отстранены от своих должностей главы Новосибирской, Челябинской областей, министр финансов Алексей Улюкаев за взятку в размере 2-х млн.

долларов. Глава Национального Антикоррупционного Комитета Кирилл Кабанов сообщает, что дальнейшие меры борьбы будут только «ужесточаться» - безнаказанных не должно остаться. Помимо бытовой коррупции в настоящее время процветает коррупция в области бизнеса, которая наказывается за коммерческие подкупы [2, с. 60].

Не стоит забывать о том, что коррупция является крайне латентным явлением. Поэтому бороться нужно не с последствиями, а с причинами – выбивать кормовую базу.

В настоящее время коррупция довольно сильно интегрирована с предпринимательством и государственным аппаратом, что позволяет говорить о специфической отрасли бизнеса. Именно, данное слияние и является одной из причин коррупции, потому что данная «отрасль коррупции», как я назвал ее ранее, может выражаться в непринятии антикоррупционных законов или в иррациональном распределении бюджетных средств – при распределении государственных заказов можно наблюдать высокую стоимость проектов. Отсюда следует, что давление коррупции на современное предпринимательство в РФ ведёт к слиянию бизнеса и власти.

Предпринимательство в РФ в какой-то степени поглощено коррупцией: нечистая победа в тендерах, заключение коррупционных сделок, избавление от конкурентов на рынке коррупционными путями. В Российской Федерации при ведении бизнеса коррупция (дача или приём взятки) является структурной частью общих расходов и доходов компании, т.е. предприниматели не воспринимают коррупцию, как проблему экономики, противоправное деяние, а, наоборот, часто прибегают к коррупционным действиям в целях улучшения своего бизнеса. Могу утверждать, что у лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью, существует двойной бюджет организации, один из которых предусмотрен для коррупционных побуждений. Как я указал ранее, коррупция в бизнесе может проявляться в сделках, которые являются не только противоправными деяниями, но и «злоупотреблением права», а это в свою очередь может наносить как имущественный, так и неимущественный вред Российской Федерации. Целью коррупционных сделок можно считать создание определённых условий при разработке государственного заказа, в которых конкуренция отсутствует, снижается уровень конкурентоспособности участников конкурса(тендера).

В малом и среднем бизнесе в РФ наиболее распространённой формой проявления коррупции остаётся откат – взятка лицу, принимающему решения о расходе денежных средств на предприятии. Размер же данного «отката» пропорционален размеру суммы контракта. Откат же может быть включён в стоимость продукции, произведённой на предприятии, чтобы не потерять свою прибыль. Данная схема актуальная, может распространяться во всех отраслях экономики.

Так, сегодня у средних и крупных экономических субъектов двойственное отношение к коррупции. Если она инициируется чиновниками - это плохо для бизнеса. Другой вариант – когда она инициируется бизнесменами для решения их проблем или получения конкурентного преимущества. Здесь ситуация воспринимается как удобная, да и коренное изменение существующей системы влечет некоторую нестабильность, что также плохо для бизнеса. Так, не для кого не секрет, как осуществляется уход от налогов, таможенных платежей, в ряде случаев – ответственности, получение наиболее доходных контрактов, рынков сбыта, осуществление рейдерских захватов и т.д. Многие иностранные фирмы, осуществляющие экономическую деятельность в Российской Федерации уже изначально вкладывают в себестоимость продукта так называемые «откаты».

Размеры их впечатляют. Конечно, официальные данные найти сложно, но стоит привести некоторые цифры, опубликованные на сайте ВАС РФ. Так, за место в партийном списке названа сумма 2-5 млн. долларов США, за получение государственного заказа – 20 % от суммы проекта, за снижение государственной пошлины – 30-50 % суммы выгоды, за списание недоимки – 30-50 % суммы недоимки, за получение гранта – 20-30 % его суммы и т.п. [3, с. 124] Разумеется, платит за это конечный потребитель. Поэтому можно отметить, что в краткосрочной перспективе борьба с коррупцией многим хозяйствующим субъектам невыгодна, тогда как в долгосрочном плане – выгода несомненна. Кроме того, в свете

развивающегося экономического кризиса поддержка бизнеса приобретает особое значение. И здесь необходимо, прежде всего, коренное изменение сложившегося в обществе отношения, иначе можно натолкнуться на известное сопротивление реформам.

Важнейшим элементом любого институционального явления выступает его идеологическая основа [1, с. 148]. Также и здесь, самое эффективное средство: создание в самом обществе нетерпимого отношения к коррупционным деянием, широкое освещение случаев привлечения к уголовной ответственности, может быть даже создание фонда материального поощрения должностных лиц за сообщение фактов коррупционных деяний.

Таким образом, измерение эффективности сегодня выступает важным элементом социального управления, создания действенной обратной связи, а анализ любого воздействия на общественные отношения будет неполным, если не учитывается вся совокупность его политических, правовых, экономических, моральных и организационных последствий, что предполагает комплексное, системное изучение феномена эффективности антикоррупционной политики.

Список использованной литературы

1. Хужин А.М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

2. Чесноков А.А. Становление экономической функции права в России: монография. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, 2017. 72 с.

3. Чеснокова О.В. К проблеме эффективности антикоррупционной правовой политики российского государства // Алтайский юридический вестник. 2014. № 7. С. 122-125.

4. Чеснокова О.В. Антикоррупционный механизм: проблемы измерения. В сборнике: Актуальные проблемы научного обеспечения государственной политики Российской Федерации в области противодействия коррупции Сборник трудов по итогам Всероссийской научной конференции. Отв. редактор В.Н. Руденко; ред. К.В. Киселев, Е.А. Степанова, В.В. Эмих. Екатеринбург, 2014. С. 203-208.

Н.Ю. Лебедева, Е.П. Лазарева
Белорусско-Российский университет
Могилев, Беларусь
Научный руководитель – Т.Г. Нечаева, к.э.н., доцент

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ СКЛАДСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ

В статье рассматриваются проблемы складского хозяйства на предприятии легкой промышленности. Для повышения эффективности функционирования склада предлагаются мероприятия по устранению выявленных проблем.

Ключевые слова: склад, складское хозяйство, эффективность.

Актуальность данной работы связана с тем, что склад является одним из важнейших элементов логистических систем, поэтому эффективность его функционирования влияет на предприятия в целом.

Цель работы – разработка мероприятий по снижению себестоимости переработки грузов и улучшению технико-экономических показателей деятельности складского хозяйства на одном из ведущих предприятий легкой промышленности.

Необходимость внедрения проекта мероприятий обусловлена результатами анализа деятельности складского хозяйства на предприятии. По результатам данного анализа были обозначены следующие проблемы:

− наличие в погрузочно-разгрузочных работах только ручного труда;

− снижение складского грузооборота за 2015-2017 гг.;

− отрицательная динамика в снижении производительности труда в натуральных показателях;

− невозможность использования верхнего яруса стеллажа для хранения продукции из-за ручного труда, и, следовательно, использование напольного способа хранения обуви.

Данные проблемы требуют принятия определенных управленческих решений с целью повышения эффективности функционирования складского хозяйства на рассматриваемом предприятии.

Ручной труд в складском хозяйстве имеет определенные недостатки, которые необходимо учесть в разработке мероприятий: повышение себестоимости переработки грузов на складе; малая производительность труда; необходимость значительных физических нагрузок работников склада и пр.

Поскольку целью деятельности любого хозяйствующего субъекта является получение максимальной прибыли, разработка проекта по повышению эффективности функционирования складского хозяйства и улучшению его технико-экономических показателей должна быть также направлена на снижение себестоимости переработки грузов. Эффективным управленческим решением для достижения данной цели является:

1) повышение уровня механизации складских операций;

2) наращивание темпов роста производства и реализации.

Проблему ручного труда при складских операциях, можно решить с помощью ввода в эксплуатацию нового оборудования – электроштабелера.

Преимущества от внедрения электрического штабелера с платформой BT SPE160:

1) механизировать ручной труд;

2) снизить себестоимость переработки груза посредством оптимизации численности работников;

3) увеличить производительность труда работников склада готовой продукции;

4) увеличить объем производства продукции;

5) увеличить объем реализации продукции.

Исходя времен работы электроштабелера (68,3 часа в месяц), объема потребления энергии (340,9 кВт в месяц) и тарифов на электроэнергию, было рассчитано следующее: стоимость потребляемой электроэнергии электроштабелером за месяц составит 81,82 бел. руб. (увеличится на 18,9%) [1].

Был произведен расчет амортизационных отчислений на восстановление и капитальный ремонт складских механизмов, оборудования и строений. Данные расходы увеличатся на 16,3% и составят 15,3 тыс. бел. руб. Затраты на фонд оплаты труда работников склада снизятся на 15,6%, что связано с оптимизацией их численности.

На основании проведенных расчётов было выявлено, что:

1) эксплуатационные расходы должны сократиться в 2018 г. по сравнению с 2017 г. на 1,8%;

2) себестоимость переработки одной пары должна по прогнозу снизиться на 4%, что будет являться благоприятной тенденцией для анализируемого предприятия.

Следует отметить, что нормативный срок службы электроштабелера составляет 5 лет [2]. По истечении этого периода амортизация по данному оборудованию не будет начисляться и, следовательно, относиться на себестоимость продукции.

Таким образом, при прочих равных условиях затраты будут ниже на 3 тыс. руб. в год и себестоимость переработки на складе одной пары обуви составит 0,09, что на 10% меньше по сравнению с 2017 г.

Приобретение электроштабелера влечет за собой увеличение затрат на хозяйственный инвентарь. Электрический штабелер с платформой BT SPE160 предполагает использование европаллетов [1]. Таким образом, затраты на складской инвентарь составят 3 208 руб. Данный показатель скажется на себестоимости реализованной предприятием продукции в 2018 г.

Рассмотрим второе мероприятие, направленное на повышение эффективности функционирования складского хозяйства на ОАО «Обувь» − перепланировка оборудования складского помещения.

Необходимость данного мероприятия обусловлена приведением в соответствие ширины проходов между стеллажами для ввода в эксплуатацию электроштабелера и необходимостью исключения напольного способа хранения продукции, вместо которого предлагается добавить третий ярус стеллажа. Третий ярус не применялся в связи с осуществлением всех складских операций ручным способом, не позволяющим использовать высоту складского помещения более чем на 1,5 метра в соответствии с ГОСТ.

Преимущества от перепланировки оборудования склада готовой продукции:

1) увеличение полезного объема склада;

2) избавление от напольного способа хранения детской обуви;

3) увеличение объема производства продукции;

4) увеличение объема реализации продукции.

На рисунке 1 приведена планировка склада до преобразований (вариант а) и после преобразований (вариант б).

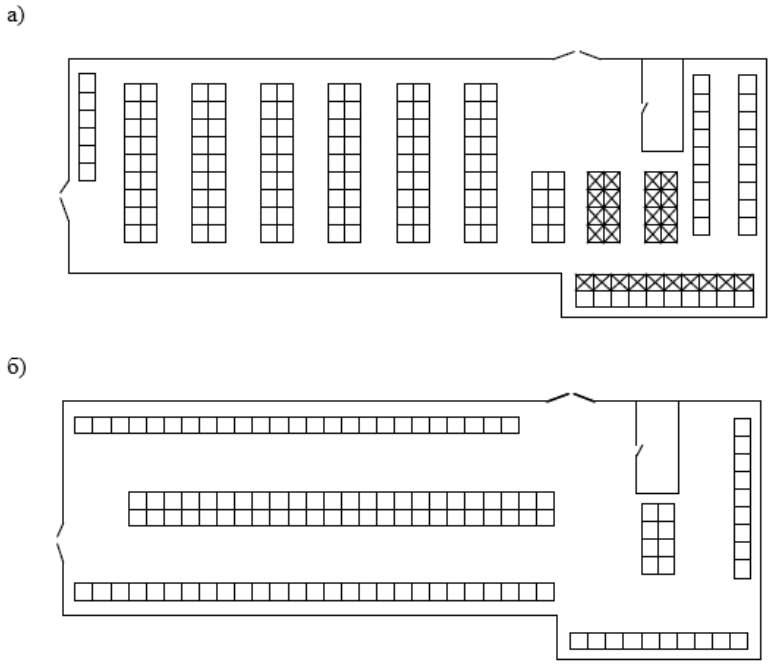


Рисунок 1 - Планировка склада до преобразований (вариант а) и после преобразований (вариант б)

На основании проведенных расчетов можно сделать выводы о том, что после внедренных преобразований появляется возможность использования третьего яруса стеллажей. Данное мероприятие позволит увеличить коэффициент использования полезного объема складского помещения и, как следствие, увеличение вместимости на 9 280 пары обуви.

Увеличенная вместимость склада будет способствовать повышению объемов производства и реализации продукции, что положительно скажется на показателях работы не только складского хозяйства, но и в целом по предприятию.

Экономический эффект от внедрения проекта мероприятий по повышению эффективности функционирования складского хозяйства, ожидаемый на 2018 год по сравнению с 2017 годом, будет рассчитан при условии, что все прочие факторы не окажут влияния на показатели деятельности предприятия. Так, при прежнем уровне средней цены реализации за 2017 год, принятой на 2018 год, рассчитаем прогнозные показатели работы

складского хозяйства при условии увеличения объема реализации на 10 тыс. пар и снижения численности работников склада на 1 человека. Результаты в таблице 1.

Таблица 1 − Прогнозные основные показатели работы складского хозяйства на 2018 г.

Показатели	Значения по годам		Темп роста,%
	2017 г. (факт)	2018 г. (прогноз)	2018 г. к 2017 г.
Складской товарооборот, тыс. руб.	20 453	20 823	101,8
Складской грузооборот, тыс. пар.	553,2	563,2	101,8
Численность работников склада, чел.	6	5	83,3
Производительность труда работников скалада, тыс. руб.	3 408,8	4 164,6	122,2
Производительность труда работников скалада, тыс.пар.	92,2	112,6	122,1
Объем механизированных работ, тыс. пар.	0	485+563,2=1 048,2	-
Уровень механизации, %	0	1 048,2/(485+563,2×2)=65	-

По данным таблицы внедрение проекта мероприятий дало положительную динамику показателей работы склада готовой продукции, то есть прирост складского товарооборота и грузооборота составил 1,8%, темп роста производительности труда составил 122%. В 2017 г. уровень механизации был равен нулю, а с внедрением электроштабелера данный показатель составит 65%.

Таким образом, внедрение проекта мероприятий по повышению эффективности функционирования складского хозяйства, а именно ввод в эксплуатацию электроштабелера и проведение перепланировки оборудования склада, не могло не сказаться на экономических показателях деятельности по предприятию в целом:

1) выручка от реализации увеличится на 370 тыс. руб. и составит 20 965 тыс. руб.;

2) себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг увеличится на 230 тыс. руб., что связано с увеличением объемов производства на 10 тыс. пар, увеличением потребления электроэнергии, связанным с внедрением нового складского оборудования, за счет увеличения амортизационных отчислений, за счет приобретения европаллетов, необходимых для электроштабелера. Однако есть и положительные факторы, влияющие на снижение себестоимости – сокращение расходов на оплату труда, что связано с механизацией складских операций.

3) по всем показателям прибыли получен положительный прирост, связанный с возможностью увеличения объемов производства на 10 тыс. пар. Увеличение объемов производства обеспечивается увеличением вместимости склада готовой продукции. Так, прирост валовой прибыли составил 140 тыс. руб., прибыли от текущей деятельности 136 тыс. руб., прибыли до налогообложения также составил 136 тыс. руб.

Целью деятельности любого хозяйствующего субъекта является извлечение максимально возможной прибыли. Внедрение проекта мероприятий по повышению эффективности функционирования складского готовой продукции достичь цели одного из ведущих предприятий отрасли легкой промышленности.

Список использованной литературы

1. Каталог погрузчиков. Штабелёр BT SPE160 // Погрузчики.com [Электронный ресурс]. – 2017. - Режим доступа: http://www.pogruzchiki.com/katalog-pogruzchikov/forklift-loader.asp?pogruzchik=8148. – Дата доступа: 02.03.2018;

2. Об установлении нормативных сроков службы основных средств и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства экономики Республики Беларусь: Постановление Министерства экономики Республики Беларусь от 30 сент. 2011 г.

№ 1618/24359 // Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: http://www.pravo.by. – Дата доступа: 19.03.2018.

А.А. Маленко
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Н. Зайков, к.с-х.н., доцент

ВЛИЯНИЕ ДИСПАРИТЕТА ЦЕН НА ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ СРЕДНЕСТАТИСТИЧЕСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассматривается, как влияет на уровень финансовых результатов предприятия, не соответствие прироста цен между продукцией сельского хозяйства и на бензин, ГСМ.

Ключевые слова: динамика цен, численность и миграция населения, финансовые результаты предприятия

Нарушение равного соотношения цен на энергоресурсы и сельскохозяйственной продукции с учётом действительного соотношения затрат общественно необходимого труда на фоне низкого потребительского спроса является главным сдерживающим фактором развития сельскохозяйственной отрасли в целом. [1]

Так за 2014 – 2016 годы цена электроэнергии для сельского хозяйства выросла на 22, 95% и составила в отчётном 2016 году 4767,71 руб., в то время, как электроэнергия для производства промышленных товаров выросла только на 2,33% и составила в 2016 году 1833,58 руб. (таблица 1)

Таблица 1 – Динамика цен на энергоресурсы 2014 - 2016 по России

Виды продукции	2014	2015	2016	Изменение	Темп роста, % 2016 к 2014
Электроэнергия для сельского хозяйства, охоты, лесного хозяйства руб./МВтч.	3877,77	4694,05	4767,71	889,9	123
Электроэнергия для производства промышленных товаров руб./МВтч.	1791,91	1847,04	1833,58	41,67	102,3
Бензин автомобильный для всех марок в сельском хозяйств, охоты, лесного хозяйства руб./тонна	39451,4	39478,98	42011,77	2560	106,5
Бензин автомобильный для всех марок для производства промышленных товаров руб./тонна	38495,99	40469,5	43170,11	4674	112,1

На бензин цены также увеличивались: в сельском хозяйстве на 6,49% и производстве промышленных товаров на 12,14%. В Алтайском крае, как и в целом по России, наблюдается диспаритет цен на сельскохозяйственную продукцию и энергоресурсы.

Постоянный рост цен на топливо и отмена льгот для сельскохозяйственных потребителей на приобретения топлива и смазочных материалов оказало влияние на рост затрат в сельскохозяйственном производстве (Таблица 2)

Наибольший удельный вес в структуре затрат в 2016 году составили материальные затраты (67%) и затраты на оплату труда (14%). При этом общие затраты за анализируемый период выросли на 37,14%. В том числе материальные затраты – на 37%, затраты на оплату труда – на 50,92%.

Таблица 2 – Анализ затрат организации по элементам СПК «Новый Путь» за 2014-2016 (тыс. руб.)

Виды затрат	2014		2015		2016		2016 к 2014 отклонения		Темп роста, % 2016 к 2014
	сумма	уд. вес, %	сумма	уд. вес, %	сумма	уд. вес, %	сумма	уд. вес, %	
Материальные затраты	49677	66,69	63549	67,35	68385	66,95	18708	0,26	137,66
Затраты на оплату труда	9663	12,97	13216	14	14583	14,28	4920	1,31	150,92
Отчисления на социальные нужды	3304	4,44	4365	4,63	4750	4,65	1446	0,21	143,77
Амортизация основных средств	8728	11,72	9115	9,66	10504	10,28	1776	-1,44	120,35
Прочие затраты	3113	4,18	4111	4,36	3929	3,84	816	-0,34	126,21
Итого	74485	100	94356	100	102151	100	27666	-	137,14

Динамика цен на закупку зерна, молока, мяса в живом весе 2014-2016г в среднем по Российской Федерации показала более низкий прирост (Таблица 3). Закупочные цены на зерно и зернобобовые выросли за анализируемый период на 98,61%, на молоко и на мясо в живом весе – соответственно на 30,95 и 24,93%. Таким образом, прирост цен на молоко и мясо в закупочном весе оказался выше, чем прирост цен на электроэнергию (22,95%) и бензин (6,49%).

Таблица 3 – Динамика цен на закупку зерна, молока, мяса в живом весе 2014-2016г в среднем по Российской Федерации (руб./тонна)

Продукция	2014	2015	2016	Изменение (+,-)	Темп роста, % 2016 к 2014
Зерно и зернобобовые	5995,03	9543,94	11907	5911,96	198,61
Молоко сырое КРС	15138,3	16499	19823,5	4685,21	130,95
Мясо КРС в живом весе	84142	94565,8	105122	20979,5	124,93

Соотношение цен на энергоресурсы и закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию оказали влияние на финансовый результат исследуемого предприятия (Таблица 4).

За весь анализируемый период (2014-2016гг) выручка от реализации продукции в СПК «Новый Путь» выросла на 26326 тыс. руб. (на 52,04%). Себестоимость проданных товаров выросла на 16378 тыс. руб. (на 35,01%). В результате чистая прибыль за период исследований выросла на 14506 тыс. руб. (в 7,35 раза). Рентабельность продаж за анализируемый период увеличилась с 4,5% до 21,8%.

Выручка в СПК «Новый Путь» в 2016 году была выше среднего по району на 15726 тыс. руб. Себестоимость также превышает средние данные по району на 15016 тыс. руб. Чистая прибыль в СПК «Новый Путь» больше усредненных данных по Мамонтовскому району на 3878 тыс. руб.

Таблица 4 - Финансовые результаты деятельности СПК «Новый Путь» за 2014-2016

Показатели	2014	2015	2016	Изменение	Сравнительные данные по району в 2016г.
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	50585	69300	76911	26326	61185
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, тыс. руб.	46776	56504	63154	16378	48135
Валовая прибыль, тыс. руб.	3809	12796	13757	9948	12817
Коммерческие расходы	-	-	-	-	-
Прибыль от продаж, тыс. руб.	3809	12796	13757	9948	12817
Проценты к уплате, тыс. руб.	1156	1242	2117	961	2602
Прочие доходы, тыс. руб.	3758	6074	7222	3464	7229
Прочие расходы, тыс. руб.	4128	405	2073	2055	4560
Прибыль до налогообложения	2283	17223	16789	14506	11741,33
Налог на прибыль, тыс. руб.	-	-	-	-	-
Чистая прибыль, тыс. руб.	2283	17223	16789	14506	12911
Рентабельность продаж, %	4,5	24,9	21,8	17,3	20,10

Динамика численности и миграция населения в Алтайском крае и Мамонтовском районе характерна для большинства аграрных регионов (Таблица 5)

Таблица 5 – Численность и миграция населения Мамонтовского района 2014-2016 г (чел.)

Показатели	2014	2015	2016	Изменение 2016 г по сравнению с 2014 г.	Темп роста, % 2016 к 2014
Численность населения в Мамонтовском районе	22523	22465	22348	- 175	99,22
Численность населения в Алтайском крае	2 389 751	1390638	2384812	-13939	99,79
Численность работающих в СПК «Новый Путь»	115	96	117	+2	101,74
Численность выбывших из Алтайского края	36 706	32 806	33 810	-2 896	92,11
Разница прибывших/ выбывших в Алтайском крае	-6 419	-2 824	-3 828	2 591	х

Численность населения в Мамонтовском районе за 3 года уменьшилась на 175 человек. В Алтайском крае, так же идет уменьшение численности населения. За анализируемый период население сократилось на 13939 человек. Выезжало из Алтайского края населения больше, чем приезжало за 2014-2016гг. Но разница между прибывшими и выбывшими в Алтайском крае в 2016 по сравнению с 2014 годом уменьшилась в 2 раза. Число работающих на предприятие СПК «Новый Путь» увеличилось в 2016 году на 2 человека в по сравнению с 2014.

Таким образом, на примере одного среднего предприятия можно сделать вывод, что прирост цен на продукцию растениеводства и животноводства в среднесрочном периоде

оказался выше прироста цен на энергоресурсы. Как результат увеличилась прибыль предприятия. Следовательно, влияние диспаритета цен на энергоресурсы постепенно нивелируется. Однако отток населения из района и края в целом отражает относительно низкий уровень зарплат и качество жизни по сравнению с соседними регионами.

Список использованной литературы

1. Садков В.Г. Проблема диспаритета цен и направления ее конструктивного решения / Садков В.Г. //АПК: экономика, управление 2003

2. Баранов Э.Ф. Российский статистический ежегодник / Э.Ф. Баранов, Н.С. Бугакова, М.И. Гельвановский, Л.М. Гохберг, С.Н. Егоренко, В.В. Елизаров, В.Б. Житков, Ю.Н. Иванов, А.Л. Кевеш, А.Е. Косарев, К.Э. Лайкам, И.Д. Масакова, В.Н. Нестеров, Г.К. Оксенойт, О.П. Рыбак, Б.Т. Рябушкин, А.А. Татаринов, А.В. Хорошилов. // Российский статистический ежегодник. 2016: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2016 – 725

А.А. Мокрецова
Барнаульский юридический институт МВД РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Д. Овчинникова, к.ю.н.

ПРОБЛЕМЫ ДОНОРСТВА КАК ФОРМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА НА ЖИЗНЬ

В статье обращено внимание на проблемы связанные с трансплантацией органов и (или) тканей человека, рассмотрены случаи с практики, когда люди становились объектом незаконного изъятия органов, предложены пути решения данных проблем.

Ключевые слова: трансплантация, высокотехнологичная медицинская помощь (услуга), реципиент, донор, донорство.

Одним из приоритетных направлений в сфере государственного управления является обеспечение высокого уровня жизни и охраны здоровья граждан своей страны. Так, ч.1 ст. 7 Конституции Российской Федерации закрепляет, что Россия является социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека, а также охраняется здоровье людей [1]. Реформирование системы здравоохранения в России взяло своё начало с 2004 года, когда Президент РФ в своем послании обратил внимание на данную проблему [2]. Основными задачами было – повышение качества медицинских услуг, а также доступности для всех слоев населения. Государство и на сегодняшний день продолжает вести активную политику в данном направлении, что и отметил в своем ежегодном послании Федеральному Собранию РФ за 2016 год, Президент РФ: «за последние 10 лет в 15 раз увеличился объем высокотехнологичной медицинской помощи. Сотни тысяч операций делаются не только в ведущих федеральных центрах, но и в региональных клиниках [3]».

Оказание высокотехнологичной медицинской помощи – это такая помощь, которая выполняется с использованием уникальных медицинских технологий и осуществляется опытными и высококвалифицированными медицинскими работниками. К высокотехнологичным медицинским услугам относятся: трансплантация органов и (или) тканей человека, которая направлена на спасение и продление жизни человека. Но проблема состоит в том, что количество выполняемых пересадок органов и (или) тканей человека находится в России на крайне низком уровне по сравнению с европейскими странами и не позволяет оказать помощь всем нуждающимся.

Трансплантация органов (или) тканей человека является одной из самых высокотехнологичных отраслей медицины, по уровню трансплантологии в стране на мировой арене дают оценку уровню медицины в целом. Важно развивать и совершенствовать данное направление, для этого следует совершенствовать ряд направлений:

- развивать отечественную юридической базы, в области трансплантологии с ориентацией на зарубежные нормативно-правовые акты;

- усиливать контроль и ужесточить ответственность за несоблюдение гражданских прав родственников умерших, у которых произвели незаконное изъятие органов для трансплантации;

-обеспечивать правовое информирование граждан о посмертном донорстве;

Проблема законодательной базы, регулирующей трансплантацию органов (или) тканей человека. В Российской Федерации стоит достаточно остро, преимущественно изъятие органов для пересадки у умерших, нуждающимся реципиентам. Ежегодно огромное количество людей в нашей стране нуждается в донорских органах, в то время как практическая реализация стремится к нулю. Из чего следует вывод, что каждый год в России умирают люди, жизнь которых можно было бы спасти путем замены нефункционирующего органа на здоровый взятый у живого донора (парный орган) или у трупа.

Основным источником донорских органов являются умершие вследствие черепно-мозговой травмы или кровоизлияния в мозг. На сегодняшний день в России действует «презумпция согласия» (п. 6-12, ст. 47 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» № 323 – ФЗ) [4] на посмертное донорство, то есть стать донором после смерти готов каждый. Но с точки зрения позиции соблюдения морально-этических норм «презумпция согласия» подвергается ярой критике.

Презумпция согласия считается хорошей практикой во многих зарубежных странах. Если взглянуть, на понятия презумпция согласия и информированное согласие, через призму гуманности, то они одинаковы. Ну а с точки зрения этики и морали необходимо, чтобы человек сам принимал решение о донорстве.

Однако существует проблема, изъятие органов у человека, у которого еще бьется сердце без его согласия и без согласия его близких – это вред или благо?

В 2014 году в Москве машина сбила 19- летнюю девушку Алину Саблину, ее в тяжелом состоянии доставили в городскую больницу. Спустя несколько дней, врачи сказали, что состояние Алины ухудшается, в палату к ней никого не пускали. На следующий день родителям было сообщено о смерти их дочери. Через месяц, знакомясь с материалами уголовного дела в отношении водителя, который сбил Алину, мать нашла документы, которые свидетельствовали о том, что у ее дочери изъяли органы (сердце, почки, часть аорты, нижнюю полую вену, надпочечники, часть легкого). Ни Алина, при жизни, ни ее семья не давали согласия на изъятие органов. В последующем ее родители обратились с жалобой в Европейский суд по правам человека[5].

Большинство судебных дел по поводу изъятия органов после смерти человека, заканчиваются «ничем», так как вся деятельность врачей осуществляется в рамках закона. В статье 8 федерального закона «О трансплантации органов и (или) тканей человека» [6,]говорится о том, что: если при жизни человек или его близкие родственники не давали своё несогласие на удаление органов, они могут быть изъяты.

Презумпция согласия базируется на признании негуманным задавать вопросы об изъятии органов, близким вместе с сообщением о смерти. Но закон не обязывает врачей спрашивать об этом у близких родственников, но такого запрета тоже не существует, следовательно, как поступит врач это дело его личной этики.

Данный закон является гуманным, он не обязывает спрашивать согласия у родственников, тем самым не подвергает их дополнительным стресс-факторам. Вся

проблема состоит в том, что люди не знают о значимости органного донорства и о том сколько нуждающихся в этом, жизни которых могут быть спасены. И в связи с этой неосведомленностью у людей возникают отрицательные реакции, выливающиеся в судебные дела.

Чтобы в дальнейшем избежать споров о законности проведенных операция по трансплантации органов на наш взгляд стоит отменить существующий принцип. Проводимые операции должны осуществляться на волеизъявлении (желание или нежелание человека стать донором после смерти) человека. Волеизъявление может выразить любой гражданин будучи дееспособным и достигшим возраста 18 лет. Нужно создать информационную базу данных, в которой содержалась бы информация о согласии или несогласии на изъятие органов и (или) тканей человека, данные о заболеваниях, патологиях и физиологическом состоянии пациента в целом (т.е. прежняя амбулаторная карта пациента будет хранится в единой базе в электронном виде). Воля пациента должна выражаться в форме письменного заявления, которая в дальнейшем заносится в общий регистр.

Наряду с этим важно внедрить в общество позитивную информацию о трансплантации органов и (или) тканей человека и также о ценностях посмертного органного донорства (спасение жизни других людей и другое).

Также совершенствование законодательной базы России должно быть ориентировано на международные акты, регулирующие отношения в сфере трансплантации органов (тканей) человека.

Требуется государственная политика с достойным финансированием, придание большой огласки данному вопросу через СМИ с привлечением людей из разных слоев населения, разных профессий, чтобы учесть мнение каждого, сформировать положительное отношение общества к посмертному донорству. Медицинские учреждения должны размещать информацию о донорстве на стендах и формировать доверие у людей к проведению таких операций.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СПС Консультант Плюс / Компания «Консультант плюс». – Режим доступа: URL: http//www.consultant.ru (дата обращения: 18.05.2017).

2. Послание Федеральному Собранию Российской Федерации от 26 мая 2004 года // URL: http://kremlin.ru/events/president/transcripts/22494 (дата обращения 18.05.17).

3. Послание Президента Федеральному Собранию Российской Федерации от 1 декабря 2016 года // URL: http://www.kremlin.ru/events/president/news/53379 (дата обращения 18.05.2017)

4. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323 – ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (ред. от 09.04.2017) // [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс / Компания «Консультант плюс». – Режим доступа: URL: http//www.consultant.ru (дата обращения: 18.05.2017).

5.Вас можно резать. Россия подготовила ответ в ЕСПЧ по делу об изъятии органов // URL:
http://life.ru/t/здоровье/990480/vas_mozhno_riezat_rossiia_podghotovila_otviet_v_iespch_po_dielu_ob_iziatii_orghanov (дата обращения 18.05.2017)

6. Федеральный закон от 22 декабря 1992 г. № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека» (ред. от 23.05. 2016) // [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс / Компания «Консультант плюс». – Режим доступа: URL: http//www.consultant.ru (дата обращения: 18.05.2017).

Д.В. Морозова
Белорусско-Российский университет
Могилев, Республика Беларусь
Научный руководитель – С.А. Александрова С., старший преподаватель

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ ГОРОДСКИМ ОБЩЕСТВЕННЫМ ТРАНСПОРТОМ

В статье рассматривается значимость городского общественного транспорта, определены параметры качества транспортных услуг, предлагаются основные направления повышения качества и конкурентоспособности пассажирских перевозок.

Ключевые слова: пассажирские перевозки, качество транспортных услуг, критерии качества

Потребность в ежедневных передвижениях в городах удовлетворяется преимущественно с помощью общественного транспорта. При этом городской общественный транспорт не в полной мере удовлетворяет потребности населения по качеству и мобильности, что определяет популярность личного транспорта, более комфортного и независимого. Вместе с тем рост пользования личным транспортом влечет за собой экологические, инфраструктурные и другие проблемы, в решении которых заинтересованы не только перевозчики, но и общество в целом. Средством их решения должно стать повышение привлекательности общественного транспорта за счет более высокого качества пассажирских перевозок.

Для этого необходимо выделить основные причины плохого качества оказания транспортных услуг при организации пассажирских перевозок:

- своевременное прибытие транспортных средств на остановочные пункты согласно расписанию;
- затраты на передвижение;
- надежность;
- безопасность движения;
- факторы эргономичности;
- комфорт;
- экологичность;
- рациональный выбор выпуска на линию подвижного состава необходимой пассажировместимости.

Для того, чтобы улучшить ситуацию своевременного прибытия подвижного состава на остановочные пункты согласно расписанию и минимизировать затраты времени на передвижение в транспорте, выделим основные причины опозданий:

1. Поломка подвижного состава;
2. Авария на дороге;
3. Не выход на линию из-за не прохождения технического осмотра;
4. Несвоевременный выезд из парка.

Повышение надежности и безопасности движения зависит от числа аварий на дороге, поломок подвижного состава, уровня его изношенности, а также квалификация и опыт работы водителей. Для их снижения необходимо регулярно проводить техническое обслуживание и ремонт, планомерно обновлять подвижной состав. В случае аварии на дороге, необходимо иметь автобусы в резерве, которые могут выйти на линию на данный маршрут, а также соблюдать правила техники безопасности.

Для улучшения факторов эргономичности следует чаще проводить уборку в салоне автобусов, в том числе и влажную, улучшать санитарно-гигиенические условия, соблюдать температурный режим внутри транспортного средства, уровень освещенности в темное

время суток и уровень шума, необходимо наличие кондиционера.

Для снижения загрязнений окружающей среды и повышение экологии следует переходить на электрический транспорт. Одним из его видов является электробус. Он очень удобен в использовании и комфортен для пассажиров. Заменив обычные автобусы на электробусы, экологическая ситуация в стране значительно улучшиться.

Что касается рационального выбора выпуска на линию подвижного состава, то здесь следует учесть пассажиропоток в час пик. Для этого в час пик следует выпускать на линию автобусы более большой пассажировместимостью, в то время как в дневное время, когда люди на работе и пассажиропоток не такой большой, можно использовать автобусы небольшой пассажировместимостью.

Таким образом, соблюдение правил техники безопасности, целесообразное использование подвижного состава парка, регулярное проведение технического обслуживания и ремонта транспортных средств, а также переход на экологический вариант подвижного состава, повысит качество транспортных услуг общественного транспорта и привлечет больше пассажиров к пассажирским перевозкам общественным транспортом. А привлечение большего числа людей к пассажирским перевозкам, в свою очередь, положительно отразится на финансовых результатах предприятия.

И.А. Мухачева
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

БОРЬБА С КОРПОРАТИВНЫМИ ЗАХВАТАМИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы реализации государственной и региональной политики по противодействию рейдерским захватам. Делаются рекомендации по снижению злоупотреблений.

Ключевые слова: рейдерство, корпоративные захваты

Термин «рейдерство» произошло от английского «the raid» – «набег», «внезапное нападение». В современной России под рейдерством понимают злоумышленное и незаконное присвоение бизнеса с помощью специально поставленного бизнес-конфликта. По своей сути, рейдерство – это захват бизнеса с необоснованным применением юридических норм, извращающих их сущность.

Термин «рейдер» был впервые использован в США в начале 80-х годов, для обозначения экспертов по захвату организаций, либо по захвату управлениями организациями [1, с. 143]. На современном этапе рейдерство рассматривается не как силовой захват организаций, а как присвоение организаций с использованием юридических тонкостей [3, с.6].

Рейдерство опасно по нескольким причинам:

- нанесение большого ущерба экономике государства;
- разорение крупных предприятий;
- прогрессирование коррупции;
-показывает правовую незащищенность бизнеса и граждан, работающих в нем.

Рейдерский захват организации – довольно распространенное явление для Российской Федерации. Если раньше жертвами рейдеров становились крупные предприятия, то сегодня от рейдерского захвата чаще страдает средний и малый бизнес.

Существующие способы рейдерства можно условно поделить на три основных вида, в зависимости от правового аспекта ситуации. Это такие схемы, как:

- черные рейдерские схемы;
- серые схемы рейдерских захватов;
- рейдерский захват компании законным методом (белое рейдерство) [4, с. 149].

Далее раскроем подробнее приведенные выше схемы.

Что касается черного рейдерства, то к такой категории относятся самые жестких захваты с нарушением Уголовного кодекса Российской федерации. В лучшем случае речь идет о фальсификации документов и подлоге. В худшем же случае – применяется насилие, захват заложников. Данному виду также присущи коррупционные схемы, предлагаемые должностными лицами. Но стоит отметить, что по сравнению с 90-ми, черное рейдерство практически не встречается на сегодняшний день.

К серым схемам рейдерских захватов прежде всего относятся комбинации из законных мер и незначительных правонарушений. В этом случае также имеет место быть нарушение закона, но уже его гражданской области. Как правило рейдеры стремятся создать искусственные барьеры для бизнеса, которые блокируют его работу. Популярным методом в данной схеме выступает общественное мнение. Рейдеры искусственно создают шум вокруг какого-либо предприятия, привлекают внимание прессы и телевидения, которые в дальнейшем формируют негативный образ компании, ставшей жертвой рейдерского захвата. Еще один популярный метод – доведение до банкротства [2, с. 113].

В случае применения белого рейдерства, захватчики остаются в рамках правового поля. Чаще всего рейдеры действуют через миноритариев, то есть акционеров, чей пакет не позволяет влиять на работу компании, участвовать в принятии важных для бизнеса решений.

По оценкам специалистов, в отношении более чем 25% коммерческой недвижимости г. Барнаула осуществлялись попытки рейдерских захватов. В среднем каждый год в России лишь в отношении 10-15% рейдерских захватов возбуждаются уголовные дела.

Российское законодательство не содержит статьи с понятием рейдерства и не предусматривает конкретного наказания за преступные действия такого характера. В зависимости от вида рейдерского захвата, преступников могут осудить более чем по 10 статьям Уголовного Кодекса Российской Федерации. К ним относятся: мошенничество, превышение служебных полномочий, подкуп должностных лиц, фальсификация документов.

Актуальность данной работы заключается в том, что диапозон такого явления, как рейдерство, недооценивается официальными наблюдателями, а его разрушительность не только для экономики, но и для всего общества не вызывает сомнений.

Ряд ученых делают ссылку на то, что присвоение организаций совершаются на грани закона, то есть нельзя выявить, есть правонарушение или нет.

Необходимо заметить, что на самом деле захват организаций всегда происходит с нарушение Уголовного кодекса РФ, но главная проблема заключается в том, что злоумышленник прибегает к значительным усилиям для придание своим действиям легитимного статуса.

Проблема данного исследования заключается, в первую очередь, в сравнительно новизне определенного вида преступлений. Более того, термины, употребляемые в современной литературе, пришли к нам из других государств, поэтому они никак не соотносятся с нашим законодательством.

Пробуждает тревогу умышленное банкротство организаций, и рейдерские захваты организаций промышленного комплекса являются в связи с этим преимущественно опасными схемами преступлений, способных проложить огромный урон национальной безопасности Российской Федерации.

Проблема заключается в несовершенстве российского законодательства, использование которого, делает возможным рейдерские захваты.

Не так давно в г. Барнаул были отмечены случаи захвата бизнеса. Одним из громких дел является попытка рейдерского захвата отеля «Александр Хаус» (ООО «Алтэкс»).

Следствие установило, что в 2014 году Марченко предоставил в налоговую подложные документы. На их основании внесли изменения в Единый реестр юрлиц (ЕГРЮЛ) и учредительные документы «Алтэкса».

В результате Марченко приобрел права на его активы - отель «Александр Хаус» и земельный участок стоимостью более 66 млн. рублей.

Затем он попытался перевести объекты недвижимости в собственность подконтрольной ему фирмы. Но это не удалось – документы из Росреестра изъяли правоохранительные органы.

В настоящее время рейдерство как вид преступной деятельности носит организованный характер. Рейдерские захваты совершаются с использованием несовершенств законодательства, с коррупционным привлечением государственных, административных и силовых ресурсов. В целом данное явление представляет реальную угрозу экономической безопасности Российской Федерации [6, с. 64].

Правоприменительная практика показывает, что необходим комплексный подход к противодействию рейдерству, не стоит ограничиваться реформированием лишь одной отраслью права.

Требуется создание целевой программы по противодействию преступности в сфере предпринимательства в целом и преступлениям, связанным с незаконным присвоением прав, которая должна быть направлена на ликвидацию всего комплекса причин, приводящих к расширению, укреплению и появлению новых, ухищренных видов сформированной экономической преступности.

Для разработки данной целевой программы необходимо привлечь квалифицированные научные общества страны, опытных специалистов, изучающих различные отрасли знаний: экономику, право, психологию, социологию, политологию и др. [5, с. 150].

Необходимо внести поправки в действующее законодательство. При этом борьба с рейдерством будет эффективна лишь при одновременном усовершенствовании уголовного, уголовно-процессуального, гражданского, административно-правового законодательства.

В качестве рекомендации, хотелось бы предложить:

- внести предложение в АКЗС, как субъекту законодательной инициативы, добавить в закон понятие «рейдерство», его признаки, которые в свою очередь образуют объективную сторону состава преступления;
- сознать интернет - портал, с рекомендациями для предпринимателей;
- сделать курсы для предпринимателей, на которых можно было разобрать признаки захвата;
- на сайте Администрации АК создать портал, для онлайн обращений, связанных с рейдерским захватом;
- подготовить квалифицированные кадры в системе МВД, ориентирующихся в узких отраслях предпринимательского права.

Список использованной литературы

1. Кондаков А.В. Предупреждение нарушений законности в правоохранительной деятельности милиции // Автореферат дисс к.ю.н.. Саратовский юридический институт МВД России: Саратов, 2006. 242 с.

2. Трунцевский Ю.В. Некоторые проблемы использования источников информации о злоупотреблениях в процедурах банкротства // Алтайский юридический вестник. 2015. № 10. С. 111-114.

3. Харитонов, А.Н. Правовое регулирование противодействия рейдерству / А.Н. Харитонов // Отрасли права РФ. 2015. № 5. С. 6-8.

4. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

5. Чеснокова, О.В. К проблеме эффективности антикоррупционной правовой политики российского государства / О.В. Чеснокова // Алтайский юридический вестник. 2014. № 7. С. 122-125.
6. Чесноков, А.А. Становление экономической функции права в России: монография. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, 2017. 72 с.

А.А. Нежибецкая
Алтайская академия гостеприимства
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Ю.В. Соловьёва, преподаватель

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: СОСТОЯНИЕ, АКТУАЛЬНОСТЬ, ПРОБЛЕМЫ

В статье рассматриваются основные проблемы и перспективы развития инвестиционного страхования жизни. А также основные аспекты формирования финансовой защиты. Приведен перечень мероприятий, необходимых для развития ИСЖ.

Ключевые слова: страхование, жизнь, страховой продукт, добровольное страхование жизни.

В современном мире страхование играет достаточно важную роль в экономике нашей страны, и значение страхование, и сфера охвата страхованием различных сторон нашей жизни все время увеличивается. Это является позитивной тенденцией, так как свидетельствует о повышении общей финансовой культуры населения, а также о том, что растет уровень осознанности участия людей в страховании. Особенно отрадно то, что год от года растет количество договоров добровольного страхования, что позволяет снизить социальную напряженность в среде охваченных страхованием лиц, а также снижает финансовую нагрузку на бюджет страны.

Особое значение имеет добровольное страхование жизни, так как именно оно играет важную инвестиционную роль в экономике страны. Можно отметить, что сейчас является актуальным необходимость разработки новых продуктов, направленных на рост добровольного страхования и страховые компании активно этим занимаются, расширяя линейку страховых продуктов.

Инвестиционное страхование жизни (ИСЖ) — это продукт страховой компании, который предполагает финансовую защиту от неблагоприятных событий, связанных с жизнью человека и дополнительный инвестиционный доход.

ИСЖ предполагает страховую защиту, а также получение дополнительного дохода за счет инвестирования части страховых взносов. Предложения страховых компаний в сфере инвестиционного страхования жизни очень разнообразны и различаются они в первую очередь по страховым рискам, то есть по тем событиям, которые приведут к страховым выплатам.

ИСЖ предполагает в первую очередь защиту неблагоприятных ситуаций, связанных с жизнью застрахованного лица, а во вторую – инвестиционных доход, на часть страховых взносов. Условия страхования не имеет смысла, так как для каждого они уникальны.

Поэтому постараюсь в общих чертах разъяснить чем выделяется ИСЖ от других видов страхования жизни. Первый и самый важный и фундаментальный момент, про который стоит упомянуть это страховые резервы.

Страховой резерв создается исключительно из средств страхователей, если быть точнее, то часть страховых взносов (страховая премия) направляется на формирование страхового резерва. Средства из страхового резерва разрешено использовать только для

выплат по обязательствам страховой компании. Денежные средства из страхового резерва вкладываются в надежные, ликвидные активы.

Далее стоит рассмотреть информацию упомянутую при рассмотрении схемы работы ИСЖ, чуть более подробней.

Инвестиционное страхование жизни, предполагает разделение страховой суммы на 2 части одна гарантированная, а другая рисковая.

Гарантированная часть – часть страховых взносов на которую будет начислен доход по методике, которую производит актуарий, и она гарантирована. Страховые компании как правило индексируют страховые взносы на величину инфляции, для того чтобы страхователь получил реальных доход, хоть и небольшой.

Рисковая часть — предполагает инвестирование части страховых взносов в различные инвестиционные инструменты. Доход будет зависеть напрямую от результатов инвестирования в отличие от гарантированной части ИСЖ, где доход фиксирован.

Итак, инвестор как положено делает страховые взносы, и часть страховых взносов идет в рисковый фонд. Далее происходит следующее. Средства рискового фонда переходят в управление УК либо управлением занимается сама страховая компания, а если конкретней, то страховой управляющий.

Как УК, так и страховой управляющий инвестирует средства в высокодоходные инвестиционные активы (акции, облигации) драгоценные металлы, эквиваленты денежных средств и т.д.

Каждая стратегия инвестирования описана в отдельном документе страховой компании. Следует отметить что стратегии инвестирования страховой компании совершенно не прозрачны.

Это касается также распределение активов, важнейшего момента для любого портфельного инвестора. Так вот страховые компаний, как и пенсионные фонды непрозрачны, то есть вы не можете в любой момент времени зайти к себе в личный кабинет страхователя и посмотреть из чего состоит рисковая часть вашей страховки.

Насколько важно сделать выбор о необходимости использования такого страхового продукта как инвестиционное страхование жизни, вы, и сами уже могли догадаться.

Для начала, как и всегда, посмотрите на свои финансы. Сформировали ли вы финансовую защиту? Если да, то каким образом? Возможно, вы, держите некий запас денег на депозите, для непредвиденных трат и застраховали свое имущество, но страховку жизни пока что не приобрели. Или же первым делом вы застраховали свою жизнь с помощью классического страхования жизни.

А может быть вы вообще пока что не задумывались о том, чтобы сформировать финансовую защиту. Или у вас вообще пока что «голова не болит» о личных финансах, и вы не сформировали сколь угодно малый капитал.

В настоящее время на российском страховом рынке широкое распространение приобрело инвестиционное страхование жизни (ИСЖ). Несмотря на активное развитие в современных условиях продуктов ИСЖ, по данным рейтингового агентства «Эксперт РА» [2, с.145], в 2017 прогнозируется их снижение на 20%, что связано с наличием в российской модели ИСЖ ряда проблем, среди которых можно выделить следующие:

1 Недостаточность законодательной базы и нормативно-правового регулирования ИСЖ, что выражается в отсутствии термина «инвестиционное страхование жизни» в нормативно-правовых актах, а также контрольных и регулирующих механизмов. Помимо этого, существует проблема отсутствия должной информационной базы, разностороннего статистического учёта, которая ограничивает всесторонний анализ и правильный учёт состояния этого вида страхования, а, следовательно, тормозит его развитие [3, с.231].

Чтобы изменить ситуацию к лучшему, по нашему мнению, целесообразно принятие таких мер, как введение в законодательные акты понятия ИСЖ, реформирование контроля и надзора за страхованием жизни, защита пользователей страховых услуг, введение

статистического наблюдения и учёта ИСЖ для выявления перспектив и тенденций развития данного вида страхования.

2 Низкие спрос на страховые продукты и финансовая грамотность населения, отсутствие с его стороны доверия к финансовым институтам. По подсчётам исследователей фонда «Общественное мнение» [4, с.125], в России активное инвестиционное поведение демонстрируют около 10% финансово активных граждан. Для решения данной проблемы необходимо проведение мероприятий по разъяснению специфики ИСЖ, мероприятий, стимулирующих население использовать данный страховой продукт.

Список использованной литературы

1. Ермасов, С. В. Страхование: Учебное пособие для вузов / С. В. Ермасов. – М.: Юнити – Дана, 2016 – 345 с.
2. Брызгалов, Д. В. Инвестиционное страхование жизни в Российской Федерации. / Д.В. Брызгалов. – М.: Финансы, 2017 – 289 с.
3. Фролкина В.П. Перспективы развития инвестиционного страхования жизни / В.П. Фролкина. – М.: Перспектива, 2017. – 228 с.
4. Лельчук, А. Л. Страхование жизни: Учебник / А. Л. Лельчук. – М.: Юнити-Дана, 2016. – 140 с.
5. Яновой С.Ю. Страхование: Учебник для бакалавров /.С.Ю. Яновой. –М.: Юрайт, 2016. – 369 с.
6. Скамай, Л. Г. Проблемы инвестиционного страхования жизни: Учебное пособие для вузов / Л. Г. Скамай. – М.: Страхование, 2017. – 344 с.
7. Банк России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru
8. РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.rbc.ru
9. Фонд Общественное Мнение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.fom.ru
10. Эксперт РА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.raexpert.ru

Н.Ю. Носкова
Алтайская академия гостеприимства
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Н.Н. Алымова, преподаватель

НЕОДНОЗНАЧНОСТЬ ОЦЕНКИ АБСОЛЮТНОЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

В статье рассматривается ситуация, когда состояние абсолютной финансовой устойчивости не может быть расценено как высшее достижение финансового положения организации. Анализируется структура средств, соотношение заемного и собственного капиталов, при котором абсолютная финансовая устойчивость, при определенной структуре баланса, может является предвестником будущих финансовых проблем.

Ключевые слова: абсолютная, финансовая, устойчивость, обеспеченность, ликвидность.

Мы вам предлагаем задуматься над следующим утверждением: «Высшее достижения финансового положения организации – это ее абсолютная финансовая устойчивость». Так ли это?

Финансовая устойчивость является важнейшей характеристикой экономической деятельности предприятия, определяющей конкурентоспособность, потенциал в деловом сотрудничестве. Это характеристика стабильности финансового положения организации, обеспечиваемая высокой долей собственного капитала в общей сумме используемых ее финансовых средств.

Главной задачей анализа финансовой устойчивости является оценка степени независимости организации от заемных источников финансирования.

Целью анализа финансовой устойчивости является оценка способности организации погашать свои обязательства и сохранять права владения предприятием в долгосрочной перспективе.

Рассмотрим оценку финансовой устойчивости на примере деятельности ООО «Визит» в период с 2015 по 2016 гг..

Предприятие осуществляет реализацию товаров народного потребления производства Чехии и Англии. Торговля производится оптом и мелким оптом.

Общая экономическая характеристика организации свидетельствует о наличии положительной динамики по всем показателям. Товарооборот увеличился на 27%, валовая прибыль выросла на 61%, прибыль от продаж на 81%. Рост чистой прибыли составил более 59 тысяч рублей или 83%.

Для оценки финансовой устойчивости важно понимание структуры средств организации и источников их формирования. К концу 2016 года наибольшую долю (78%) в составе средств организации занимают оборотные активы. При этом доля запасов дебиторской задолженности, финансовых вложений и денежных средств практически равномерна (22-28%).

В аналогичном периоде основным источником формирования средств организации выступают собственные источники (89%). Среди собственных источников нераспределенная прибыль занимает наибольшую долю (97%). Долгосрочные обязательства невелики и составляют (1%). В качестве заемных источников организации имеет кредиты и займы (95%) и другие источники (5%).

Первым этапом анализа стало определение типа финансовой устойчивости организации с использованием абсолютных показателей (таблица 1).

Таблица 1 – Определение типа финансовой устойчивости ООО «Визит» за два года

Показатель	на 31.12. 2014г.	на 31.12. 2015г.	на 31.12. 2016г.
Абсолютные показатели, тыс. руб.			
1 Излишек (+), недостаток (-) собственных оборотных средств ($\pm\Phi^C$)	213050	291857	405764
2 Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов ($\pm\ \Phi^T$)	220028	298900	413409
3 Излишек (+), недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов ($\pm\ \Phi^0$)	278769	383533	508116
Коэффициенты			
1 Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,9	0,9	0,9
2 Коэффициент капитализации	0,1	0,1	0,1
3 Коэффициент финансирования	9,0	7,2	7,8
4 Коэффициент финансовой устойчивости	0,9	0,9	0,9
5 Коэффициент постоянного актива	0,4	0,3	0,2
6 Собственные оборотные средства (СОС), тыс. руб.	369536	454910	594642
7 Коэффициент маневренности собственного капитала	0,6	0,7	0,7
8 Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	0,8	0,8	0,9
Тип финансовой устойчивости	абс	абс	абс

На предприятии наблюдается рост по всем показателям, за исключением внеоборотных активов. Что свидетельствует о недостаточно рациональном использовании организацией собственных источников. Данный факт, а так же превышение темпа роста собственных источников над темпом роста величины запасов и, как следствие, увеличение размера собственных оборотных средств, привело к наличию излишка всех видов средств для формирования запасов.

Уменьшение вложений во внеоборотные активы за анализируемый период свидетельствует об отсутствии инвестиционной направленности вложений предприятия, ориентируемой на модернизацию, так же очевиден излишек всех видов средств для формирования запасов.

Результаты выше представленных расчетов свидетельствует об абсолютной финансовой устойчивости организации.

Стабильно высокое значение коэффициента автономии говорит о финансовой независимости организации от заемных источников и о достаточно низком риске вложений капитала в данную организацию. Поскольку 90% активов финансируется за счет собственных источников. Об этом же свидетельствует значение коэффициента капитализации.

К подтверждению вышесказанного можно отнести достаточно высокие значения коэффициента финансирования, которые свидетельствуют о многократном превышении собственного капитала над заемным. Относительно небольшой размер долгосрочного капитала дает практическую идентичность коэффициента автономии и финансовой устойчивости, что показывает высокую долю активов, финансируемых за счет собственных источников.

Значение коэффициента маневренности выше оптимального значения так же положительно характеризует финансовое состояние организации.

Последний коэффициент, представленный в таблице, говорит о том, что около 80% оборотных активов формируются за счет собственного капитала.

Все вышесказанное подтверждает ранее сделанный вывод об абсолютной финансовой устойчивости организации.

Следует отметить что, коэффициенты ликвидности в рассматриваемом периоде значительно превышает нормативное значение, это, как правило, говорит о нерациональном использовании средств рассматриваемой организации.

Коэффициент абсолютной ликвидности, значительно превышающий нормальное значение, свидетельствует о неоправданно высоких объемах свободных денежных средств, которые можно было бы использовать для развития бизнеса.

Коэффициент текущей ликвидности выше нормы свидетельствует о том, что у предприятия имеются достаточный объем свободных ресурсов, которые были образованы благодаря собственным источникам.

Абсолютная финансовая устойчивость встречается крайне редко, представляет собой крайний тип финансовой устойчивости. Такая ситуация вряд ли может рассматриваться как идеальная, поскольку это означает, что администрация организации не умеет, не желает или не имеет возможности привлекать внешние источники финансирования для основной деятельности; это свидетельствует о нерациональном использовании собственных источников; указывает на отсутствие инвестиционной направленности вложений предприятия, ориентируемой на модернизацию. С другой стороны организация с такой финансовой устойчивостью полностью независима от заемных источников, но длительное нахождение в таком состоянии может привести к истощению собственных источников и наступить другая крайняя ситуация – недостаток собственного капитала для обеспечения своей деятельности.

Для поддержания стабильно устойчивого финансового положения хотелось бы рекомендовать следующее:

1 для приведения коэффициента абсолютной ликвидности к оптимальному значению направить денежные средства для пополнения запасов;

2 для налаживания платежной дисциплины погасить дебиторскую задолженность;

3 оптимизация соотношения собственного и заемного капитала позволит организации осуществить расширение компании через открытие новых торговых точек, что повлечет за собой увеличение внеоборотных активов, прибыли и укрепление финансового положения.

Хотелось бы пожелать данной организации продолжать поддерживать высокий уровень своего финансового состояния с учетом вышеизложенных выводов рекомендаций.

Список использованной литературы

1 Литовченко В. П., Финансовый анализ / В. П. Литовченко – М.: «Издательский дом Дашков и К», 2013. – 216 с.

2 Толпегина О.А., Анализ финансовой отчетности. Учебное пособие / О.А. Толпегина – М.: МИЭМП, 2014. – 196 с.

3 Хазанович Э.С., Анализ финансово-хозяйственной деятельности : учебник / Э.С. Хазанович. – Москва : КНОРУС, 2017. – 272 с. – (Среднее профессиональное образование).

А.А. Носовец
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Н. Зайков, к.с-х.н.,доцент

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА РОССИЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ

В статье рассмотрены понятие и виды аутсорсинга; проведен анализ компаний, применивших в деятельности аутсорсинг; выявить проблемы развития аутсорсинга в российских компаниях.

Ключевые слова: аутсорсинг, передача функций, проблемы.

В мировой практике аутсорсинг, как схема взаимодействия с внешними поставщиками услуг давно стал признанным средством повышения эффективности работы предприятий. Но большинство российских компаний скептически относятся к привлечению независимых подрядчиков для выполнения ключевых функций. В статье описываются основные проблемы, с которым сталкиваются компании и ключевые моменты, на которые стоит обратить внимание при передаче функций на аутсорсинг.

Актуальность данной тема позволяет сформулировать цель и задачи исследования.

Целью исследования данной темы заключается в выявления проблем развития аутсорсинга в малом и среднем бизнесе.

При рассмотрении данной темы перед нами были поставлены следующие задачи:

1. разобрать понятие и виды аутсорсинга;
2. провести анализ компаний, применивших в деятельности аутсорсинг;
3. выявить проблемы развития аутсорсинга в российских компаниях.

Понятие аутсорсинга в российском законодательстве отсутствует. Термин "аутсорсинг" заимствован из английского языка и дословно переводится как использование чужих ресурсов.

Смысл аутсорсинга: сосредоточить все ресурсы на том виде деятельности, который является основным для организации, и передать остальные поддерживающие или сопутствующие функции профессиональному партнеру.

Таким образом, под аутсорсингом понимается передача на договорной основе непрофильных функций субъекта внешним исполнителям, специализирующимся в конкретной области и обладающим знаниями, опытом, техническим оснащением [1].

Фирма, берущая на себя "чужие" функции, называется аутсорсинговой или аутсорсером.

Становясь потребителем аутсорсинговых услуг, организация-заказчик получает возможность сосредоточиться на основном бизнесе, что позволяет сократить издержки, так как зачастую услуги аутсорсера стоят намного дешевле, чем содержание собственного персонала.

Различают несколько видов аутсорсинга:

- в сфере IT- технологий — в основном это программирование; разработка и сопровождение ПО; создание различных сайтов; настройка периферии: принтеры, мышки, сканеры.
- в сфере финансов — замена собственной финансовой деятельности компании услугами специалиста внешнего консультанта на договорной основе.
- в сфере маркетинга — предоставление организацией работ другой организации, специализирующейся в соответствующей области на выполнение конкретных функций.
- в сфере логистики — передача полных или частичных отдельных логистических функций или комплексных логистических бизнес-процессов внешней организации — аутсорсеру. В качестве аутсорсера выступает реализующая узкое направление деятельности организация, которая является посредником (провайдер). Другими словами, деятельность логистических провайдеров — контрактная логистика [2].

Когда определенный список аутсорсеров будет сформирован неплохо устроить между ними тендер, по результатам которого будет ясно, кто вероятный претендент на место партнера. Могут быть даже случаи, когда функции разделяются между несколькими аутсорсерами. С одной стороны это хорошо, так как существует конкуренция между ними и большая гибкость работы, но плохо тем, что ухудшается контроль, появляется возможность дублирования действий.

Заключаемый контракт на начальном этапе должен быть краткосрочным, для снижения риска и определения скрытых проблем.

Нужно отметить, что компания-аутсорсер должна обеспечивать конфиденциальность информации клиентов, быть устойчивой и надежной, чтобы исключить ее неожиданное банкротство или распад, быть гибкой, чтобы иметь возможность удовлетворить различные запросы клиентов.

Преимущества заключаются в том, что аутсорсинг позволяет существенно снизить себестоимость "экспортируемых" функций, добиться максимального качества и надежности их выполнения. Аутсорсеры имеют узкую специализацию, и как следствие большой опыт и профессионализм, что повышает качество, эффективность и надежность.

Недостатки также вполне очевидны. Это возможная потеря контроля, утечка информации, в том числе и к конкурентам, полная или частичная зависимость от аутсорсера. Учитывая эти недостатки, следует отметить, что применение схем аутсорсинга должно выполняться грамотным и опытным персоналом и руководством. В качестве аутсорсера должна выступать надежная проверенная практикой и временем компания. Никогда не следует полностью доверяться аутсорсеру и полагаться исключительно на его ресурсы.

Современные компании стали чаще обращаются к технологиям аутсорсинга для повышения эффективности управления и увеличения производительности труда их подразделений.

Рассмотрим отдельные компании, применившие в деятельности аутсорсинг в таблице 1.

Таблица 1 - Компании, применившие в деятельности аутсорсинг

Компания	Сфера деятельности
«Элефант»	Разработка сайтов, разработка приложений для iPhone, iPad, Android, монтаж и проектирование.
«Трал комплекс»	Автоматизация учета и управления на базе программных продуктов 1С
«Норильская Горная Компания»	Мировой лидер горнометаллургической промышленности
«Сбербанк»	Российский коммерческий банк, международная финансовая группа, один из крупнейших банков России и Европе
«ЛУКОЙЛ»	Российская нефтяная компания

Рассмотрев данные компании можно сказать, что существуют как плюсы, так и минусы использования аутсорсинга в сфере IT- технологий.

Считают, что аутсорсинг в отрасли информационных технологий уменьшает затраты и дает возможность организации сосредоточить свое внимание на ведении основного бизнеса. Поэтому активное развитие рынка IT-аутсорсинга характеризуется, прежде всего, тем, что аутсорсинг в сфере IT дает возможность компаниям уменьшить косвенные затраты. Тем не менее не все согласны с этим. Например, в России не более 70 % компаний считают, что внедрение аутсорсинга в деятельность компании позволит им сэкономить большое количество денежных средств. В последнее время в России порядка 40 % телекоммуникационных компаний отказались от услуг аутсорсинга информационных технологий из-за несоответствия цены и качества.

В результате целенаправленной поддержки уже к 2020 году можно получить следующие ощутимые социально-экономические эффекты:

• увеличение количества современных высокомаржинальных сервисных компаний-поставщиков услуг аутсорсинга для российских и зарубежных заказчиков;

• рост числа профессионалов, занятых в инновационной индустрии услуг и аутсорсинга;

• увеличение количества российских предприятий и организаций, включая госсектор и органы гос. власти, перешедших от «натурального хозяйства» на современную сервисную организацию;

• как следствие массового вывода из предприятий непрофильных подразделений/активов увеличение ВВП страны на 1,5-2% и значительное увеличение доли услуг в ВВП;

• повышение эффективности труда в российской экономике с одновременным снижением уровня экономической коррупции [3].

В заключении следует сказать, что аутсорсинг дает возможность увеличить эффективность выполнения конкретных функций предприятия в сфере информационных технологий, снабжения и поставок, обслуживания, финансов, обеспечения персоналом и даже маркетинга. Практика аутсорсинга помогает компаниям решить проблемы функционирования и развития в рыночной экономике путем, сокращения затрат, ускорения адаптации к условиям внешней среды, улучшения качества продукции и услуг, уменьшения рисков. Тем не менее, в России аутсорсинг не получил широкого распространения, так как важным фактором отказа от внедрения в деятельность аутсорсинга, является возможная монополия со стороны потенциального аутсорсера, т. к. его исполнение может привести к необоснованному и резкому увеличению цены аутсорсинговой продукции или услуги.

Список использованной литературы

1. Теоретические аспекты аутсорсинга [Электронный ресурс] // Студенческая библиотека онлайн. Режим доступа: http://studbooks.net/1539515/marketing/teoreticheskie_aspekty_primeneniya_autsorsinga

2. Стрелкова Н. Использование аутсорсинга российскими компаниями // Молодой ученый. — 2016. — №13.1. — С. 112-116. —https://moluch.ru/archive/117/30296/

3. Аутсорсинг в России: реальное значение и перспективы развития [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.chief-time.ru/people/list/autsorsing_v_rossii_realnoe_znachenie_i_perspektivy_razvitiya

Е.С. Осипова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н., доцент

БАНКИ VS ПОТРЕБИТЕЛИ: РОСТОВЩИЧЕСТВО ИЛИ ПРАВА ПОТРЕБИТЕЛЕЙ?

В статье рассматриваются некоторые проблемы связанные со злоупотреблением банками своих прав, ведения противозаконной «политики» и ущемления прав потребителей. Предлагаются средства ее устранения.

Ключевые слова: банки, потребители, проблемы, противостояние

Как отметил К. Маркс, если перед капиталом стоит возможность получить высокую прибыль, он не остановится и перед преступлением. Сегодня в России наиболее высокая норма доходности складывается в финансовой сфере. Конечно, банки сложно назвать социально ориентированным бизнесом, исторически ростовщичество имеет негативную оценку. Но когда заработок идет на основе обмана, с грубыми нарушениями интересов потребителей, требуется вмешательство публичных институтов, таких как Центробанк РФ и судебная система. Варианты злоупотреблений обычно закрываются, но банки быстро находят новые способы манипулировать клиентами. Попробуем проследить основные этапы этой потребительской «войны».

Так, многие граждане десять лет назад оказались в долговой кабале, воспользовавшись высылаемыми по почте кредитными картами скандально известного банка «Русский стандарт», сегодня большой проблемой выступают микрофинансовые организации и колекторские агентства, буквально выбивающие долги, причем долги эти растут в геометрической прогрессии.

Действительно, проблема в области нарушения прав потребителей банками приобретает всё большую актуальность и обсуждаемость. Начиная с 2009 года суды активно встали на защиту прав потребителей банковских кредитов против банков**.** Пожалуй, самым знаменательным решением в данной сфере является Постановление Президиума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 2 марта 2010 г. №7171/09.

Данным решением был сделан ряд выводов, которые в настоящее время составляют основу защиты потребителей против банков и базу для взыскания с банков незаконно полученных денежных средств, заявления встречного иска в случаях взыскания с потребителя кредитов.

Рассмотрим проблемы, которые существовали до Постановления Президиума ВАС РФ и посмотрим, какие выводы в постановлении были сделаны.

В первую очередь, при заключении договора банки включали подпункт «возможностью внесения банком в одностороннем порядке изменений в условия и тарифы» Президиум ВАС РФ установил, что включение банком в кредитный договор, заключаемый с гражданином, условия о возможности одностороннего изменения процентных ставок ущемляет установленные законом права потребителя.

Далее, на приобретение заемщиком платной услуги по открытию и ведению ссудного счета, а также положением о рассмотрении споров, возникающих между банком и

заемщиком, в суде по месту нахождения банка Президиум отметил, что «возложение на заемщика обязательства по оплате комиссии по открытию и ведению банком ссудного счета ущемляет права потребителя, действия банка по открытию и ведению ссудного счета не являются самостоятельной банковской услугой» и «включение банком в Условия предоставления кредитов положения о подсудности спора только по месту нахождения банка ущемляет законные права потребителя». Еще ранее была установлена обязанность сообщать потребителям реальную стоимость кредита.

Также до Постановления Президиума ВАС РФ существовала весьма несправедливая практика по отношению к поручителям. На тот момент договор обязательного страхования жизни и здоровья заемщика использовался банками редко, либо некоторыми вообще не использовался, в этой связи банки применяли нормы гражданского права, а именно « способы обеспечения исполнения обязательств», одним из которых был договор поручительства. При неуплате должником кредита данная обязанность возлагалась на поручителей, следует отметить, что поручитель был не один, а несколько и денежная сумма, которая должна была быть уплачена кредитором, делилась между поручителями в равной мере. В случае, если и кредитор, и поручители не выполняли своих обязательств, банк осуществлял взыскание на имущество.

В скором времени банки отошли от ведения такой «политики», при которой страдали поручители и стали практически в каждом случае применять договор обязательного страхования жизни и здоровья заемщика. При этом навязывалось страхование в «карманных» фирмах с завышенной стоимостью. ВС РФ в постановлениот 28.06.2012 N 17указал, что навязывание дополнительных услуг по страхованию нарушает права потребителя, на что банки установили на выбор две ставки – со страхованием и без. Иллюзия выбора появилась.

Следует отметить, договор поручительства также использовался, но сами поручители уже не страдали, поскольку страховая компания гасила долг. Банки стали активно использовать индивидуальный договор страховании и коллективный. Ну и здесь оказалось не всё так просто. В случае, если заёмщик отказывался от заключения договора индивидуального страхования и поручительства, процентная ставка по кредиту увеличивалась практически на 10% (п. 10-11 закона о потребительском кредите (займе)), а в некоторых случая банки, опять же злоупотребляя своими правами, сразу же включали договор страхования в кредит без ведома заемщика.

Определенным механизмом по защите интересов страхователей – физических лиц (и не только в рассматриваемой сфере, а в любом договоре добровольного страхования) является возможность одностороннего отказа страхователя от заключенного договора добровольного страхования (так называемый «период охлаждения»). В 2016 г. вступили в силу указания Банка России о минимальных требованиях к условиям добровольного страхования, в силу которых страховщик «должен предусмотреть условие о возврате страхователю уплаченной страховой премии…, в случае отказа страхователя от договора добровольного страхования в течение 14 рабочих дней (редакция вступила в силу с 01.01.2018) со дня его заключения независимо от момента уплаты страховой премии, при отсутствии в данном периоде событий, имеющих признаки страхового случая». Договор считается расторгнутым с даты получения страховщиком письменного заявления страхователя и в течение 10 дней обязан вернуть страховую премию. Однако, до указания Банка России в п. 3 ст. 958 ГК РФ предусматривался пропорциональный возврат страховой премии при досрочном прекращении договора по объективным причинам, а при «досрочном отказе страхователя от договора страхования, уплаченная страховщику страховая премия не подлежит возврату, если договором не предусмотрено иное». Следовательно, чтобы была возможность вернуть страховую премию, нужно или изменить ГК РФ, или установить специальный порядок «охлаждения», что и было реализовано Банком России.

Что касается обязательного страхования жизни и здоровья заемщика - судебная практика по этому поводу весьма неоднозначна. Как справедливо заметил Юрисконсульт

агентства права «Прометей» АвакЗурначан- Обязательное страхование можно признать незаконным в соответствии со статьей 16 Закона о защите прав потребителей, которая не допускает при заключении одного договора навязывать заемщику другой вид договора. С другой стороны, есть статья 421 Гражданского кодекса, декларирующая свободу договора. Иными словами, стороны могут по обоюдному согласию включать в договор какие угодно условия. Следует отметить, что согласно указанию ЦБ РФ № 4500-У период охлаждения, в течение которого можно отказаться от навязанной или ненужной страховки, будет увеличен до 14 календарных дней. Данное указание вступило в силу с 1 января 2018г.

Как обошли это правило банки – стали предлагать коллективный договор страхования, который расторгнуть уже нельзя в связи с большим количеством участников.

На сегодняшний день многие банки подсуетились и стали использовать именно коллективные договоры. Риски для сильных сторон — минимальны, для слабых заемщиков — огромны. Ну и здесь не все так просто. На договоры коллективного страхования заемщиков не распространяется правило про расторжение в 5-ти или в 14-ти дневный срок. Неважно когда вы подписали свое согласие — вы больше не сможете вернуть ни копейки страховой премии.

Но и здесь ВС РФ в постановлении от 31.10.2017 N 49-КГ17-24 указал, что в данном случае правило периода охлаждения вполне применимо к коллективному договору, а значит из него можно выйти.

Минюст при участии Банка России подготовил поправки к законодательству, которые ограничивают возможности нарушения прав граждан при подключении их банками к договорам коллективного страхования. Будем продолжать следить за развивающимися событиями.

Также знаменательным событием стало то, что Верховный суд признал, право вернуть часть выплаченных процентов по кредиту при его досрочном погашении. Это следует из определения, которое суд вынес по иску жительницы Алтайского края к Сбербанку. Заемщик досрочно погасила кредит за 3 года и 1 месяц переплатив проценты на сумму 33,4 тысячи рублей, районный суд, как и Алтайский краевой суд посчитали, что банк ничего не должен пересчитывать, однако у Верховного суда было на это свое решение, которое шло в пользу заемщика. Кроме того, банки угрожают выставить полную сумму счета.Согласно статье 811 ГК РФ. Если договором займа предусмотрено возвращение займа по частям (в рассрочку), то при рушении заемщиком срока, установленного для возврата очередной части займа, займодавец вправе потребовать досрочного возврата всей оставшейся суммы займа вместе с причитающимися процентами. В данном случае это очевидно, но законно ли банки будут действовать в тот момент, когда заемщик потерял работу и не оповестил об этом кредитную организацию при этом, не допустив просрочки по кредиту? Или когда заемщиком было сменено место жительство и банк не оповещен?

Выставление требования погасить задолженность полностью законно, на что указывает ст. 14 ФЗ №353-ФЗ. Заемщику дается 60 дней для ликвидации долга с момента отправки письма. Если же он оплачивает все добросовестно, то требовать досрочного полного или частичного погашения финансовое учреждение не может. Рассмотрим ситуации, когда банк может быть виноват и предъявляет требования незаконно:

- Клиентом произведены полные досрочные выплаты, но менеджер не ввел данные в систему. Впоследствии бывшему заемщику начали начисляться проценты за неуплату ежемесячных платежей, а затем пришло письмо с требованием.

- Заемщик своевременно перечислял деньги, но они из-за ошибок в банковской системе не были зачислены.

В первом случае для разрешения проблемы необходимо сделать визит в кредитную компанию и предоставить справку о полном погашении займа, полученную после внесения оставшейся части денег. Во втором потребуется выписка со счета, если платежи проводились онлайн, или выданные банкоматом чеки. Все сведения предоставляются в офис учреждения, где оформлялся кредит.

В заключение заметим, что поднятые в даннойстатье проблемы, как и многие другие в сфере защиты прав потребителей финансовых услуг, не могут быть решены одной лишь волей и усилиями законодателей, инициативой государственных органов и судов – «сверху». Выработка национальной стратегии предполагает как самостоятельное направлениеформирование экономически взвешенного и юридически ответственного поведения самих потребителей, с одной стороны, и добросовестного поведенияпрофессиональных участников рынка финансовыхуслуг, объединенных в саморегулируемые организации – с другой.

В связи с этим предлагаем пути решения данных проблем. В первую очередь банки (и кредитные организации в целом) в обязательном порядке должны информировать заемщика. Нередко банки прибегают к сложной системе расчетов процентов, из которой заемщик не может вычислить реальную стоимость кредита. Впоследствии оказывается, что кредит оказался намного дороже, чем предполагал заемщик. Кроме того, наряду с основным договором кредита незаконно, без ведома заемщика, банки своими отработанными лазейками используют индивидуальный договор страхования или вовсе пытаются вверить обязательный договор страхования.Особое внимание следует обращать на мелкий шрифт в документах. Если часть документа, который предлагает вам финансовая организация, напечатана мелким шрифтом, ее надо прочитать с особым вниманием. Скорее всего, именно там могут содержаться условия, незнание которых может привести к проблемам.Чтобы не случалось таких прецедентов предлагаем создать банкамжурнал информирования, таким образом заемщики будут знать на какую информацию в договоре нужно больше всего акцентировать внимание.

Также следует ужесточить ч.2 ст. 14.8 КоАП РФ, которой установлена ответственность банка за включение в договор условий, ущемляющих права потребителя, установленные законодательством о защите прав потребителей. Правда, санкция невелика: всего лишь административный штраф на должностных лиц в размере 1 - 2 тыс. руб., на юридических лиц - 10 - 20 тыс. руб. И в строгом порядке запретить навязывание сопутствующих услуг – это нарушает права потребителя. Повысить эффективность работы финансового омбудсмена и обязать банки подписывать Декларацию о передаче споров финансовому омбудсмену. А также информировать заемщиков о том, что существует финансовый омбудсмен Ассоциации российских банков, большинство об этом даже не знают и не предполагают, что в случае возникнувших проблем с помощью финансового омбудсмена вопрос решается гораздо быстрее, нежели при обращении в суд. Придать финансовому омбудсмену необходимого законодательного статуса, это позволит решить целый ряд накопившихся проблем в сфере защите прав потребителей финансовых услуг. Обобщение опыта деятельности финансового омбудсмена в дальнейшем может стать основой и для законотворческой деятельности, направленной на защиту право потребителей финансовых услуг.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ(с доп. и измене. от 05.12.2017 N 379-ФЗ.)

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018)

3. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 01.05.2017) "О защите прав потребителей"

4. Федеральный закон "О потребительском кредите (займе)" от 21.12.2013 N 353-ФЗ (редакция от 03.07.2016 N 231-ФЗ.)

5. Указание Банка России от 1 июня 2016 г. № 4032-У “О внесении изменения в пункт 4 Указания Банка России от 20 ноября 2015 года № 3854-У «О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования»

6. Указание Банка России от 21 августа 2017 г. N 4500-Уо внесении изменений в п.1 указания Банка России от 20.09.2015 N 3854-У "О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования»
7. Постановление Президиума ВС РФ от 31.10.2017 N 49-КГ17-24
8. Постановление Президиума ВС РФ от 28.06.2012 N 17
9. Постановление Президиума ВАС РФ от 02.03.2010 N 7171/09

В.В. Панова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – М.В. Титаренко, преподаватель

СТАТУС РЕБЕНКА

В статье рассматриваются основные права несовершеннолетних (детей), так же их положение в настоящее время. Предлагаются меры устранения осложненного положения.
Ключевые слова: дети, несовершеннолетние, права, положение.

В современном мире проблема прав и свобод человека и гражданина занимает одно из ведущих мест в международных отношениях. Права ребёнка являются неотъемлемой, составной и неделимой частью всеобщих прав человека. Несмотря на то, что ребёнок обладает теми же правами, что и взрослый, но так же у него должны быть и особые права. Раньше проблемы защиты прав детей не рассматривалась на международно-правовом уровне, вопросы решались в семье. Сегодня вопрос о правах ребёнка становится всё более актуальным. В настоящее время положение детей осложнилось: незаконная торговля, контрабандный провоз, похищение, экономическая и сексуальная эксплуатация и многое другое.

Права несовершеннолетних детей закрепляются в первую очередь в СК РФ (11 глава), так же в ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации». В конвенции «О правах ребенка» дается определение понятию «ребенок» - ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста, если по закону, применимому к данному ребенку, он не достигает совершеннолетия ранее. Такое же определение закреплено и в СК РФ (п1, ст54).

В теории российского конституционного права принято различать три основные группы, в том числе прав ребенка.

К первой группе можно отнести личные права и свободы - это право на жизнь, охрану достоинства, свободу и личную неприкосновенность, неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, неприкосновенность жилища и др. Соблюдение этих прав ребенка имеет большое значение для его государственно-правовой защищенности.

Вторая группа это политические права и свободы, которые включают право на свободу мысли и слова, совести, на объединение с другими, проведение собраний, митингов и демонстраций.

И третья группа это экономические, социальные и культурные права – это такие права как, право частной собственности, свобода предпринимательства, право на труд, отдых, охрану здоровья и медицинскую помощь, свободу творчества, участия в культурной жизни и доступ к культурным ценностям.

В гражданском и семейном праве права несовершеннолетних подразделяются на имущественные и личные неимущественные. Существуют различные классификации личных неимущественных прав детей. Например, в зависимости от целевой направленности:

- на индивидуализацию личности (право на имя, отчество, фамилию, право на честь, достоинство и тд).

- на обеспечение физической неприкосновенности личности (жизнь, свобода, выбор места жительства и тд).

- на неприкосновенность интересов личности и ее внутреннего мира (личная и семейная тайна, невмешательство в чужую жизнь).

Так же личные неимущественные права могут быть разделены на:

- индивидуализирующие ребенка (право на имя)

- благополучное развитие ребенка (право на здоровое физическое развитие, право на благополучное нравственное развитие, право на семейное воспитание).

-права, направленные на защиту и представительство ребенка.

Так же ребенок является носителем имущественных прав, которые дают право иметь те материальные блага, которые будут удовлетворять его материальные и духовные потребности. Особенностью этих прав является, что они регулируются не только нормами СК РФ, но и гражданским законодательством.

Имущественные права детей дают право получать содержание от родных, также получать государственные платежи (например: стипендия, пенсия).

На данный момент механизм защиты прав ребенка представляет собой многоуровневую систему, которая может достаточно полно защитить права и свободы детей.

Садовникова М. Н. выделяет следующие уровни этого механизма:

Первый уровень это уровень международно-правовой защиты детей. К этому уровню относятся международно-правовые документы (Всеобщая декларация прав человека 1948 г., Конвенция о правах ребенка 1989 г., Конституция РФ).

Второй уровень - уровень региональных международных сообществ (Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод).

Третий уровень - это уровень субъектов Российской Федерации.

Так как в настоящее время положение детей осложнилось, то для ликвидации торговли детьми и их сексуальной эксплуатации следует принять следующие меры:

- Повысить уровень осведомленности о незаконности и пагубных последствиях сексуальной эксплуатации детей и злоупотреблений, в том числе через Интернет, и торговли детьми.

- Заручиться поддержкой частного сектора, в том числе сферы туризма, и средств массовой информации в кампании против сексуальной эксплуатации детей и торговли ими.

В соответствии с ч. 2 ст. 38 Конституции Российской Федерации забота о детях, их воспитание – это обязанность родителей. Одним из главных предназначений семьи является создание таких условий, при которых дети будут нормально развиваться и воспитываться. В СК РФ описаны права и обязанности родителей по воспитанию детей. Нарушение этих обязанностей может привести к ухудшению здоровья ребенка или нарушению психического развития.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 Российская газета.
2. Закон Российской Федерации "ФЗ РФ" от 24.07.1998 № 124 // Российская газета.
3. Конвенция ООН о правах ребенка от 20 ноября 1989 года.
4. Механизмы защиты прав несовершеннолетних / М. Н. Садовникова, Под ред. В. В. Спасская, С. И. Володина, . Вып.II. изд. 2002.
5. Богданова Г.В. Права и обязанности родителей и детей. М.: Логос, 2008
6. Беспалов Ю.В. Защита прав несовершеннолетних // Российская газета. № 1. 1997.

И.А. Поварёнкина
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель - О.Г. Носкова, к.э.н доцент

КРЕДИТЫ БАНКА РОССИИ КОММЕРЧЕСКОМУ БАНКУ

В статье рассмотрены виды, особенности предоставления и погашения банковских кредитов, предоставляемых Банком России коммерческим банкам.

Ключевые слова: банковская система, кредитные договоры, кредитные аукционы.

Кредиты Банка России предоставляются банкам в валюте Российской Федерации в целях поддержания и регулирования ликвидности банковской системы на условиях обеспеченности, срочности, возвратности и платности.

В пределах общего объема выдаваемых кредитов, определенного в соответствии с ориентирами единой государственной денежно-кредитной политики, Банк России предоставляет коммерческим банкам следующие виды кредитов:

внутридневные кредиты — при осуществлении платежа с банковских счетов (корреспондентских счетов, корреспондентских субсчетов банков) сверх остатка денежных средств на них;

кредиты овернайт в сумме не погашенных банками на конец операционного дня внутридневных кредитов;иные кредиты.

Общими условиями предоставления и погашения кредитов Банка России являются следующие:

заключение с Банком России генеральных кредитных договоров, в которых определяются виды кредитов, необходимые коммерческому банку, обеспеченные активами, а также лимиты кредитования. Условия каждой кредитной операции (кроме предоставления внутридневного кредита), включая ее залоговую составляющую, фиксируется в извещении о предоставлении кредита Банка России банкам-заемщикам;

возврат банками-заемщиками кредитов Банка России производится в сроки, указанные в Извещениях;

проценты по кредитам Банка России уплачиваются в порядке, предусмотренном генеральным кредитным договором.

Банк России предоставляет кредиты банкам, отвечающим следующим критериям:

банк-заемщик заключил с Банком России генеральный кредитный договор, предусматривающий предоставление соответствующего вида кредитов Банка России на соответствующий основной счет банка;

банк-заемщик отнесен к I категории финансового со-. стояния «Финансово стабильные кредитные организации» в соответствии с нормативными актами Банка России;

не имеет просроченных денежных обязательств перед Банком России, в том числе по кредитам Банка России и процентам по ним;

не имеет недовзноса в обязательные резервы, неуплаченных штрафов за нарушение нормативов обязательных резервов, непредставленного расчета размера обязательных резервов;

банк-заемщик предоставил на основании договоров банковского счета право на списание денежных средств на основании инкассовых поручений Банка России без распоряжения банка — владельца счета;

наличие обеспечения по всем предоставленным кредитам.

Обеспечением по кредитам Банка России являются активы коммерческого банка, к которым относятся векселя и (или) права требования по кредитным договорам, соответствующим критериям, установленными Банком России.

Вексель, предоставляемый банком-заемщиком в обеспечение по кредиту Банка России, должен удовлетворять следующим условиям:

вексель оформлен с соблюдением законодательства Российской Федерации, а также стандартов выдачи и погашения векселей, утвержденных саморегулируемыми организациями участников вексельного рынка, заключившими с Банком России соглашение о взаимодействии;

все надписи на векселе совершены на русском языке;

вексель выписан в рублях или в иной из иностранных валют, перечень которых установлен Банком России;

вексель является простым;

вексель имеет срок платежа «по предъявлении» или «по предъявлении, но не ранее», или «на определенный день», или «во столько-то времени от составления»;

срок платежа по векселю (дата истечения срока предъявления векселя к платежу) наступает не раньше чем через 60 календарных дней после наступления срока (предполагаемого срока) возврата кредита Банка России;

вексель отнесен к Т или II категории качества в соответствии с Положением от 26 марта 2004 г. № 254-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потерн по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности»;

вексель не обременен другими обязательствами банка-заемщика, в отношении векселя отсутствуют споры и предъявленные в установленном порядке требования;

банк-заемщик является собственником векселя (в качестве первого векселедержателя или на основании непрерывного ряда индоссаментов);

векселедатель или лицо, солидарно с ним отвечающее за платеж по векселю, отвечает требованиям Банка России в соответствии с Положением Банка России от 12 ноября 2007 г. № 312-П.

Право требования по кредитному договору, предоставляемое банком-заемщиком в обеспечение кредита банка России.

Право требования по кредитному договору должно соответствовать следующим критериям:

кредитный договор заключен с соблюдением законодательства Российской Федерации между банком-заемщиком и организацией резидентом Российской Федерации;

кредитный договор предусматривает погашение суммы (последней части суммы) основного долга по кредиту в срок не ранее чем 60 календарных дней после наступления срока погашения последней части суммы основного долга по кредиту Банка России;

кредитный договор не содержит ограничений на переход прав требований кредитора к другому лицу без согласия заемщика;

право требования по кредитному договору не обременено иными обязательствами банка-заемщика;

кредит отнесен к I или II категории качества в соответствии с Положением Банка России от 26 марта 2004 г. № 254-П;

Заемщик или лицо, солидарно с ним отвечающее за возврат суммы основного долга по кредиту, отвечает требованиям, установленным Банком России, а именно: организация включена в перечень, установленный Банком России, который публикуется в «Вестнике Банка России»); имеет доли в уставном капитале банка-заемщика (байка потенциального заемщика) в размере не более 20\% от суммы его уставного капитала или имеет не более 20\% акций банка-заемщика, и банк-заемщик имеет не более 20\% акций организации; является резидентом Российской Федерации; зарегистрирована в организационно-правовой форме акционерного общества и не имеет статуса субъекта малого и среднего предпринимательства, период деятельности составляет не менее 3 лет с даты государственной регистрации или с даты реорганизации. Организация осуществляет следующие виды экономической деятельности: добыча полезных ископаемых; обрабатывающие производства; производство и распределение электроэнергии, газа и воды;

строительство; транспорт и связь.

Кроме того, перечень организаций, векселя которых, а также права требования по кредитным договорам к которым могут приниматься в обеспечение по кредитам Банка России, определяется Советом директоров Банка России с учетом следующих обстоятельств:

организация должна быть резидентом Российской Федерации;

организации должен быть присвоен рейтинг долгосрочной кредитоспособности по обязательствам в иностранной валюте как минимум одним из иностранный рейтинговых агентств на уровне не ниже «B+» по классификации рейтинговых агентств Standard & Poor's или Fitch Ratings либо «B1» по классификации рейтингового агентства Moodyy's Investors Service;другие существенные обстоятельства.

Активы, принятые Банком России для обеспечения получения коммерческим банком кредита Банка России на соответствующий основной счет, свободные от залога, от обеспечения Заявлений на получение кредитов Банка России по фиксированной процентной ставке или Заявок на участие в кредитном аукционе, являются обеспечением внутридневных кредитов, предоставляемых на указанный основной счет банка. Банк-заемщнк предоставляет Банку России право отбора активов, в отношении которых будут заключаться договоры залога.

При расчете стоимости активов, принимаемых в залог, используются поправочные коэффициенты, установленные на день расчета стоимости соответствующих активов от 0,2 до 0,5 в зависимости от категории и качества обеспечения, предусмотренные Положением Банка России № 254-П.

Существенные условия заключенных кредитных договоров фиксируются в Извещении о предоставлении кредита Банка России, обеспеченного залогом активов. Так же как существенные условия договоров залога. Извещения оформляются при каждой-выдаче кредита Банка России (кроме внутридневного кредита).

Особенности предоставления и погашения внутридневных кредитов и кредитов овернайт банков России.

Внутридневные кредиты и кредиты овернайт Банк России предоставляет коммерческим банкам на основании генеральных кредитных договоров. В начале операционного дня уполномоченное подразделение Банка России рассчитывает лимит внутридневного кредита и кредита овернайт по каждому основному счету банка-заемщика. В течение дня допускается изменение установленного лимита. Общая сумма лимита определяется стоимостью пенных бумаг, находящихся в залоге.

Внутридневные кредиты предоставляются в течение рабочего дня (времени приема п обработки расчетных документов) на счета банков, открытые в РКЦ или уполномоченной РНКО.

Кредиты овернайт предоставляются при наличии в конце дня непогашенного внутридневного кредита Банка России.

Внутридневной кредит погашается за счет текущих поступлений на корреспондентский счет банка (в сумме, покрывающей допущенное банком внутридневное разрешенное дебетовое сальдо) или переоформляется в конце текущего дня в кредит овернайт. В генеральных кредитных договорах предусматривается предоставление внутридневных кредитов и кредитов овернайт.

За право пользования внутридневными кредитами с банка взимается плата в пользу Банка России в фиксированном размере. Она взыскивается на следующий после подписания с банком генерального кредитного договора рабочий день и в дальнейшем ежемесячно — в первый рабочий день текущего месяца за текущий месяц.

Кредиты овернайт' Банк России предоставляет на один рабочий день для завершения коммерческим банком расчетов в конце операционного дня путем зачисления на его корреспондентский счет суммы кредита и проведения списания средств с его корреспондентского счета по неисполненным платежным документам, находящимся в расчетном подразделении Банка России.

Внутридневные кредиты и кредиты овернайт зачисляются на основной счет банка, если банк-заемщик:

предоставил Банку России право осуществлять платежи с соответствующего основного счета банка сверх остатка денежных средств на нем в соответствии с условиями генерального кредитного договора, а также право на списание платы за право пользования внутридневными кредитами без распоряжения банка — владельца счета;

на момент предоставления внутридневного кредита банк не имеет ограничений по распоряжению денежными средствами, находящимися на данном основном счете банка, и с него взыскана плата за право пользования внутридневными кредитами.

Основаниями для предоставления Банком России банку внутридневного кредита и кредита овернайт являются:

наличие в конце операционного дня неоплаченных платежных поручений банка и других платежных документов, предъявленных к корреспондентскому счету банка, и наличие непогашенного внутридневного кредита;

наличие у банка на момент предоставления кредита ценных бумаг (учитываемых в разделе «Блокировано Банком России») своего счета ДЕПО, открытого в депозитарии, стоимость которых достаточна для получения определенной суммы кредита овернайт с учетом начисленных по нему процентов.

Представления в Банк России заявления банка на получение кредита овернайт не требуется. На следующий рабочий день после предоставления Банком России кредита овернайт уполномоченный сотрудник территориального учреждения Банка России, в котором открыт соответствующий основной счет банка-заемщика, выдает уполномоченному сотруднику банка-заемщика оформленное в установленном порядке Извещение. В нем отражаются все реквизиты, связанные с оформлением кредита: ссылка на генеральный кредитный договор, вид кредита, сумма, срок погашения, подробное описание каждого вида активов, представленного в качестве залога, и его стоимость, определенная в порядке, установленном Банком России. Кроме этого. Банк России указывает поправочные коэффициенты, используемые для определения стоимости представленного залога, в зависимости от категории качества в соответствии с Положением Банка Росси № 254-П. Факт передачи Извещения фиксируется территориальным учреждением Банка России в журнале и подпись заемщика подтверждает его получение.

Погашаются кредиты овернайт за счет текущих поступлений на корреспондентский счет коммерческого банка на следующий день.

При несвоевременном погашении кредитов Банка России они выставляются на счета просроченных ссуд, как и несвоевременно уплаченные кредиты, а заложенные ценные бумаги реализуются уполномоченными подразделениями Банка России в соответствии с условиями генерального кредитного договора.

Предоставление Банком России кредитов по фиксированной процентной ставке.

Для получения кредита по фиксированной процентной ставке банк — потенциальный заемщик направляет в Банк России заявление, которое удовлетворяется в течение рабочего дня, а если оно поступило после окончания рабочего дня, то на следующий день.

Заявление на получение кредита подлежит удовлетворению, если:

банк вправе получать соответствующий вид кредитов Банка России и предоставление кредита в соответствии с Заявлением не приведет к превышению лимита кредитования, установленного в генеральном кредитном договоре;

параметры Заявления на получение кредита соответствуют условиям предоставления Банком России кредитов по фиксированной процентной ставке;

на день рассмотрения Заявления па получение кредита не приостановлены обязательства Банка России по предоставлению кредитов соответствующему банку в соответствии с генеральным кредитным договором;

на день рассмотрения Заявления заемщика кредит является обеспеченным.

При невыполнении указанных условий кредит не предоставляется.

Кредитные аукционы проводятся на основании официальных Банком России сообщений Банка России.Указанное официальное сообщение содержит информацию о дате и условиях проведения кредитного аукциона.

Кредитные аукционы могут проводиться по «американскому» способу (предоставление кредитов по процентным ставкам, указанным в удовлетворенных заявках) или по «голландскому» способу (предоставление кредитов по удовлетворенным заявкам по ставке отсечения, сложившейся по итогам кредитного аукциона).

Кредитные аукционы проводятся Банком России как процентные конкурсы Заявок банков на получение кредита. Заявки банков, принятые к аукциону, ранжируются по уровню процентной ставки, начиная с максимальной.

Окончательное решение о ставке отсечения и об объеме кредитов, предоставляемых по результатам аукциона, принимает Кредитный комитет Банка России после получения и анализа заявок банков на получение кредита.

В день проведения кредитного аукциона банк — потенциальный заемщик направляет Заявку на участие в кредитном аукционе в территориальное учреждение Банка России по месту ведения основного счета.

Кроме того, банк вправе направить для участия в кредитном аукционе одну или несколько конкурентных Заявок, подлежащих удовлетворению по указанным по ним процентным ставкам (если она выше или равна ставке отсечения, объявленной Банком России по итогам кредитного аукциона), и одну или несколько неконкурентных Заявок, подлежащих удовлетворению по средневзвешенной процентной ставке, сложившейся по итогам кредитного аукциона.

До участия в кредитном аукционе допускаются банки, предоставившие кредитные Заявки до определенного времени, параметры которых соответствуют условиям проведения кредитного аукциона, установленным в официальном сообщении Банка России.

Банк — потенциальный заемщик вправе получать соответствующий вид и объем кредитов, предусмотренный Заявкой, если это не приведет к превышению лимита кредитования, установленного Банком России в генеральном кредитном договоре.

На день рассмотрения Заявки она должна быть обеспечена соответствующими активами банка.

Заявки коммерческих банков не удовлетворяются, если не выполняется вышеперечисленные условия или процентная ставка, указанная в конкурентной Заявке, ниже ставки отсечения, установленной по итогам кредитного аукциона.

Банк России может частично удовлетворить конкурентные Заявки, в которых указана процентная ставка, равная ставке отсечения, установленной по итогам кредитного аукциона, пропорционально сократив сумму кредита, указанную в каждой из Заявок.

После проведения кредитного аукциона Банк России публикует его итоги в «Вестнике Банка России» с указанием сложившейся ставки отсечения при наступлении срока погашения выданных кредитов Банка России. Последний предъявляет инкассовое поручение для списания суммы требований, включая уплату процентов к основному счету банка-заемщика.

Особенности предоставления и погашения банками кредитов, обеспеченн залогом векселей, прав требований по кредитным договорам или поручительствами кредитных организаций

Обеспечением по кредиту Банка России могут выступать:

1) залог (в виде заклада) векселей и (или) прав требования по кредитным договорам;

2) поручительства банков-поручителей, па основании которых они обязуются исполнить обязательства банка-заемщика перёд Банком России.

Совет директоров Банка России утверждает число банков-поручителей, поправочные коэффициенты, используемые при оценке достаточности обеспечения кредитов Банка России в целях снижения рисков, связанных с возможным изменением стоимости предметов залога по кредитным договорам (значение коэффициента колеблется от 0 до 1), размер процентных ставок по кредиту, которые публикуются в «Вестнике Банка России>>.

Срок кредитов Банка России не может превышать 180 календарных дней.

При выдаче кредитов, обеспеченных залогом векселей, прав требований по кредитным договорам или поручительствами, с Банком России заключаются кредитный договор и договор залога, дополнительные соглашения к договорам корреспондентских счетов о предоставлении Банку России права (на основе инкассовых поручений Банка России) на списание денежных средств в объеме непогашенных требований, а также договоры-поручительства. При этом среди банков-поручителей определяется доверенный банк, которому Банк России сможет передать права требования по договору.

Барж России предоставляет кредиты банкам и принимает от банков поручительства, отвечающим следующим критериям Банка России:

не являются, членом одной банковской группы (банковского холдинга) с банком-заемщиком и (или) хотя бы одним из банков-поручителей;

отнесены к категории I «Финансово стабильные банки» в соответствии с требованиями нормативных документов Банка России;

не имеют просроченных денежных обязательств перед Банком России в течение последних 90 календарных дней, в том числе по кредитам Банка России и процентам по ним, а также неуплаченных штрафов;

в полном объеме выполняют обязательные резервные требования Банка России:

банк-поручитель на основании договора корреспондентского счета предоставил Банку России право на списание с его корреспондентского счета и корреспондентских субсчетов денежного требования Банка России на основании инкассового поручения без распоряжения банка — владельца счета.

Организация, чьи обязательства принимаются в обеспечение кредитов Банка России, на день подачн банком заявления и на день предоставления кредита Банка России должна отвечать следующим требованиям:

показатели бухгалтерской отчетности и другая информация, представленные в Банк России, соответствуют требованиям, установленным Банком России;

включена в перечень организаций, векселя которых могут приниматься в обеспечение по кредитам Банка России;

принадлежность к промышленности, транспорту и связи, строительству; добыча полезных ископаемых; связь;

находится на расчетно-кассовом обслуживании в банке-заемщике;

имеет акции (доли) в уставном капитале банка-заемщика не более 20% от суммы оплаченного уставного капитала, а банк-заемщик имеет акции (доли) в уставном капитале организации не более 20% от суммы оплачен. ного уставного капитала. Кредиты, оформленные договорами, права требования по которым могут приниматься в залог по кредитам Банка России на день подачи банком заявления и на день предоставления кредита Банка России, должны относиться к I или II группе риска в соответствии с формализованными критериями, установленными Инструкцией Банка России № 254-П «О порядке формирования и использования резерва на возможные потери но ссудам».

Банк России принимает в залог векселя и права требования по кредитным договорам, оформленным в установленном законодательством Российской Федерации порядке и выраженным в ее валюте. Залогодатель должен являться законным приобретателем предмета залога. Предмет залога не может быть обременен другими обязательствами залогодателя, в отношении залога должны отсутствовать споры и предъявленные в установленном порядке требования. Срок исполнения обязательств заемщика — не ранее чем 30 календарных дней после наступления срока возврата кредита Банка России.

Таким образом, будущему специалисту по направлению Банковское дело необходимо тщательно изучать кредитную деятельность в банке.

Список использованной литературы

1. О.И. Лаврушина «Банковское дело» Москва, 2013. И-во КНОРУС, 2007

А.В. Подоляко
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Ю.В. Герауф, к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМА КАДРОВОГО ГОЛОДА В РОССИИ

В статье рассматриваются проблемы кадрового обеспечения квалифицированными специалистами компаний различных отраслей. Раскрываются основные причины, влияющие на уровень обеспеченности кадрами и основные направления формирования благоприятной образовательной среды в России на современном этапе.

Ключевые слова: кадровый голод, рынок труда, вакансии, образование.

Любой бизнес зависим от человеческих ресурсов. Подбор кадров, уровень подготовки специалистов, отлаженные внутренние процессы взаимодействия сотрудников и отделов внутри компании напрямую влияют на эффективность.

Не меньшую роль играет и рынок труда. Данные о созданных рабочих местах представлена в таблице 1. На сегодняшний день статистика демонстрирует, что произошло увеличение вакансий в большинстве профессиональных областей, снижение происходит в таких областях как сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых, обрабатывающих производствах, в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды, а также в сфере транспорта и связи. Число созданных рабочих мест в целом по сравнению с прошлым годом увеличилось на 13,19 %.

Таблица 1 - Число созданных рабочих мест (по средней численности работников) в организациях за 2015-2016 годы в России

	тыс. человек		Изменение в %
	2015 г.	2016 г.	
Всего	**2719,6**	**3078,4**	**113,19**
Сельское хозяйство	98,4	87,7	89,12
Рыболовство, рыбоводство	3,1	4,6	148,39
Добыча полезных ископаемых	73,8	66,3	89,84
Обрабатывающие производства	379,9	336,0	88,44
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	136,7	119,7	87,56
Строительство	158,7	172,9	108,95
Оптовая и розничная торговля	370,5	450,2	121,51
Гостиницы и рестораны	40,3	54,0	133,99
Транспорт и связь	237,0	204,0	86
Финансовая деятельность	104,0	121,3	116,63
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	317,2	350,5	110,49
Государственное управление	214,9	225,5	104,93
Образование	271,9	408,2	150,13
Здравоохранение	224,3	344,8	153,72
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	88,9	132,7	149,27

Число соискателей тоже выросло, динамику резюме в профессиональных областях можно наблюдать на рисунке 1.

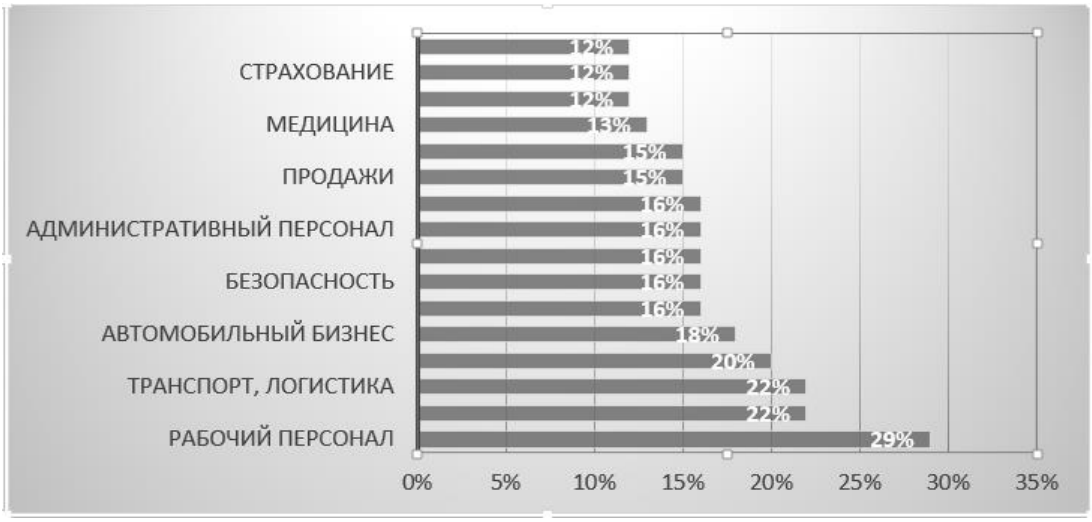


Рисунок 1 – Изменение количества резюме в России (2016 год в % к 2015 году)

По итогам года положительную динамику по приросту резюме имеют абсолютно все отрасли. Наибольший прирост наблюдается в области рабочего персонала 29 %, домашнего персонала 22% и в сфере транспорта и логистики 22%.

Исходя из данных, казалось бы, что такое явление как «кадровый голод» в среднестатистической компании в принципе не может возникнуть. Тем не менее, с завидной регулярностью все виды бизнеса сталкиваются с этой проблемой.

Кадровый голод внутри компании – это либо нехватка «рабочих рук» для выполнения текущего объема задач, либо недостаточно высокий уровень подготовки работников[1,с.12].

Особенности рынка заставляют компании смотреть в сторону более опытных и возрастных кандидатов. Данные представлены на рисунке 2.

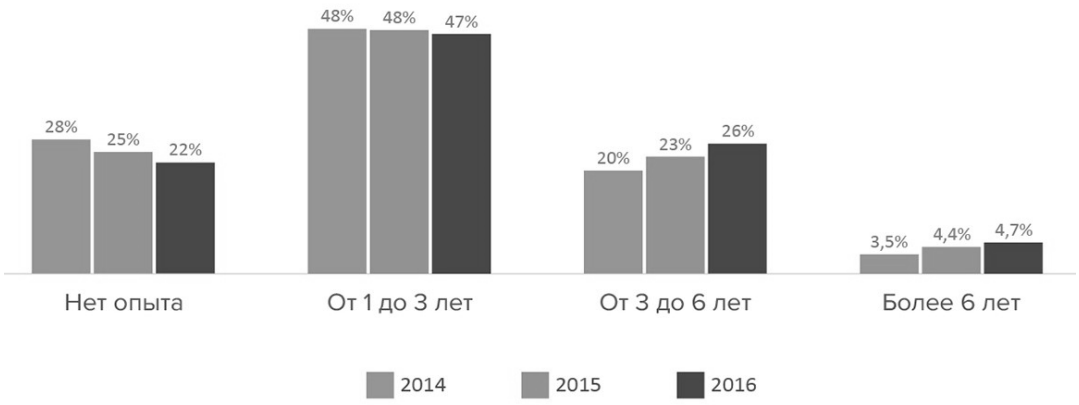


Рисунок 2 – Доля вакансий по опыту работы в России за 2014-2016 годы

За последние два года доля вакансий с опытом работы 3–6 лет увеличилась на 6%.

Существуют три фактора, негативно повлиявших на сознание работодателей, и послуживших толчком к возникновению такого явления.

Первый – состояние перманентного кризиса. Нестабильный рынок, постоянно меняющийся под действием непредсказуемых внешних раздражителей, убивает все перспективы долгосрочного планирования. Конечно, большие корпорации, обладающие значительными ресурсами, могут позволить себе некоторую гибкость, за счет которой можно строить стратегию хотя бы на пять лет вперед. А вот средний и малый бизнес редко заглядывает дальше, чем на три года. При этом подобные «долгосрочные» планы весьма

условны и сформированы из обтекаемых понятий и определений. В такой ситуации каждый дополнительный работник в офисе – угроза. Кто знает, быть может завтра для него просто не найдется работы. А портить имидж текучкой кадров и бесконечными увольнениями ни один человек в здравом уме не станет.

Второй негативный фактор – размытость требований. Работодатель, желая сэкономить, ищет «мастера на все руки», который умеет и с клиентом по телефону поговорить, и картинку в фотошопе отредактировать, и операционную систему переустановить. На практике оказывается, что такой сотрудник или слаб в ключевых компетенциях, которые необходимы фирме, или быстро начинает выгорать на рабочем месте, разрываясь между диаметрально противоположными задачами. В итоге, лояльность и эффективность резко снижаются. Без технических инструментов выявить, что именно в вашей фирме возникла схожая ситуация, невозможно.

Третий фактор – недостаточная подготовка кадров. На рынке труда более 80% персонала не соответствует вакансиям, на которые претендует. Рекрутинговые агентства утверждают, что единственный способ решить проблему — не бояться брать на работу новичков или не слишком опытных сотрудников и обучать их в процессе. Но, поскольку это долгое и трудоемкое занятие, далеко не все компании готовы решиться на такой шаг.

Бакалавры считаются специалистами широкого профиля, хорошо знающими теорию и способными применить свои знания в разных областях. Карьерный рост при получении степени бакалавра ограничен отсутствием специализированных знаний. Согласно статистике, только 20-30 % выпускников бакалавра начинают работать. Остальные продолжают образование по магистерским программам. Но без опыта работы выпускнику магистерской программы до сих пор сложно объяснить работодателю специализированность его образования.

В этой связи Министерство образования действует известными методами: сокращает бюджетные места.

В Министерстве образования объясняют подобные меры низким уровнем подготовки непрофильных кадров и предлагают путём перераспределения бюджетных средств усиливать профильные специальности, по которым каждый год увеличивается бюджетный набор.

К сожалению, применение такого инструмента, как сокращение бюджетных мест, не оказывает должного эффекта баланса количества выпускников и количества рабочих мест.

Система прогнозирования кадровых потребностей в России работает неэффективно. Много неспециалистов, слишком большое количество дипломов.

Оказавшись под давлением вышеперечисленных обстоятельств, компании либо не набирают новых сотрудников, боясь непомерно раздуть штат и увеличить расходы, либо бросаются в другую крайность – бессмысленный набор сотрудников. К несчастью оба эти метода не приведут к повышению эффективности бизнеса.

Кадровый голод усилился, а требования бизнеса к сотрудникам стали более жёсткими. Есть большой спрос на хорошо обученных компетентных рабочих, но их крайне мало. Поэтому кадровый голод сопровождается скудностью производственного процесса. Бизнес мог бы быть гораздо эффективнее, если бы реальный уровень сотрудников соответствовал заявленным требованиям.

Кадровый дефицит затронул фактически все сферы и уровни экономики. На подбор квалифицированных специалистов в среднем уходит в полтора раза больше времени, нежели год назад.

Эта очевидная проблема вряд ли разрешится в ближайшее время, поэтому некоторые представители бизнеса решили взять ситуацию в свои руки. Компании готовы брать студентов на стажировку и на месте давать новичкам все необходимые знания. Многие оплачивают своим сотрудникам образовательные курсы, мотивируя их повышать квалификацию. Крупные корпорации заключают договоры с вузами или вовсе открывают собственные учебные центры, чтобы спустя некоторое время люди вышли оттуда в качестве специалистов, для которых уже готово рабочее место.

Для осуществления процессов модернизации всех сторон экономики и культуры современной России на первый план выходит процесс формирования благоприятной образовательной среды, способствующей становлению креативно-управленческого класса по всей стране, а для этого необходим новый подход к подготовке кадров, построению новой образовательной системы, ориентированной на современные экономические отношения.

Список использованной литературы

1. Ермолаева, С.Г. Рынок труда: учебное пособие / С.Г. Ермолаева.— Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015.— 108 с.
2. Сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru
3. Сайт Индекс HeadHunter — общедоступная система для онлайн-мониторинга российского рынка труда. [Электронный ресурс]. URL: https://stats.hh.ru

Е.А Подосинникова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель - О.Г. Климова, к.и.н., доцент

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМООПРЕДЕЛЕНИЯ И ЗАНЯТОСТИ МОЛОДЕЖИ

Рассмотрен процесс формирования современной структуры трудовых ценностей и мотиваций молодежи, проведен анализ типов трудовой мотивации молодежи.

Ключевые слова: молодежь, трудовая мотивация, самоопределение, занятость.

Современные отношения занятости молодежи складываются в сложных условиях разрушения прежней и формирования новой структуры экономики и соответствующей ей структуры занятности, неопределенности стратегии развития рынков труда, отсутствия целостной законодательной базы в этой сфере, слабой социальной защищенности населения в целом, в том числе и молодежи. Развитие процессов занятости молодежи, с одной стороны, происходит в общем русле становления данных отношений в стране, с другой стороны, по сравнению со взрослым населением, молодежная группа имеет целый ряд особенностей, которые позволяют выделить данные процессы в качестве отдельного объекта исследования.

Согласно отчету безработица на конец 2017 г. составила 5.4% (или 4.1 млн. человек) в России. В Алтайском крае - 7, 8 %, в Кемеровская область – 7,4%, Новосибирская область – 6%. В целом в Сибирском федерал округе – 7,6 %, Среди безработных в марте 2017г. молодежи до 25 лет – 18,7% сообщает Росстат.

До 1 января 2017 г. в России было чуть более 300 000 безработных в возрасте от 15 до 29 лет. Из обратившихся в службы занятости выпускников вузов и колледжей работу получают только 30%.

Эксперты считают, что безработных людей в возрасте 15–24 лет в России уже в пять раз больше, чем нетрудоустроенных 30–49-летних. В сентябре среди безработных городских жителей числилось 31,6% россиян 15–24 лет, по данным Росстата. У 20–24-летних этот показатель составляет 13,5%, а к 25–29 годам падает до 4,6%.

«Каждые полгода мы проводим исследование ожиданий студентов. В среднем первокурсники хотят зарплату 100 000 руб., а недавние выпускники – 60 000 руб.», – рассказывает Андрей Алясов, член НП «Эксперты рынка труда». Большинство работодателей предлагают на старте 40 000 руб.», – рассказывает Алясов.

Важнейшую роль в формировании трудового потенциала, профессиональной ориентации и адаптации молодежи на рынке труда играет ***система образованных институтов.***

Во-первых, образование является важнейшей составляющей социализации молодежи, определяющей перспективное развитие общества, поскольку образование всегда выполняло, и будет выполнять в обществе функцию воспроизведения, сохранения социальной организации, обеспечивая целенаправленную профессионализацию в единстве с «плавной» социализацией подрастающего поколения. Оно обеспечивает обществу будущее через подготовку подрастающего поколения к инновационной деятельности.

Во-вторых, для молодежи, не достигшей трудового возраста, обучение в системе школьного и внешкольного образования является, с одной стороны, сферой их общественно полезной деятельности, с другой – необходимым условием выявления и развития их способностей профессионального самоопределения.

В-третьих «долгая» трудовая жизнь молодежи, потребность в выявлении собственных трудовых возможностей, необходимость выбора рабочего места, наиболее соответствующего представлениям молодого человека о «подходящем» трудоустройстве, предполагает высокую образовательную мобильность данной социальной категории. Очевидно, что удовлетворение образовательных потребностей молодежи тесно связано с перспективами их трудовой карьеры.

Достаточно трудный период переживает ***система профессиональной подготовки молодежи*** по рабочим специальностям. Практически полностью отсутствует информация о потребностях в рабочих специальностях по различным отраслям экономики региона. Спад производства на многих предприятиях, неопределенность рыночной конъюнктуры, наличие на региональных рынках труда избытка рабочей силы и определили отказ организаций от плановой системы кадрового обеспечения процесса производства. По мере необходимости предприятия способны самостоятельно решать кадровые проблемы через инфраструктуру рынка труда (например, биржи труда), с учетом минимизации издержек на подготовку работников.

Отсутствие явно выраженных потребностей производственных предприятий и других организаций в рабочих кадрах заставляет профессиональные заведения ориентироваться, главным образом, на собственное понимание рыночного спроса на профессии, которое не всегда соответствует действительности.

Современная ***структура трудовых ценностей и мотиваций молодежи*** формируется в сложных условиях, связанных с разрушением прежних ценностей и социальных ориентиров и появлением новой ценностной системы «западного образца».

С одной стороны, еще сильны трудовые позиции старшего поколения, сформировавшиеся в прежних социальных условиях и основанные на преобладании общественных интересов, принципах справедливости, честном труде и честных доходах, постепенном карьерном росте, взаимопомощи, ценности интересной работы, соблюдения моральных норм при любых обстоятельствах.

Но, с другой стороны, молодежь неизбежно впитывает и новые «рыночные» ценности в сфере трудовой деятельности, предполагающие индивидуалистическую модель трудового поведения, которая включает в себя установки на материальное благополучие и статусное позиционирование индивида как желаемые результаты собственных способностей и усилий, готовность к жесткой борьбе для достижения собственных целей, приоритет идеологии карьерных достижений перед моральными нормами, отсутствие сочувствия к менее успешным согражданам. Принципиальные различия между данными системами ценностей в сфере трудовой деятельности не способствуют однозначному выбору молодежью какой-либо определенной системы, как правило, молодые люди формируют собственные ценностные ориентации, включая элементы обеих систем.

Более детальное исследование значимых для молодежи ценностей в сфере трудовых отношений предполагает анализ типов трудовой мотивации:

1) В первую группу – *с ценностным типом мотивации*- может быть включена молодежь, для которой интересна работа (независимо от оплаты) является основной целью. По разным оценкам, к такой работе склоняется коло 10% молодых людей.

2) *Смешанный тип мотивации* предполагает существование у молодых людей наряду с достаточно серьезным отношением к работе и других, не связанных с трудоустройством, но важных для них интересов или потребностей. Часть молодежи этой группы вынуждена нести «бремя» различных социальных нагрузок. Другая часть молодых людей рассматриваемой группы обладает индивидуальной системой жизненных предпочтений, в рамках которой трудовая деятельность не занимает ведущего места. Для данной категории молодежи основным критерием выбора подходящего трудоустройства является «работа, оставляющая много свободного времени» (так считают около 15% молодежи).

3) Представители молодежи, имеющиеинструментальный тип мотивации, рассматривают трудоустройство как средство достижения значимых для них жизненных целей.

4) Молодежь с выраженной *материальной мотивацией* составляет наиболее многочисленную группу (около 40% молодых людей). Основным критерием их выбора работы является уровень оплаты труда. Оценивает работу как средство достижения определенного положения в обществе, т.е. обладает статусной мотивацией в сфере трудовой деятельности ,15% молодежи.

5) В качестве профессий, приносящих достаточный уровень дохода и имеющих высокий социальный статус, современная молодежь склонна выбирать те, которые относятся к сферам квалифицированного и высококвалифицированного труда и обладают устойчивым спросом в условиях рыночной экономики.

6) В последнюю по типу мотивации группу входят *молодые люди, которые не склонны рассматривать трудовую деятельность как жизненную ценность.* У одних представителей данной группы сформировано устойчивое восприятие «работы» как неприятной обязанности. Отсутствие трудовой мотивации у других вызвано тем, что в силу объективных и субъективных обстоятельств эта категория молодежи либо не может в настоящий момент определить своих предпочтений в сфере трудовой деятельности, либо трудоустройство в желательных для них сферах труда представляется недоступным.

Приведенные выше типы трудовой мотивации позволяют достаточно полно выявить основные тенденции самоопределения молодежи при выборе сферы профессиональной деятельности, оценить значимые трудовые ориентиры этой социальной группы. Однако устойчивость или изменчивость «первоначальных» трудовых ориентаций во многом определяется индивидуальной судьбой молодого человека в сфере занятности. Так, высокая оплата труда на конкретном рабочем месте может способствовать замене материальной мотивации индивида на статусную мотивацию в качестве приоритетной. И наоборот, низкий уровень дохода может снизить уровень материальных притязаний молодого человека и даже свести к нулю ценность трудовой деятельности как таковой.

Список использованной литературы

1. Учебник. — СПб. Изд-во Санкт-Петербургского ун-та управления и экономики, 2011. — 278 с. ISBN 978-5-94047-295-7Бразевич С.С., Кондратьева Я.В., Слуцкий Е.Г. и др. Проблемы социальной работы с молодежью.

2. Федеральная служба по труду и занятости Роструд (Электронный ресурс) URL: https://www.rostrud.ru/

3. Отчет по безработице в России (Электронный источник) URL: https://person-agency.ru/statistic.html

М.Г. Пугач
Белорусско-Российский университет
Могилев, Республика Беларусь
Научный руководитель – Т.Г. Нечаева, к.э.н., доцент

МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПОВЫШЕНИЕ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Рассмотрены направления повышения инвестиционной деятельности машиностроительных предприятий и их конкурентоспособности на примере ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель».

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционные решения.

Стратегическое развитие и конкурентоспособность предприятия в значительной степени определяется его инвестиционной деятельностью и ее масштабами.

В Республике Беларусь, типичным представителем машиностроительной отрасли является ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель». В настоящее время проблема источников финансирования на предприятии остаётся острой. В 2016 году ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель» осуществляет долгосрочные инвестиции в производственные мощности. Фиксированные активы инвестиций в 2016 году включают в себя:

– приобретение и монтаж оборудования;
– строительно-монтажные работы;
– проектные работы,
– выполнение работ по модернизации.

Именно поэтому в 2016 году был приобретен токарный станок с ЧПУ модели DOOSAN Puma 2100 LY для обработки валов двигателей. Финансирование этих мероприятий осуществлялось из бюджета Республики.

В том же году на ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель» введена мини-ТЭЦ модульного тригенерационного типа, на территории производственной площади по ул. Королева 8, с благоустройством прилагающей территории площадью 1100 м^2, а также выполненных строительно-монтажных работ и комплекса пусконаладочных работ по вводу в эксплуатации оборудования.

Кроме того, в 2016 году генеральный подрядчик по ОАО «Могилевтехмонтаж» в строительстве мини-ТЭЦ осуществил строительно-монтажных работы, что составило 12% от общего объема финансирования. Финансирование работ осуществлялось за счет собственных ресурсов. Была проведена модернизация оборудования.

В отчетном году компания продолжила реализацию инвестиционного и инновационного проекта «Создание производства энергоэффективных электродвигателей, соответствующих требованиям европейских стандартов» в рамках Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2011-2016 гг. Так как была продолжена реализация данного проекта, то проводилось техническое перевооружение производства: приобретение одной единицы нового технологического оборудования [1].

Акционерное общество продолжает реализацию инвестиционных проектов в рамках расширенной программы модернизации производственной мощности и производительности - создание новых рабочих мест:

– «Техническое перевооружение действующего производства в 2013-2016 годах»;

– «Создание производства специализированных двигателей и двигателей малых серий в 2013-2016 годах»;

– «Внедрение Мини-ТЭЦ на базе тригенерационного комплекса модульного типа в 2011-2013 годах».

Отчетность в первый инвестиционный проект в основной капитал осуществлялась за счет собственных средств предприятия. Техническое перевооружение производства было сделано за счет приобретения трех новых технологических устройств, 2 единиц нестандартизированного оборудования и модернизации 4 единиц имеющегося оборудования. В настоящее время работа продолжается.

По следующему проекту, созданному в течении отчетного года, инвестиции в основной капитал осуществлялись за счёт собственных средств предприятия и составили 15% от общей суммы финансирования. Инвестиции были направлены на создание 9 нестандартных единиц производственного оборудования, а имеющееся оборудование двух единиц подверглось модернизации. Были освоены следующие инновационные продукты:

– двигатели взрывозащищенные сейсмостойкие 4ВРБ 63,80,100,112 1Exd11BT4;

– двигатели для запорно-регулирующей трубопроводной арматуры АИРБС56.

По последнему проекту, инвестиции в основной капитал осуществлялись, так же, за счёт собственных средств. Инвестиции были направлены на приобретение оборудования, строительно-монтажные работы, прочие расходы и погашение кредита.

На данный момент работы закончены и объект сдан в эксплуатацию [2].

Таким образом, инвестирование в ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель» на закупку нового оборудования для создания более современных типов двигателей, создаст гарантированный стабильный доход, быструю окупаемость, а также позволит освоить новые рынки и на существующих рынках расширить их долю.

Список использованной литературы

1. Планирование экономической деятельности ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель» [Электронный ресурс]. – http:// **revolution.allbest.ru/economy/00295755_1.html** (дата обращения: 31.03.2018).

2. Официальный сайт ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель» [Электронный ресурс]. – http:// http://mez.by/today.shtml (дата обращения: 31.03.2018).

А.А. Рабаданова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – М.В. Титаренко, преподаватель

УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА В РЕШЕНИИ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ БАРНАУЛА

В статье рассматриваются некоторые жилищные проблемы граждан в современных условиях. Предлагаются средства их устранения.

Ключевые слова: жилье, проблемы, современные условия

В жилищной сфере одной из важнейших задач государства является развитие таких экономических условий, которые позволяют повысить приемлимость жилья для граждан. Функционирование государства, направленно на помощь населению в решении жилищных проблем, самым прямым образом влияет на ситуацию демографических показателей страны, рост её населения. Общеизвестно, что вероятность граждан создать семью, вырастить и выучить детей, дав им «дорогу в жизнь», решается, в первую очередь, наличием или отсутствием жилья, удовлетворяющего современным представлениям о его комфортности. Необходимость участия государства в процессе изменения и предоставление

жизнедеятельности жилищно-коммунальной отрасли устанавливается тем, что она является сферой жизнеобеспечения российских граждан, то есть мотиватором, обуславливающим средством национальной безопасности. Государство должно нести обязательность перед гражданами за результат проводимых преобразований. Актуальность жилищной проблемы города Барнаула заключается в острой нехватке жилья, соответствующего нормативным и потребительским требованиям, для значительной части населения.

В среднем на одного жителя России по данным 2016 г. приходится 18,8 м2 общей площади, а в Норвегии 73 м2, в США 64 м2, в Швеции 42 м2, во Франции 35 м2, в Японии 32 м2. Отсутствие текущих видов благоустройства и применимые недостатки жилых зданий приводят к увеличению потреблению энергоресурсов и воды. Оборудование и коммуникации в теплоснабжении находятся в изношенном состоянии. По данным Минэнерго РФ на 2016 год, «около 50% объектов инженерных сетей требуют замены, не менее 16% находятся в аварийном состоянии. На каждые 100 км тепловых сетей ежегодно регистрируется 60 повреждений. Потери в тепловых сооружениях и сетях достигают 31%». В 2015 году доля тепловых сетей, выслуживших установленные сроки, увеличилась до 33,8%, а по водопроводным сетям – до 44,8%. В теплоснабжении с каждым годом растет число аварий. Так, за отопительный сезон 2015-2016 годов в ЖКХ зафиксировано более 18,8 тысяч технологических нарушений и мелких аварий, по сравнению с прошлым годом рост составил 26%. Главной причиной большого количества аварий, является следствием неполное инвестирование вложений в отрасль. Таким образом, жилищная проблема является обширной, требующей больших усилий по ее решению.

Первой важной проблемой в городе Барнауле является банальное отсутствие какой-либо жилищной и градостроительной статистики. Проблемой является не то, что статистики нет, так как скорее всего это не правда, а то, что она скрыта для исследователей и предпринимателей. Необходимо направить основные социологически силы страны на создание этой статистки. Причём важна точность этой статистики. Количество проживающих по каждому району, возрастные рамки, количество проводимого времени в районе, наличие и количество детей. Ответы на данные вопросы сильно бы облегчили работу для экспертов жилищных проблем, а заодно и уменьшили бы показатель ненужных затрат. [11, с. 11]

Второй проблемой можно назвать желание обогатиться на простых людях. К тому же эта проблема является комплексной. Жильё для современного человека уже стало необходимостью. В культуре многих народов это правило приобретать квартиры или дома в подарок своим детям при рождении или же на свадьбу. Всё это ведёт к тому, что градостроительные компании продолжают создавать программы с целью уменьшить затраты и повысить прибыль, при этом не обращая внимание на желания и нужды потребителей, кроме той, что им необходимо жильё. Решение данной проблемы достаточно сложно распознать. Избавится от коррупции в стране практически не возможно, а заставить работать градостроительные компании на народ бессмысленно, так как это приведёт к их банкротству. Всё же для поддержания, необходимо провести большое количество исследований и создать определённый свод правил и ограничений, которые бы усовершенствовали ситуацию. [12, с. 4]

Третьей проблемой, которою бы стоило выделить, является то, что у современной жилищной политики Барнаула нет целевой аудитории. Как было известно ранее, жильё очень важно для современного человека. По этой причине строительство жилья не прекращается уже многие годы. Проблема в том, что плановых квартир (тех, что будут построены и сданы в эксплуатацию в ближайшее время) уже намного больше, чем потребителей данных квартир. Дело в том, что хотя сейчас и стараются строить дешёвые однокомнатные квартиры и студии, называя их доступным жильём, это абсолютно не решает никаких проблем. Для тех, кто не мог позволить себе новое жильё, строительство подобных квартир не особо помогает, ведь им всё равно придётся влезать в долги для их содержания. Решение данной проблемы хоть и кажется очевидным, на практике оно не такое простое для

исполнения. Просто создать целевую аудиторию для жилищной политики недостаточно. Необходимо создать министерство, которое будет проверять жилищные проблемы и нужды населения, тем самым корректируя или создавая подгруппы для уже нынешней аудитории.

Ещё одну основную проблему, с которой предстоит встретится государству при реализации жилищной политики в ближайшие годы. Это потребность в крупном объеме капитального ремонта и замене быстро устаревшего жилого фонда, поскольку необходимость провести этот объем работ взяло на себя государство. Если добавить к этому обязательства по продвижению очереди на улучшение жилищных условий и обеспечению жильем некоторых категорий граждан, становится понятным, что выполнение этих обязательств на стабильной и гарантированной основе невозможно.

Пути решения жилищной проблемы:

-уменьшение тарифов на ЖК услуги;

- поиск и вовлечение централизованных и нецентрализованных источников оплачивания строительства, капитального ремонта и реконструкции жилья (государственные и муниципальные жилищные программы, городские фонды строительства, реконструкции и ремонт жилищного фонда, привлечение средств инвесторов, строительство жилых домов на паевых основах, концентрации средств в конкретных проектах);

- совершенствование системы обеспечения жильем социально незащищенных категорий населения (разработка эффективных систем целевой поддержки социально незащищенных групп населения, предоставление бесплатного или льготного муниципального жилья и т. д.);

- улучшение градостроительных, архитектурных и экологических походов к развитию благоприятной жилой среды (развитие малоэтажной и смешанной комплексной застройки, переход от типовых проектов к индивидуальным, благоустройство территории);

- повышение качества эксплуатации жилищного фонда (существенное улучшение содержания и ремонта жилищного фонда, экономия энергетических и водных ресурсов). [4, с. 5]

Для реализации приведенной выше системы необходимы следующие условия:

1) наличие развитого рынка жилья и подрядных работ;

2) достаточно высокий уровень жизни большинства населения;

3) устойчивое и надежное действие механизма инвестирования, долгосрочного кредитования и страхования;

4) политическая, социальная и экономическая стабильность.

Можно сделать вывод, что эти условия пока в нашей стране не сложились, и поэтому быстрый переход к данной системе невозможен. Но это не означает, что решение жилищной проблемы должно быть перенесено на долгий срок. Развитие жилищного строительства и увеличение уровня содержания жилищного фонда возможно и в нынешних условиях. [6, с. 7]

Проблема улучшения жилищных условий в современное время одна из наиболее острых в Барнауле. Состояние жилищного фонда и наличие доступного и комфортного жилья для различных категорий граждан отражают степень социально-экономического развития страны, уровень жизни населения и социальный климат в обществе. Улучшение жилищных условий является одним из основных данных повышения благосостояния граждан, предпосылкой политической и экономической стабильности государства. На основе изученного научного материала, очевидно, что сегодня наступил тот момент, когда активное формирование комфортного и рационального пространства для проживания населения России становится одной из важнейших задач государственной политики.

Наилучшая стратегия государства на рынке жилья состоит в создании и стимулировании максимально благоприятных условий жизни для социально и экономически активных слоев населения, содействии в формировании среднего класса, с одновременной поддержкой социально незащищенных слоев населения, то есть уменьшением бедности.

Список использованной литературы

1. Жилищный Кодекс РФ от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 29.07.2017);
2. «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» Федеральный закон от 29.12.2006 N 256-ФЗ (ред. от 28.12.2016)
3. «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» Федеральный закон от 04.07.1991 г. № 1541-1 (ред. от 16.10.2012)
4. Алексеев А.А. Механизм реализации жилищной политики крупного города (на примере г. Москвы): перераб. И доп. – М.: Машиностроение, 2012. – С. 96.
5. Кошман Н.П., Пономарев В.Н. и др. Концепция социальной жилищной политики и социального жилья в Российской Федерации. – М.: Граница, 2010. – С. 38, 39.
6. Литвиненко В.В. Формирование современной жилищной сферы. – М.: Издательство СИП РИА, 2014. – С. 110.
7. Левашов В.И. Государственная жилищная политика: Учебное пособие, перераб. И доп. – М.: Издательство РАГС, 2012. – С. 29-31.
8. Римашевская Н.М. Социально-экономические и демографические проблемы России. //Вестник РАН. Том 74. №3. С.209-218;
9. Титов А.А. Жилищное право Российской Федерации: учебник. – М.: Юрайт-Издат, 2012. – С. 86-92.
10. Тихонова Н.Е., Акатнова А.М., Седова Н.Н. Жилищная обеспеченность и жилищная политика в современной России // Социс. – №1.- 2007. – С. 78.
11. Трушин Е.В., Макаров Г.П. Жилищные проблемы граждан и их законодательное разрешение в новом Жилищном Кодексе Российской Федерации. – М.: «Научный центр профсоюзов», 2011. – С. 8.
12. Толкачев О.М. Для решения задач в сфере жилищной политики нужны серьезные усилия законодателей // Вопросы местного самоуправления. – №5 (21). – 2012. – С. 44.
13. Шешко Г.Ф., Вишнякова А.В. Справочник по жилищным вопросам. – М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»:ИНФРА-М, 2008. – С. 81.

Я. Седых
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Б. Брижатова, *д.п.н., профессор*

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ПРОКУРОРА: СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ

Статья посвящена анализу содержания, требований и значения прокурорской этики. Сегодня необходимость основательного исследования проблем профессиональной прокурорской этики вряд ли может быть оспорена. На примере деятельности прокурора, выявляются общие и специфические требования профессиональной прокурорской этики, исследуются соотношение и взаимосвязь нравственности и законности в деятельности прокурора. Делается вывод о том, что значение этики прокурора состоит в том, что она придает нравственный характер профессиональной деятельности прокурора, что весьма важно, поскольку эта деятельность связана непосредственно с человеком, его интересами, проблемами.

Ключевые слова: юрист, этика, право, закон, нравственность, прокурор, законность, справедливость, ответственность.

Прокурорская этика – это вид профессиональной этики, представляющий собой совокупность правил поведения работников прокуратуры, обеспечивающий нравственный характер их трудовой деятельности и внеслужебного поведения.

Прокурор – главный законный представитель обвинения в суде. На прокурора в суде возложена обязанность по поддержанию государственного обвинения, сформулированного на предварительном следствии. Однако, прокурор должен достаточно критично относится к представленным в суд материалам, так как приговор суда будет основываться на фактических обстоятельствах, правовой оценке преступления, совершённого подсудимым, полученных в судебном разбирательстве.

Прокурор обязан отказаться от обвинения, если оно не нашло подтверждения в ходе судебного разбирательства. Деятельность прокуратуры многообразна, она связана как с работой государственных органов и должностных лиц, так и с охраной законных интересов и прав граждан. Профессиональная деятельность государственного обвинителя нередко требует большой личной инициативы, упорства, настойчивости, целеустремленности и значительных организаторских способностей. Культура поведения прокурора в суде - широкое и многостороннее понятие. Она включает в себя и строгое соблюдение закона, и нравственные начала прокурорской деятельности, и умение владеть словом, внешний облик, манеры прокурора.

Деятельность работников прокуратуры носит государственный характер, так как они являются должностными лицами, представителями власти, осуществляют властные полномочия. Прокурор осуществляет надзор за исполнением законов и поддерживает государственное обвинение.

Учитывая права и интересы граждан, действия и решения прокурора должны соответствовать принципам и нормам морали, охране авторитета государственной власти и её представителей. Выполнение государственных обязанностей требует от представителей власти повышенного чувства долга.

Единство справедливости и законности неразрывно, законным может быть только справедливое решение, несправедливость не может быть законной. И всякое решение, действие прокурора, если оно соответствует закону, будет соответствовать нравственным нормам, на которых основывается закон.

Особенностью профессиональной деятельности прокурора является гласность её осуществления или результатов, контроль общественности, общественного мнения, оценка ими справедливости, нравственности или безнравственности профессиональной деятельности.

Специфика профессиональной деятельности прокурора сопряжена с особыми нравственными ситуациями. Прокурор несет личную ответственность за законность или незаконность своих действий и решений, их справедливость или несправедливость, пользу или вред, причиняемый ими, без права сослаться на чей-либо приказ, указание, распоряжение или совет. Он морально ответственен как перед государством, обществом, другими людьми, так и перед своей совестью.

К работникам прокуратуры предъявляются повышенные моральные требования, что объясняется особым доверием к ним со стороны общества и ответственным характером, выполняемых ими функций. Люди, решающие судьбы других, требующие от них соблюдения закона и морали, должны иметь на это не только формальное, служебное, но и моральное право. Обычно под прокурорской этикой понимается свод нравственных требований.

Прокурорская этика, раскрывая и пропагандируя гуманные начала правоотношений, складывающихся в различных областях жизни, оказывает позитивное воздействие как на законодательство, так и на правоприменение. Способствует правильному формированию сознания, взглядов работников прокуратуры, ориентируя их на неукоснительное соблюдение нравственных норм, обеспечение подлинной справедливости, защиту прав, свобод, чести и достоинства людей, охрану собственной чести и репутации.

Уголовно-процессуальный кодекс России предусматривает, что прокурор обязан принять все предусмотренные законом меры к всестороннему, полному и объективному исследованию обстоятельств дела, независимо от того, идет ли это на пользу обвинению или

защите. Он должен быть объективен и в оценке доказательств, ослабляющих или опровергающих обвинение. Прокурор должен поддержать обвинение со всей энергией, настойчивостью и умением, изобличать преступника, доказывать правильность предъявленного подсудимому обвинения.

Особенно важно соблюдение государственным обвинителем этических правил, выработка этических критериев и пределов допустимого.

Обстановка судебного заседания усложняет возможность психологического подхода не только к подсудимому, но и к потерпевшему и свидетелям. В связи с этим ему необходимо соблюдать индивидуальный подход, который основан на всестороннем учете данных о личности.

В работах, посвященных поддержанию государственного обвинения, правильно указывается, что деятельность должна осуществляться прокурором спокойно, вежливо, корректно, недопустимо проявлять раздражительность, нельзя допускать придирчивость, бестактность, грубость, нельзя оскорблять и запугивать.

Прокурор должен проявлять разборчивость при применении тактических приемов судебного допроса.

Большое значение для установления нравственно-психологического контакта имеет внешний вид прокурора, его манеры, его тон и т. д. Культура поведения государственного обвинителя, опрятность, вежливость, внимательность, тактичность и другие качества, которые относятся к этике поведения должны стать обязательными требованиями для лиц данной профессии. Прокурор обвиняет от имени государства и представляет, таким образом, социальное большинство. Это требует от него тщательного анализа доказательств, безупречных выводов в результате этого анализа и умения требовать справедливого приговора такими словами, которые были бы понятны и близки людям, от имени которых государственный обвинитель произносит свою речь.

К обвинительной речи прокурора предъявляются важные этические требования, среди которых главное - правильность позиции прокурора по существу, строгое соответствие его выводов закону, объективность и справедливость выводов и всех его рассуждений.

Государственный обвинитель должен исключить субъективный подход к оценке личности. В судебной речи должны быть освещены только те обстоятельства прошлой жизни подсудимого, которые дают возможность судить о степени социальной опасности подсудимого и могут оказать влияние на приговор. В противном случае это приведет к необъективности прокурора, и его речь будет иметь обвинительный уклон.

Прокурор ни в коем случае не должен заполнять свою речь оскорбительными эпитетами, неуместными гиперболами. В судебных прениях задача государственного обвинителя заключается в том, чтобы ослабить аргументацию противника, а для этого необходимо разрушить прием, на котором строится аргумент.

Нельзя не отметить воспитательный аспект судебной речи прокурора, которой не ограничивается разъяснением правовых норм, а должен нести в себе заряд убеждения, способствовать формированию правосознания.

Профессиональная этика государственного обвинителя помогает конкретизировать, реализовать моральные ценности в условиях, подчас весьма сложных, необычных. Профессиональная этика не формирует новые принципы и понятия морального сознания, она как бы «приспосабливает» уже известные принципы, понятия к специфическим сферам жизнедеятельности человека.

Огромное значение в профессиональной этике играет формирование высокопрофессионального кадрового состава, способного эффективно решать поставленные перед органами прокуратуры задачи по обеспечению защиты конституционных прав и свобод человека и гражданина, интересов общества и государства. Нынешний статус, перечень функций и круг полномочий прокуратуры в целом соответствуют стоящим перед ней задачам и реалиям современного этапа развития российского общества. При этом это не значит, что система органов прокуратуры не нуждается в совершенствовании.

Бесспорно, что сильное российское государство должно иметь сильную прокуратуру. Для этого она должна развиваться, прежде всего, с учетом исторических ценностей и хода построения правового государства.

Список использованной литературы

1.Анисимов Г. Теоретические проблемы реализации положений Кодекса этики прокурорского работника // Законность. 2013. № 3.

2.Ефремова Т.Ф. Новый словарь русского языка. Толково–словообразовательный. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.efremova.info/ (дата обращения 28.10.2013).

3.Кодекс этики прокурорского работника [Электронный ресурс]: [утв. Приказом Генпрокуратуры РФ от 17.03.2010 № 114 (ред. от 22.04.2011)]. // Законность. — 2010. — № 6. — Доступ из справ.правовой системы «КонсультантПлюс».

4.Об утверждении и введении в действие Кодекса этики прокурорского работника Российской Федерации и Концепции воспитательной работы в системе прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс]: [Приказ Генпрокуратуры РФ от 17.03.2010 № 114 (ред. от 22.04.2011)]. // Законность. — 2010. — № 6. — Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс».

5.Ожегов С.И. Словарь русского языка. М., 2005, — с. 420.

6.Шадрина Е. Роль Кодекса этики прокурорского работника РФ в исполнении прокурором своих обязанностей // Законность. 2013. № 6.

7. Зайцева П.В., Перминова А.В., Ложкина Т.Е. КОДЕКС ЭТИКИ ПРОКУРОРСКОГО РАБОТНИКА РФ: ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ // Научное сообщество студентов XXI столетия. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XIV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 14. URL: http://sibac.info/archive/humanities/guman8(11).pdf (дата обращения: 31.03.2018)

Е.А. Симаев, Е.С. Лындова
Белорусско–Российский университет
Могилев, Беларусь
Научный руководитель – Т.Г. Нечаева, к.э.н., доцент

КОНФЛИКТЫ В ОРГАНИЗАЦИИ, ПРИЧИНЫ ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ

В статье подробно рассматривается теоретическая часть конфликтов в организации. Рассматриваются виды коды конфликтов, причины возникновения конфликтов. Отражаются последствия, к которым может привести конфликтная ситуация. Рассматриваются методы управления конфликтами.

Ключевые слова: конфликт, причины конфликта, последствия конфликта, методы управления конфликтами, типы конфликтов

Конфликт в организации представляет собой пересечение различных целей, интересов, мнений, позиций, взглядов двух или более противоположных субъектов взаимодействия или сторон. Конфликтология – это ветвь психологии, которая служит для изучения самих конфликтов, а также их видов, функций и методов управления ими.

Под термином конфликт в психологии понимают активные взаимные разнообразные по форме и содержанию действия противоположных сторон, осуществляемые для достижения своих интересов. Данным действиям обычно сопутствуют сильные эмоциональные переживания. Согласно психологической статистики 70% межличностных конфликтов происходят из-за материальной неудовлетворенности или недостаточной мотивации

некоторых сотрудников. Однако окружающим это предоставляется как несовпадение характеров или мнений. [1, с. 182]

С точки зрения повышения эффективности организации и достижения, поставленных перед ней целей, конфликты бывают двух видов:

Функциональный (конструктивный). Представляет собой преодоление отжившего и поиск нового. Целью данного вида конфликтов является достижение лучших результатов.

Дисфункциональный (деструктивный). Они ведут к снижению эффективности деятельности организации.

В зависимости от причин различают следующие типы конфликтов

1. Конфликты целей. Данные конфликты характеризуется тем, что участвующие в нем стороны по-разному видят желаемое состояние объекта в будущем.
2. Конфликты познания. Они вызван тем, что участвующие стороны расходятся во взглядах, идеях и мыслях по решаемой проблеме.
3. Конфликты чувств или чувственный конфликт возникают в тех случаях, когда у его участников чувства и эмоции, лежащие в основе их отношений друг с другом как личностей, различны. В данной ситуации люди просто вызывают друг у друга раздражение стилем своего поведения, ведения дел, взаимодействия. Такие конфликты труднее всего поддаются разрешению, так как в их основе лежат причины, связанные с психикой личности. [2]

С позиции распространения конфликтной ситуации по уровням организации конфликты разделяются на следующие типы:

Самым распространенным является межличностный конфликт. Данный конфликт может проявляться как столкновение характеров ввиду разных ценностей, убеждений и принципов или как соперничество руководителей за ограниченные ресурсы организаций.

Внутриличностный конфликт. Данный конфликт касается одного человека. Он может возникать в тех случаях, когда происходят пересечения личностных требований с производственными, в тех случаях, когда сотрудник постоянно находится в стрессовой ситуации, когда его не устраивает положение в организации, когда ему не нравится его профессиональная деятельность, когда работнику предъявляются противоречивые требования, которые касаются результатов его работы. С учетом того, что внутриличностный конфликт не воздействует прямо на деятельность организации в целом, в результате он может превратиться в межличностный конфликт или в конфликт личности с группой.

Внутригрупповой конфликт. Он возникает в том случаи, когда цели группы и цели отдельного работника противоречат друг другу. Также он может возникать при несовпадении мнений целой группы и мнений и отдельной личности.

Межгрупповой конфликт. Он происходит между формальными и неформальными группами организации. К примерам таких конфликтов можно отнести борьба администрации организации с профсоюзом, разногласия линейного и штабного персонала. К причинам данного типа конфликтов можно отнести несовпадение целей, борьбу за ограниченные ресурсы и т. п.

Внутриорганизационный конфликт – это конфликт, возникающий между всеми сторонами. Данный конфликт бывает линейно-функциональным, возникает между специалистами и линейным руководством; вертикальным, возникает между уровнями организации; горизонтальный, возникает между частями организации с равным статусом; ролевой. [1, с. 197]

К основным причинам возникновения конфликта можно отнести: дефицит ресурсов, несбывшиеся ожидания, различия в целях, различия в представлениях и ценностях, консерватизм, неудовлетворительные коммуникации, различия в манере поведения и жизненном опыте. [1, с. 203]

Конфликты приводят как к положительным (функциональным), так и отрицательным (дисфункциональным) последствиям

К функциональным последствиям конфликта можно отнести: улучшение качества процесса принятия решений; причастность сотрудников к вопросу решения проблемы, если вопрос решается способом, приемлемым для обеих сторон, участвующих в конфликте; на примере удачно разрешенного конфликта сотрудники в будущем будут стремиться решать проблемы посредством сотрудничества, а не борьбы; улучшение социально-психологического климата в коллективе; повышение эффективности деятельности сотрудников.

К дисфункциональным относят: нежелание сотрудничать для разрешения конфликтов в будущем; формирование резко отрицательного отношения к другой стороне; ухудшение социально-психологического климата в коллективе, текучесть кадров, снижение производительности [2]

Используется различные методы управления конфликтами. Они делятся на межличностные и структурные.

К межличностным методам относятся: сглаживание (призыв конфликтующих сторон забыть о разногласиях и проявить уважение и солидарность к другим сторонам; принуждение (давление на противоположную сторону, попытки заставить принять свою точку зрения любой ценой); компромисс (принятие точки зрения другой стороны, но только до некоторой степени); уклонение (уход субъекта от конфликта); решение проблемы (признание различных во мнении сторон, поиск варианта приемлемого для всех сторон)

К структурным методам относятся: применение координационных и объединительных механизмов, установление общефирменных комплексных целей, разъяснение требований к работе; структура системы вознаграждения. [1, с. 448]

Список использованной литературы

1. Анцупов, А.Я. Конфликтология: учебник для вузов / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. – 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: Проспект, 2016. — 336 с

2. Конфликты в организации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.psiola-center.ru/company7.htm - Дата доступа: 10.042018

И.М. Славинский, А.С. Демидова
Белорусско-Российский университет
Могилев, Республика Беларусь
Научный руководитель – Т.Г. Нечаева, к.э.н., доцент

ОСОБЕННОСТИ АУТСОРСИНГА НА БЕЛОРУССКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

В статье рассматриваются проблемы, с которыми могут столкнуться белорусские предприятия при передаче своих бизнес-процессов в аутсорсинг.

Ключевые слова: аутсорсинг, бизнес-процесс, особенности внедрения.

Ввиду распространённости главным образом среди малых предприятий основными направлениями аутсорсинга в Республике Беларусь является аутсорсинг информационных технологий и бухгалтерский учёт, т.к. малым предприятиям наиболее выгодно брать данные услуги в аутсорсинг, нежели приобретать собственные трудовые ресурсы, обеспечивать их рабочие места, стимулировать их работоспособность и способствовать развитию их квалификации.

И, тем не менее, аутсорсинг обладает рядом существенных преимуществ, которые выражены в:

а) экономия затрат;
б) стремление к интеграции лучшего опыта;
в) повышение качества функционирования организации;

г) достижение организационной мобильности и эластичности;

д) фокусировка на основных бизнес-процессах;

е) передача рисков на аутсорсера [1].

Несмотря на наличие значительных положительных черт, применение аутсорсинга в рыночных условиях – крайне сложный процесс, обладающий рядом недостатков:

а) провоцирует усложнение работы, затрудняет процесс создания ценности товара, требуя больших затрат;

б) требует мониторинга высококвалифицированных менеджеров;

в) контракты с аутсорсером гарантирует полной защиты от возможности нанесения ущерба клиентам и бизнесу, спровоцированного невыполнением прописанных в договоре обязательств;

г) аутсорсинг способствует созданию неизбежных рисков – это вопросы интеллектуальной собственности, риск раскрытия конфиденциальной информации, потери контроля над функциями, переданными в аутсорсинг;

д) отсутствие возможности оперативного реагирования на изменения на рынке.

Аутсорсинг завоевал популярность во время экономической рецессии, когда использование стратегий снижения издержек является весьма актуальными. В интенсивно развивающейся экономике аутсорсинг с присущими ему структурными и фундаментальными рисками, негарантированным снижением издержек и широким полем управленческих объектов (люди, процессы, знания) теряет актуальность среди крупных предприятий, большинство из которых полностью полагается на аутсорсера лишь в исключительных обстоятельствах [2].

Особенности аутсорсинга в Республике Беларуси заключены в том, становление и широкое применение аутсорсинга приведет к формированию большого количества профессиональных высококвалифицированных работников, развитого рынка труда с комфортными условиями и высоким для страны уровнем.

Широкое применение аутсорсинга в Беларуси на данный момент не получило из-за ряда факторов:

а) безынициативность руководства или зависимость при принятии стратегических решений;

б) укомплектованный собственный состав специалистов;

в) чрезмерная обеспокоенность о конфиденциальности информации фирмы;

г) сильная вертикальная интегрированность;

д) осуществление предпринимательской деятельности в таком режиме требует высокоорганизованного менеджмента, планирования и оперативного управления, конкретные финансовый менеджмент и система контроля качества.

При практическом применении аутсорсинга необходимо решить следующие задачи:

1. Определить бизнес-процессы и функции, которые потенциально могут быть переданы на аутсорсинг.

2. Провести анализ внутренних издержек организации. Аутсорсингу бизнес-процессов должны предшествовать тщательное изучение состояния предприятия и анализ внутренних издержек на момент проведения анализа. Однако, проблемным моментом является характеристика и оценка эффективности бизнес-процессов, если в фирме они не описаны и не регламентированы [3].

3. Провести оценку рисков передачи бизнес-процессов и функций на аутсорсинг. Данный этап включает в себя поиск потенциальных аутсорсеров, оценку стоимости их услуг и рисков, связанных с качеством, сроками оказания услуг, соблюдением конфиденциальности и др.

4. В тоже время перечисленные выше этапы не позволяют однозначно выразить необходимость и экономическую целесообразность сокращения издержек предприятия посредством передачи на аутсорсинг конкретных бизнес-процессов и функций по ряду причин:

– отсутствие возможности получить достоверную количественную и качественную информацию для оценки эффективности бизнес-процессов организации, т.к. на предприятии они не описаны и не регламентированы, а описание универсальных методик в литературе отсутствует;

– отсутствие возможности оценить тактические достоинства и недостатки аутсорсинга, также как и ключевые риски, связанные с передачей бизнес-процессов и функций на аутсорсинг, т.к. для этого необходимо наличие развитого рынка услуг и действенного механизма мониторинга аутсорсеров;

– наличие неопределённости относительно высвобожденных трудовых и материальных ресурсов в результате применения аутсорсинга, а также вероятность возврата на предприятие переданные в аутсорсинг процессов без высоких рисков и чрезмерных финансовых затрат.

Таким образом, интернируясь в международную систему и практику аутсорсинга, Республике Беларусь и предприятиям предстоит решение ряда непростых задач:

а) определить экономическую целесообразность реструктуризации и передачи бизнес-процессов функций и процессов на аутсорсинг;

б) подготовка и принятие управленчесского решения о применение аутсорсинга;

в) мониторинга аутсорсеров, контроль за выполнением оказываемых работ и услуг;

г) параметры и особенности передаваемых бизнес-процессов и функций, их сложность, размер и структуру материальных и иных затрат;

д) особенности применения аутсорсинга на каждом конкретном предприятии и возвращение переданных бизнес-процессов, функций обратно. Усложнение данной задачи кроется в отсутствии методической базы передачи непрофильных функций на аутсорсинг$

е) определить рамки ответственности и степень риска, сопряженный эффект по этому направлению [4].

Список использованной литературы

1. Landis, K. Calling a change in the outsourcing market. The realities for the worlds largest organizations. Deloitte Development LLC / K. Landis, S. Mishra, K. Porello [Electronic resource] – 2006. – Mode of access: http://www.deloitte.com/assets/DcomLuxembourg/Local%20Assets/Documents/Global_brochures/us_outsourcing_callingachange.pdf

2. Царенко, А.С. Современные проблемы и перспективы аутсорсинга / А.С. Царенко // Российское предпринимательство. – 2008. – № 6. – С. 127–132.

3. Первов, П.А. Методика обоснования управленческих решений по целесообразности применения на предприятии механизма аутсорсинга / П.А. Первов // Вопросы управления. – 2009. – № 11. – С. 55–59.

4. Курбанов, А.Х. Аутсорсинг: история, методология, практика / А.Х. Курбанов, В.А. Плотников. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 112 с.

В.А. Соломатова
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.М. Шаганян, к.ю.н., доцент

БОРЬБА С КОРРУПЦИЕЙ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ РОССИИ И СИНГАПУРА)

В статье проведен анализ причин явлений коррупции и способов обеспечения противодействия коррупционным действиям в России и Сингапуре.

Ключевые слова: коррупция, правонарушения, санкции

Актуальность темы работы заключается в том, что коррупция является наиболее острой проблем, без разрешения которой невозможно эффективное развитие общества любой страны. Акцент на государство Сингапур сделан не случайно потому, что вследствие грамотной политики правительства за короткие сроки данная страна стала занимать лидирующие позиции, хотя несколько десятков лет назад Сингапур был пропитан коррупцией по всей вертикали власти[1].

Предметом исследования выступает анализ причин явлений коррупции и способов обеспечения противодействия коррупционным действиям в России и Сингапуре.

В настоящее время в научной литературе выделяют четыре аспекта сравнения, заслуживающие, на наш взгляд, внимания:

– территориальный,

– правовой,

– организационный,

– моральный.

Перед тем как нам перейти к аспектам, для наглядности приведем рейтинг стран по уровню коррупции по версии компании «Transparency International»[2]. России в данном рейтинге отведено 119 место (с индексом 29), а Сингапуру – 8 место (с индексом 85). Статистические данные за 2016 год[1] свидетельствуют, что явление коррупции в Сингапуре более прозрачно, чем в России, в связи с чем напрашивается вывод о большей степени латентности этого явления в России.

Обеспечивая сравнение территориального аспекта следует отметить, что площадь России занимает 17 125 191 км², численность населения составляет 146 519 759 человек. Площадь Сингапура составляет – 718,3 км², численность населения – 5 498 413 человек. Статистические данные наглядно показывают, что Россия по занимаемой территории в 23 851 раз больше Сингапура, а численность населения последнего в 27 раз меньше.

Сравнительные данные позволяют сделать вывод, что бороться с коррупционными действиями в России во много раз труднее, чем в маленьком Сингапуре.

Правовой аспект сравнения заключается в анализе нормативных правовых актах, определяющих виды юридической ответственности за коррупцию. В России данное правоотношение регулируется Уголовным кодексом Российской Федерации (ст. 290 УК РФ – получение взятки, ст.291 УК РФ – дача взятки, ст.291.1 УК РФ – посредничество во взяточничестве, ст. 204 УК РФ – коммерческий подкуп) [3, с.1166], Федеральным законом от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции». Санкции за преступления данного вида: до 1 миллиона рублей или в размене от десятикратной до пятидесятикратной суммы взятки, или исправительные работы на срок до 3 лет, или принудительными работами сроком до 5 лет, или лишения свободы сроком до 3 лет.

В Сингапуре законом «О предотвращении коррупции» предусмотрены санкции за коррупцию в виде 5 лет лишения свободы со штрафом в 100 тыс. сингапурских долларов с возмещением вреда. Для примера на 100 тыс. сингапурских долларов можно приобрести 8 новых автомобилей.

Анализ нормативных предписаний позволяет сделать вывод о большей продуманности санкций в Сингапуре. В России система наказания направлена больше на штрафные санкции, чем на ограничения свободы коррупционеров. Мы согласны, что без возмещения ущерба нельзя, но реальность наказания обязательно должна быть – человеку необходимо время подумать и осмыслить нарушение закона. Про штраф человек может быстро забыть, а вот реальный срок наказания, на наш взгляд, поможет их исправлению и станет предостережением для иных лиц.

Обеспечение государственного механизма борьбы с коррупцией иллюстрирует сравнение организационного аспекта. В России противодействие коррупции осуществляется посредством организации деятельности управления по противодействию коррупции при президенте, региональных комиссий по борьбе с коррупцией, служб собственной

безопасности правоохранительных органов, прокуратуры Российской Федерации, счетной палаты Российской Федерации[4, с. 70].

В Сингапуре с коррупцией борется Бюро по расследованию случаев коррупции. Напрашивается вывод, что деятельность одной организации намного эффективнее, чем пяти, работающих хотя и в одном направлении, но в отношении различных групп служащих. В качестве правового эксперимента предлагаем рассмотреть возможность создания в России одной организации, основным направлением деятельности которой станет борьба с коррупционными проявлениями.

Моральный аспект заключен в том, что менталитет жителей России и Сингапура различен, но мы не психологи и не станем выражаться профессиональными терминами и выстраивать критерии различия. Отметим лишь, что в России понятия честь, долг и достоинство – далеко не чужды для нашей народа, но люди начинают это забывать и не относится к этому с должным вниманием. Все потому, что воспитание закладывается системно и с рождения, ибо бессистемность и эпизодичность не сформирует в человеке правильные ориентиры поведения. В Сингапуре до настоящего времени главное – честь, достоинство, нравственность. Выражение «потерять лицо» означает – опозорить свою семью. Люди, совершившие преступление, опасаются этого и, чтобы избежать позора, нередко совершают суицид, т.к. не могут с ним жить.

Анализ приведенных сравнений, позволил сформулировать некоторые предложения, осуществление которых поможет изменить ситуацию.

Во-первых, стоит усилить (ужесточить) санкции за коррупционные правонарушения, что, по нашему мнению, станет одним из превентивных факторов, в результате которых нарушения закона в исследуемой сфере могут быть минимизированы.

Во-вторых, необходимо использовать возможности современных информационных технологий, например, электронный документооборот, что позволит устранить возможность общения взяткодателя и взяткополучателя, и возможность «стимулирования» взяткополучателя к разрешению проблем взяткодателя.

В-третьих, нужно ввести максимально допустимое поощрение лиц, сообщивших об известных им случаях коррупции, что может повлиять на рост выявлений таких преступлений.

В-четвертых, необходимо обеспечить открытость информации о выявлении коррупционных проявлений – создать в средствах массовой информации рубрику, где публиковать сведения о лицах-коррупционерах, видах, примененной к ним юридической ответственности, что будет наглядный примером и предостережением иным людям.

В-пятых, необходимо осуществление комплексного правового просвещения граждан, целью которого должно явиться понимание каждым вредности и негативности коррупции, введение в школьную программу соответствующих учебных модулей и мероприятий в детском саду, разумеется, в игровой форме.

Список использованной литературы

1. [Электронный ресурс] :URL : URL: http://ru-90.ru/node/1487 (дата обращения: 16.02.2018).

2. [Электронный ресурс] :URL : :http://gtmarket.ru/ratings/corruption-perceptions-index/info (дата обращения: 16.02.2018)..

3. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.03.2016) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – ст. 2954; 2012. – № 10. – ст. 1166.

4. Айрапетян Э. С. Причины и условия, порождающие коррупцию в Российской Федерации в современных условиях [Текст] / Э. С. Айрапетян // Актуальные вопросы юридических наук: материалы междунар. науч. конф. (г. Челябинск, ноябрь 2012 г.). – Челябинск: Два комсомольца, 2012. – С. 68-71.

5. О противодействии коррупции: федеральный закон от 25.12. 2008 № 273-ФЗ// Собрание законодательства РФ. – 2008. – № 52 (ч.1). – ст.6228.

6. Алайханов Е.О. Антикоррупционная правовая политика/учебное пособие. –Алматы: Нур-пресс, 2009.– 256 с.

7. Борьба с коррупцией силами БЭП [Электронный ресурс]. URL: http://www.police-russia.ru/showpost.php?p=540398&postcount=11 (дата обращения: 07.01.2018).

8. Дубовиченко С.В. Коррупция как форма социального паразитизма [Электронный ресурс]. URL: http://cbb.vuit.ru/inform/?p=05006 (дата обращения: 12.02.2018).

9. История новой России. Борьба с коррупцией в Сингапуре [Электронный ресурс]. URL: URL: http://ru-90.ru/node/1487 (12.02.2016).

10. Криминология – XX век / Бурлаков В.Н., Вандышев В.В., Волженкин Б.В., Гилинский Я.И., и др.; под ред.: Бурлаков В.Н., Сальников В.П. – С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2000. – 554 с.

11. Центр гуманитарных технологий. Рейтинг стран мира по уровню восприятия коррупции [Электронный ресурс]. URL: http://gtmarket.ru/ratings/corruption-perceptions-index/info (дата обращения 11.02.2018).

В.Г. Стрелкова
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
Горки, Республика Беларусь
Научный руководитель – А.С. Сайганов, д.э.н., профессор

К ВОПРОСУ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПИВОВАРЕННОЙ ОТРАСЛИ

В статье проведен анализ потребления чистого этанола на душу населения в разрезе видов алкогольной продукции в различных странах. Отдельно проанализировано потребление пивоваренной продукции на душу населения. Проведенное исследование позволило сделать вывод о способе снижения алкоголизации населения.

Ключевые слова: алкоголь, крепкие спиртные напитки, пиво, потребление

Алкоголь употребляет более половины человечества, однако между странами существуют значительные различия. Всемирная Организация Здоровья (ВОЗ) определяет критический уровень потребления алкоголя в 8 литров чистого этанола на душу населения, превышение которого ставит под угрозу существование нации, однако множество стран имеют этот показатель выше указанной отметки. Анализ потребления различных видов спиртосодержащей продукции, включая пиво, среди стран, столкнувшихся с высоким потреблением алкоголя, дает представление о некоторых способах борьбы с алкоголизацией населения.

Всемирная Организация Здоровья (ВОЗ) проводит исследование о потреблении чистого этанола на душу населения (15 лет и старше) в каждой стране мира. Согласно данному исследованию, наибольшее количество чистого этанола на душу населения употребляют в Беларуси – 17,5 л, при этом 46,6% потребляется в виде крепких спиртных напитков, 30,9% относится к категории “Другое” (сюда относятся напитки с содержанием спирта в готовой продукции, как правило, не менее 20%, например, плодово-ягодные вина, рисовые вина и др.) и только 17,3% в виде пива. Такую же картину мы видим и во второй в рейтинге ВОЗ стране – Молдове – большая часть алкоголя (64,5%) употребляется в виде крепких спиртных напитков и лишь небольшая часть (30,4%) в виде пива. В России также большая часть чистого этанола употребляется в виде крепких спиртных напитков (51%) и лишь 37,6% в виде пива. В целом эта тенденция прослеживается у большинства наиболее “пьющих” стран. Исключение составляют такие страны как Литва и Румыния, которые занимают 3 и 5 строчку рейтинга среди наиболее пьющих стран. В Литве чуть меньше половины объема чистого

этанола употребляют в виде пива, однако велико и потребление в виде крепких спиртных напитков – 34,1%. В Румынии же ровно половина потребленного чистого этанола приходится на пиво и примерно пополам делят вторую половину вино и крепкие спиртные напитки.

Анализ потребления пивоваренной продукции на душу населения показывает, что больше всего пива потребляют в Чехии – 142,4 л (таблица 1). Отметим, что Чехия остается ведущей страной по среднедушевому потреблению более 2-х десятилетий подряд. К странам-лидерам по потреблению пива на душу населения также относятся такие страны как Германия и Австрия, где выпивается более 100 л пива на человека в год. Также стоит отметить, что в Польше достаточно высокое потребление пива, причем данный показатель имеет тенденцию к росту. Один из лидеров по производству пива в мире – США – в 2015 году занял только 20 строчку со среднедушевым потреблением 75,4 л. Традиционные "пивные" страны Бельгия и Нидерланды потребляют почти в 2 раза меньше пива на человека, чем страна-лидер Чехия – 71 и 68,1 л соответственно. Один из лидеров по производству пивоваренной продукции в мире – Бразилия – также употребляет относительно немного пива на душу населения – 67,7 л, а основной торговый партнер Беларуси – Россия – занимает 35 строчку (59 л на человека в 2015 году). Отметим, что большинство стран, включенных в рейтинг, снижает среднедушевое потребление пива за исключением Польши и Литвы.

Таблица 1 – Страны-лидеры по потреблению пива на душу населения в 2015 году, л

№ п.п.	Страна	Годы				
		2008	2012	2013	2014	2015
1	Чехия	149,9	148,6	147,1	142,6	142,4
2	Сейшельские острова	нет данных	нет данных	нет данных	114,6	114,6
3	Германия	110,6	106,1	101,7	104,7	104,7
4	Австрия	109,5	107,8	105,9	104,8	104,7
5	Намибия	нет данных	нет данных	108,6	104	102,7
6	Польша	92,5	98,5	91,9	97,8	99
7	Ирландия	124,8	98,3	79,2	97	97,5
8	Литва	85,2	72,5	89,5	96,6	97,1
9	Белиз	нет данных	нет данных	99,4	93,8	94,7
10	Румыния	90,8	83,2	79,9	85,9	92,1
...	...	...	...	...	...	...
20	США	82,3	77,1	76,2	75,8	75,4
...	...	...	...	...	...	...
23	Бельгия	82	74	72	72	71
24	Нидерланды	77,5	75,7	72,6	71,4	68,1
...	...	...	...	...	...	...
26	Бразилия	54	68,3	66,9	68,3	67,7
35	Россия	75,5	74,1	нет данных	нет данных	59

Заметим, что страна-лидер по потреблению пива на душу населения – Чехия – занимает лишь 9 место в списке самых “пьющих” стран, при этом более половины алкоголя употребляется в виде пива. Германия и Австрия, в которых также употребляют много пива, не входят даже в двадцатку самых “пьющих” стран, а занимают 24 и 37 место, при этом более 50% чистого этанола употребляется в виде пива. Намибия, где выпивают более 100 л пива на душу населения, занимает лишь 34 место в списке “пьющих стран” и, что примечательно, 97% алкоголя употребляется в виде пива. Польша, в которой употребляют много пива, заняла 14 место в рейтинге “пьющих” стран: более 50% чистого этанола употребляется в виде пивоваренной продукции, однако велико и потребление крепких спиртных напитков. В России более 50% чистого этанола употребляется в виде крепких спиртных напитков и лишь около 38% в виде пива. Исследования показывают, что традиционное для славянских стран преимущественное потребление крепких спиртных напитков приводит к алкоголизации населения, что видно на примере Беларуси, России, Украины, Польши. Исходя из этого, преимущественное потребление алкогольных напитков с невысоким содержанием спирта (пиво) снижает общий уровень потребления чистого этанола на душу населения.

Таким образом, можно сделать вывод, что переключение потребления с крепких спиртных напитков на пивоваренную продукцию является одним из методов уменьшения уровня алкоголизации населения, что особенно актуально для Республики Беларусь. Данное положение необходимо использовать для построения государственной стратегии сокращения вредного употребления алкоголя и государственной программы развития пивоваренной отрасли Беларуси.

Т.В Субоч, А.Г. Горшенкова
Белорусско-Российский университет
Могилев, Республика Беларусь
Научный руководитель – Т.Г. Нечаева, к.э.н., доцент

МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ И ПОВЫШЕНИЮ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Рассмотрены направления повышения качества и конкурентоспособности продукции молочных предприятий, сформулированные на основе выявления и совершенствования основных факторов, влияющих на качество молочных изделий.

Ключевые слова: качество продукции, конкурентоспособность**,** реализация политики руководства

На современном этапе состояния белорусского рынка молочных продуктов наблюдается практически полное превосходство продукции отечественного производства на прилавках магазинов. По определенным позициям белорусские производители не просто сравнялись с иностранными, но и смогли даже превзойти их.

Одним из важных приоритетов для молочных предприятий, является высокое качество продукции.

Для повышения своих профессиональных навыков руководители и специалисты молочных компаний проходят обучение в институтах повышения квалификации, посещают различные семинары, а также аналогичные заводы в Российской Федерации и странах ЕС. Благодаря поездкам они перенимают опыт у лидеров молочной промышленности других стран, чтобы в будущем применять полученные знания для усовершенствования собственного производства.

Специалисты молочных предприятий постоянно работают над улучшением качества продукции, которую предприятие выпускает и повышением ее конкурентоспособности.

Повышение конкурентоспособности происходит за счёт расширения ассортимента, формирования фирменного стиля организации. Улучшение качества продукции производится таким образом, чтобы продукция соответствовала всем требованиям покупателей и удовлетворяла их потребности.

С целью повышения качества выпускаемой продукции и для реализации политики руководства и целей в области качества на 2018 год запланировано проведение следующих мероприятий:

1. Улучшение деловых отношений с партнерами, поддержание в рабочем состоянии схемы обмена информации по вопросам безопасности пищевых продуктов;

2. Сохранение, а также развитие кадрового потенциала организации путем улучшения уровня квалификации, материальной заинтересованности и обеспечения лучших социальных условий;

3. Организация выпуска продукции, которая удовлетворяет требованиям потребителей за счет разработки и внедрения новых прогрессивных технологий, более нового оборудования и использования новых средств и методов контроля, целесообразного использования электрической и тепловой энергии;

4. Предоставление постоянного контроля над рисками для уменьшения вероятности возникновения профессиональных заболеваний и несчастных случаев на производстве;

5. Увеличение объемов реализации и прибыли путем расширения рынков сбыта продукции в Республике Беларусь и странах ближнего и дальнего зарубежья.

В Беларуси за 9 месяцев 2017 года доля молока сорта экстра, сдаваемого на переработку, достигла 44,2%. За аналогичный период 2016 года она составила 36,3%.

Качество молока в Беларуси стабильно растет. Семь лет назад сорту экстра соответствовало лишь 2,2% белорусского молока. В прошлом году в стране были ужесточены требования к данному сорту. С 1 сентября 2015 года, чтобы соответствовать сорту экстра молоко должно иметь показатель бакобсемененности не более 100 тыс. единиц, а содержание соматических клеток не должно превышать 300 тыс. Для молока высшего сорта эти показатели составляют 300 и 400 тыс. соответственно, а первого – 5000 тыс.[1].

Подтверждением высокого качества выпускаемой продукции могут служить награды и премии, которые были получены организацией. Постоянно высокое качество продукции по достоинству оценивают не только потребители, но и профессионалы. Достижения организации часто отмечены престижными отечественными и международными наградами.

Следует отметить, что на конкурентоспособность продукции влияет не только качество, но и внешний вид товара, то есть упаковка, ее удобство и дизайн. Поэтому организации особое внимание уделяют внешнему виду товара, что помогает увеличить количество покупателей.

Следовательно, молочными организациями непрерывно ведется работа по улучшению продукции с соблюдением международных стандартов, применению новых технических и технологических решений, осуществляется контроль качества продукции на всех стадиях ее жизненного цикла. Наряду с этим проводится беспрерывный мониторинг и анализ требований и ожиданий потребителей. Вместе с тем, создаются условия, которые гарантируют осознанное вовлечение работников организации в процессы управления качеством, осуществляется постоянное обучение персонала, предоставляется профессиональная подготовка и повышение квалификации персонала. При этом проводится множество работ по организации процесса производства продукции с наименьшим воздействием на окружающую среду и целесообразным использованием природных ресурсов.

Список использованной литературы

1. Качество молока в Беларуси // http://beldairyblog.by [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: http://beldairyblog.by/archives/280. – Дата доступа: 29.03.2018.

И.Ю. Суртаев
Барнаульский юридический институт МВД России
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

ПУБЛИЧНАЯ ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА: ПРЕПЯТСТВИЕ ИЛИ РУКА ПОМОЩИ?

В статье рассматриваются некоторые проблемы реализации государственной и муниципальной налоговой политики и ее влияние на развитие малого бизнеса. Делаются рекомендации по улучшения предпринимательского климата.

Ключевые слова: малый бизнес, налоги, фискальная политика

Налоги являются основой функционирования государства и муниципалитетов. Согласно проекту бюджета на 2017 год более 80% доходов государства идут из налогов, при этом только НДС составляет 46 %. При этом население и в частности предприниматели являются субъектами выплат. Если в США налоговая нагрузка ложится на плечи граждан, то у нас – на плечи предпринимателя. Минфин при этом недавно заявил об увеличении налогового бремени. Экономисты давно доказали, что каждый дополнительно изъятый рубль налогов изымает из ВВП государства целых 2 рубля за счет мультипликатора. Более того, всем известна т.н. кривая Лаферта, которая говорит, что с определенного момента при повышении налогообложения сумма сборов только уменьшается [2, с. 146]. Сегодня фактически предприниматели вынуждены отдавать более половины прибыли государству (включая зарплатные налоги), что по кривой Лаферта уже показывает скорое снижение объема сборов. Т.е. повышение налогового бремени в краткосрочном прогнозе дает увеличение доходов государства, но потом они значительно снизятся! [3, с. 142]. И, при таком развитии событий, может получиться как в сказке, в которой сварили курицу, несущую золотые яйца.

Нашей стране присущ императивно-фискальный тип налоговой политики. Государство хочет взять «всё, что можно» и тенденция увеличения налоговых ставок, сборов и количества новых видов квази-налогов с каждым годом набирает все больший размах. Система управления России построена так, что требует результат здесь и сейчас. Чиновник, который занимает сколько-нибудь значимую должность, не сможет и дальше занимать ее если у него вдруг упадут результаты. А любые качественные преобразования в краткосрочном плане ухудшают ситуацию, зато имеют долгосрочную перспективу. Однако, для того чтобы смотреть не прямо себе под ноги и жить моментом, необходимо понимать, что от очень многого приходится отказаться здесь, чтобы через промежуток времени оказаться в зоне комфорта. Более того, налоговая политика нашего региона во многом лишена системности, достаточно редко проводятся налоговые эксперименты, которые показали были эффективность предпринятых шагов или их вредоносность. Исходя из этой логики, мы предлагаем ввести практику составления аналитических бизнес планов при налоговом планировании Алтайского края и г. Барнаула как минимум на период до 5 лет, которые показывали бы долгосрочное воздействие того или иного решения в сфере налогов.

У нас же ситуация складывается так, что государство попросту ведет ножом по горлу предпринимателя, желая получить доход и закрыть брешь в бюджете прямо сейчас, не осознавая, что завтра эта брешь станет еще больше, малый бизнес угаснет и останутся только колоссы иностранного бизнеса, такие как «Метро», «Ашан» и прочие, и предприятия так или иначе подконтрольные государству.

Также, как указывает в своей книге Чесноков А.А., весьма неэффективной и даже странной является политика Центробанка РФ. Он борется с инфляцией, и его козырь - это изъятие денежных масс у предпринимателей, которым все чаще нечем рассчитываться [4, с.

67]. И в итоге, предприятий малого бизнеса умирает значительно больше, чем появляется новых.

Также, к основным причинам такой негативной тенденции стоит отнести - административные барьеры.

Наконец, с развитием возможностей для получения заработка в интернете для многих людей и вовсе отпало желание регистрировать предприятие, т.к. в данном случае легче уклоняться от уплаты налогов [1, с. 114].

Большинство мер принимаемых законодателем и распиаренных им как реальная помощь бизнесу при более детальном разборе не так уж и реальна.

Это еще не все проблемы бизнеса, я интервьюировал представителя торгово-промышленной палаты Алтайского края и мне указали на то, что сейчас как под Дамокловым мечом все только и ждут окончания моратория на проверки малого бизнеса.

Наши предложения по улучшению ситуации в сфере отечественного бизнеса:

Так как кризис далеко не на нисходящей стадии, мы считаем что мораторий на налоговые проверки малого бизнеса необходимо продлить.

Также мы рекомендуем через АКЗС Алтайского края, как субъект законодательной инициативы предложить изменения в НК РФ и БК РФ. Сегодня 17 из 20 %, собираемых в качестве налога на прибыль организаций, идут в бюджет субъекта, где фирма зарегистрирована. Как нам сообщили в Алтайской торгово-промышленной палате, в Барнауле более трети крупных предприятий платят этот налог по месту регистрации хозяев – в Москве, и так не сильно бедной. Регион же недополучает миллиарды рублей. Поэтому мы считаем, что эти 17 % необходимо делить пополам между регионами, где фирма зарегистрирована и где фактически функционирует ее подразделение.

В нашем списке предложений также есть пункт предусматривающий кратное повышение административной ответственности для субъектов крупного бизнеса или установления выплат в размере процентов от оборота, как в антимонопольном регулировании.

Список использованной литературы

1. Трунцевский Ю.В. Некоторые проблемы использования источников информации о злоупотреблениях в процедурах банкротства // Алтайский юридический вестник. 2015. № 10. С. 111-114.

2. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

3. Хужин, А.М. К вопросу о совершенствовании процедуры наблюдения в конкурсном праве в части противодействия необоснованным банкротствам // Алтайский юридический вестник. 2016. № 14. С. 137-142.

4. Чесноков, А.А. Становление экономической функции права в России: монография. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, 2017. 72 с.

А.А. Тагильцева
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – М.В. Титаренко, преподаватель

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ И СВОБОД ЛИЧНОСТИ

В данной статье были выделены проблемы, с которыми сталкивается государство в реализации прав и свобод, зафиксированных в Конституции.

Ключевые слова: Конституция, права и свободы человека, проблемы реализации, правовая культура.

В конце XX века наша страна претерпела ряд существенных изменений. Образовалась Российская Федерация, страна встала на порог совершенно новой жизни, которая заключается в правовом государстве, в реальной демократии, соответствии международным стандартам. В 1993 году была принята новая Конституция Российской Федерации, которая существенно изменила законодательство, а именно: провозглашение демократического правового федеративного государства, разделения властей, объявление высшей ценностью права и свободы человека и гражданина, свободу экономической деятельности и др. Конституционные права – одни из самых важных прав и свобод человека, которые раскрывают естественное состояние свободы и обеспечиваются высшей юридической защитой. Главным элементом конституционных правоотношений являются конституционные права и свободы. Правоотношения, возникающие между человеком и государством, формируют обязанность государства охранять и защищать основные и другие права и свободы каждого человека. Правоотношения основных прав и свобод отличаются от правоотношений других прав особым механизмом защиты и силой прямого действия конституции. Но существует и ряд проблем, связанный с реализацией конституционных прав и свобод:

1) Отсутствие эффективного механизма реализации прав и свобод. С данной проблемой затрагиваются и другие важные проблемы, например, коррупция. Руководитель СК Евгений Долгаев рассказал, что за 9 месяцев в Алтайском крае возбудили 122 уголовных дела, связанных с коррупцией. Общий ущерб составил более 23 млн рублей

2) Отсутствие веры у граждан в государство, деятельность правоохранительных органов и действующие законы. Из-за бессилия права зарождается недоверие людей к власти. Многие граждане, подвергшиеся преступным посягательствам, не обращаются в правоохранительные органы, из-за того, что не верят в возможность защиты и наказания преступника. Большинство граждан страны считают, что отстаивать свои права «бесполезно». В Москве сотрудники Центра изучения институтов и развития НИУ ВШЭ провели исследование и выяснили, что москвичи не доверяют полиции. Причинами служит: подкупность органов МВД, слабая оперативность, неодинаковое обращение с людьми разных национальностей и рас.

3) Низкий уровень правового правосознания и правовой культуры граждан и высокий уровень правового нигилизма. Правовое сознание представляет собой форму общественного сознания и выражает представления о праве. У большинства граждан нет заинтересованности и желания в изучении права, истории государства, политики. По мнению ученых, развитый уровень правового нигилизма в значительной мере является следствием исторического наследия, связанного со спецификой осуществления государственной власти, низким уровнем правовой культуры, национальным менталитетом. К сожалению, на данном этапе развития наша страна не избавилась от этих пороков. Все также существует циничный популизм лиц, облеченных властью, амбиции, некомпетентность чиновников. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) представил данные исследования о знании и отношении россиян к Конституции РФ. Был задан вопрос: «Вы лично знакомы с содержанием Конституции, основными ее положениями или нет?», «хорошо знаю основы Конституционного строя»- в 2009-16%, в 2016-8%. «Имею общее представление», на 2009-57%, на 2016- 64%. «Совершенно не представляю» на 2009-24%, на 2016-26%. Таким образом, ВЦИОМ сделали вывод: «Основной закон граждане РФ знают не слишком хорошо, но за права и свободы, зафиксированные в Конституции, они держатся твердо».

4) Недоброкачественность принимаемых нормативно-правовых актов. Наиболее негативной характеристикой «недоброкачественного» нормативно-правового акта на всех уровнях правотворчества является его неконституционность. За последние два года, Министерством юстиции было зарегистрировано около 50 000 нормативно-правовых актов, не соответствующих Конституции Российской Федерации.

5) Существуют проблемы в формулировке статей Конституции. Например, стилистика

статьи 14 включает в себя специальные юридические термины («светское государство», «религиозные объединения»), а также обыденные слова «отделены» и «равны». Из сочетание дает сложные юридические образные выражения «отделены от государства». Также, сложность состоит в различном понимании формулировок.

Права и свободы недостаточно провозгласить, главной задачей нашего Правительства является необходимость реализовать, претворить в жизнь. В нашей стране нужным образом не обеспечено право на жизнь, безопасность (ежегодно от преступлений погибает свыше тридцати тысяч человек, в несколько раз больше получают телесные повреждения, смертность превышает рождаемость, эколого-демографический кризис), здоровье. По данным Росстата на 2017 год, среднее число умерших в России превысило число родившихся в 1,2 раза. В некоторых регионах смертность превысила рождаемость вдвое. На данном этапе развития ослаблены гарантии социальных прав. Для значительной части населения все больше становятся малодоступными высшее образование, медицинское обслуживание, санаторное лечение, отдых, жилье, лекарства. В нашей Конституции заложен большой потенциал и главной задачей является реализовать этот огромный потенциал.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (с изм. и доп.) // Российская газета. - 1993. - 25 декабря.
2. Баранов П.П. Роль конституционного законодательства в модернизации политической системы Российской Федерации на современном этапе. Журнал «Северо-Кавказский юридический вестник», 2012, №2.
3. Носов. С.И. Проблемы повышения правового сознания в России. Журнал «Право и современные государства», 2013.
4. Ходыкин И.В. Несовершенство формулировки статьи 14 конституции российской федерации как проблема реализации свободы вероисповедания. Журнал «Философия права», 2014.

А.Д. Татаринцева
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы, возникающие на рынках недвижимости, схемы обхода действующего законодательства. Делаются рекомендации по снижению злоупотреблений.

Ключевые слова: недвижимость, реестр, злоупотребления

Современный рынок недвижимости полон трудностей и нерешенных вопросов, которые нуждаются в незамедлительном решении: злоупотребления в сфере строительства, полчище обманутых дольщиков, низкий уровень доступности жилья и многое другое, что обременяет жизнь как застройщикам, так и приобретателям недвижимости [6, с. 112].

В большинстве случаев проблемы и нерешенные вопросы возникают из-за недоработок и не отлаженности российских законов, которые, в свою очередь, нуждаются в детальном перерассмотрении и доработке.

Итак, составив небольшой «антирейтинг» законодательства в сфере недвижимости, вот что имеем:

Федеральным законом от 30.12.2004 № 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации»[1] предусмотрено 3 законных способа привлечения денежных средств граждан для строительства жилья: на основании договора участия в долевом строительстве; путем выпуска жилищных сертификатов, ЖСК и ЖНК. Привлекать денежные средства другими способами запрещено. Однако, как показывает практика города Барнаула, не все застройщики стараются следовать предписаниям законодательства, незаконно используя так называемые «черные» схемы [2, с. 51].

Одной из таких альтернативных схем является привлечение денежных средств с использованием векселей. Суть ее в следующем: гражданину, который хочет купить квартиру, вместо договора долевого участия, предлагается приобрести ценную бумагу – вексель, который по большому счету ничего общего не имеет с жилищным сертификатом, который также является ценной бумагой [8, с. 61].

Таким образом, нет никаких «дольщиков», так как формально застройщик строит квартиру для себя, а вексель всего лишь подтверждает, что гражданин дал на какой-то срок застройщику деньги в долг.

В качестве примера для наглядности последствий применения описанной «черной» схемы на территории г. Барнаула является деятельность ООО «ЖСК – 173 «Ключ», которое осуществляло строительство многоквартирных домов в г. Барнауле.

С гражданами, которые хотели принять участие в строительстве, заключались предварительные договоры, а привлечение денежных средств осуществлялось на основании договоров займа с выдачей векселей. С началом экономического кризиса денежные средства у Общества закончились, строительство приостановилось, задолженность перед гражданами, подрядчиками, налоговыми органами и работниками Общества росла как «снежный ком».

В настоящее время Общество объявлено банкротом, денежные средства гражданам не возвращены, они оказались втянутыми в судебные тяжбы.

Так же одной из популярных на сегодняшний день схем является: предварительный договор купли-продажи, когда покупателю подсовывают «куклу» или квартира продается одновременно нескольким лицам. С ростом строительства жилья возросло и количество схем мошенничества, ориентированных именно на рынок первичного жилья. Однако темой настоящей статьи является изучение новых популярных видов мошенничества в Алтайском крае и городе Барнауле, которые применяются на рынке вторичного жилья.

Вторичный рынок жилья, состоит из тех объектов недвижимости, у которых уже когда либо имелись собственники, и не одни, в отличие от первичного рынка жилья, где объектами недвижимости выступают только что построенные квартиры, таунхаусы, дома и прочие объекты, которые иногда даже не до конца введенные в эксплуатацию [7, с. 112].

Однако у покупки жилья на рынке «вторички» имеются и свои подводные камни. Как правило, сложность представляет собой проверка юридической чистоты всех сделок с данной недвижимостью за весь период ее существования.

Новые виды мошенничества с недвижимостью на рынке вторичного жилья, как правило, основаны на истории продаваемого объекта.

Самые популярные виды мошенничества с вторичным жильем:

1) Создание невыносимых условий проживания путем «законного» подселения соседей владельцем доли.

2) Продажа квартиры с обременениями. Если учитывать специфику последствий такого вида обременений, покупатель, который не проверил перед сделкой факт наличия обременений, рискует остаться ни с чем. Банк как залогодатель в случае не возврата кредита обратит взыскание на предмет залога. И наличие к данному моменту другого собственника у объекта недвижимости не помеха этому.

3) Отчуждение квартиры по подложному паспорту РФ. Данный вид мошенничества – один из наиболее затратных но в то же время и «эффективных». Мошенники действуют

таким образом: берут в аренду квартиру у собственника, находящегося по каким либо причинам в длительном отъезде. Для того чтобы заключить арендный договор снимается копия паспорта собственника, данные которого используются для подготовки подложного паспорта, куда подставляется фотография мошенника. По данному паспорту мошенники получают дубликаты правоустанавливающих документов и продают квартиру, после этого бесследно исчезают. Такая схема дорогостоящая, поэтому применяется чаще всего к квартирами стоимостью не ниже 15 млн.рублей [3, с. 43]. Покупателю достаточно трудно выявить факт подлога самостоятельно. В итоге покупатель остается и без денег, и без квартиры – сделка признается недействительной, квартира возвращается законному владельцу, а потребовать возврат денежных средств просто не у кого.

4) «Не доверяй доверенности!». В данном случае не требуется подделка паспортов или же документов на квартиру, так же не нужны хитрые схемы обмана. Если на руках имеется генеральная доверенность на продажу жилплощади, все остальные документы можно легко получить, а главное законно.

А подвох тут кроется вовсе не в документах, а в самой сути сделки по отчуждению квартиры. Выражаясь юридическим языком, квартира выбывает из владения законного собственника против его воли, путем применения к нему угрозы, насилия, или просто введения его в заблуждение (обмана).

Все данные случаи являются основаниями для последующего признания сделки купли-продажи квартиры недействительной.

На мошеннический крючок попались и жители Барнаула. С 2009 по 2012 было обмануто таким способом около 20 семей (36 человек). Все началась с того, что все они три-четыре года назад вместо жилья в многоквартирных домах решили обзавестись индивидуальными домами. На агентство «Соседи», все они вышли разными путями и в разное время, но дальнейшая схема разнится только деталями. Не вдаваясь в подробности, суть состоит в следующем: риелтор от имени доверителей продавала их квартиры (или оформляла в залог) третьим лицам (якобы инвесторам), а на вырученные средства обязывалась построить дом (кому без отделки, кому «под ключ»). Дома со временем появлялись, только земельные участки под ними так и принадлежали третьим лицам.

Выводы:

1. Чрезмерное и быстрое снижение стоимости на выставленную на продажу - повод насторожиться.

2. При покупке иметь дело только с собственником, хотя бы на первом этапе и на последнем - в самом регистрирующем органе при подписании договора купли-продажи и передаче денег.

3. Наличие «черных» пятен исключить путем составления риелтерами «черных списков».

4. Информировать потенциальных покупателей о возможных схемах в МФЦ.

Покупка квартиры для большинства россиян - крупная сделка. И к ней необходимо тщательно готовиться. Ознакомление с вышеперечисленным перечнем популярных схем мошенничества на рынке вторичного жилья не окажется лишним в данном процессе, а, возможно, убережет от рискованных сделок.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации»// Собрание законодательства Российской Федерации.

2. Майорова Е.И. Характерные схемы совершения мошенничества в сфере долевого строительства. // Российский следователь. 2016. № 6.

3. Липин Д.Г. Новые схемы мошенничества на рынке недвижимости. // Жилищное право. 2017. № 4.

4. Пластинина Н. Популярные виды мошенничества на рынке вторичного жилья. // Вестник адвокатской палаты кировской области. 2016. № 2.

5. Сайт СУ СК РФ по Алтайскому краю [Электронный ресурс]. URL: http://altai krai.sledcom.ru/folder/859657/item/859870/folder/folder/873343.

6. Трунцевский Ю.В. Некоторые проблемы использования источников информации о злоупотреблениях в процедурах банкротства // Алтайский юридический вестник. 2015. № 10. С. 111-114.

7. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.

8. Чесноков, А.А. Становление экономической функции права в России: монография. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, 2017. 72 с.

В.Е. Ушакова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Б. Брижатова, профессор, д.п.н.

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье рассмотрен инновационный менеджмент, как одно из направлений процесса управления; выделены проблемы, препятствующие активному инновационному развитию российских предприятий.

Ключевые слова: менеджмент, инновации, экономика.

Одним из важнейших стратегических приоритетов социально-экономического развития России является формирование национальной инновационной системы.

Не является секретом тот факт, что состояние инновационной сферы Российской Федерации в настоящее время не соответствует инновационному потенциалу нашей страны, что, в свою очередь, подчеркивает необходимость поиска более эффективного подхода к управлению инновационной сферой.

Одним из направлений процесса управления является инновационный менеджмент. Инновационный менеджмент – это управление научной, научно-технической, производственной деятельностью и интеллектуальным потенциалом персонала фирмы с целью совершенствования производимого или освоения нового продукта (услуги) [1, С. 102].

Главной задачей инновационного менеджмента является управление процессами разработки и внедрения инноваций на любом уровне.

Инновационная деятельность — это сложная динамическая система действия и взаимодействия различных методов, факторов и органов управления, занимающихся научными исследованиями, созданием новых видов продукции, совершенствованием оборудования на основе новейших достижений науки, техники [2, С. 98].

Следует помнить, что в условиях формирования рыночной экономики развитие инновационного менеджмента является необходимым условием совершенствования экономического механизма управления инновационной деятельностью.

К основным направлениям инновационного развития организации в современной экономике относят:

– комплексную механизацию и автоматизацию;

– химизацию;

– электрификацию;

– электронизацию производства;

– внедрение новых материалов;

– освоение новых технологий

Современным инструментом менеджмента организации на сегодняшний день выступает стратегическое управление.

Стратегия организации – это генеральный план действий определяющая стратегические задачи и последовательность в достижении целей в течение продолжительного периода времени

Необходимость в принятии стратегических решений возникает тогда, когда традиционные методы не позволяют достичь поставленных целей.

Для стратегического управления необходимы следующие действия:

1. осознание необходимости в коренных изменениях;
2. разработка перечня основных направлений изменений;
3. оценка вариантов решений сточки зрения достижения поставленных целей;
4. выбор наиболее экономически, технологически и социально значимого варианта [1, С. 358].

Сегодня реалии российской экономики таковы, что у многих отечественных предприятий отсутствует интерес к инновационному развитию как таковому. И причина кроется в том, что в условиях России инновации реально не являются инструментом в конкурентной борьбе.

На сегодняшний день доля предприятий, абсолютно пассивных в области инноваций, т. е. не имеющих ни новых продуктов, ни новых технологий, в среднем составляет 51%.

Доля предприятий, разрабатывающих и внедряющих новый продукт 19%, что, значительно меньше доли предприятий, которые не имеют собственных разработок, а адаптируют и применяют уже известные технологии и продукты – 27%.

Очень мало предприятий, ориентирующих новые оригинальные продукты и технологии на уровень мирового рынка, - только 3% [3].

Выделяют следующие проблемы, препятствующие активному инновационному развитию российских предприятий:

1. Отсутствие полноценного нормативно-правового обеспечения инновационно-промышленной деятельности.
2. Недостаточность финансирования инновационной деятельности предприятиями в связи с высокой стоимостью внедрения и освоения нововведений, а также долгосрочностью вложений.
3. Отсутствие у российских предприятий современной базы для внедрения разработок по причине износа или отсутствия необходимого оборудования.
4. Феномен сопротивления инновациям (человеческий фактор, недоверие инвесторов).
5. Отсутствие кадров, способных эффективно руководить инновационным процессом.
6. Необходимость наличия на предприятии соответствующей организационной структуры управления [3].

Инновационная деятельность неизбежно связана с риском. В первую очередь существует риск для предпринимателя и инвесторов.

Главный риск – это неопределенность, связанная с принятием решений, реализация которых происходит только с течением времени. Поэтому при разработке инновационных проектов учитывается вероятностный характер ожидаемого результата.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что:

Развитие инновационного менеджмента является необходимым условием совершенствования механизма управления инновационной деятельностью

Также, рассмотрели понятие «инновационной стратегии»

Выделили целый ряд проблем, препятствующих активному инновационному развитию российских предприятий, в первую очередь:

Отсутствие полноценного нормативно-правового обеспечения инновационно-промышленной деятельности в России.

Давно назрела необходимость стабильного социально-экономического развития страны, с решением актуальных проблем, с активным и эффективным использованием собственных ресурсов и инновационных технологий.

Список использованной литературы

1. Инновационный менеджмент: учебник /под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф. Б.Н.Чернышева.- М.: Вузовский учебник, 2014.- 464с.
2. Кожухар В.М. Инновационный менеджмент: учебное пособие / В.М. Кожухар.- М. : Дашков и К., 2014.- 292с.
3. О проблемах инновационного развития российских предприятий //Электронная версия. Режим доступа: http://arbir.ru/articles/a_4173.htm

С.Франц
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Научный руководитель – А.А. Чесноков, к.ю.н, доцент

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ КОНЦЕПЦИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы совершенствования законодательной концепции прав человека. Делаются рекомендации на основе положительного опыта отечественного государственно-правового строительства.

Ключевые слова: права человека, СССР, национальная идея

В современном обществе, на мой взгляд, принятие реформ надлежит осуществлять с учетом положительного исторического опыта отечественного строительства. Государство и общество должны анализировать происходящую реальность, что создаст предпосылки для уверенного движения в направлении, заданном Конституцией Российской Федерации [1, с. 36].

История России носит весьма противоречивый и неоднозначный характер. В советском государстве в сфере прав человека, с одной стороны, существовало множество негативных тенденций, порожденных трудностями в строительстве нового общественного порядка в стране с низким уровнем общественного правосознания, постоянной внешнеполитической угрозой и иными факторами, осложнявшими функционирование государства. С другой стороны, практическое осуществление прав человека в СССР, в основном, осуществлялось в сфере реализации экономико-социальных и культурных прав. Безработица уничтожена еще в 30-е годы. Признано, что обеспечение прав граждан на труд, отдых, достойный уровень жизни, бесплатное образование всех уровней было повсеместным. Например, лишь в 1956-60 гг. в СССР бесплатные квартиры получили 50 млн. человек! [7, с. 83].

Конечно, с 1990-х годов считается хорошим тоном критиковать все, что было создано в СССР и даже манипулировать цифрами, подобно А.Солженицину. В любом случае, правовая система того времени может быть осмыслена лишь в контексте существовавшей реальности [6, с. 49].

Особый смысл придавался равенству прав личности как высшему достижению социалистической правовой системы, поэтому как условие сохранения правового равенства граждан воспринимался принцип отрицания частной собственности и гарантий ее независимости от государства. Исходя из определений ученых того времени право не является самоцелью, а выступает в качестве специфического средства достижения определенного социального результата [3, с.18].

Подписание в 1966 г. Советским Союзом Международного Билля о правах человека и в 1975 г. Хельсинского заключительного акта означало признание международно-правовых

обязательств по соблюдению прав человека. Принятие указанных норм международного права законодательно отразилось на правилах, отраженных в Конституции СССР 1977 г.

Новый этап в развитии прав личности возник в период так называемой «перестройки». Приняты законы, позволившие гражданам обжаловать в суд сначала неправомерные единоличные действия должностных лиц, а затем и коллегиальных решений государственных органов. Эпохальным событием для развития прав и свобод личности стало принятие Декларации прав и свобод человека и гражданина на внеочередном Съезде народных депутатов СССР 5 сентября 1991 г.

Совершенствовалось законодательство, его положения постепенно приводились в соответствие с нормами международного гуманитарного права. Это стало фундаментом становления системы прав человека в Российской Федерации.

Но обратим внимание: принятая сегодня концепция прав человека далеко не всегда отвечает национальному менталитету, как чрезмерно эгоистичная, направленна на защиту в первую очередь наиболее обеспеченных слоев населения и построена во многом вокруг права частной собственности, что резко снижает эффективность ее реализации в России.

Мы заметили, что западная цивилизация (и соответствующая ей правовая система) основана на базе религии, которая могла называться католицизмом, реформацией, иудаизмом, но построена она на следующих догмах: главная цель и смысл жизни человека в накоплении богатства, гражданин, не способный создать накопления, отвергается обществом, при этом не важно, какими способами и средствами эта цель будет достигнута; частная собственность неприкосновенна; принцип личной и общественной жизни – гипериндивидуализм.

Даже западная концепция гражданского общества образована как средство защиты своих интересов в условиях необходимости противостояния государству, поскольку главная угроза частной собственности исходит именно от государства. Как отметил Ш. Монтескье, «гражданское общество – это общество вражды друг с другом, которое для ее прекращения преобразуется в государство» [4, с. 154].

Вышеуказанное является фундаментом современной правовой системы и Конституции Российской Федерации. Статья 1 Конституции РФ трактует, что Россия - правовое государство. Суть правового государства - права человека. Статья 2 определяет, что права человека являются высшей ценностью государства. Исходя из этого, излагается та же концепция гражданского общества, что и на западе. На самом деле, наша страна, фактически проиграв холодную войну (или будучи сдана без боя на милость победителя элитой) писала Основной закон под диктовку западных стран - агентов глобализма.

Однако, исторически в основе мировоззрения подавляющей части населения России лежит православие, которое долгие годы оставалось на ценностях соборности, нестяжательства, самоограничения. Очевидно, что это не в полной мере вписывается в систему разработанного на Западе права и концепции прав человека, которые активно внедрялись у нас в 1990–е гг. И нет ничего удивительного в том, с каким сопротивлением наш национальный менталитет принимает подобные реформы, насколько снижается на практике эффективность апробированных на Западе институтов. В европейских странах этот процесс занял целые столетия.

Когда создавали Конституцию, многие вещи нам навязывали, произошло доминирование международного права над российским. Мы отказались от части своего суверенитета.

Кроме того, западное право часто не сочетается с российским правовым менталитетом и действующим правом. У нас разные законы. Например, норвежский неонацист и террорист Брейвик Андерс, приговоренный к 21 году лишения свободы, обжаловал действия государства в части содержания его в одиночной камере тюрьмы строгого режима Скиен, что лишает его возможности общения с другими заключенными и негативным образом может повлиять на его психическое состояние. В апреле 2016 г. окружной суд в Осло признал эту жалобу частично обоснованной и назначил ему компенсацию. В своем решении

суд указал, что условия содержания Брейвика нарушают статью 3 Европейской конвенции о защите прав человека. В марте 2017 г. Апелляционный суд Боргартинга отменил указанное решение, сославшись на то, что содержание в одиночной камере не нарушает права Брейвика и он не раскаялся, следовательно, представляет угрозу обществу. Верховный суд Норвегии 08 июня 2017 г. отказал Брейвику в приеме жалобы на условия его содержания в тюрьме, согласившись с решением Апелляционного суда. В настоящее время Брейвик подал жалобу в Европейский суд по правам человека.

Вышеизложенное свидетельствует, что европейская система права по сути своей выражает тиранию деструктивного меньшинства (владельцы значительных капиталлов, сексуальные меньшинства, даже убийцы). Можно сказать: «Индивидуум довлеет над обществом», т.е. убийцы, преступники, гомосексуалисты имеют равные, если не большие, права, нежели законопослушные граждане. Бывший Вице- президент США, Джо Байден говорил: «Защита прав сексуальных меньшинств является отличительной чертой цивилизованных стран и должна стоять выше национальных культур и социальных традиций».

Таким образом, России гораздо ближе советская концепция прав человека, нежели западная, которая противопоставляет правовым основам нашего государства, сложившимся исторически, свое понятие прав человека [5, с. 147].

Патриарх Московский и всея Руси Кирилл в своем выступлении указал, что концепцией прав человека прикрываются ложь, неправду, оскорбление религиозных и национальных ценностей, а в комплекс прав и свобод человека постепенно включаются идеи, противоречащие не только христианским, но и традиционным моральным представлениям о человеке. Также он подчеркнул, что для русской цивилизации православная традиция является культурообразующей и не ответить на этот вызов невозможно, поскольку тогда русский мир превратится в маргинальное явление в современности.

Прежде всего, русскую православную церковь не устраивает, что «человеческое достоинство – главный мотив и оправдание существования прав и свобод». По мнению митрополита, развитию демографического спада, асоциальному и безнравственному поведению способствует пропаганда индивидуализма. Митрополит обрушился с критикой и на другой либеральный тезис, говорящий о том, что права человека превалируют над интересами общества. Со слов митрополита, данный тезис способствует развитию эгоизма и индивидуализма, человек должен уметь отказываться от своего эгоизма ради другого человека. Поэтому, было бы правильно, чтобы свободы и права были всегда сбалансированы общественной солидарностью.

В заключение предлагаю: разработать и принять новую концепцию права на основе фундамента уже разработанного целой плеядой ученых, таких как Байтин М.И., Иоффе О.С., которые фактически создали государство и современное право. На их труды можно опираться.

Список использованной литературы

1. Анохин, Ю.В. Принципы защиты прав личности во внешней и внутренней правовой политике Российского государства // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. № 4. С. 33-39
2. Градонян К.А. Информационные войны и противоречия гражданского общества // Информационная безопасность регионов. 2009. № 1. С. 34-36.
3. Бережнов А.Г. Теоретические вопросы генезиса и содержания проблемы прав личности: Автореф. дис. … канд. юрид. наук. – М., 1987. 33 с.
4. Птушенко А.В. Системная парадигма права. М.: Московский издательский дом, 2004.

5. Хужин А. М. К вопросу об использовании институционального подхода к анализу экономико-правовых явлений // Алтайский юридический вестник. 2017. № 19. С. 145-150.
6. Чесноков А.А. Государственная защита прав личности в СССР. Монография. Барнаул, 2008. 104 с.
7. Чесноков А.А. Государственная механизм защиты прав личности: история, теория, практика. Монография. Барнаул, 2010. 178 с.

Т. А. Чеснокова
Алтайский филиал Российской Академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Барнаул, Россия
Научный руководитель - Титаренко М.В., преподаватель

ПРОБЛЕМА ДВОЙНОГО ГРАЖДАНСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассматриваются некоторые проблемы двойного гражданства в Российской Федерации (оказание дипломатической защиты, несение военной службой, проблемы с налогами). Предлагаются средства ее устранения.

Ключевые слова: двойное гражданство, проблемы, институт гражданства, права и обязанности.

Институт гражданства является важнейшим элементом положения правового статуса личности и основой конституционного строя. Право на гражданство является одним из важных прав человека. Гражданство – это устойчивая правовая связь между человеком и государством, которая подразумевает собой взаимные права и обязанности. Только посредством гражданства может возникнуть связь человек-государство и только на основе гражданства человек может воспользоваться максимальным объемом прав, которые гарантируется государством.

Проблема двойного гражданства, рассматриваемая мной, является актуальной, так как институт гражданства в последние годы приобрел особое значение. В наше время двойное гражданство часто встречается в мировой практике и существует независимо от отношения к нему государств. Кроме граждан государства, которые составляют, возможно, большую часть населения государства, население представлено и такими группами, как лица без гражданства, иностранные граждане, а также лица, имеющие два и более гражданства.

Для начала разберемся, что такое двойное гражданство. Двойное гражданство - это особый феномен, при котором лицо имеет гражданства двух и более государств.

Обращаясь к статье 62 Конституции РФ, мы можем увидеть, что гражданин Российской Федерации может иметь гражданство иностранного государства, но гражданин РФ имеет право на второе гражданство только того государства с которым заключен договор. При этом в пункте втором этой же статьи есть оговорка, что наличие гражданства иностранного государства не умаляет права и свободы лица, а также не освобождает его от несения обязанностей.

Из этого положения мы можем вынести главную проблему, поднимаемую мной в данном докладе. Двойное гражданство влечет за собой сложное правовое положение лица. Связь лица с двумя или более государствами порождает не только «двойные права», но и «двойные обязанности».

Согласно статье 6 ФЗ «О гражданстве Российской Федерации» лицо, приобретая гражданство иного государства (оставляя при этом и гражданство Российской Федерации), не теряет гражданство Российской Федерации. Он рассматривается Российской Федерацией только как гражданин Российской Федерации.

Многие ученые приводят ряд положительных сторон двойного гражданства. Это такие как: безвизовый въезд в страну второго гражданства, обладание более широкими правами в предпринимательской сфере и трудоустройстве.

Но, на мой взгляд, данные положительные черты не перекрывают то отрицательное, что порождает положение двойного гражданства. Во-первых, обладание гражданством иностранного государства не освобождает от обязанности по несению воинской службы(призвать может каждое из государств). Во-вторых, возникают проблемы с налогами. И, в-третьих, ограничение на некоторые виды деятельности(ограничение на работу в некоторых специальностях). А так же при укрытии наличия второго гражданства возможна уголовная ответственность. Разберем подробнее такие отрицательные последствия двойного гражданства как последствия, связанные с оказанием дипломатической защиты лицам с двойным гражданством и последствия, связанные с военной службой лиц с двойным гражданством.

Оказание дипломатической защиты лицам с двойным гражданством является очень проблематичным аспектом. Можно выделить две вероятные ситуации оказания дипломатической помощи. Первая, оказание дипломатической защиты лицу с двойным гражданством одним государством против другого, когда лицо имеет гражданство и того и другого государства. В данном случае проблематичность заключается в том, что лицо является гражданином того государства, против которого его защищают. Вторая ситуация, когда лицо находится на территории третьего государства и именно там встрает вопрос об оказании дипломатической защиты лицу. В данном случае возникает проблема с гражданством какого государства нужно «считаться».

Что касается военной службы, лица мужского пола, имеющие двойное гражданство, обязаны пройти военную службу в каждом государстве. На практике это почти невозможно, поэтому, даже если он пройдет военную службу в одном государстве, он будет привлечен к ответственности в другом за уклонение несения военной службы или за несения военной службы в иностранном государстве.

Мы считаем, что решение проблемы двойного гражданства просто необходимо, но это и очень проблематично, потому что «разрешение» на двойное гражданство прописано в основном законе нашей страны – Конституции Российской Федерации. Чтобы решить эту проблему наше государство предпринимает ряд мер, например, требование отказа одного гражданства (иностранного), чтобы получить российское. Для того, чтобы решить всех вышеперечисленные проблемы необходимо заключение международного договора. Но, на наш взгляд, это является недостаточным. Для того чтобы решить эту проблему необходимо ввести ряд ограничений для лиц с двойным гражданством: увеличить налоги, ввести штрафы на двойное гражданство, ограничить возможность голосовать (избирать не на все уровни власти). Но помимо санкций необходимо ввести и ряд поощрений для тех, кто отказался от второго гражданства в пользу российского: снижение налога на прибыль, подоходного и тд, предоставление ряда льгот, возможность получения кредита с более низкой процентной ставкой (все это на срок не более трех лет).

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации
2. Федеральный закон от 31.05.2002 №62-ФЗ «О гражданстве Российской Федерации
3. А. А Богославский Проблемы двойного гражданства в Российской Федерации// Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал, 2009 –С. 65-67
4. А. Н. Берглезов, С. С. Симоненко Проблема двойного гражданства в РФ// Новосибирский государственный аграрный университет (Новосибирск), 2016 –С. 149-152
5. А. Н. Кондратюк, А. В. Ткачёва Некоторые проблемы правового регулирования института гражданства// Юридические науки как основа формирования правовой культуры современного человека// Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований» (Уфа), 2018 –С. 46-51

6. Э. Х. Грипп, Ю. Х. Яхина Двойное гражданство в Российской Федерации// Правовое государство: теория и практика// Научно-исследовательский институт проблем правового государства(Уфа), 2013 –С. 50-53

А.В. Чиганова
Алтайский государственный технический университет им. И. И. Ползунова
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Н.В. Бородина, старший преподаватель

МЕСТО БУХГАЛТЕРА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

В статье рассматривается будущее бухгалтерской профессии в контексте развития цифровой экономики. Анализируются взгляды государственных чиновников и ученых-экономистов на возможность ее дальнейшего существования. Показывается, что в перспективном аспекте функции бухгалтера должны быть определены современными тенденциями развития информационных технологий в бизнесе.

Ключевые слова: бухгалтерская профессия, цифровая экономика, информационные технологии, автоматизация бухгалтерского учета.

На протяжении многих лет профессия бухгалтера являлась одной из самых востребованной и перспективной на кадровом рынке. Сейчас без квалифицированного бухгалтера не может обойтись не одна организация – будь это маленькая фирма или крупная компания, даже индивидуальным предпринимателям приходиться вести налоговый и бухгалтерский учет, и большинство предпочитают поручить эту деятельность профессионалу. По состоянию на 10 марта 2018 года в РФ насчитывается более 6 млн. юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (табл. 1). Именно такому количеству организаций необходимо регулярное ведение бухгалтерского учета.

Таблица 1 - Количество юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в России по состоянию на 10.03.2018г., (по данным Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства), единиц

	Всего	из них	
		Юридических лиц	Индивидуальных предпринимателей
Всего	6 104 467	2 867 688	3 236 779

По информации из разных источников количество бухгалтеров в России составляет более 5 миллионов человек при общей численности в РФ более 146 миллионов. В США это показатель отличается в разы, при численности более 300 миллионов человек число бухгалтеров составляет 1,5 миллиона.

Такая привлекательность профессии во многом объясняется ее плюсами, к которым относятся востребованность, постоянное развитие, стабильный доход и другие.

В тоже время 23 сентября 2016 года, на Московском финансовом форуме заместитель министра финансов России Татьяна Нестеренко заявила, что профессия бухгалтера будет уходить с рынка в связи с появлением новых технологий. По ее мнению, потребность в бухгалтерах в ближайшем будущем может исчезнуть, так как их работу смогут выполнять вычислительные машины. Замминистра также выступила с инициативой полностью отказаться от бумажных документов и перейти вместо этого на электронный учет. По ее словам, при работе с электронными документами необходимо минимизировать или даже запретить ручной ввод данных с клавиатуры.

Директор направления «Молодые профессионалы» Агентства стратегических

инициатив Дмитрий Песков высказывается еще более категорично: «Бухгалтер - ненужная специальность. Что с ними можно сделать? Мы хотим жить в красивых городах. Можно провести бухгалтерам краткий курс по урбанизму, ввести профессию бьюти-уют-менеджера подъезда. 5 млн. человек будут благоустраивать наши подъезды».

Действительно, в последние годы с развитием научно-технического прогресса все более важным стал вопрос использования передовых IT-технологий в различных сферах деятельности, в частности, и в бухгалтерском учете. В связи с этим встал вопрос о перспективах развития профессии бухгалтера: начнет ли она постепенно уходить с рынка труда или же начнется новый виток в ее развитии.

Следует заметить, что вымирание профессии бухгалтера начали пророчить еще в начале 1990-х гг., когда на рынке появились первые компьютерные программы по учету. Однако тогда программные продукты наподобие «1С» автоматизировали значительную часть работы лишь по хранению и обобщению информации о хозяйственных операциях и требовали ручного ввода.

В настоящее время по прогнозам составителей Атласа новых профессий профессия «бухгалтера» стоит первой в списке профессий, которые должны исчезнуть в ближайшем будущем. И связано это с тем, что в скором времени станет возможным упростить и полностью автоматизировать учетные операции за счет быстрого развития информационных технологий и перехода к, так называемой, цифровой экономике [1, с. 33].

Основная цель ее внедрения, направления и ориентиры развития приведены в принятой 28 июля 2017 года программе «Цифровая экономика РФ». Программа направлена на создание условий для развития самых разных сторон жизни общества — от развития знаний и кадров до дальнейшего развития собственно экономики и безопасности государства [3, с. 100].

Определенные шаги в данном направлении уже сделаны, так уже сегодня в документообороте организаций используются программы распознавания документов и операций и их автоматический ввод, а электронная подпись позволяет организовать системы электронного документооборота между контрагентами в абсолютно безбумажной форме.

Абсолютное большинство работников бухгалтерии используют данные всемирной сети, чтобы более эффективно вести бухучет и узнавать то, что было неизвестно, в считанные минуты. Сегодня не найти бухгалтера, который бы не использовал различные систематизированные программы учета и справочно-правовые системы, которые помогают в непосредственном ведении учета хозяйственных операций и позволяют бухгалтеру повышать свою квалификацию, не покидая рабочего места [3, с. 101].

Тем не менее, этого недостаточно и, прежде всего, должно исчезнуть классическое представление о бухгалтере как о скучной малообразованной личности, выполняющей однообразную работу по «забиванию» документов в компьютер. Профессия бухгалтера в ее перспективном аспекте должна представлять собой принятие решений о том, какие программные продукты будут способствовать выполнению целей организации наилучшим образом и как должны работать компьютерные программы (как их сконфигурировать), чтобы этих целей достичь [1, с. 41].

При этом можно выделить ряд проблем, связанных с цифровизацией экономики и бухгалтерского учета, которые, несомненно, требуют решения в ближайшей перспективе.

Во-первых, менталитет – в России пока есть компании, которые считают, что информационные технологии несут угрозу традиционному укладу их бизнеса.

Во-вторых, наблюдается довольно серьезная нехватка квалифицированных кадров в ИКТ-сфере.

В-третьих, неблагоприятная экономическая ситуация влияет на инвестиции компаний в основные средства, и в том числе, в приобретение и внедрение новых технологий.

Многие ученые-экономисты не согласны с высказываниями законодателей и считают, что бухгалтерская профессия необходима, но должен начаться новый виток ее развития. При этом по данным опроса, проведенного Ассоциацией АССА в 2014-2015 годах, в котором

приняли участие более 2000 экспертов в области финансов и учета, 55% участников полагают, что в ближайшие 3–10 лет наибольшее влияние на будущее профессии бухгалтера окажет развитие интеллектуальных автоматизированных систем бухгалтерского учета.

Таким образом, можно сделать следующие выводы из проведенного исследования:

- профессия бухгалтера остается значимой и востребованной на рынке труда, но ее дальнейшее развитие потребует от бухгалтеров новых компетенций в информационных технологиях, стратегическом планировании и коммуникациях с бизнес-средой;
- большинство технических функций по обработке документов будут переданы компьютерам, искусственному интеллекту;
- ни одно программное обеспечение и сервис не справятся с автоматизацией, без контроля со стороны бухгалтера;
- становится все более реальной перспектива полной автоматизации всех направлений учета, однако, в виду технической сложности ее воплощения и ряда других проблем, в обозримом будущем данная концепция вряд ли будет реализована в полном объеме.

Список использованной литературы

1. Волкова О.Н. О будущем (бухгалтерского) учета - профессии и академической дисциплины // Аудиторские ведомости. – 2017. – N 5-6. – С. 31 - 42.
2. Свешникова О. Н., Начаркин В. В. Современный статус бухгалтера // Молодой ученый. — 2014. — №9. — С. 316-319. — URL https://moluch.ru/archive/68/11588/ (дата обращения: 15.03.2018).
3. Цивенко М. Ю. Трансформации профессии бухгалтера в условиях развития «цифровой экономики» // Молодой ученый. □– 2017. □– №48. □– С. 100-102. –□ URL https://moluch.ru/archive/182/46766/ (дата обращения: 14.02.2018).

А.М. Шакина
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Г. Климова, к.и.н., доцент

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ СТАНДАРТЫ И ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ.

Рассмотрены наиболее острые экологические проблемы, а также возможности их решения путем выполнения всеми государствами международных стандартов по охране окружающей среды.

Ключевые слова: окружающая среда, экологические проблемы, международно-правовые стандарты.

В настоящее время проблема защиты окружающей среды является как никогда актуальной. Если раньше мы думали, что экологические катастрофы будут еще очень не скоро, то сейчас это то время когда они случаются повсеместно, и, к сожалению, большая часть этих катастроф вызвана антропогенным фактором. Именно поэтому необходимо обратить всеобщее внимание на эту проблему, ее причины, последствия и, конечно же, пути их решения. Причем действия нужно принимать уже незамедлительно.

Один из таких случаев произошел недавно. В подмосковном Волоколамске 21 марта 2018 г. на полигоне "Ядрово" произошел выброс свалочного газа. За медицинской помощью с момента выброса обратились 222 ребенка и 93 взрослых.[1]

Проверки чиновников показали, что на полигоне из-за нарушений правил его эксплуатации неоднократно проходил выброс свалочных газов. В результате в воздухе на

территории Волоколамского района выявлено повышенное содержание сероводорода и других вредных веществ. По состоянию на 29 марта в Волоколамске дважды фиксировались превышения предельно допустимой концентрации сероводорода, который очень токсичен.

ПДК сероводорода (H2S) в воздухе в рабочей зоне — **10 мг/м3** в смеси с углеводородами —**3 мг/м3.** [2]

ПДК сероводорода (H2S) в воздухе населенных мест— **0,008 мг/м3** [3]

Ощутимый запах сероводорода отмечается при концентрации сероводорода **1,4—2,3 мг/м3**, значительный запах — при **4 мг/м3**, тяжелый запах при **7—11 мг/м3**

При вдыхании воздуха с небольшими концентрациями у человека довольно быстро возникает адаптация к неприятному запаху «тухлых яиц», и он перестаёт ощущаться. Во рту возникает сладковатый металлический привкус. При вдыхании воздуха с большой концентрацией, из-за паралича обонятельного нерва, запах сероводорода почти сразу перестаёт ощущаться. Вдыхание воздуха с небольшим содержанием сероводорода вызывает головокружение, головную боль, тошноту, а со значительной концентрацией приводит к коме, судорогам, отёку лёгких. При высокой концентрации однократное вдыхание может вызвать мгновенную смерть.

К сожалению, подобные ситуации происходят нередко, как в России, так и в других странах. Данная ситуация является частным признаком больших проблем. Так какие же на данный момент существуют самые острые экологические проблемы?

1. *Увеличение общей температуры планеты* (глобальное потепление). Причина этому – выбросы в атмосферу парниковых газов. А именно: углекислый газ – CO2; метан - CH4; окись азота - NO. Вместе эти газы составляют около 99% всех выбросов парниковых газов в атмосферу.

Выбросы этих парниковых газов происходят из-за таких антропогенных факторов как:

– Сжигание ископаемого топлива: уголь, нефть и природный газ, что является основной причиной эмиссии антропогенного CO2.

Так каждое из последних трёх десятилетий было теплее предыдущего. В 1970—2000 эмиссия парниковых газов составляла **1,3 %** в год. В 2000—2010 годах эмиссия парниковых газов увеличивалась на **2,2 %** в год. В 2008 году в результате сжигания ископаемого топлива в атмосферу было выделено **8,67 млрд тонн** углерода (31,8 млрд тонн CO_2)[4]

– Сельское хозяйство и животноводство, на долю которых приходится около 15% выбрасываемых в атмосферу парниковых газов.

К примеру для производства 1 кг. говядины тратится около **15 000 л**. воды, в то время как для производства 1 кг. риса потребуется **2500 л**., а для 1 кг. картофеля **290 л.**[5] Получается, что гораздо выгоднее использовать сельскохозяйственные культуры для питания человека, чем сначала использовать их для прокормки скота, тратить ресурсы на его выращивание и только после этого отправить его на убой.

– Вырубка лесов так же является причиной увеличения CO2 в атмосфере, поскольку именно леса отвечают за преобразование углекислого газа в кислород.

2. *Замусоривание планеты.* Происходит это из-за увеличения количества отходов производства и жизнедеятельности человека.

Так количество ежегодно образующихся твердых коммунальных отходов в России составляет примерно 67 миллионов тонн. При этом утилизируется только около 2% таких отходов, из них методом сжигания – менее 1%, вторично используется менее 5% отходов, остальное накапливается на полигонах и свалках, отравляя окружающую среду. В то же время в Европе около 60-80% отходов возвращается в хозяйственный оборот.

Основная причина замусоривания планеты - наше общество потребления, которое построено по линейному принципу: Добыча → производство → потребление → избавление от остатков.

Для того чтобы это проблема была решена общество потребления необходимо построить по круговому принципу, где все отходы производства и потребления будут не выбрасываться на свалку, а проходить повторный этап задействования в производство. То

есть раздельный сбор всех отходов, которые могут проходить повторную переработку и быть использованы в качестве сырья еще много раз.

3. *Уменьшение численности диких животных*. Основной причиной уменьшения численности диких животных является: вырубка лесов, т.е. места обитания животных, которые складывались веками. С уменьшением мест обитания происходит и уменьшение популяции диких животных. Согласно подсчётам учёных, с 1900 по 2015 годы потери исходного ареала обитания животных стёрли с лица Земли более 58 тысяч популяций позвоночных.[6] Исчезновение естественной среды обитания и нехватка пищи вынуждают диких зверей приходить в крупные города. Так в Москве с тали появляться дикие животные, которых встречают на улице и в парках. По данным на начало года, на территории Москвы обитало около 700 лисиц.

Так же немаловажным фактором уменьшения численности диких животных является браконьерство: животных отлавливают и убивают ради ценных на черном рынке и в определенных кругах шкур и рогов животных.

К примеру, последняя способная к размножению популяция леопардов в Камбодже подвержена риску исчезновения, уменьшившись на 72% за 5 лет.[7] Поскольку спрос на дичь в Камбодже растет, ее природные ландшафты покрыты тысячами ловушек для диких свиней и оленей. Однако в них часто попадают и другие дикие животные, в частности, леопарды, от чего их популяция страдает. Ценные части животных затем нелегально перепродают.

Решением выше указанных проблем должно стать выполнение всеми государствами международных стандартов по охране окружающей среды.

Основные экологические стандарты прописаны в международных соглашениях и конвенциях.

Помимо этого международное экологическое право имеет договорное регулирование. Действуют более 300 универсальных, региональных, субрегиональных и двусторонних соглашений, непосредственно затрагивающих проблемы охраны окружающей среды.

Значительную роль в охране окружающей среды играют специальные стандарты международного экологического права, которые можно подразделить на *основополагающие* и *частные стандарты предупредительного характера*.

К *основополагающим* международным стандартам по охране окружающей среды относят:[8]

1. Защита окружающей среды на благо нынешнего и будущего поколений устанавливает обязательства государств защищать и сохранять природную среду и обеспечивать рациональное использование природных ресурсов.
2. Принцип недопущения нанесения трансграничного ущерба. Т.е. не причинение ущерба окружающей среде за пределами юрисдикции государства. Так же государства должны нести ответственность, если такой ущерб все же был нанесен.
3. Принцип неотъемлемого суверенитета государства над его природными ресурсами означает суверенное право каждого государства свободно разрабатывать свои природные ресурсы.
4. Недопущение радиоактивного заражения окружающей среды — касается как военного, так и мирного использования ядерной энергии.
5. Защита экологической системы Мирового океана
6. Запрещение военного или любого иного враждебного воздействия на природную среду.
7. Контроль соблюдения норм в области охраны окружающей среды предполагает создание системы международного контроля и мониторинга качества окружающей среды на глобальном, региональном и национальном уровнях.

К международным *частным стандартам предупредительного характера* по охране окружающей среды относят:

1. Оценка воздействия на окружающую среду — т.е. государства обязаны проверять трансграничные экологические последствия их деятельности.

2. Обмен информацией и предварительные уведомления — государства обязаны заблаговременно предупреждать других членов международного сообщества о проведении ими опасной для окружающей среды деятельности.

3. Взаимные консультации — государства обязаны консультироваться друг с другом по поводу экологически опасной деятельности.

4. Принятие мер предосторожности — государства обязаны принимать эффективные меры для предотвращения негативного воздействия на природную среду.

Важной особенностью нормативного регулирования международного экологического права заключается в большой роли источников квазинормативного характера. Такие акты представляют собой «мягкое право» и имеют рекомендательный характер. Их воздействие на международное экологическое право ограниченно, однако, играет большую позитивную роль.

Какие же действия предприняли разные государства по защите окружающей среды и уменьшению негативного воздействия?

- К примеру, В Германии раз в полгода немцам предоставляют многостраничные брошюры с правилами сортировки и информацией, где и когда собирают мусор каждого вида ближайшие 6 месяцев. Если правила сбора кто-то из жителей не соблюдает, то следует стандартное наказание – повышение тарифа за вывоз для всего дома. Если нарушения продолжаются – обслуживание дома прекращается.
- В Швеции всего 7% отходов отправляется на свалку: все остальное перерабатывается тем или иным способом. Количество свалок в стране стремительно сократилось, да так, что шведам стало не хватать мусора.[9]
- В индии из пластика делают дороги. Около 100 000 километров дорог в Индии сделано из переработанного пластика. Он более прочен, чем обычный асфальт, позволяет сэкономить на битуме, решает проблему безработицы, и вопрос реализации пластика.[10]
- В немецкой деревне научились зарабатывать на продаже электроэнергии, полученной из возобновляемых источников. Деревня ежегодно зарабатывает более 5 миллионов евро на продаже экологичной электроэнергии. [11]

По всему миру всё чаще начинают использовать возобновляемые источники энергии, переходят на раздельный сбор отходов, борются с вырубкой лесов, браконьерством и в целом стараются вести более экологичный образ жизни.

Задумайтесь, КАЖДЫЙ человек оставляет в окружающей среде огромный след, и, к сожалению, он не всегда положительный. Я призываю вас к тому, чтобы каждый хоть немного, но попытался уменьшить, оставляемый собой негативный след, и приумножать положительные. Уже это будет большой заботой о нашей планете.

Список использованной литературы

1. INTERFAX.RU / С 21 марта за медицинской помощью обратились 315 жителей Волоколамского района // URL: http://www.interfax.ru/moscow/605262

2. ГН 2.2.5.1313-03 // Предельно допустимые концентрации (ПДК) вредных веществ в воздухе рабочей зоны

3. ГН 2.1.6.1338-03 // Предельно допустимые концентрации (ПДК) загрязняющих веществ в атмосферном воздухе населенных мест.

4. KARTASLOV.RU / Значение словосочетания «глобальное потепление» // URL:https://kartaslov.ru/значение-слова/глобальное%20потепление

5. СНОБ / Как мы производим еду, чтобы ее выбросить. Инфографика. // URL: https://snob.ru/selected/entry/134530

6. Plus-one.ru. / Шестое массовое вымирание животных зашло дальше, чем предполагалось // URL: http://plus-one.ru/blog/ecology/shestoye-massovoe-vymiranie

7. НАУЧНАЯ РОССИЯ. /Леопарды Камбоджи оказались на грани вымирания//URL: https://scientificrussia.ru/articles/leopardy-kambodzhi-okazalis-na-grani-vymiraniya

8. Studfiles.net / Принципы международного права окружающей среды // URL: https://studfiles.net/preview/5642007/page:60/
9. Recyclemag.ru / Как устроен раздельный сбор мусора в Швеции // URL: http://recyclemag.ru/article/kak-ustroen-razdelnyiy-sbor-musora-v-shvecii
10. EpochTimes.com / В Индии более 100 тысяч километров дорог сделано из пластика // URL: https://www.epochtimes.com.ua/ru/poslednie-novosti-mira/v-indii-bolee-100-tysyach-kilometrov-dorog-sdelano-iz-plastika-126911
11. Rodovid.me / В немецкой деревне научились зарабатывать на экологии // URL: https://rodovid.me/ecoposelenia/v-nemeckoy-derevne-nauchilis-zarabatyvat-na-ekologii.html

А. Шарапова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – С.Б. Брижатова, д.п.н., профессор

СУДЕБНАЯ ЭТИКА КАК НРАВСТВЕННАЯ НОРМА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье анализируется соотношение понятия «судебная этика» Дается краткий исторический очерк этого понятия. Судебная этика как разновидность этики прикладной и профессиональной деятельности.
На примере деятельности судьи, выявляются общие и специфические требования профессиональной судебной этики, исследуются соотношение и взаимосвязь нравственности и законности в деятельности судьи. Делается вывод о том, что значение этики судьи состоит в том, что она придает нравственный характер профессиональной деятельности суда, что весьма важно, поскольку эта деятельность связана непосредственно с человеком.

Ключевые слова: этика, право, судебная этика, нравственность, судья, справедливость, ответственность.

Начало разработки судебной этике и ее преподавания в России было положено в1901 году, когда известным юристом А.Ф. Кони.

В советский период юридическая этика длительное время не разрабатывалась, так как считалось что «этика в советском обществе едина, это социалистическая этика». Сегодня необходимость основательного исследования проблем профессиональной юридической этики вряд ли может быть оспорена.

Судебная этика - это совокупность правил поведения судей и других профессиональных участников уголовного, гражданского и арбитражного судопроизводства, обеспечивающих нравственный характер их профессиональной деятельности и внеслужебного поведения, а также научная дисциплина, изучающая специфику проявления требований морали в этой области.

Из социологических исследований в России видно, что в настоящее время в стране преобладает моральный плюрализм, то есть личность имеет собственную систему нравственных ценностей, которые определяют конкретную линию поведения.

Моральный плюрализм может привести и приводит, по мнению ученых, к нравственной неразборчивости, стать серьезным препятствием при решении и обсуждении тех или иных вопросов, в том числе судебных споров.

В этих условиях особое значение приобретает профессиональная этика, а именно этика судебного процесса, который подразумевает требования нравственности, связанные со специфическими условиями данной деятельности.

Отдельные положения судебной этики нашли свое отражение у законодателя, так, в 1993 года был принят Кодекс чести судьи РФ, а ФЗ РФ и «О прокуратуре РФ».

Требования к профессионализму судей.

Большое внимание вопросам судейской этики уделяло и уделяет международное сообщество. На уровне Генеральной Ассамблеи ООН, а также на уровне Совета Европы был принят целый ряд документов, определяющих как статус судей, так и нормы их поведения.

Кодекс судейской этики требует от судьи при исполнении своих обязанностей по осуществлению правосудия исходить из того, что защита прав и свобод человека и гражданина определяет смысл и содержание деятельности органов судебной власти.

Кодекс судейской этики устанавливает обязанность судьи быть беспристрастным, не допускать влияния на свою профессиональную деятельность со стороны кого бы то ни было, в том числе родственников.

Быть свободным от приверженности одной из сторон, от влияния общественного мнения, от опасений перед критикой его деятельности.

Общественное мнение и возможная критика действий судьи, связанных с осуществлением правосудия, не должны отражаться на характере принимаемых решений. Общественное мнение активно формирует представление о суде и судьях, однако оно может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние.

С одной стороны, оно может непредвзято освещать надлежащую работу судей, с другой — может использоваться как инструмент давления на судью с целью повлиять на характер и содержание принимаемого решения.

Авторитет судебной власти предполагает доверие к суду и осуществляемой им деятельности, веру в его независимость от иных ветвей власти, самостоятельность и беспристрастность в принятии решений. Авторитет складывается из многих составляющих, в том числе из оценки гражданами государственной власти в целом и действий ее отдельных представителей в частности.

Соблюдение судьей в своей профессиональной деятельности Конституции Российской Федерации, федерального законодательства и законодательства субъектов Российской Федерации контролируется в основном вышестоящими судами, а следование нравственным ценностям — гражданами, институтами гражданского общества, судейским сообществом.

Кодекс судейской этики требует от судьи быть терпимым, вежливым, тактичным и уважительным в отношении участников судебного разбирательства, требовать аналогичного поведения от всех лиц, участвующих в судопроизводстве.

Количество обращений в суд за защитой своих прав со стороны граждан и организаций возрастает, что свидетельствует о существовании определенной степени доверия к судебной системе, призванной разрешать социальные конфликты в рамках правового поля.

Увеличение нагрузки на суд, не всегда достаточно высокая квалификация аппарата суда, к сожалению, влекут за собой появление определенных сбоев в работе. В такой ситуации именно на судью ложится вся ответственность за своевременное и качественное разрешение обращений в суд.

Обязанность суда в гражданском состязательном процессе — не только создать условия для осуществления процессуальных прав сторон, иных лиц, участвующих в деле, но и полно установить обстоятельства, необходимые для принятия обоснованного решения.

Особую важность для судьи приобретает умение создать в процессе рассмотрения дела такую рабочую обстановку, в которой любой гражданин, независимо от уровня его образования, рода занятий, эмоционального состояния или его личностных особенностей, смог бы донести до суда свою позицию по делу, обеспечить возможность представления им необходимых доказательств.

Вместе с тем имеет место быть недостаточный профессионализм участвующих в судебном разбирательстве представителей сторон, определяющих их правовую позицию в соответствии со своим пониманием закона, обстоятельств дела.

Кодекс судейской этики возлагает на судью обязанность не разглашать информацию, полученную при исполнении своих обязанностей. Эта обязанность сочетается с запретом делать публичные заявления, комментировать, выступать в прессе по делам, находящимся в производстве суда, публично, вне рамок профессиональной деятельности, подвергать сомнению постановления судов, вступивших в законную силу.

В отличие от обвинителя или защитника, высказывания которых по делу, подлежащему рассмотрению, воспринимаются критически, как позиция заинтересованной в исходе дела стороны, так как любая информация, исходящая от судьи, приобретает значение прогноза, варианта будущего решения. Это производит неблагоприятное впечатление, ставит под сомнение беспристрастность судьи.

Организация своей работы и организация работы аппарата суда — непременное условие качественного исполнения профессиональных обязанностей. Через работу в аппарате суда проходит большое количество начинающих юристов, не все из них справляются, не каждый становится хорошим профессионалом. Именно судья отвечает за качество работы секретаря судебного заседания, помощника судьи, аппарата суда.

Кодекс судейской этики возлагает на судью обязанность поддерживать свою квалификацию на высоком уровне, необходимом для надлежащего исполнения обязанностей по осуществлению правосудия.

Обязанность поддерживать профессиональную квалификацию на достойном уровне стимулируется существующей системой квалификационной аттестации судей.

Нарушение норм профессиональной этики судьи отрицательно влияет на авторитет судебной системы в глазах общества.

Кодекс судейской этики

Государственные гарантии независимости, неприкосновенности, несменяемости судей, недопустимости вмешательства в их деятельность, высокий уровень материального и социального обеспечения являются не личной привилегией судей, а средством обеспечения целей правосудия - вынесения законных, обоснованных и справедливых судебных решений.

Вывод.

Таким образом профессиональная судебная этика формируется на основе взаимосвязи и взаимообусловленности правовых и нравственных принципов норм правового и нравственного сознания. Судья, прокурор, следователь несут личную ответственность за законность или незаконность своих действий и решений их справедливости или несправедливости. Они морально ответственны как перед государством, обществом, другими людьми, так и перед своей совестью. Особенностью их профессиональной деятельностью является гласность ее осуществления или результатов, контроль общественности, оценка ими справедливости, нравственности или безнравственности деятельности профессиональных участников судопроизводства.

Требованиями высокой нравственности продиктована задача уголовного судопроизводства, в соответствии с которой каждый, совершивший преступление, должен быть подвергнут справедливому наказанию и ни один невиновный не должен быть привлечен к уголовной ответственности и осужден.

Судебной этике несомненно принадлежит видная роль в осуществлении правосудия в России.

Список использованной литературы

1. Алексеев В. Б., Ароцкер Л. Е. и др. «Настольная книга судьи» (рассмотрение уголовных дел в суде первой инстанции) Издательство «Юридическая литература», М., 1972 г.

2. Барщевский М.Ю. Издательство: Издательский дом «ФЕДОРОВ» ISBN: 5-8407-003-7 Кол-во страниц: 288 Дата публикации: 02.06.1999

3. Закомлистов А. Ф. «Судебная этика» СПб: Юридический центр Пресс, 2002. -- 258 с. ISBN 5942010781.

4. Кобликов А. С. «Юридическая этика. Учебник для вузов» М.: Издательство НОРМА, М., 2008. 176 с

5. Кони А.Ф. Вступительная лекция «Нравственные начала в уголовном процессе (общие черты судебной этики)» Избранные произведения. М., Госюриздат, 1956.

6. Строгович М. С., Кореневский Ю. В., Зайцев Е. А., Киселев Я. С. «Проблемы судебной этики» / Под ред. М. С. Строговича. -- М.: Наука, 1974. -- 272 с.

А.О. Швецова
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – О.Г. Носкова, к.э.н., доцент

СУЩНОСТЬ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ

В статье рассмотрены депозитные операции коммерческих банков как основа формирования ресурсов, используемых на цели краткосрочного и долгосрочного кредитования субъектов хозяйствования и населения.

Ключевые слова: финансы, банки, вклады, депозитные средства

Сущность банковского бизнеса состоит в получении доходов от операций, так или иначе связанных с использованием. ресурсов, сформированных за счет аккумуляции средств клиентов. Эти ресурсы используются для вложений в кредитные и инвестиционные проекты субъектов хозяйствования. А также при осуществлении. собственных затрат банка.

Банковский вклад (депозит) — это денежные средства в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, размещаемые физическими и юридическими лицами в целях хранения и получения дохода на срок или до востребования[2].

По договору банковского вклада одна сторона (банк), принявшая от другой стороны (вкладчика) денежную сумму (вклад), обязуется возвратить сумму вклада и выплатить проценты за нее на условиях и в порядке, предусмотренных договором. Договор банковского вклада, в котором вкладчиком является гражданин, признается публичным договором. Это означает, что банк должен оказывать услуги каждому, кто обратился в банк и согласился с условиями их предоставления. Учитывая, что деньги населения служат важным источником банковских ресурсов, банки заинтересованы в расширении и повышении качества услуг.

Особенность депозита, заключается в его двойственной природе. Депозиты являются для вкладчиков потенциальными деньгами. Так, вкладчик может выписать чек и пустить соответствующую сумму в обращение. Но в тоже время “банковские деньги” приносят процент. Они выступают для вкладчика в двойной роли: в роли денег, с одной стороны, и в роли капитала, приносящего процент, с другой. Преимущество депозита перед наличными деньгами заключается в том, что депозит приносит проценты. Недостаток заключается в том, что депозит приносит пониженный процент по сравнению с тем процентом, который обыкновенно приносит капитал. Данный момент обосновывается тем, что процент, выплачиваемый по депозитам, ниже того процента, который банки получают за помещаемый ими в различных предприятиях капитал.

Исходя из вышесказанного, депозит выгоден не только вкладчику, но и банку. Множество депозитов способно создать банку ссудный капитал, который он затем разместит на выгодных условиях в любой сфере хозяйства. Разница в процентах по депозитам и процентах, получаемых от заемщиков капитала, есть вознаграждение банку за проведенную им работу по привлечению свободных денежных средств и размещению ссудного капитала.

Субъектами депозитных операций могут выступать коммерческие банки, небанковские финансово-кредитные организации, учреждения, субъекты хозяйствования и физические лица.

Объектами депозитных операций являются депозиты – суммы денежных средств, которые субъекты депозитных операций вносят в банк или которые на определенное время оседают на счетах в банке.

На основе депозитных операций коммерческих банков формируется подавляющая часть их ресурсов, используемых на цели краткосрочного и долгосрочного кредитования субъектов хозяйствования и населения. Ведь формирование депозитной базы на широкой структурной основе с использованием различных инструментов и источников привлечения средств позволяет поддерживать потенциал банка в плане проведения активных операций на. адекватном уровне, а также гибко реагировать на финансовые потребности клиентуры. В конечном счете, чем больше средств будет привлечено на депозитные счета в банковскую систему, тем больший объем будет направлен на накопление и тем больше ресурсов может быть размещено посредством кредита в инвестиционные вложения.

Рассмотрим основные условия вкладов:

1. Срок вклада. Вклад принимается на конкретный срок или до востребования. По истечении срока хранения вклада банк обязуется выплатить вкладчику сумму внесенного вклада и установленный договором доход. Однако согласно ст. 36 Федерального закона «О банках и банковской деятельности» банк обязан выплатить вклад по первому требованию вкладчика, в том числе и до истечения срока хранения, оговоренного в договоре, доход по вкладу выплачивается по более низкой процентной ставке.

2. Пролонгация. Без явки вкладчика пролонгация договора может производиться неоднократно (до принятия банком решения о прекращении открытия данного вида вклада), ограниченное число раз (согласно условиям договора) и не производиться. Течение пролонгированного срока начинается со дня, следующего за днем окончания предыдущего срока хранения.

3. Условия открытия счета. Некоторые виды вкладов могут открываться только при соблюдении определенных условий. Например, для открытия пенсионных вкладов клиент должен предъявить пенсионное удостоверение, подтверждающее его право на получение пенсии.

4. Дополнительные взносы. Могут приниматься без ограничения (вклад «Универсальный», «Зарплатный», «До востребования»), не приниматься вообще, приниматься с определенным условием, как правило, оговаривается минимальная сумма дополнительного взноса.

5. Расходные операции. По условиям договора:

- могут совершаться в пределах остатка средств на счете;
- не совершаются, за исключением закрытия счета с причислением процентов за срок хранения вклада;
- совершаются на сумму, превышающую размер неснижаемого остатка, определяемого в договоре;
- предоставляется право получения процентов, присоединенных ко вкладу.

6. Процентная ставка. На сегодняшний день процентные ставки по вновь открываемым вкладам являются фиксированными, т.е. не подлежат изменению в течение срока вклада. Доход по всем видам вкладов исчисляется на суммы рублей и копеек (по вкладам в иностранной валюте – на суммы целых и дробных частей единицы иностранной валюты) исходя из количества дней в году установленной по вкладам годовой процентной ставки, за время хранения денежных средств во кладе со дня, следующего за днем внесения суммы во клад, по день выплаты суммы из вклада включительно либо в зависимости от условий вклада – по день окончания установленного срока, текущего квартала или года.

Наряду с договором по вкладу клиенту банка выдается сберегательная книжка, в которой фиксируются все операции, совершаемые по счету. В случае утраты сберегательной

книжки вкладчик по письменному заявлению может получить ее дубликат (данная операция является платной).

Банк предлагает своим вкладчикам новую услугу – предоставление детализированной справки по вкладам с ограниченным количеством пролонгаций. Справка содержит сведения об остатках на счете по вкладу; информацию о количестве дней до окончания текущего срока хранения вклада; действующую процентную ставку по вкладу; другую информацию.

Выдается справка бесплатно после оформления клиентом заявления на получение детализированной справки по вкладам.

Вклады населения в сберегательном банке неоднородны по своей экономической природе и роли в обеспечении кредитными ресурсами как самого банка, так и кредитной системы в целом.

Порядок размещения ресурсов, привлеченных путем пассивных операций сберегательного банка, имеет существенные особенности. Например, средства в расчетах являются в соответствии с действующим законодательством ресурсом Центрального банка РФ. Определенную часть прилива во вклады сберегательный банк вынужден размещать на счетах в Центральном банке. И лишь оставшуюся часть пассивов (часть прилива средств физических лиц во вклады, средства на счетах юридических лиц) и свои собственные средства может использовать для кредитования своей клиентуры.

Величина издержек по привлечению ресурсов для банка зависит в основном от видов и сроков их привлечения, уровня банковского менеджмента, состояния рыночной конъюнктуры, других факторов. Средняя цена ресурсов, а значит, и расходы банка будут тем выше, чем более надежными и устойчивыми являются виды вкладов, т.е. чем выше срок и сумма депозитов. Рост доли дешевых и бесплатных средств ведет к снижению банковской ликвидности, поскольку указанные ресурсы, как правило, являются низколиквидными. В то же время увеличение доли срочных обязательств повышает расходы банка. Поэтому вопросы. оптимальности формирования ресурсной базы банка, анализ средней стоимости его ресурсов, оценки меры использования ресурсов на основе сравнения их с величиной общего объема размещенных средств являются основными вопросами управления стоимостью банковских ресурсов.

Основными видами вкладов, открываемых в сберегательном банке, в настоящее время являются:

- Вклады в валюте Российской Федерации: до востребования (неограниченный срок хранения;
- Вклады в долларах США, евро: до востребования (неограниченный срок хранения);
- С 16 февраля 2006 г. Пролонгация некоторых видов рублевых вкладов производится с изменением названия вклада и условий.
- Валютные вклады.

Все виды вкладов можно разделить на три основные группы:

К первой группе вкладов относятся те, которые предполагают минимальный размер первоначального взноса, периодичность дополнительных взносов и расходных операций по вкладу не ограничены, начисление процентов производится. по истечении каждых трех месяцев хранения вклада.

По этим вкладам установлены минимальные процентные ставки. Средства с данных счетов используются для финансирования текущих расходов населения. Используются счета для перечисления заработной платы, пенсий, пособий, денежных переводов и т.п.

Вторую группу составляют вклады, предполагающие возможность накопления определенной суммы. Вклады данной группы открываются на определенный срок, предполагается возможность дополнительных взносов (минимальный размер определен договором по вкладу) и совершения расходных операций в размере причисленных процентов или суммы свыше оговоренного размера неснижаемого остатка вклада.

К третьей группе относятся вклады, внесенные в банк для получения дохода. По условиям этих вкладов не предполагается внесение дополнительных взносов. Совершение расходных операций возможно только в пределах причисленных процентов или закрытия вклада целиком.

Рассмотрим основные виды вкладов, открываемые в банке.

Вклады «До востребования» могут быть открыты либо внесением наличных денег, либо безналичным путем. По своему определению вклады населения до востребования могут быть изъяты вкладчиком или переведены другому лицу в любое время без предварительного уведомления банка. Источником вкладов обычно являются временно свободные денежные средства граждан, которые они хранят в банке в ликвидной форме. Этим определяются режим распоряжения вкладами и срок нахождения привлеченных средств населения в обороте банка.

Важнейшее требование, предъявляемое ко вкладам «До востребования», заключается в том, чтобы вкладчики могли распоряжаться ими так же свободно, как и наличными деньгами. По вкладу без ограничений совершаются приходные и расходные операции наличными деньгами и безналичным путем.

Вклады «До востребования» вносятся обычно на сравнительно небольшой срок и отличаются высокой подвижностью. Это связано прежде всего с тем, что на вклады «До востребования» перечисляются заработная плата рабочих и служащих, пенсии и другие доходы и поступления граждан. В то же время с указанных вкладов списываются средства для осуществления тех или иных регулярных. платежей (например, за квартиру, коммунальные услуги), а также непредвиденных расходов.

В банковской практике сформировались следующие виды счетов, остатки на которых можно классифицировать как депозиты до востребования. Прежде всего, это текущие (расчетные) счета, которые открываются предприятиям и предпринимателям для зачисления поступающих в их адрес средств и осуществления расчетных операций, как в безналичной, так и в наличной формах. Текущий счет может быть открыт и физическому лицу. Он предназначен для осуществления операций по зачислению и переводу средств, вытекающих из гражданских правовых отношений. Согласно законодательству клиенту может быть открыт один текущий (расчетный) счет. Все условия его открытия и функционирования должны быть указаны в заключенном между банком и клиентом договоре на расчетное обслуживание. Наиболее существенными условиями этого договора является начисление банком процентов на остаток средств на счете и взимаемая с клиента плата за проведение банком расчетных операций и выдачу со счета наличных средств. В основе определения этих условий лежат разработанные банком тарифы, но в каждом конкретном случае они могут носить индивидуальный характер.

Депозитами до востребования являются также средства, отраженные на различных благотворительных счетах в банке. Благотворительный счет — это счет целевого характера, открываемый в банке гражданами для сбора, хранения и использования денежных средств, поступающих в виде безвозмездной помощи. или пожертвований с целью проведения благотворительных акций, например, для лечения граждан, строительства объектов различного общественного назначения, а также ремонта или реконструкции зданий, представляющих историческую или культурную ценность, для проведения экологических мероприятий.

Кроме рассмотренных выше видов банковских счетов по учету депозитных средств в режиме до востребования, в банковской практике могут встречаться и другие их виды. Можно отметить, что, несмотря на существование различного рода счетов до востребования, основным их видом для любого банка являются расчетные и текущие счета, и преобладающая часть депозитов до востребования аккумулируется именно на этих счетах. У большинства коммерческих банков депозиты до востребования занимают наибольший удельный вес в структуре привлеченных средств. Это, как правило, самый дешевый источник образования банковских ресурсов. В связи с высокой мобильностью средств

остаток на счетах до востребования не постоянен, иногда крайне изменчив. Однако, невзирая на высокую подвижность средств на счетах до востребования, имеется возможность определить их минимальный, неснижающийся остаток и использовать его в качестве стабильного кредитного ресурса. Расчет доли средств, хранящихся на счетах до востребования, которые возможно перевести на “срочные” депозитные счета (с целью увеличения для клиентов дохода от размещенных в банке средств и формирования стабильного ресурса кредитования для банков)

Срочные и сберегательные вклады в отличие от вышерассмотренных вкладов помещаются в банки на определенный срок и приносят доход вкладчикам, обычно зависящий от длительности хранения средств на банковских счетах. Привлечение средств физических лиц во вклады сроком свыше 1 года является приоритетным направлением в работе банка с частными клиентами. Для вкладчиков вложение средств на длительный срок связано с определённым риском, в том числе и потери процентов в случае досрочного закрытия депозита.

В зависимости от различных обстоятельств вкладчик может пожелать закрыть счет в банке до истечения срока действия договора. В этом случае банк выплачивает клиенту проценты исходя из процентной ставки по вкладу до востребования.

Срочные вклады могут быть изъяты только в соответствии со сроком хранения, иначе клиент. лишается повышенных процентов или уплачивает банку штраф. Такие вклады выгодны банку, так как, используя депозиты вкладчиков в качестве ресурса, он может более свободно маневрировать ими, чем средствами во вкладах до востребования.

Преимущества срочных вкладов для банков заключается в том, что они не требуют поддержания постоянного резерва ликвидных средств и могут быть использованы для долгосрочных вложений, а для клиентов – в том, что они позволяют получить более высокие доходы.

Недостаток срочных депозитов для клиентов состоит в том, что они не могут быть использованы для различных перечислений и частичного получения денег из хранящихся в виде депозита сумм; для банка – в том, что у них увеличиваются затраты на выплату доходов вкладчиков.

Сберегательные вклады населения – это разновидность срочных вкладов, которые открываются частными клиентами с целью получения повышенного дохода в течение относительно длительного срока накопления средств на определённые цели (для осуществления крупных покупок, обеспечения в старости, на случай непредвиденных расходов и т.п.). Учитывая такую направленность сберегательных вкладов, им обеспечивается наибольшая социальная защита, которая проявляется в том, что клиент может в максимально короткие сроки снять деньги со вклада, устанавливается более высокий процент, чем по другим вкладам.

Значение сберегательных вкладов для вкладчиков выражается в том, что они: являются наиболее надежной формой хранения денежных средств (например, по сравнению с корпоративными ценными бумагами); обеспечивают вкладчикам стабильный доход, так как по ним выплачивается обычно более высокий процент, чем по другим видам вкладов, а доходы по вкладам освобождаются от налогообложения (если уровень процентной ставки не превышает ставки рефинансирования), что их выгодно отличает от акций; позволяют удовлетворять потребности каждого конкретного вкладчика, учитывая большой выбор различных видов вкладов.

Значение сберегательных вкладов для банка определяется прежде всего возможностью их использования в качестве ресурсов для кредитования. Привлекаемые денежные средства населения на длительный срок способствуют сокращению эмиссии наличных денежных знаков и ускорению их обращения. С позиции затрат банка операции со сберегательными вкладами менее трудоемки по сравнению с операциями по вкладам до востребования и в то же время имеют относительно большую «процентоемкость».

Процентные ставки по вкладам являются фиксированными, т.е. не подлежат изменению в течение срока, оговоренного договором. В случае если по вкладу предусмотрена пролонгация, то производится она на условиях и под процентную ставку, действующую в банке по данному виду вкладов на день, следующий за датой окончания основного или предыдущего срока хранения вклада.

Коммерческие банки в условиях конкурентной борьбы на рынке кредитных ресурсов должны постоянно заботиться как о количественном, так и о качественном улучшении своих депозитов. Они используют для этого разные методы (процентную ставку, различные услуги и льготы вкладчикам). При этом все банки соблюдают несколько основополагающих принципов организации депозитных операций. Они заключаются в следующем:

- депозитные операции должны содействовать получению прибыли или создавать условия для получения прибыли в будущем;
- депозитные операции должны быть разнообразными и вестись с различными субъектами;
- особое внимание в процессе организации депозитных операций следует уделять срочным вкладам;
- должна обеспечиваться взаимосвязь и согласованность между депозитными и кредитными операциями по срокам и суммам депозитов и кредитных вложений;
- организуя депозитные и кредитные операции, банк должен стремиться к минимизации своих свободных ресурсов;
- банку следует принимать меры к развитию банковских услуг, способствовать привлечению депозитов.

Таким образом, депозитные операции проводятся банками на основании соблюдения условий ликвидности баланса банка и хозрасчетных интересов.

Платой банков за пользование временно свободными денежными средствами клиентов является депозитный процент. Уровень депозитного процента оказывает существенное влияние на уровень процента за кредит. Процентная политика – одно из важнейших средств конкурентной борьбы между банками за привлечение ресурсов. Уровень депозитных процентных ставок банки определяют самостоятельно, исходя из разработанной депозитной политики. На уровень депозитных ставок оказывают влияние различные факторы:

- состояние денежного рынка;
- спрос на кредитные ресурсы;
- ставка рефинансирования;
- уровень инфляции;
- сроки привлечения ресурсов;
- характер клиентов;
- режим функционирования счета;
- соблюдение клиентом условий договора в отношении сроков.

Существуют различные способы исчисления и уплаты процентов:

1) простые проценты – в качестве базы для расчета используется фактический остаток вклада, по которому проценты начисляются с определенной периодичностью. Проценты могут выдаваться вкладчику или аккумулироваться на отдельном счете и выплачиваться по окончании срока депозита;

2) сложные проценты – сумма начисленных процентов добавляется к основной сумме вклада, в следующем периоде начисление процентов ведется по совокупности.

Существуют также процентные ставки фиксированные и плавающие. Первые не изменяются в течении всего срока депозитного договора, вторые могут меняться по различным причинам.

Проценты по депозитам начисляются и выплачиваются банками исходя из установленных в договорах процентных ставок, сроков и сумм.

Доход по всем видам вкладов исчисляется по формуле:

$$\frac{\text{Сумма вклада} \times \% - \text{ная ставка годовая} \times \text{количество дней}}{100\% \times 365(366)\text{дней}}$$

Естественно, каждый банк не заинтересован в слишком высоком уровне процентной ставки. Однако он должен поддерживать ее на таком уровне, который был бы привлекательным для клиентов. Между величиной процента, сроком и суммой депозита существует устойчивая зависимость: чем надежнее пассивы, т.е. чем больше срок и сумма депозита, тем больший процент гарантирует банк.

Сроки начисления процентов и присоединения их к остатку вклада определяются условиями договора по каждому виду вклада.

По срочным вкладам, по которым предусмотрена пролонгация сроков, начисление процентов за пролонгируемый срок производится со дня, следующего за днем окончания предыдущего срока, по день окончания пролонгированного срока или по день выплаты вклада(включительно).

Помимо рублевых, существуют валютные вклады, в долларах США, евро и других валютах.

Размещение принятых валютных депозитов в рублевые позволяет банку получить доход, достаточный для выплаты процентов по вкладу, и формировать прибыль. Так как банк имеет еще и валютное размещение, то устраняется риск нежелательного изменения валютного курса.

Несмотря на все очевидные преимущества валютных вкладов, их эффективность, именно в силу длительного характера размещения, оказывается обычно ниже эффективности рублевых депозитов. Растет пополнение вкладов за счет безналичных денежных поступлений.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что система вкладов населения, сложившаяся в российских банках, требует дальнейшего развития. В частности, важным направлением совершенствования работы российских банков по привлечению денежных средств населения является внедрение новых видов вкладов.

Литература.

1. Федеральный закон О Центральном банке Российской Федерации (Банке России): от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 28.12.2013).

2. Александрова Н.Г., Александров Н.А. Банки и банковская деятельность для клиентов.СПб.: Питер,2014.547 с.

Т.И. Эрлих
Алтайский государственный аграрный университет
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Ю.В. Герауф, к.э.н., доцент

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ

В статье рассматриваются актуальные вопросы развития инвестиционной деятельности в регионе. Особое внимание уделяется финансированию инвестиционных проектов в Алтайском крае. Определены перспективы дальнейшего развития и совершенствования инвестиционной среды, достижение которых приведет к повышению инвестиционной активности в регионе.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционные инструменты, финансирование.

Алтайский край обладает значительным потенциалом привлечения инвестиций, обусловленным совокупностью конкурентных преимуществ региона, таких как благоприятные природно-климатические условия, выгодное геоэкономическое положение, диверсифицированная экономика и наличие высокотехнологических производств, значительный научный и трудовой потенциал.

Инвестиционная деятельность является основой экономического развития любого региона. Несмотря на нестабильную экономическую ситуацию в 2015-2016 годах, на протяжении последних двенадцати лет отмечаются положительные изменения показателей инвестиционной активности; в целом за период инвестиции выросли на 34,7%, общий объем в действующих ценах составил около 700 млрд. рублей.

Финансирование инвестиционных проектов в Алтайском крае осуществляется за счет собственных и привлеченных источников, которые составили в среднем за последние 10 лет 41 % и 59 %. При этом следует отметить, что после кризиса 2014 года наблюдается увеличение доли собственных средств и по итогам 2016 года показатели уравниваются: 49,0 % доля собственных средств и 51,0 % доля привлеченных.

В Алтайском крае в 2017 году инвестиции в большем объеме направлялись в обрабатывающие производства (20,2 %), транспорт и связь (18,2 %), операции с недвижимым имуществом (17,3 %), и сельское хозяйство (13,2 %) (таблица 1).

С 2017 года в Алтайском крае большое внимание уделяется таким перспективным направлениям, как туризм и рекреация, промышленное производство и сельское хозяйство. Примером тому может послужить строительство туристического субкластера «Белокуриха-2» (объем инвестиций равен 802 млн. руб.), Строительство Корбалихинского полиметалического рудника по добыче руды подземным способом в Змеиногорском районе (объем инвестиций – 10 млрд. руб.), строительство и техническое оснащение свиноводческого комплекса на 300 тыс. голов в год в Тальменском районе (на сумму 12,1 млрд. руб.) В стадии реализации находится 57 объектов данных отраслей [1].

В рамках развития кластерных объединений в 2017 году создан новый «Барнаульский промышленный химический кластер», который 20 декабря включен Минпромторгом России в федеральный перечень промышленных кластеров. В ближайшее время ожидаем присвоение статуса промышленного кластера объедению производителей сельскохозяйственной и лесопромышленной техники Алтайского края «АлтаКАМ». Это даст возможность дополнительного привлечения средств федерального бюджета на возмещение затрат при реализации совместных кластерных проектов. По итогам прошлого года объем продукции, выпущенной производственными компаниями всех кластерных объединений, превысил 32 млрд. рублей.

предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	158,2	294,8	136,6	2,3

Кроме того, последнее время Алтайский край поэтапно улучает позиции в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов Эксперт-РА. Регион вошел в число 25 наиболее инвестиционно-привлекательных территорий страны (5 место в Сибирском федеральном округе), а уровень инвестиционного риска за это время снизился более чем в два раза (72 позиция в 2005 году, 31 строка - в 2016 году; 3 место в Сибирском федеральном округе). Результаты превзошли значения индикаторов по инвестиционному риску, предусмотренные госпрограммой края «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2015-2020 годы [2].

В текущем году и среднесрочном периоде продолжится работа по дальнейшему наращиванию собственного доходного потенциала региона, что во многом зависит от инвестиционной составляющей в ключевых отраслях региона. В 2017 году в крае, как и в целом по России, наблюдался рост инвестиционной активности. По трем ключевым направлениям, которые делают территорию привлекательной для бизнеса (совершенствование регуляторной среды, повышение доступности инфраструктуры и

ресурсов для бизнеса, создание институтов развития), в регионе уже сделаны существенные преобразования.

Таблица 1 - Сведения об инвестициях в основной капитал по видам экономической деятельности в Алтайском крае

Наименование показателей	Объем инвестиций, (млн. рублей)		Изменение (+,-)	В % к итогу
	2016 г.	2017 г.		
Всего по краю	**11842,0**	**13088,5**	**1246,5**	**100**
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	1548,7	1724,7	176	13,2
добыча полезных ископаемых	163,9	317,5	153,6	2,4
обрабатывающие производства, *в том числе:*	1745,2	2630,2	885	20,2
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	843,3	1474,4	631,1	11,3
обработка древесины и производство изделий из дерева	49,5	21,6	-27,9	0,4
химическое производство	366,9	421,5	54,6	3,2
производство резиновых и пластмассовых изделий	48,6	191,7	143,1	1,5
производство машин и оборудования	-	38,1	38,1	0,3
производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	23,9	62,4	38,5	0,5
производство транспортных средств и оборудования	109,9	145,0	35,1	1,1
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1458,1	1089,6	-368,5	8,3
строительство	26,0	68,1	42,1	0,5
оптовая и розничная торговля	626,7	713,2	86,5	5,4
гостиницы и рестораны	9,6	32,6	23	0,2
транспорт и связь	2172,9	2383,5	210,6	18,2
финансовая деятельность	206,1	185,2	-20,9	1,4
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	2997,9	2270,7	-727,1	17,3
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	292,6	373,2	80,6	2,9
образование	378,9	343,0	-35,9	2,6
здравоохранение и предоставление социальных услуг	929,2	654,3	-274,9	5,0

Важным трендом инвестиционной политики региона на сегодняшний день является внедрение лучших практик создания благоприятного инвестиционного климата, на основе разработанных Агентством стратегических инициатив и утвержденных Правительством Российской Федерации 12 целевых моделей по упрощению процедур ведения бизнеса и повышению инвестиционной привлекательности. Эти целевые модели описывают то, как

должны выглядеть и что в себе содержать те или иные виды деятельности или объекты в регионе. Перечень из 12 целевых моделей включает в себя такие модели как эффективность деятельности специализированной организации по привлечению инвестиций и работе с инвесторами, эффективность обратной связи и работы каналов прямой связи инвесторов и руководства субъекта Федерации, получение разрешения на строительство и территориальное планирование, поддержка малого и среднего предпринимательства, технологическое присоединение к электрическим сетям и другие [3].

С учетом положительного опыта работы институтов развития федерального уровня, в целях стимулирования инвестиционной активности предприятий в декабре 2017 года Правительством Алтайского края создан региональный институт финансовой поддержки инвесторов – Фонд развития Алтайского края. Его задача – предоставление займов на реализацию проектов в производственной сфере и сфере туризма под сниженную процентную ставку. В ближайшие 2 года объем выданных фондом займов составит не менее 400 млн. рублей.

Для создания благоприятного инвестиционного климата в крае утверждены новые стандарты управления инвестиционной деятельностью. В рамках развития региональной системы государственной поддержки инвестиционной деятельности в 2016 году в закон Алтайского края от 03.04.2014 № 21-ЗС «Об инвестиционной деятельности в Алтайском крае» внесены следующие изменения [5]:

- определен статус приоритетного инвестиционного проекта, что позволит более эффективно осуществлять отбор и поддержку перспективных и высокотехнологичных проектов, соответствующих ключевым направлениям экономического развития региона;
- в качестве дополнительных форм стимулирования инвестиционной деятельности предусмотрены предоставление земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, в аренду без проведения торгов, а также субсидий и займов регионального фонда развития промышленности;
- закреплена возможность заключения специальных инвестиционных контрактов, соглашений о государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве и концессионных соглашений в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Одним из важных инструментов повышения инвестиционной привлекательности является создание подготовленных промышленных площадок с объектами инфраструктуры, обеспечивающими благоприятные условия для реализации инвестиционных проектов. В крае большинство предлагаемых для инвесторов площадок являются неиспользуемыми промышленными объектами с наличием проблем ограничительного характера по правам собственности, проведению работ по подготовке территории, инфраструктурному оснащению.

Для сохранения позиций Алтайского края в инвестиционной сфере важно создавать необходимую имущественную инфраструктуру для привлечения внешних инвесторов. Алтайский край совместно с муниципалитетами должен создавать и предлагать инвесторам готовые инвестиционные площадки. Форсированная и продуманная работа по развитию инвестиционных площадок позволит создать на территории края точки индустриального роста.

Основными задачами для благоприятной инвестиционной среды и совершенствования системы привлечения инвестиций для модернизации региональной экономики и достижения целей социально-экономического развития Алтайского края на период до 2030 года являются [4]:

1. Создание благоприятных условий для ведения инвестиционной, инновационной и предпринимательской деятельности:
2. Совершенствование инфраструктуры привлечения инвестиций и сопровождения инвестиционных проектов.
3. Развитие механизмов обеспечения инвестиционных проектов необходимыми для реализации ресурсами.

4. Сокращение или ликвидация административных процедур, связанных с осуществлением инвестиционной деятельности.

5. Создание системы эффективной коммуникации между органами исполнительной власти, местного самоуправления и инициаторами инвестиционных проектов.

6. Обеспечение необходимыми ресурсами системы стимулов инвестиционной деятельности.

Выполнение всех обозначенных задач позволит выстроить эффективное взаимодействие бизнеса и государства в целях построения конкурентоспособной экономики Алтайского края с темпами развития, опережающими среднероссийские.

Список использованной литературы

1. Герауф Ю.В. Зеленина Е.А. Роль инвестиций в социально-экономическом развитии региона // Аграрная наука сельскому хозяйству: сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф: в 3 кн. – Барнаул: РИО АГАУ, 2017. – Кн. 1. – С. 157-159

2. http://www.econom22.ru/ - Министерство экономического развития Алтайского края.

3. http://government.ru/ - Правительство России.

4. http://invest.alregn.ru/investitsionnoe-poslanie-gubernatora/ - Инвестиционное послание Губернатора Алтайского края.

5. http://www.consultant.ru/ - Закон Алтайского края от 03.04.2014 N 21-ЗС "Об инвестиционной деятельности в Алтайском крае" (принят Постановлением АКЗС от 31.03.2014 N 200).

Ю.Е. Панченко
Алтайский институт экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
Барнаул, Россия
Научный руководитель – Е.В. Ваймер, к.ю.н.

ДОКАЗАТЕЛЬСТВО И ПРОЦЕСС ДОКАЗЫВАНИЯ В СУДЕБНОМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВЕ ПО ДЕЛАМ О ВЗЫСКАНИИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И САНКЦИЙ

В статье исследуются особенности предмета доказывания, видов доказательств, а также процесса доказывания по делам о взыскании обязательных платежей, рассматриваемых арбитражными судами. Делается вывод о том, что именно на налоговые органы возлагается обязанность по доказыванию обстоятельств, которые послужили основанием для взыскания обязательных платежей и санкций.

Ключевые слова: полномочия налоговых органов, взыскание обязательных платежей в судебном порядке, доказательства и процесс доказывания в судебных налоговых спорах.

Дела о взыскании с лиц осуществляющих предпринимательскую или иную экономическую деятельность, обязательных платежей и санкций, предусмотренных законом, рассматриваются арбитражными судами по общим правилам искового производства, предусмотренным Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации (далее - АПК РФ). Производство по данной категории дел возбуждается в арбитражном суде на основании заявления государственных органов, органов местного самоуправления, иных органов наделенных контрольными функциями, с требованием о взыскании с лиц, имеющих задолженность по обязательным платежам, денежных сумм в счет их уплаты и санкций, данное положение закреплено в ст. 53 АПК РФ [1].

В свою очередь Налоговый кодекс Российской Федерации (далее - НК РФ) закрепляет право налоговых органов на обращение в арбитражный суд с заявлением о взыскании с юридических лиц, индивидуальных предпринимателей обязательных платежей и санкций [2].

Положения п. 2 ст. 45 НК РФ предписывают налоговым органам обратиться в суд в четырех случаях: 1) с лицевых счетов организаций, если взыскиваемая сумма превышает пять миллионов рублей; 2) в целях взыскания недоимки, возникшей по итогам проведенной налоговой проверки, числящейся более трех месяцев; 3) с организации или индивидуального предпринимателя, если их обязанность по уплате налога основана на изменении налоговым органом юридической квалификации сделки, совершенной таким налогоплательщиком, или статуса и характера деятельности этого налогоплательщика; 4) с организации или индивидуального предпринимателя, если их обязанность по уплате налога возникла по результатам проверки ФНС полноты исчисления и уплаты налогов в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами.

Если обратиться к судебной практике, то можно отметить то, что дела по взысканию обязательных платежей и санкций имеют свой характерный для этой категории дел предмет доказывания. Таковыми являются обстоятельства, которые свидетельствуют о наличии у стороны обязанности по уплате обязательного платежа в бюджет, подтверждают невыполнение стороной обязанности по уплате обязательного платежа, а так же свидетельствуют о соблюдении органом, уполномоченным на применение ответственности, необходимых процессуальных норм [3].

В первую очередь стоит обратить внимание на обоснование или основание возникновения обязанности по уплате обязательно платежа. К таким обоснованиям следует отнести: документы, подтверждающие правовой статус лица, которое осуществляет предпринимательскую и иную экономическую деятельность, а именно свидетельство о государственной регистрации организации в государственном реестре юридических лиц или свидетельство о государственной регистрации физического лица в качестве предпринимателя; документы, подтверждающие постановку лица, осуществляющего предпринимательскую и иную экономическую деятельность, на налоговый учет, либо нормативный акт представительного органа местного самоуправления об установлении обязанности уплаты сбора на территории соответствующего муниципального образования; документы, подтверждающие наличие у плательщика объекта, облагаемого налогом или сбором; расчет обязательного платежа, подлежащего взысканию.

Положениями п. 4 ст. 215 АПК РФ закреплена обязанность заявителя доказать обстоятельства, которые послужили основанием для взыскания обязательных платежей.

Заявитель обязан представить суду доказательства таких фактов, как: наличие полномочий у налогового органа; правильность расчета и размера доначисленных сумм налоговым органом; соблюдение инспекцией установленного порядка привлечения правонарушителя к ответственности; отсутствие у налогоплательщика деловой цели при заключении сделки и направленность его действий исключительно на неправомерное возмещение из бюджета НДС; представленные налогоплательщиком сведения в налоговый орган о совершенных им хозяйственных операциях являются недостоверными или противоречивыми; факты злоупотребления правом и недобросовестности действий налогоплательщика, а также получение налогоплательщиком необоснованной налоговой выгоды, о котором говорится в Постановлении Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 "Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды" [4]. Кроме того, при подаче заявления о взыскании санкции в арбитражный суд заявитель обязан представить суду доказательства, которые свидетельствуют о наличии у стороны неисполненной обязанности.

Обратимся к процессуальным положениям НК РФ, ст. 112 НК РФ, возлагает обязанность на налоговый орган устанавливать обстоятельства, смягчающие и отягчающие ответственность за совершение налоговых правонарушений, и при наложении санкции

учитывать их, соответственно уменьшая или увеличивая сумму штрафа. Также согласно положениям п. 6 ст. 108 НК РФ лицо, привлекаемое к ответственности, не обязано доказывать свою невиновность в совершении налогового правонарушения, потому что обязанность по доказыванию обстоятельств, свидетельствующих о факте налогового правонарушения и виновности лица в его совершении, возлагается на налоговые органы.

Положения, о которых говорилось выше, обязательны к применению при рассмотрении дел о взыскании обязательных платежей, поэтому изучение вопроса о наличии вины плательщика в совершении правонарушения при рассмотрении заявлений о взыскании санкций за нарушение требований налогового законодательства является обязательным.

Как уже было отмечено ранее бремя доказывания в налоговых спорах по общему правилу возлагается на налоговые органы, однако это вовсе не означает, что частный субъект в любом налоговом споре может проявлять полную пассивность. Налогоплательщик в случае несогласия с требованием государственного органа об уплате обязательных платежей собирает свою доказательную базу, которая бы свидетельствовала о том, что обязательные платежи были уплачены в должном размере и в установленный срок.

Доказательствами в пользу налогоплательщика может выступать правомерность и обоснованность налоговых вычетов, это могут быть кассовые документы, счет-фактуры, авансовые отчеты и т.д., соблюдение срока давности подачи заявления о возврате (зачете) налога (пени, санкции). Исходя из системного толкования Постановления Президиума ВАС РФ от 18.10.2005 № 4047/05 по делу № А19-5032/04-40 [5], можно сделать вывод, что доказательством можно считать достоверностью хозяйственных операций и объем понесенных убытков. Здесь важно помнить, что суммы убытков, уменьшающие налогооблагаемую прибыль носят заявительный характер, и обязанность доказать его правомерность и обоснованность возложена на налогоплательщика, и при отсутствии документального подтверждения убытка налогоплательщик несет риск неблагоприятных последствий. Поскольку налогоплательщик обязан хранить документы, подтверждающие объем понесенного убытка, в течение всего срока, когда он уменьшает налоговую базу текущего налогового периода на суммы ранее полученных убытков. Доказательствами могут быть также произведенные затраты, в соответствии с п. 3 и 5 ч. 1 ст. 23 НК РФ налогоплательщик обязан документально подтвердить понесенные им расходы.

Рассмотрев общие положения по доказыванию со стороны государственного органа и налогоплательщика, целесообразно было бы рассмотреть конкретные доказательства по видам правонарушений связанных с неуплатой обязательных платежей.

Такие правонарушения можно классифицировать, опираясь на ст. 45 НК РФ. В данной статье хотелось бы рассмотреть виды правонарушений наиболее часто встречающихся на практике.

Так, в п. 2 ст. 45 НК РФ, законодатель устанавливает право налоговых органов обратиться в суд, если по результатам проверки налоговыми органами было установлено, совершение сделок между взаимозависимыми лицами.

Обратимся к письму ФНС России от 27.11.15 № ЕД-4-13/20767, которое дает разъяснение, о том, что документами, подтверждающими или исключающими участие, управление и контроль одного лица другим лицом, могут быть выписки из ЕГРН, выписки из ЕГРЮЛ, выписки ЕГРИП; документы, подтверждающие полномочия исполнительного органа: приказ организации или иной распорядительный документ о назначении на должность; учредительные документы (устав), акционерные соглашения, выписки из реестров акционеров, выписки по счетам депо в депозитариях; договоры управления и иные аналогичные соглашения [6].

Помимо этого стоит обратить внимание на контролируемые сделки. В соответствии с п. 1 ст. 105.14 НК РФ, контролируемыми сделками признаются сделки между взаимозависимыми лицами и сопоставимые с ними сделки, которыми являются множественные перепродажи между подозрительными субъектами, сделки в области

внешней торговли товарами мировой биржевой торговли, сделки с резидентами государств офшорных зон.

Доказательствами таких сделок будут выступать: сведения о деятельности сторон контролируемых сделок; перечень лиц, с которыми совершены контролируемые сделки; описание сделки, включая её условия, описание методики ценообразования, условия и сроки осуществления платежей и иные сведения; функциональный анализ сведений о лицах, являющихся сторонами сделки, с указанием осуществляемых функций и принимаемых ими рисках; обоснование причин выбора и способа применения используемого метода; указание на используемые источники информации; сведения о сумме полученных доходов и сумме произведённых расходов в результате совершения контролируемой сделки, полученной рентабельности; расчёт интервала рыночных цен; сведения о произведённых налогоплательщиком корректировках суммы налога (в случае их осуществления) [7].

В п. 3 ст. 45 НК РФ имеется понятие переквалификация сделок. При налоговом планировании компании нередко используют так называемый метод замены отношений, когда одна сделка оформляется по документам как другая. Делается это для того, чтобы уменьшить сумму обязательных платежей. На практике аргументами налогового органа, принявшего решение о переквалификации сделки, являются факты, косвенно подтверждающие: взаимную зависимость участников; принадлежность контрагента к категории «фирм-однодневок»; отказ сторон от применения кассовых или безналичных расчетов; использование предпринимателем типовых схем; отсутствие согласия учредителей на совершение крупной сделки [8].

Если говорить, о взыскании страховых взносов во внебюджетные фонды, то тут следует отметить, что занижения базы для их начисления (например, если страхователем не были учтены выплаты, облагаемые взносами); неправильного исчисления взносов (к примеру, применения пониженного тарифа взносов страхователем, не имевшим на это права); других неправомерных действий или бездействия страхователя. Доказательствами будут служить налоговые регистры, первичные документы по начислению и удержанию с заработной платы работника взносов, банковские документы (платежные поручения), отчеты организации по фондам.

Хотелось бы отметить обязанность организаций, которые осуществляют выбросы, сбросы и размещение загрязняющих веществ и отходов платить экологический сбор, однако на практике нередка либо полная неуплата данного сбора, либо, в связи с неправильным начислением, неполная уплата. Доказательствами со стороны государственных органов о неуплате данного сбора можно считать: декларацию о плате за негативное воздействие на окружающую среду, банковские документы (платежное поручение об уплате данного сбора).

Отдельным видом доказательств по делам о взыскании обязательных платежей и санкций можно считать экспертизу. В отличие от налоговых проверок, экспертиза является исследованием материалов с целью фактического изучения материалов. Все экспертизы можно разделить на четыре группы. С. А. Звягин в своей научной статье посвященной экономическим экспертизам по делам о налоговых правонарушениях предлагает следующие виды экспертиз, которые хотелось бы рассмотреть в данной работе [9].

Технико-криминалистическая экспертиза. Данная экспертиза позволяет ответить на вопрос, каким способом изготовлен документ, использован ли для этого подлинный или поддельный бланк, нанесены ли оттиски печати и штампа подлинными или поддельными клише; что было нанесено раньше: текст, подпись, оттиск печати; вносились, ли исправления в первоначальный текст, каков характер этих исправлений. Данная экспертиза очень часто используется на практике. Например, при недоверии налогоплательщика доказательствам предоставляемыми государственными органами, он может ходатайствовать о назначении подобного вида экспертизы. Не стоит путать технико-криминалистическую экспертизу с судебно-почерковедческой экспертизой, которая направленна на изучение таких вопросов как, не выполнен ли текст документа (резолюция, подпись) лицом, образцы почерка которого

прилагаются; кем из проверяемых лиц выполнен документ; не выполнены ли исследуемые документы одним лицом.

Отдельно стоит отметить судебно-бухгалтерскую экспертизу. Она позволяет установить, правильно ли отражены финансово-хозяйственные операции в бухгалтерских документах; в отношении каких операций допущены искажения; в результате каких нарушений занижены суммы налога; какая сумма налога не была перечислена в бюджет; подтверждается ли выводы акта о документальной проверке; кто ответствен за порядок ведения учета и отчетности. Финансово-экономическая экспертиза, которая исследует балансовые взаимосвязи данных учета, выявляя конкретные нарушения налогового законодательства. Эти взаимосвязи устанавливают по отражению в журналах-ордерах, ведомостях и других регистрах, где накапливается информация, в главной книге регистрации хозяйственных операций, а также в балансе предприятия и приложениях к балансу, включая отчет о финансовых результатах.

Можно сделать вывод, что в случае подачи в арбитражный суд заявления о взыскании санкции, заявитель обязан представить суду доказательства наличия вины плательщика в совершении нарушения. Кроме того, заявитель обязан представить суду доказательства соблюдения уполномоченным органом требований, установленных НК РФ к осуществлению производства по наложению санкций, направленных на обеспечение права плательщика на защиту его прав и законных интересов.

Список использованной литературы

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 года № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 года № 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СЗ РФ. 1998. № 31. Ст. 3824.

3. Доказательства и доказывание в арбитражном процессе: анализ правоприменительной практики / В.Б. Юзефович, С.Л. Савельев, И.Н. Ищук и др.; под ред. В.Б. Юзефовича. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Инфотропик Медиа, 2013. 296 с.

4. Постановление Пленума ВАС РФ от 12 октября 2006 года № 53 "Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды // Вестник ВАС РФ. 2006. № 12.

5. Постановление Президиума ВАС РФ от 18 октября 2005 года № 4047/05 по делу № А19-5032/04-40 // Вестник ВАС РФ. 2006. № 3.

6. Письмо ФНС России от 27 ноября 2015 года № ЕД-4-13/20767 / Документ опубликован не был // СПС КонсультантПлюс.

7. Определение ВАС РФ от 20 сентября 2010 года № ВАС-9926/10 по делу № А33-12338/2009 / Документ опубликован не был // СПС КонсультантПлюс.

8. Определение ВАС РФ от 08 октября 2008 года № 12450/08 по делу № А27-8440/2007-6 / Документ опубликован не был // СПС КонсультантПлюс.

9. Звягин С.А. Экономические экспертизы по делам о налоговых преступлениях: теория и практика // Налоги и налоговое планирование. 2012. № 2.

ОГЛАВЛЕНИЕ

А.В. Аверьянова, В.Е. Таран МАЙНИНГ КРИПТОВАЛЮТ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ 3
Е.С. Анисимова К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ИНФРАСТРУКТУРНОЙ ИПОТЕКИ В РОССИИ 6
И.Е. Анохина К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ АНТИРЕЙДЕРСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА 8
А.Е. Баженова, Ж.М. Козлова ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В РОССИИ 11
Н.М. Байрамов БИТКОИН КАК ИНВЕСТИЦИОННЫЙ РЕСУРС: РИСКИ, СЛОЖНОСТИ И ПРОГНОЗЫ 13
А.В. Белодеденко ДЕСТРУКТИВНЫЕ МОЛОДЕЖНЫЕ ТЕЧЕНИЯ КАК УГРОЗА БУДУЩЕМУ СТРАНЫ 15
М.А. Борисова ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ МОЛОДЁЖИ КАК УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 18
А. Буздогар, М. Медведев РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ ПРОДВИЖЕНИЯ ДЕРЕВЯННОГО ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА РЫНКЕ Г. БАРНАУЛА 20
В.Ю. Вьюгова, Ю.В. Герауф СОЦИАЛЬНОЕ ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В 2018 ГОДУ 22
Н.Е. Гаврилова СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИСТОЧНИК ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ АЛТАЙСКОГО КРАЯ 25
М.К. Галыгина ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ САНКЦИОННОГО ПОЛЯ 28
Д.А. Гилева ПРОБЛЕМА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 31
Е.А. Гордеева ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА 35
Е.А. Гуменюк ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ПОЛИЦИИ: ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ 38
Е.А. Гуменюк Е.А., А.К. Шарапова LEGAL EDUCATION IN SWEDISH UNIVERSITIES 42
Д.В. Гурина КЛАСТЕРЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА 43
И.Н. Давыдова ПРЕОДОЛЕНИЕ БЕДНОСТИ ПЕНСИОНЕРОВ – КЛЮЧЕВАЯ ЗАДАЧА ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 45
А.Е. Дикова КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА ИНФОРМАЦИЮ И ПРОБЛЕМА ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ 47
К.С. Дорожкина ЖЕНЩИНА И ЕЁ МЕСТО В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 49
О.Е. Доскач МИГРАЦИЯ - ГЛАВНАЯ УГРОЗА ЗАМЕЩЕНИЯ КОРЕННОГО НАСЕЛЕНИЯ АЛТАЙСКОГО КРАЯ 51
М.А. Жейвот ПРОБЛЕМА НАДЕЖНОСТИ БАНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 53
Э.И. Жердева СТАТИСТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ НАСЕЛЕНИЯ АЛТАЙСКОГО КРАЯ 56
Е.А. Жирова НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ БАНКОВСКИХ КАРТ 59
М. Зыкова ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 61
М.А. Иванникова ИНКЛЮЗИЯ – ПРАВО ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ РАЗВИТИЯ НА КАЧЕСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ 64
Д.А. Иванова ПОВЫШЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УРОВНЯ ПЕРСОНАЛА, ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ ООО «ИНГОР» 67

Н.В. Иноземцева ПРАВА ЖЕНЩИН В РОССИИ: ПРАВОВЫЕ И ИДЕОЛОГИЧЕСКИЕ АКСПЕКТЫ 70
А.И. Каракулина НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ..... 73
Д.К. Кейб ПРОБЛЕМА СМЕРТИ И БЕССМЕРТИЯ В РАЗЛИЧНЫХ КУЛЬТУРАХ 76
А.И. Кириллова БЛОКЧЕЙН В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ..... 79
Д.А. Колпачёва СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ПАССАЖИРСКИМИ ПЕРЕВОЗКАМИ НА ОСНОВЕ ОЦЕНКИ ИХ КАЧЕСТВА 81
В.А. Кулагина ПРАВО ГРАЖДАН НА ЖИЛИЩЕ: ПРОБЛЕМЫ В КОНСТИТУЦИОННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ..... 84
И.Н. Кулагин ФАКТОРЫ КОРРУПЦИИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СФЕРЕ..... 86
Н.Ю. Лебедева, Е.П. Лазарева РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ СКЛАДСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ..... 88
А.А. Маленко ВЛИЯНИЕ ДИСПАРИТЕТА ЦЕН НА ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ СРЕДНЕСТАТИСТИЧЕСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ..... 92
А.А. Мокрецова ПРОБЛЕМЫ ДОНОРСТВА КАК ФОРМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА НА ЖИЗНЬ 95
Д.В. Морозова ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ПЕРЕВОЗОК ПАССАЖИРОВ ГОРОДСКИМ ОБЩЕСТВЕННЫМ ТРАНСПОРТОМ..... 98
И.А. Мухачева БОРЬБА С КОРПОРАТИВНЫМИ ЗАХВАТАМИ..... 99
А.А. Нежибецкая ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: СОСТОЯНИЕ, АКТУАЛЬНОСТЬ, ПРОБЛЕМЫ 102
Н.Ю. Носкова НЕОДНОЗНАЧНОСТЬ ОЦЕНКИ АБСОЛЮТНОЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ..... 104
А.А. Носовец СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА РОССИЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ..... 107
Е.С. Осипова БАНКИ VS ПОТРЕБИТЕЛИ: РОСТОВЩИЧЕСТВО ИЛИ ПРАВА ПОТРЕБИТЕЛЕЙ?..... 110
В.В. Панова СТАТУС РЕБЕНКА 114
И.А. Поварёнкина КРЕДИТЫ БАНКА РОССИИ КОММЕРЧЕСКОМУ БАНКУ 116
А.В. Подоляко ПРОБЛЕМА КАДРОВОГО ГОЛОДА В РОССИИ..... 122
Е.А Подосинникова ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМООПРЕДЕЛЕНИЯ И ЗАНЯТОСТИ МОЛОДЕЖИ 125
М.Г. Пугач МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПОВЫШЕНИЕ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ..... 128
А.А. Рабаданова УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА В РЕШЕНИИ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ БАРНАУЛА..... 129
Я. Седых ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ПРОКУРОРА: СОДЕРЖАНИЕ И ЗНАЧЕНИЕ 132
Е.А. Симаев, Е.С. Лындова КОНФЛИКТЫ В ОРГАНИЗАЦИИ, ПРИЧИНЫ ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ..... 135
И.М. Славинский, А.С. Демидова ОСОБЕННОСТИ АУТСОРСИНГА НА БЕЛОРУССКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ..... 137
В.А. Соломатова БОРЬБА С КОРРУПЦИЕЙ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ РОССИИ И СИНГАПУРА)..... 139
В.Г. Стрелкова К ВОПРОСУ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПИВОВАРЕННОЙ ОТРАСЛИ 142
Т.В Субоч, А.Г. Горшенкова МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ И ПОВЫШЕНИЮ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ..... 144
И.Ю. Суртаев ПУБЛИЧНАЯ ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА: ПРЕПЯТСТВИЕ ИЛИ РУКА ПОМОЩИ? 146
А.А. Тагильцева ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ И СВОБОД ЛИЧНОСТИ..... 147
А.Д. Татаринцева ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ 149

В.Е. Ушакова РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ……152
С.Франц К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ КОНЦЕПЦИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ 154
Т.А. Чеснокова ПРОБЛЕМА ДВОЙНОГО ГРАЖДАНСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 157
А.В. Чиганова МЕСТО БУХГАЛТЕРА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ 159
А.М. Шакина МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ СТАНДАРТЫ И ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ.....161
А. Шарапова СУДЕБНАЯ ЭТИКА КАК НРАВСТВЕННАЯ НОРМА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 165
А.О. Швецова СУЩНОСТЬ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ.....168
Т.И. Эрлих ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ 174
Ю.Е. Панченко ДОКАЗАТЕЛЬСТВО И ПРОЦЕСС ДОКАЗЫВАНИЯ В СУДЕБНОМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВЕ ПО ДЕЛАМ О ВЗЫСКАНИИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И САНКЦИЙ.....178

Научное издание

ОБЩЕСТВО. ЭКОНОМИКА. КУЛЬТУРА: актуальные проблемы, практика решения

VIII Международная научно-практическая конференция (11 апреля 2018 г.)

Сборник научных статей

Часть 2

Подписано в печать 01.06.2018.
Объем 11,5 уч.-изд. л. Формат 60 х 84/16. Бумага офсетная.
Гарнитура Times New Roman. Тираж 100 экз. Заказ № 680.

Издание подготовлено Алтайским институтом экономики
Санкт-Петербургского университета технологий управления и экономики
656011, г. Барнаул, пр. Ленина, д. 106-е
Тел.: (3852) 36-10-20

Отпечатано в типографии ООО «Рэнд»,
656064, г. Барнаул, ул. Бабуркина, 12,
тел.: (3852) 466115, v.malachov@mail.ru